

<<基辛格-白宫首席外交智囊>>

图书基本信息

书名：<<基辛格-白宫首席外交智囊>>

13位ISBN编号：9787802143517

10位ISBN编号：7802143519

出版时间：2008-1

出版时间：团结出版社

作者：古越

页数：256

字数：247000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<基辛格-白宫首席外交智囊>>

内容概要

基辛格这个人太著名，太重要，太幸运了；他被人们称为超人，超级明星，超级德国佬；他拼凑自相矛盾的联盟，签订无法实现的协议，使世界像他在哈佛的学生那样为之屏息。

这是个不可思议的、难以理解的、实际上是荒唐可笑的人物。

他可以在他想见毛泽东时就能见到；在他想去克里姆林宫时就能进去；在他认为合适的时候叫醒美国总统并进入总统房间。

在这个50岁、带着黑边眼镜的人面前，詹姆斯邦德的那一手黯然失色。

此人不像詹姆斯邦德那样开枪、斗殴或跃上奔驰的汽车，可是他能建议发动战争或结束战争；他自认为能改变甚至已经改变了我们的命运。

在美国的外交历史上，基辛格创造了许多神话：他是美国历史第一位原籍美非美国人的国务卿；第一个犹太人出身的国务卿；第一个兼任总统国家安全事务助理的国务卿；第二次世界大战后，美国第一个由学者而非将军、政客或律师出任这个要职的国务卿。

<<基辛格-白宫首席外交智囊>>

书籍目录

基辛格：不是总统的总统 第一章 天才的塑造 一、从纳粹屠刀下逃亡的德国犹太移民 二、战争军营中脱颖而出 三、投资哈佛 四、韬光养晦 五、白宫之路 第二章 政治搏击与人格魅力 一、伴君策略和技巧：总统的思维保姆 二、警觉的鸽子与温情的鹰 三、幽默大师基辛格 四、工心讨好记者，控制媒体 五、漂亮女友——政治外交掩护 六、自负与自知 七、敢于冒险，敢于创造 八、神秘即是魅力 九、从历史中汲取政治智慧 十、拼命三郎 第三章 外交谋略与谈判策略 一、超级谈判大师 二、谈判策略和技巧：相互信任，讲求实效 三、掌握火候，见机行事 四、善于向对手学习 五、决策投资：做好最充分的准备 六、“均势”思想与“和平结构” 七、不能靠“吹牛皮”吃饭 第四章 谋于东方：通向中国的“基辛格道路” 一、见微知著 二、“破译”中国领导人的讲话 三、“波罗”行动：“遁身术” 四、巧妙让步，打破僵局 五、参与东西方巨人的战略对话 六、智慧旅行：与东方巨人对话 七、战略远见：保持与中国的战略对话 八、和平友谊：与总设计师的会谈 第五章 智勇考验：越战谈判 一、勇于承认失败 二、用谈判来摆脱噩梦 三、巴黎“遁身术” 四、政治失分 五、撤军数字游戏 六、轻重缓急 七、及时修正谈判策略 八、“连环套”战略 九、变局 十、投其所好：威胁利诱兼施 十一、对付盟友，打拉结合 十二、忍无可忍，强行摊牌 十三、和平在望 十四、锲而不舍，达成和平协议 第六章 “中东旋风”上演“穿梭外交” 一、和平手段是优先手段 二、拖延有术，一箭双雕 三、保持压力，寻找共同点 四、巧借他山之石 五、循序渐进 六、曲线战略，取信对手 七、国际政治不是魔术师变戏法 八、真情打动盟友 九、知难而进，融冰之旅 十、巧妙周旋，消除能源危机 十一、投其所好，屈尊迎合 十二、以理服人，以情动人 十三、切香肠式的讨价还价 十四、巧妙的折中方案 十五、寸步不让，将错就错 第七章 永远的国务卿 一、以毒攻毒，反败为胜 二、“水门”不败 三、永远的国务卿 基辛格箴言录 主要参考文献

<<基辛格-白宫首席外交智囊>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>