

<<黄光裕的战争>>

图书基本信息

书名：<<黄光裕的战争>>

13位ISBN编号：9787802197657

10位ISBN编号：7802197651

出版时间：2011-1

出版时间：中国民主法制

作者：彭征//赵志超

页数：231

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<黄光裕的战争>>

前言

2010年11月10日，在黄光裕、陈晓“百日分裂”后媒体爆出了双方“和解”的新闻。

此次黄陈之间的“和解”，实际上是国美董事会以黄家代表邹晓春、黄燕虹进入国美董事会为条件，保住国美非上市门店暂不拆分。

但这个结果并不是黄家所要达到的预期结果。

“黄陈之争”，注定是一场你死我活的战争，这场战争，只要陈晓继续留任国美，或者黄光裕保住大股东地位，都不能宣告这场战争结束。

现在看来，这场战争正在一种明“和”实“分”的博弈中推进。

早在2010年8月5日，以陈晓为董事局主席的国美电器董事会发布公告，向香港高等法院起诉大股东黄光裕，认为其在2008年年初回购公司股份违反相关规定，并要求其赔偿公司所受损失。

从这一天起，黄陈双方的关系从主雇关系演变成了敌对关系。

黄陈二人正式宣告决裂。

随后，陈晓一心想通过增发股份来稀释黄光裕的股权，从而达到“去黄”目的，让国美成为一家更加“公众”的公司，以便更方便自己的“管理”。

而一手创立国美的黄光裕则试图通过罢免陈晓夺回控制权。

黄光裕当初为了更高效地左右国美，把一些本该由股东大会决定的事项“下放”到董事会，而后来黄光裕的银铛入狱和贝恩成功进入董事会导致他失去了对董事会的控制。

<<黄光裕的战争>>

内容概要

从一无所有的农家穷小子，到富豪榜上的首富；从一家小商贩的小地摊，到中国最大的家电连锁帝国；从风光无限的中国首富，到因涉嫌经济犯罪而黯然失色……股权之争让黄光裕再次被推到了舆论的风口浪尖，黄光裕成为时下最受关注的问题商业人士。

本书以翔实的资料、小说式的生动描述，刀锋一样犀利的点评，解密了国美的成长轨迹，记录了黄光裕极富争议色彩的商业生涯。

本书是对黄光裕沉浮人生最完整的记述，而且从一个公正中立的角度，对其家族式企业野蛮生长过程中的制度文明和企业文化进行深入剖析，带给读者精彩“悦”读的同时也给读者留下深刻的启示。

<<黄光裕的战争>>

作者简介

彭征 青年学者，管理学博士，人物传记和财经图书作者，2007年中信出版社畅销书作者，现任北京广天响石企划机构副总编辑，著有《谁认识马云》、《巨人不死密码》、《华为教父任正非》、《马云创业思维》等多部著作。

赵志超 财经观察家，人民大学硕士毕业，广

<<黄光裕的战争>>

书籍目录

序：野蛮生长带来的弊病

第一章 股权之战——企业文化淡漠的代价

第一节 深陷牢狱：黄光裕难撑乱局

1. 首富“落马”，国美重组董事会
 2. 狱中发令，与管理层产生摩擦
 3. 水火不容：一场国美控制权的豪门恩怨
 4. 打温情牌：给员工、社会和股东的公开信
- 第二节 烽烟再起：陈晓为何发起股权之争？

1. 从败军之将到国美总裁
 2. 从惺惺相惜到貌合神离
 3. 从临危受命到反目成仇
- 第三节 谁主沉浮：众人观望的股东大会

1. 针锋相对的“口水战”
 2. 双方实力比拼
 3. 关于“输”“赢”的辩证思考
- 第四节 “百日分裂”后的“和解”

第二章 贫穷之战——奋斗楷模还是原罪典范？

第一节 贫困人生，草根起家

1. 穷人的孩子早当家
2. 最初的资本观念
3. 辍学经商，离乡背井

.....

- 第三章 立足之战——草根的第一桶金
- 第四章 扩张之战——麻雀在战争中变成凤凰
- 第五章 并购之战——部竞争白热化的商战大片
- 第六章 资本之战——玩资本终被资本玩
- 第七章 生死之战——不守规则终究要规则抛弃

主要参考文献

<<黄光裕的战争>>

章节摘录

在这封信中，尽管黄光裕对日前轰轰烈烈上演的国美控制权之争只字未提。

但一些业内人士还是把这封信看成是国美股权争端黄光裕打的一张牌，是黄光裕新的“攻心术”，其代理人也表示，该信件对争夺控制权有积极意义。

尤其是现在这种敏感时期，黄光裕通过公开信的方式公示其责任心，实际是通过“打温情牌”，让其他股东在特别股东大会上支持大股东的提议。

9月15日，在股东大会召开前夕，黄光裕方面向国美股东发表了一封公开信，信中首次公布了国美电器发展的“新五年”计划，与8月23日国美电器董事会公布的计划相去甚远。

其中引入关注的，是对贝恩的态度有所改变。

信中强调并不反对贝恩入资国美，表示愿意和贝恩合作，确保包括贝恩等机构投资者以及散户股东均能参与董事会的重要决策。

信中表明，创始股东要求召开特别股东大会，目的在于力求防止过分地摊薄创始股东在公司的合法权益，并确保公司恢复到正确的未来发展和增长战略轨道。

在避免增发摊薄股东权益这个问题上，创始股东提议，“通过重大现金流量的产生，而非摊薄股份的集资方式，为公司设立富有雄心的发展模式提供支持。

创始股东及其所提议的董事承诺，如有资本需求，将由股东明确批准，而不是通过一般授权实施”。

针对贝恩资本，公开函表示，贝恩资本若转股后成为公司的正式股东，“创始股东很高兴能有机会与贝恩合作，我们认为贝恩将为公司带来有价值的专业技术和经验。

我们亦会继续与国美其他相关利益方共同协作，使国美的的发展迈上新台阶。

创始股东决心致力于与所有利益相关方一起努力发展国美业务并增加国美的价值”。

<<黄光裕的战争>>

编辑推荐

《黄光裕的战争:家族企业从野蛮生长到制度文明发展的启示》：野蛮生长的成败棋法·波澜壮阔的商战实录激烈竞争的博弈困境·股权争夺战之后的启示昔日首富到阶下囚的反思家族企业从野蛮生长到制度文明发展的启示1969年出生于广东省潮州市的一个偏僻乡村1987年在北京开创了国美电器店1993年开始连锁经营，将京城店铺名统一为「国美电器」1900年成立鹏润集团，涉入房地产业1900年在天津成立第一家外埠店，打响对外扩张第一站2004年国美在香港上市成功，并于同年被评为「中国首富」2005年完成全国一级市场布局，再次成为「中国首富」2008年收购上海永乐电器，创中国家电史上最大并购案2007年收购北京大中电器，巩固了自己行业领军者的地位2008年第三次登顶内地富豪榜，后因涉嫌经济犯罪被北京警方调查2008年媒体爆出黄光裕狱中自杀未遂2010年黄光裕被判有期徒刑14年，与陈晓的股权之争打响

<<黄光裕的战争>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>