

<<领导的艺术>>

图书基本信息

书名：<<领导的艺术>>

13位ISBN编号：9787802188174

10位ISBN编号：7802188172

出版时间：2010-10

出版时间：中国宇航出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：346

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<领导的艺术>>

### 前言

戴尔·卡耐基（1888-1955），美国著名演说家和励志书作家，被誉为“成人教育之父”。他以自己对人性的深刻洞见，利用许多人的成功案例，通过自己的培训、演讲和著作唤起无数迷惘者的斗志，激励他们取得成功，走向辉煌。他结合自己的培训实践，运用心理学和社会学等知识，创立了自己独特的体系和方法，用来培养人们的交际、演讲、沟通、领导等方面的能力。他把自己的方法和经验撰写成书，出版了《人性的弱点》、《人性的优点》、《沟通的艺术》、《领导的艺术》和《林肯传》等经典之作。

《领导的艺术》是专门为商界人士撰写的一本指南，是必读的励志经典之作，也适合学校、政府、医院等单位的人员学习和借鉴。

如果您目前还不是领导，本书会帮助您开发领导潜力，踏上领导岗位。

即使您无心做领导，阅读本书也有利于您处理人际关系，使您工作进步、生活幸福。

本书为什么具有如此重要的意义呢？

除了科学技术突飞猛进，当今的世界面临着人际关系的变革。

这种人际关系的变革需要一种全新的领导。

这种新型的领导应当懂得沟通的价值，善于激励他人，真心关注他人，从他人的角度看问题。

真正的领导不是发号施令，而是运用影响力，与他人进行良性互动。

同时，信任是沟通的基础。

在信任的基础上，通过激励他人，便能使人进步。

真正的激励并非只靠金钱或批评，而是源于信任与关心。

优秀的领导必须懂得聆听的价值。

只有通过聆听，才能集思广益。

一个公司就是一个集体，只有全体成员齐心协力，献计献策，抓住机遇，迎接挑战，有效发展，才能使自己立于不败之地。

领导人需要协调不同部门的人共同合作，因此要常常聆听大家的意见。

## <<领导的艺术>>

### 内容概要

戴尔·卡耐基，美国著名的心理学家和人际关系学家。

在二十世纪初，他开创的“人际关系调练班”遍布世界的每个角落，通过他对人性的洞察，结合大量普通人取得成功的事例，以演讲和书籍唤醒无数迷惘者的斗志，激动他们迈向或功。

为此，他被人们誉为“成人教育之父”。

该书运用社会学和心理学知识，通过真实故事，对领导艺术进行讲解，以激励无数陷入迷茫和困境的人，并帮助他们重新找到自己的人生。

## <<领导的艺术>>

### 作者简介

戴尔·卡耐基（Dale Carnegie，1888 - 1955年），被誉为是20世纪最伟大的心灵导师和成功学大师，美国现代成人教育之父。  
20世纪最伟大的心灵导师，美国人戴尔·卡耐基利用大量普通人不断努力取得成功的故事，通过演讲和书唤起无数陷入迷惘者的斗志，激励他们取得辉煌的成功。

## <<领导的艺术>>

### 书籍目录

导言 人际关系之变革1 发现你的领导潜质2 开始沟通3 激励他人4 表达对他人的真诚关心5 从他人的角度看事情6 学习聆听7 团结协作, 迎接未来8 尊重他人的尊严9 肯定、赞扬和奖励10 处理错误、抱怨和批评11 制定目标12 专注与自律13 追求平衡的人生14 培养积极的心态15 学会克服忧虑16 热忱的力量结论 立即采取行动

<<领导的艺术>>

章节摘录

"Those companies that can create a cadre of human beings who act in a way that advances the company's cause are going to beat the other guy," Manning says. "Those are the companies that understand that service and human-relationships are going to be a huge differentiator in success." Dale Carnegie didn't live long enough to see the days of easy affluence give way to the days of explosive change. And he never witnessed the arrival of this new human-relationships revolution. But long before anyone had ever heard the terms corporate vision, employee empowerment, or quality-improvement process, Carnegie was pioneering some fundamental human-relationships concepts that lie at the center of those important ideas. Carnegie arrived in New York City in 1912, a young man from northwest Missouri trying to figure out what to do with his life. He eventually landed a job at the 125th Street YMCA, teaching public speaking to adults at night.

## <<领导的艺术>>

### 媒体关注与评论

除了自由女神，卡耐基或许就是美国的象征。

——《纽约时报》 卡耐基从上个世纪初就开始讲授成人训练课程，开创了美国的成人教育运动。

他的成功哲学与处世技巧对当今时代的年轻人来说，仍是一个永恒的人生课题。

——[美]罗伯特·舒勒（国际著名演说家、励志作家和基督教领袖）

## <<领导的艺术>>

### 编辑推荐

《金牌励志系列：领导的艺术（英汉对照）》是修炼金牌领导力和培养人际关系艺术的入门书与必读书。

《金牌励志系列：领导的艺术（英汉对照）》是一本教你如何掌控领导力的好书。

《金牌励志系列：领导的艺术（英汉对照）》是肯尼迪总统、《纽约时报》鼎力推荐的大师经典

。

如果只读一本管理书籍，就读这本书。

与其他版本相比，本书有以下四大优势： 1.中英文双栏对照，极大地方便了读者的阅读学习

。

2.译文精准优美，琅琅上口。

3.对文中的疑难单词及历史事件和人物重点注释。

4.随书附赠精选MP3光盘，发音纯正。



<<领导的艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>