第一图书网, tushu007.com

<<做事要有灵气>>

图书基本信息

书名：<<做事要有灵气>>

13位ISBN编号：9787802221437

10位ISBN编号：7802221439

出版时间：2006-6

出版时间：中国华侨出版社

作者：王峰

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<做事要有灵气>>

内容概要

再聪明的人，做事没有灵气，也像一潭死水，止步不前；再勇敢的人，做事没有灵气，也会摸不着门路，四处碰壁。

做事没有灵气，关系到你做事的几率。

一个人可能没有很高的学识、没有良好的关系网络，但是，只要你会办事、灵活办事，即便没有机会也能创造机会，能把困难变成机遇，把别人眼里的不可能变成现实，能化风险为平安。
在追求成功、实现梦想的道路上一帆风顺、所向披靡，轻而易举地拥有名誉、地位和财富。

即使你有很高的学历，有很中的工作能力，有让人羡慕的条件，如果你不能办事，不会办事，结果也会事倍功半，甚至颗粒无收，白白浪费掉了宝贵的资源。

<<做事要有灵气>>

书籍目录

一、丢车保帅，以小利谋大利　1．缺点也可适当暴露　2．以小退来换取对方点头　3．适时的让一步　4．眼前亏，该吃还是要吃　5．见到树木，就要想到森林　6．用小利来积攒诚信　7．点拨关键点，让对方预料结果二、灵活机变，把钢用在刃上　1．有了意外，要学会如何“圆”场　2．“放”一下，事情会变活　3．制造点轰动，吸引人的眼球　4．利用人的猎奇心理做文章　5．吊吊胃口，提起人的欲望　6．制造点压力，故意把气氛搞紧张　7．把电动机放在欲望的最高点　8．“策动人心”，难事也会变简单　9．以人制人，性格制衡　10．用忍耐与对手周旋　11．忍过性情才能与众不同　12．伸因然荣耀，屈忍更可嘉　13．面对锋芒，“柔”字当先　14．假戏与要真演三、打破常规，寻找事情的突破口四、会说话好办事五、把感情做足，把“礼”送圆六、当新则断，拿出行动的勇气七、利用好一切人脉资源八、有思路才有出路

章节摘录

书摘2、以小退来换取对方点头　　求人办事的过程中，“以退为进”更易获取对方的信任。
很多时候过分强调自己的目的，过分坚持自己的想法并不一定能取得预想的效果，相反，如果采取一种tc退”的策略，有时更容易达到目的。
　　富兰克林曾经用以退为进的方法使宪法会议产生分歧的双方达成了一致意见。
　一次，在费城举行宪法会议，会议中分为赞成派和反对派，讨论相当激烈。
由于出席者有着人种、宗教等方面的差异，利害关系各异，会议充满了火药味和互不信任的气氛。
出席者的言词都非常尖锐，甚至还有人身攻击。
　会议谈判即将破裂，在这个时候，持赞成意见的富兰克林适时的站了出来，他不慌不忙地对人们说：“事实上，我对这个宪法也并非完全赞成。
”　　此话一出，会议纷乱的情形立刻停止了，反对派人士都用怀疑的眼光看着富兰克林。
富兰克林停了一会儿，继续说道：“对这个宪法，我并没有信心，出席本会议的各位代表，也许对于细则还有些异议，不瞒各位，我此时也和你们一样，对这个宪法是否正确抱有怀疑的态度，我就是在这种心境下来签署宪法的……”　经富兰克林这么一说，反对派激动和不信任的态度终于平静下来，他们反而想让时间来验证一下它是否正确，这样，美国的宪法终于顺利通过。
　对于一件事情，如果一味地强调好的一面，对方对你所说的话，就会存有不信任的潜在心理。
这时不如利用人类潜在心理的“别扭心态”，采取以退为进的方法来取得对方的信任。
富兰克林就是利用了这个技巧，先说一些对自己不利的话，反而使对方产生了信任感，再顺势达到自己的目的。
　大凡办事成功的人，都是视野开阔的人，他们不但了解自我，而且还能深知他人。
一般来说，办事之前要对对方有一个初步的了解，这是以退为进的前提，在此基础上，把握好说话的分寸，胜利的天平就会向你倾斜。
P5-6

编辑推荐

世事洞明皆学问，人情练达可成功！
只为做事而做事的人，是无法做好事的，做事需要方法，需要策略，更需要灵气，没有灵气，再聪明的人，也会像一潭死水，止步不前，再勇敢的人，也会摸不着门路，四处碰壁。
从中外历史来看，不难发现，无论是叱咤政界的风云人物，还是能够呼风唤雨的商界巨子；不管是显赫一方的名门望族，亦或是最普遍的市井百姓，那些能成就一番事业的人，都是会做事的人，而且能够灵活做事的人。
本书通过故事的形式，让读者体会、感知生活的真谛，造就完整、充盈、亮丽的生命旅程！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com