

<<大盛魁商号>>

图书基本信息

书名：<<大盛魁商号>>

13位ISBN编号：9787802202658

10位ISBN编号：7802202655

出版时间：2008-1

出版时间：中国画报出版社

作者：邓九刚

页数：368

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<大盛魁商号>>

### 内容概要

《大盛魁商号》讲述了清同治到光绪十年间大盛魁商号所发生的故事。

大盛魁商号清一色晋商主持，它有完善缜密的管理。

它更类似经典型的股份制企业，商号由若干财东组成，全国几十家分庄由掌柜分管，定期的股东会、盈利、分红派息搞的头头是道。

他是本土最早的巨型企业，也是中国最早的跨国公司，他凭什么做到基业长青，居然并不是一家家族企业，他堪称亚洲商业股份制企业的鼻祖，也最早实行了职业经理人制度，他的内涵最早上演了经理人同股东间的权力斗争，也最早采用了最先进的现代企业激励制度——管理层持股。

<<大盛魁商号>>

作者简介

邓九刚，1948年出生，呼和浩特人，自幼酷爱文学，熟读中外文学名著；亲历各行各业，七十年代初开始创作，著有长、中、短篇小说及电影、电视剧本计三百余万字；现为内蒙古作家协会专业作家，中国作协会员。

## &lt;&lt;大盛魁商号&gt;&gt;

## 书籍目录

大盛魁词典序：死亡峡谷第一章 第一商号：大盛魁可怕的连锁效应 归化城出大事了 最大的通司商号 保荐入号到面试通关 从学徒到掌柜第二章 商者无道大盛魁的通信秘密——信狗 胡道台患了焦虑症 两名要命的俄国代理人 漫长的谈判 五条号规 第三章 经商的学问在买卖之外坐庄掌柜的坐骑 魔术般的经营秘密为大盛魁的生意死 没有不赚钱的买卖 一桩商业上的大事第四章 在商言商万金账上注“己”字的掌柜子 最大的本钱是什么 中国商人的唯一出路 野心勃勃的俄国商人 第一号人物做义务广告第五章 为商有其道大掌柜亲自出马 生活是镜子的两个面 变化就是不经意间敲打的时钟 大掌柜的贴身伙计 做生意最要紧的是眼光第六章 内害为商业之大忌二百零六户财东 老板的烦恼 经官下狱 万金账和太平清册 财东会议：“大下市”与“剃头”顶印索债第七章 大商无形棋盘上的重要棋子 两处三进的套院 独家经营和优惠条件 非常时期要有非常胆量 命运如世事之无常第八章 商场如战场谋乱与关键先生 胡雪岩是一面镜子 心中有鬼 三巨头出马 残酷的打击 祸起萧墙：大走私被截第九章 大道无所不在丢卒保车：无头案学徒第九年被开三十年河东，三十年河西 胜者为王，败者为寇万驼之城尾声 俄商伊万离开归化城

## &lt;&lt;大盛魁商号&gt;&gt;

## 章节摘录

1.可怕的连锁效应毛尔古沁事件发生仅一个月，消息就由乌里雅苏台——库伦——恰克图传到了伊尔库茨克，伊尔库茨克电报局只在瞬息之间便报告了俄都圣彼得堡。

碍于路途遥远，俄国皇家地理学会和考古学会以及两名死亡俄国人的家属联合打电报至伊尔库茨克，委托住伊尔库茨克的商人与大清朝理藩院进行交涉，协商处理两名死亡俄国人的后事。

直到这时主持归化地区行政工作的胡道台，才醒悟过来，才知道了事情的重大，才开始认真回忆两名死亡俄国人的来龙去脉。

这两名死去的俄国人是经由北京、宣化、张家口、大同、丰镇、隆胜一路来归化的。

刚到归化两个人就去拜访了胡道台。

胡道台不懂俄语，差人到大盛魁请了王福林做翻译。

那时候两名俄国人通过胡道台向大盛魁提出考察归化商务的请求，被大掌柜以“商务机密，不宜宣示外人”为由拒绝了。

两名俄国人还提出要考察绥远城，裕瑞将军的答复甚为严厉，说：“中俄两国随即为交战，俄国人窥我军营莫非是要窃我军机乎？”

！

”结果是两名俄国人由胡道台陪着参观了归化城的街道、庙宇、古迹等，在归化城里城外转了十几天后离去了。

送走了两名俄国人，王福林交差回了城柜。

大掌柜向王福林询问俄国人在归化的行迹。

当时大掌柜就颇为愤懑，说：“考察山川地理也罢，考察古道文物也罢，俄国人尽可以在自己的国土上细细考察，何以跑到我中华之地来做？”

”事不关己说说也就罢了。

哪想到牛领房的驼队在毛尔古沁遇难，相随的两名俄国人也死在其中，这就惹来了许多麻烦。

几十个死亡中国人的家属抄了牛领房的家，拆了牛领房的屋子，逼得牛领房的妻子投河自尽，事情就算自然完结。

可是俄国皇家地理学会和考古学会以及两名死亡俄国人家属委托的代理人就特别难缠。

他们提出索要死亡俄国人的尸体，装殓后运回俄国，并且提出高达几十万两银子的索赔！

那些日子大掌柜顾不得号内的商务，就只陪着胡道台应付俄国代理人了。

派驼队带着他们到毛尔古沁峡谷东口亲眼看了出事的现场。

归化没有什么招待宾客的好去处，前后纠缠两月有余，最后由大掌柜方面向归化各商号募得了两万两银子，好歹总算是把两个来自伊尔库茨克的俄国代理人打发回国了。

有了这教训，任什么俄国人再来归化考察，胡道台是概不接待了！

哪承想俄国皇家地理学会和考古学会以及两名死亡俄国人的家属对处理结果拒不承认，随后又第二次委托伊尔库茨克的两名商人做代理人前往归化。

言及俄国人来中国考察的事，可说的话就多了。

早从17世纪后半叶开始，也就是彼得那个时代，俄国就开始了对我国的政情、社会、经济、商业、地理诸方面的考察。

到了19世纪后半叶，《天津条约》订立之后，俄国依据该条约中可以到中国自由旅行之一款，各种名目的考察队简直就是蜂拥而至了！

在我国的蒙古、新疆、青海、西藏、东北，如果把俄国各种考察队所走过的路线绘在地图上，那将是一张密密的蛛网！

他们的考察队甚至都能深到我国的四川、甘肃、陕西、宁夏的黄河流域。

这种所谓的考察早已超越了“科学”的范畴。

所有这些活动与要求陆路通商，要求开辟“科科斯坦”——俄国人对归化城的称呼——为新的商埠，都是在一个统一的目标下进行的。

这就是要在中国的土地上拓展出一个新的属于大俄罗斯的黄俄罗斯。

<<大盛魁商号>>

## <<大盛魁商号>>

### 媒体关注与评论

《大盛魁商号》是一部男子汉式的作品，给人一种雄性的力量之美；苍凉遒劲，广袤无垠是这部小说的基本格调。

——何孔周

<<大盛魁商号>>

编辑推荐

《大盛魁商号》是一部男子汉式的作品，给人一种雄性的力量之美；苍凉遒劲，广袤无垠是这部小说的基本格调。

——何孔周



#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>