

<<别让观念毁了你>>

图书基本信息

书名：<<别让观念毁了你>>

13位ISBN编号：9787802222199

10位ISBN编号：7802222192

出版时间：2007-1

出版时间：中国华侨出版社

作者：方军

页数：269

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<别让观念毁了你>>

### 前言

在这个世界上，对我们重要的东西很多，洋房、别墅、金钱……但是，你有没有注重到某种无形的东西恰恰是最重要，而且是最具决定力量的？

知识和能力也许早已被视之为无价之宝。

那么，如今被我们提到的这个概念——观念，对你而言有没有价值可言？

如果用大海和长河来比喻知识和能力，那么观念是什么？

观念是这一切水的形式的源头。

因为观念的更改，中国人从一个古老的封建社会发展到如今的高科技时代，因为观念的更改，中国女人从裹着小脚的“三寸金莲”的屈辱时代走到了昂首阔步的今天。

历史的哪一次变迁不是“人”这种不知疲倦的动物脑子里的那个观念推动的结果？

观念决定着一个朝代的兴起，同样也决定着一个朝代的灭亡；决定着一个国家的强大，也决定着一个国家的衰亡；决定着一个人的站立，也决定着一个人的爬行……“观念”是一个可怕的概念。

中国目前的经济水平较发达国家相差将近50年。

原因在哪儿？

就在观念的落后！

从洋人用大炮轰开中国闭关自守的大门的那一天起，我们的观念就已经落后了。

尽管我们一直在穷追猛赶，不论是从管理模式，还是从流行时尚等等各个方面，但我们依然看到的是自己与西方发达国家之间的差距。

## <<别让观念毁了你>>

### 内容概要

不同的思维方式和层次决定的是不同的人生风光。

不要说你技不如人，也不要说你背景太差。

客观原因造成的误差永远都不可以成为你落后的借口，还是认真考虑一下你自身观念上的缺陷吧，真正的决定因素正在你头脑里的这个叫做“观念”的魔鬼。

我们主张更新观念不是让你盲目跟从任何一种新思想、新观念，而是要找对方向，认清正误，用正确的观念引导自身的更新和改变。

因为任何事物都具有正、反两个方面，如果盲目跟从了一种反方向的观念，并将其根植于自己的脑海，这种观念必然毁了你。

## <<别让观念毁了你>>

### 书籍目录

第一章 细节观 一屋不扫，何以扫天下 1 导致成败只在毫厘 2 着装不是不重要 3 做一个有修养的人  
第二章 自我观 不是所有人都比你强 1 客观评价自我 2 正确定位自己的人生 3 败者失于自信  
第三章 交友观 不是所有的朋友都可以交 1 靠紧了不一定温暖 2 看清楚才能交朋友 3 交友也应有原则  
第四章 金钱观 金钱不是万能的 1 树立正确价值观 2 找对正确的挣钱途径 3 有效用钱  
第五章 竞争观 并非你死我活才算竞争 1 共赢才是最完美的结局 2 合作方可赢得成功 3 善待你的对手  
第六章 知识观 无知才是最大的绊脚石 1 社会需要知识 2 正确的学习观是成功的第一步 3 学习也要有选择  
第七章 做事观 稳妥不等于过分谨慎 1 谨慎但勿过虑 2 勇气造就辉煌 3 观念应该新一点  
第八章 性格观 有个性不等于我行我素 1 你只属于你自己 2 任何不是有个性 3 培养你的个性  
第九章 目标观 人生的路不能走一步看一步 1 树立正确的人生目标 2 用最好的方法实现自己的目标 3 目标应适时调节  
第十章 成功观 捷径不是投机钻营 1 少走弯路便是捷径 2 勤能生巧 3 借鉴是另一条捷径  
第十一章 处世观 高调不要你来唱 1 低调是一种必要 2 别当那只出头鸟 3 培养一个低调高能的自己  
第十二章 快乐观 知道什么才是最重要的  
第十三章 责任观 做人的使命就是负责  
第十四章 时间观 时间不是用来浪费的

## &lt;&lt;别让观念毁了你&gt;&gt;

## 章节摘录

不要忽视细微的信息大多数人总认为只差一点点不算差，只缺一点点不算缺。

但有多少人在这一点点的差距里与成功失之交臂，与失败同行。

每年的高考因一分之差有多少人名落孙山，谁能想到50亿分之一的氯霉素含量会导致出口退货……在今天这个信息优势决定成败、存亡的社会里，忽视任何一点细微的信息往往等于自掘坟墓。

生活在这个信息社会的我们，观念一定要快速更新，留意信息的细微变化。

对于商界而言，信息是命根子，是赢得商业契机的绝佳工具。

信息就是金钱，谁对得到的信息反应最为敏捷，并迅速采取行动，谁就占有了先机。

曾经有一位商人，在与朋友的闲聊中，听到了一句话：今年滴水未降，但据天气预报部门预测，明年将是一个多雨的年份。

说者无心，听者有意。

商人从朋友的话里，发现了这个商机，什么与下雨关系最密切呢？

当然是雨伞。

说干就干，商人着手调查当年雨伞销售情况，结果表明雨伞大量积压。

于是他同雨伞生产厂家谈判，以明显偏低的价格从他们手中买来大量雨伞囤积。

转眼就是第二年，天气果然像预测的那样，雨果真下个没完。

商人囤积的雨伞一下子就以明显偏高的价格出了手，仅此一个来回，商人就大赚了一笔。

信息对于今天的我们而言，就意味着财富、未来、荣誉……那种认为信息并不重要的观念已经成为我们发展的障碍。

上世纪七八十年代的人们认为知识很重要，于是，他们教育子女要以学习数、理、化为重。

以他们的观念来对照今天的时局走势显然已经落后。

因为目前的社会要求不仅仅是你的数、理、化学的怎么样，更重要的是你的能力如何，能否适应这个社会的快速发展，创造更有价值的东西以供社会的需求。

所以，知识很重要，能力更重要。

掌握这一点信息你就有了前进的方向。

随时注意一些细微的信息，将更有益于你的事业和前途。

有这样一个故事：三个人被关进监狱，刑期三年，监狱长答应满足他们一人一个愿望。

美国人爱抽雪茄，要了三箱雪茄。

法国人最浪漫，要一个美丽的女子相伴。

而犹太人说，他要一部与外界沟通的电话。

三年过后，第一个冲出来的是美国人，嘴里鼻孔里塞满了雪茄，大喊道：“给我火，给我火！”

原来他忘了要火了。

接着出来的是法国人。

只见他手里抱着一个小孩子，美丽女子手里牵着一个小孩子，肚子里还怀着第三个。

最后出来的是犹太人，他紧紧握住监狱长的手说：“这三年来我每天与外界联系，我的生意不但没有停顿，反而增长了200%，为了表示感谢，我送你一辆劳斯莱斯！”

”这个故事告诉我们，今天的生活是由三年前我们的选择决定的，而今天我们的选择将决定我们三年后的生活。

我们要选择接触最新的信息，了解最新的趋势，从而更好地创造自己的将来。

信息的畅通是所有企业发展的前提，特别是在现今这个信息时代，丧失了通畅的信息渠道也就意味着丧失了对顾客以及竞争对手的了解，丧失了企业竞争与发展的先机，这是万万不可的。

美国肯德基炸鸡早已为国人所熟悉，但对它是如何打入中国市场的，知道的人却不多。

肯德基炸鸡打入中国市场的一个重要经验，就是在广泛收集信息的基础上进行了科学的预测。

## <<别让观念毁了你>>

### 编辑推荐

《别让观念毁了你》：不同的思维方式和层次决定的是不同的人生风光。  
不要说你技不如人，也不要说你背景太差。  
客观原因造成的误差永远都不可以成为你落后的借口。  
还是认真考虑一下你自身观念上的缺陷吧。  
真正的决定因素正在你头脑里的这个叫做“观念”的魔鬼。  
改变观念就能改变生活状态。  
忽略细节有的人经常忽略自己身边的小事。  
忽略自己在细节问题上的修养。  
结果就在~丝一毫的错误之中，得到不想得到的结果。  
小看自己客观准确地评价自己是我们应该具备的一种人生智慧。  
但有些人却做不到这~点，过分的自卑让他们失去了正确评估自己的能力。  
金钱万能金钱的价值值得肯定，但却不能盲目肯定。  
我们不能让这个没有思想的东西牵着鼻子走，做它的奴隶。  
绝对竞争竞争的最终目的不是为了得到一个你死我活的结局。  
如果竞争的双方能够在竞争中达成共赢，下一盘和棋，双双获利，不是更好吗？  
知识无用一个国家的无知会招致自身的覆灭，一个人的无知则会招致社会的厌弃和鄙夷。  
当你想要成功时，就必须要先搬开“无知”这块最大的绊脚石。  
个性第一个性是不能作为褒义词来被定义的，如果你要活出自己的特色和个性，就要先明白这个词的真正含义，让自己成为一个独具特色的，高品质的人。  
苛求完美不要让自己那张脸因不快乐而变得伤痕累累。  
努力接受这个世界的一切不完美，只将微笑送给所有人，也许你会有意想不到的收获。  
漠视责任你能背负的责任越大，就越证明你是一个有用的人。  
那些推卸责任的人，同时也推卸了自己的价值，承认了自己的无能。

<<别让观念毁了你>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>