

<<就这样创业>>

图书基本信息

书名：<<就这样创业>>

13位ISBN编号：9787802193451

10位ISBN编号：7802193451

出版时间：2008-1

出版时间：中国民法

作者：刘世英

页数：271

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<就这样创业>>

内容概要

《赢在中国》节目：创业者的一次思想盛宴。

《赢在中国》是一档寻找商业领袖的节目，也是一个让具备商业才能的英才横空出世的平台。在这个平台上，机会均等——你的年龄、学历、性别、籍贯，都不是你被选中的必要条件，条件只有一个：才能。

在雄心、能力、情商的PK台上，你将面临无数竞争对手的挑战，以及评委苛刻的目光。如果你一路过关斩将，那么，等待你的，是国际风险投资机构丰厚的创业资金。

创业和成功的梦想隐藏在我们每个人心中，但它需要智慧和勇气。即使没有登上最高峰，一路上也还有众多小型基金对你夹道欢迎；更重要的是，你可以提前和众多成功的企业家面对面，分享其宝贵的创业经验和人生智慧。

编辑推荐：财富人生系列 中国财富偶像们的奋斗历程

<<就这样创业>>

作者简介

刘世英，青年学者，资深传媒人。

北京广天响石（GT-SUNSTONE）企划机构董事长，任亚洲资本论坛副秘书长，著有《分众的蓝海》、《谁认识马云》、《在路上》等，主编《梦想年代·财智人才》系列丛书。

<<就这样创业>>

书籍目录

序：精妙语言征服创业者的心上部 该如何创业：创业百问精彩解答 第一章 锻造创业团队的“钻石法则” 一、出场嘉宾：草根企业家 二、精彩点评：众说纷纭话团队 三、“钻石法则”：怎样建设一个优秀的团队 四、嘉宾经典语录 五、资料链接：复星科技集团如何组建创业团队 第二章 寻找市场的秘诀 一、出场嘉宾：市场突击手 二、精彩释疑：如何在市场中寻找项目 三、精彩秘诀：如何寻找你的市场 四、嘉宾经典语录 五、现场花絮：严介和如何寻找人生的市场，如何寻找企业的市场， 第三章 让融资变得轻松的绝招 一、出场嘉宾：资本高手 二、精彩释疑：如何让资金不成问题下部 就这样创业：创业项目精彩点评 第四章 请让你的企业文化“脚踏实地” 第五章 千万别小看了文化差异 第六章 创业CEO最大的职责就是企业文化的推广 第七章 为顾客创造价值才是根本 第八章 创业需要依靠团队去实现 第九章 创业要找最合适的人 第十章 创业者一定要学会和人打交道 第十一章 好的创意必须要有制度和人才来支撑 第十二章 多花点时间在你的员工身上 第十三章 战略确定以后，细节决定成败 第十四章 永远要相信别人比你聪明 第十五章 别忘了你的榜样作用 第十六章 永远不要让资本说话 第十七章 用诚信与道德把握复杂的商业社会附录一 《赢在中国》评委简介及经典评语附录二 各路英豪论《赢在中国》后记

<<就这样创业>>

后记

创业让你做自己事业的CEO 来源 价值中国网 杜万生创业要想成功，就必须具备以下三个条件：1。
眼光：看到别人看不到的东西，如客户的潜在需求并予以充分挖掘变成商机。

2。

是否有胆量：有了好眼光，还必须有胆量，敢于予以实施。

3。

组织能力：能够有效组织人力、财力和物力，在没有条件的情况下创造条件，来充分利用社会资源开创自己的事业，这一点也充分体现企业家的才能。

创业门槛不高，就怕不会创新！

在起步增长阶段，要逐步建立可持续企业文化，这是阿里巴巴和蒙牛的优势，也是他们能够持续增长的原因。

<<就这样创业>>

媒体关注与评论

创业让你做自己事业的CEO 来源 价值中国网 杜万生 创业要想成功，就必须具备以下三个条件：

- 1。眼光：看到别人看不到的东西，如客户的潜在需求并予以充分挖掘变成商机。
- 2。是否有胆量：有了好眼光，还必须有胆量，敢于予以实施。
- 3。组织能力：能够有效组织人力、财力和物力，在没有条件的情况下创造条件，来充分利用社会资源开创自己的事业，这一点也充分体现企业家的才能。

创业门槛不高，就怕不会创新！
在起步增长阶段，要逐步建立可持续企业文化，这是阿里巴巴和蒙牛的优势，也是他们能够持续增长的原因。

<<就这样创业>>

编辑推荐

《就这样创业》由中国民主法制出版社出版。

励志照亮人生，创业改变命运。

一部众多著名企业家传授实战经验的智慧之作，一次让创业者深受启发并融会贯通的思想盛宴。

——海尔集团董事局主席 张瑞敏女性创业是一个挑战，女性创业最大的挑战和突破在于用人，用人最大的突破在于信任人。

——阿里巴巴公司董事局主席兼CEO 马云“德”是制服人心的最佳利器。

“想赢两三个回合，赢三年五年，有点智商就行；要想一辈子都赢，没有‘德商’绝对不行。

”——蒙牛乳业集团董事长兼总裁牛根生市场开拓者要教育市场。

作为市场的开拓者需要对这个市场进行教育，所以我也会参加各种各样的演讲会去表达自己的观点。

——分众传媒董事局主席兼CEO 江南春如果没有价格上的优势与技术上的绝对优势，千万不要进入红海市场，否则你会必输无疑！

——巨人集团董事长 史玉柱

<<就这样创业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>