

<<赢在人脉>>

图书基本信息

书名：<<赢在人脉>>

13位ISBN编号：9787802220027

10位ISBN编号：7802220025

出版时间：2005-10

出版时间：中国华侨

作者：王峰

页数：259

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢在人脉>>

内容概要

俗话说：“篱笆立靠桩，从立要靠帮。

”当今社会，提倡“团结合作，携手创业”，人与人之间相帮互助，就是人脉关系，人脉关系运用得好，就能赢得胜机。

培养人脉关系，已经成为社会的一种“潜规则”，这也是中国人的“宗族亲缘”的延续。

世界上所有的人生下来，有人脉关系的只有父母两个人。

其他的人脉关系都是后来“搭建”起来的，人脉关系是一个人一生应该好好“维护”的，也是一个人一生中应好好“利用”的。

本书结合当今人脉关系的特点和规律，介绍了如何建立人脉关系、利用人脉关系办事的方法和技巧，更好的利用人脉关系网，从而提供了一整套实用、高效、便捷的人脉关系成功妙略。

本书既是一部组建人脉的技巧方法、运用人脉办事及处事原则的方法集萃，也是一部感悟人生汇编

。通观全书，小中寓大，俗中见雅，实话实话，实事实办。

让每个读者都能从中了解利用人脉办事的奥秘，从中掌握到办事的诀窍，控制办事的结局。

让我们在这个竞争的社会之中，在面对何种难事的时候都能想到如何利用人脉关系，做到出奇制胜，马到成功。

要相信，只要我们拥有完善的人脉关系网，天底下没有办不成的事！

<<赢在人脉>>

书籍目录

第一章 构建人脉关系 打造成功之路 1 认清人脉对你事业的重要 2 善于播种人脉关系 3 人脉关系中的“人情定律” 4 构建人脉时说话的要诀和禁忌 5 平时留下人情债，求人办事口好开 6 一定要有个好人缘 7 不要刻意，只需有心 8 结交知心朋友很重要 9 用心维系人脉关系 10 精心修补人脉关系网 11 感情投资很重要

第二章 为人处事有技巧 人脉关系不可少 1 世事洞明，外圆内方 2 做明白人，办踏实事 3 万事和为首，人脉跟着走 4 处事要真诚，做人要守信 5 为人处世要豁达宽容 6 结交真正的朋友 7 远离身边的小人 8 送礼有学问 9 礼尚往来的必要性

第三章 让人脉关系成为竞争的武器 1 提升人脉竞争力 2 好风凭借力，送我上青云 3 有效沟通，积极社交 4 人脉关系是竞争的动力 5 扩大人脉网 6 绘制好自己的“联络图” 7 注意人脉关系中的双赢竞争策略 8 平时多烧香、急时有人帮 9 利用人脉的3个行动准则 10 良好的人际关系必有丰富的收获 11 利用和谐的人脉进行竞争

第四章 事业发展靠机遇 寻求机遇靠人脉.....

第五章 人脉决定财脉

第六章 职场学问 大人脉是关键

第七章 人脉关系用得好事事顺心没烦恼

<<赢在人脉>>

编辑推荐

马克思曾经说过：“人和猿猴的最大不同之处在于，人是一种依托于周边复杂社会关系而存在。人离开这个关系社会，就一事无成，连生存可能都成了问题，更不用说向前发展了。”

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>