

<<赢在中国>>

图书基本信息

书名：<<赢在中国>>

13位ISBN编号：9787802207967

10位ISBN编号：7802207967

出版时间：2010-9

出版时间：乔政辉 中国画报出版社 (2010-09出版)

作者：乔政辉

页数：297

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

拿着高额薪酬，而且功成名就，在公众眼中，他的从业经历就是一个传奇，从苹果公司到微软公司，从微软副总裁位置上又被挖到谷歌做全球副总裁、大中华区总裁，李开复的职业经理人之路在谷歌已经走到了最高点。

而就在他把谷歌中国做得风生水起的时候，他又选择了离开。

他就是李开复。

1961年生于中国台湾，捣蛋的“小皇帝”，11岁的“留学生”，奥巴马的大学同学，26岁的副教授，33岁的苹果副总裁，谷歌中国的创始人……他的每一次人生选择，都是一次成功的自我超越。

无需多说，这种种经历说明一切。

李开复到过很多高校，每次演讲结束时，满屋子的学生都不愿离去。

他们不停地抛出问题，想知道怎样才能成为一个被微软、谷歌这样世界顶级公司认可的人才。

“一定要帮帮他们。”

李开复说自己被大学生渴望成才的热情感动了。

之后，只要学生们给他写信，或者邀请他做演讲，他能做的，都会不遗余力。

李开复还为中国学生创办了开复学生网，现已经改为“我学网”。

现在活跃在网站社区各版和学生交流的不仅有李开复、社区最有价值专家，还有很多热心的各界学者

。在网站论坛里，李开复长期坚持在网上和学生交流、回答学生的问题。

## <<赢在中国>>

### 内容概要

《赢在中国：李开复生意经》从李开复的做人、做事、对职业的态度、战略制订、管理方法、人才培养与团队构建、领导魅力、投资与资本运营、企业文化、营销攻略、社会责任、成功之道等几个方面收集了李开复的经典语录，深度追踪和真实还原了李开复的辉煌经历，并结合现实社会中的诸多商战经验，把李开复的经商智慧详实地奉献给读者。

希望读者从中能够领略到李开复独特的管理思维和成功哲学，这些成功经验无论对做人还是经商都会大有裨益。

每一位立志成就一番事业的人都应该读一读这《赢在中国：李开复生意经》。

每一位在商场上打拼的职业经理人都应该读一读这《赢在中国：李开复生意经》。

## 书籍目录

第一章 有容德乃大，无求品自高厚德载物，有容乃大。

一个人的成功需要很多条件，其中这个人的修养往往起着基础性的作用。

李开复说：“当一个人把社会、世界看得比自己大的时候，就是他的品德提升到最高的境界的时候。”每个渴望成功的人都应当修炼德操，开阔心胸，以容万物。

只要有足够的涵养、宽广的胸怀，你就能应对各种难题。

对于“无求品自高”，李开复表示，其实它的意思就是一个最富有的人，并不是拥有最多的人，而是欲望最少的人。

“当一个人无法温饱的时候，确实很难思虑精神层面的事情。

但是不缺温饱的任何人，都应该有机会能够做一个高品德、有世界观、有社会责任感的人。

我不认为金钱一定要达到什么地步才行。

”李开复说。

1. 自信不失谦虚，谦虚不失自信2. 你的诚信价值百万3. “价值”不是你拥有多少，而是你留下多少4. 做事情一定要光明磊落5. 就算被别人误会了，只要是对的事情也会去做6. 用中庸拒绝极端7. 作任何决定不要只看眼前8. 做自己想做的工作，一直是我的想法第二章 没有什么困难不能克服

自2005年7月，从加盟谷歌的第一天开始，李开复就面临着各种挑战。

从轰动一时的跳槽官司，到缺少ICP照的质疑，再到“词库门”、“偷税”等，危机不断涌向李开复。

李开复打趣说：“如果算我哪天是没有危机，这还比较好算。

李开复说，要相信任何困难都可以度过，后悔和担心是最不需要做的事情一件事情已经发生，弥补来不及，不要后悔，要想想从这个事情上能学到什么不要再想错误，多想一分钟，都是浪费生命。

担心，也是一样没有必要。

李开复甚至认为，人生是一串困难的选择，要让自己在困境中变得快乐起来。

1. 破灭的哈佛、法律、数学梦2. 天赋就是兴趣，兴趣就是天赋3. 要么不做，要做就做好4. 挫折不是惩罚，而是学习的机会5. 用勇气改变可以改变的事情，用胸怀改变不能改变的事情6. 凡事都要作最坏的打算，然后积极去争取每个机会7. 暂时的失败是一个低风险的投资，是一个累积经验的过程

第三章 帮助别人成功也是一种成功“回到中国，对我来说感觉到特别快乐，特别有感触的地方就是又找到个港湾，在这个地方可以满足我的好奇心，我的理想，我的学习的愿望，也有与中国内地的青年交流的枷会，还能够帮助中国青年找到自己声音的机会，这也是我感觉比较欣慰的。

李开复在忙完自己的企业工作之后，还做了很多公益事业。

比如，他博客里为年轻人的人生和职场指点迷津；再比如，他开通的“开复学习网”，5年来已经在网上回答了学生们4000多个问题。

在博客上，时不时能够看到李开复比较深刻的文字。

1. 创办开复学生网2. 乐此不疲的演讲3. 大学生活应该怎么过4. 把自己的经验传授给中国的青年5. 帮助青年创业是一件很有意义的事情6. 思考比传道重要，观点比解惑重要7. 不想“断电”就时时充电第四章 职业态度：做正确的事情比把事情做正确更重要成功依靠实力，这是人所共知的道理。

但是，所谓“实力”并不像一般人想象的那样是金钱、关系、学历，而是做人做事的方式。

在正确的时间，和正确的人，用正确的方法做正确的事，才会有正确的结局。

做正确的事情永远比正确地做事重要。

如果在错误的事情上努力，也许越努力会错得更离谱。

李开复认为。

做一个企业的领导者，必须要有这种认知，要有魄力、执著地来做这种正确的事情。

1. 找工作不要太功利2. 当你遇到喜欢的工作机会，不要有任何的迟疑3. 先就业再择业不是妥协4. 有激情才有动力，有激情才有优秀的主张5. 让自己的影响力最大化6. 选择决定人生7. 创新不重要，有用的创新才重要8. 每个人都要有工作和私生活的平衡9. 我讨厌“沉默是金”10. 想好就做，追逐理想比追逐金钱更重要第五章 工作在苹果“论文里的技术如果不运用，终将成为废纸，即便一辈子论文

颇丰，对世界又有多大的影响力呢？”苹果公司副总裁戴夫·耐格尔的话，将李开复推到了职业生涯的第一个岔路口。

1990年，李开复成为了苹果Mac III研发小组的员。

在苹果的6年时间里，李开复担任过语音组经理、多媒体实验室主任，1995年成为当时苹果公司最年轻的副总裁。

他的团队发明了推动多媒体革命的QuickTime软件，也帮助促成了像iPhone这样的奇迹。

1996年，李开复辞掉了苹果公司副总裁的职位，进入当时美国硅谷最酷的公司，SGI(硅图像)电脑公司

。1. 弃教从商2. 遇到良师3. 自荐成为多媒体部门总监.....第六章 创建微软中国研究院第七章 会用人不如用对人第八章 管人难，领导人容易第九章 建立一个无与伦比的团队第十章 营销对路，发展才能对路第十一章 成功之后又一次离去——开办创新工场

## 章节摘录

确定了办公地点，研究院就要启动最关键的追随人才的旅程了。

虽然初期在美国招聘效果很不好，但是李开复没有放弃，他相信，随着张亚勤的回归，会有更多的聪明人愿意回到中国。

经过多次沟通，李开复在卡内基·梅隆的师弟沈向洋终于答应回国，他是微软总部的研究员。

另外，李开复又找到了惠普实验室的主任研究员张宏江，他在多媒体检索方面可以说是鼻祖。

从北大和清华开始，李开复遍访中国的高校，作了无数场演讲，展示来自微软最酷的技术。

李开复演示了先进的语音识别技术：我会说出一连串的英文，我的电脑会自动识别出这串英文并显示在电脑上。

李开复说。

他还演示了最新的三维技术，让观众看到他可以为一个人建立一个三维模型，然后让这个模型或哭或笑。

他还演示了最新的计算机视觉，它能够在一个视频中找到人的脸和四肢。

最神奇的一个演示，是李开复可以在电脑面前像乐队指挥那样指挥电脑，电脑经过摄像头捕捉视频，用计算机视觉算法识别手势，然后跟着节拍，奏出美丽的乐章。

这些科幻片似的演示，让学生们惊叹不已。

<<赢在中国>>

编辑推荐

《赢在中国:李开复生意经》：自信不失谦虚，谦虚不失自信。  
暂时的失败是一个低风险的投资，是一个累积经验的过程。  
就算被别人误会了，只要是对的事情就会去做。  
挫折不是惩罚，而是学习的机会。  
当你遇到喜欢的工作机会，不要有任何的迟疑。  
凡事都可以做最坏的打算，然后积极去争取每个机会。  
员工最需要的往往是来自上司的感谢，而非只是调薪。  
在商业环境变化前，公司的管理者应有敏锐的意识。  
先就业再择业不是妥协。  
每个人都要有工作和私生活的平衡。  
把用户的利益摆在最前面。  
先建立团队，再做好搜索，最后才做创新。  
给每个人很好的环境以发挥他的潜力。  
耐心倾听是领导必须练的基本功。  
领导人要做企业文化的维护者。  
现代企业需要高度统一的团队精神。  
我的长处在于识才。  
李开复，中国工程师创新不如美国人，但更勤奋。  
帮助青年创业是一件很有意义的事情。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>