

<<最能赚钱的9种男人>>

图书基本信息

书名：<<最能赚钱的9种男人>>

13位ISBN编号：9787802222250

10位ISBN编号：7802222257

出版时间：2007-1

出版时间：中国华侨出版社

作者：吕叔春

页数：298

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最能赚钱的9种男人>>

内容概要

女性朋友，你是否正在苦苦寻觅你的男性伴侣？

你是否在意他们在经济方面的争取能力？

如果你的回答是肯定的，那就请看看本书，让它来教你几招。

该书概括了9类最会赚钱的男人，你只要稍微看看它，就能让你变得火眼金金。

当然，男性朋友也可以看看该书。

因为，它为你解读了男人赚钱能力的素质。

如果你想成为这类人中的一员，如果你想使自己经济实力增强，那你就按照本书说的去锻炼，说不定，哪天，你也就不知不觉成了一个响当当的成功男士了。

男人赚钱可用四个字来概括：勤、恒、智、诚。

本书主要讲述最能赚钱的9种男人是：敢冒险善于抓住机会的男的；善于编织人际关系网的男的；讲诚信的男人；有头脑会算计的男人；不断提升自我的男人；能说会道的男人；善于创新，有点子的男人；知己知彼，了解竞争对手的男人；有贵人相助的男人。

<<最能赚钱的9种男人>>

书籍目录

第一章 敢冒险善于抓住机会的男人最能赚钱 1. 机遇与风险是孪生兄弟 2. 坚持就是胜利, 在风险下坚持就是大吉大利 3. 男人经商, “胆商”比“情商”更重要 4. 冒十次险, 成功一次也是大成功 5. 适者生存, 冒险的男人才不会被淘汰 6. 冒险, 需要有不放弃百分之一机会的精神 7. 胆大还需心细, 无谓的风险不要冒 8. 风险也可以规避

第二章 善于编织人际关系的男人最能赚钱 1. 要刻意打造自己的人际关系网 2. 做生意要善于投资“人情生意” 3. 生意场上, 小礼物能派上大用场 4. 用点“心机”, 主动接近大老板 5. 朋友是人际关系网中最重要的一环 6. 人脉即财脉, 对手是你潜在的人际资源 7. 天下财富, 善“钓”者取 8. 同媒体搞好关系: 做生意必知的公关技巧

第三章 讲诚信的男人最能赚钱 1. 舍利取义, 替客户着想不搞骗人买卖 2. 诚信, 商人最值钱的无形资产 3. 诚信是一张透支不完的信用卡 4. 欺骗, 一条商场不归路 5. 骗人之心不可有, 防人之心不可无 6. 一锤子买卖砸伤了别人, 也砸死了自己 7. 信誉是商人的生命 8. 经商要能守住道德底线

第四章 有头脑会算计的男人最能赚钱 1. 经商无定法, 有心机的人最易成功 2. 精于算计成就“李超人” 3. 懂得算计, 男人空手也能套白狼 4. 棋高一招, 利高一筹 5. 商场如战场, 计多者胜出 6. 做生意多动脑筋, 合理避税是王道 7. 没有资金便要学会借“鸡”生“蛋” 8. 会赚小钱, 才有可能赚到大钱

第五章 不断提升自我的男人最能赚钱 1. 人勤起来, 口袋才会鼓起来 2. 知识的杠杆能撬动成功的人生 3. 千万不要被逆境所吓倒 4. 有大的愿望才会有大的作为 5. 做人谦虚一点, 事业会更加成功 6. 不断提升自我, 金融大鳄索罗斯靠思考起家 7. 抛弃消极心态, 财富源于你的积极心态 8. 生意人要经得起磨练 9. 做大生意的男人应该具备的“九商”

第六章 能说会道的男人最能赚钱 1. 生意七分靠做, 三分靠说 2. 谈生意离不开说服, 说服别人需用技巧 3. 赞美的语言最能打动顾客的心 4. 用道具作陪衬, 提升语言的说服力 5. 只要恭维到家, 顾客高兴, 你也赚钱 6. 能说会道, 诱导顾客打消顾虑 7. 推销产品, 能说会道的男人占尽优势

第七章 善于创新, 有点子的男人最能赚钱 1. 创新思维是做生意的一大捷径 2. 创新比模仿更重要, 做生意要有好点子 3. 眼光独特的男人总会领先一步 4. 创新出新路, 做生意多用妙招 5. 老套路会把生意做死, 新办法能把生意做活 6. 逆向思维是创新的最大特质 7. 奇思妙想——把梳子卖给和尚 8. 眼光决定命运, 点子造就财富 9. 如何发展你的创新能力?

第八章 知己知彼, 了解竞争对手的男人最能赚钱 1. 千万别轻视比你弱的对手 2. 向竞争对手学习是男人成功的秘诀之一 3. 顾客也是对手, 要准确了解其心理 4. 全方位地准确地获取市场信息 5. 经商要有危机意识 6. 小心! 千万要保护好你的商业机密 7. 对待竞争对手有时别太仁慈 8. 了解竞争对手的弱点: 打蛇要打七寸

第九章 有贵人相助的男人最能赚钱 1. 自己走百步有时不如贵人扶你走一步 2. 找对同仁, 同舟共济创伟业 3. 实干精神不可少, 贵人绝不会扶助笨蛋 4. 放下面子, 感化贵人要有诚心 5. 妻子是你永恒的贵人 6. 风物长宜放眼量——让下属成为你未来的贵人 7. 巧借明星声威做广告, 把明星变成自己的贵人 8. 不要让贵人从身边悄悄溜走 9. 经商要有帮手: 与出色的人在一起

<<最能赚钱的9种男人>>

媒体关注与评论

书评世功男人的赚然密经，伟大男人的赚然捷径。

<<最能赚钱的9种男人>>

编辑推荐

敢冒险善于抓住机会的男人最能赚钱 善于编织人际关系的男人最能赚钱 讲诚信的男人最能赚钱
有头脑会算计的男人最能赚钱 不断提升自我的男人最能赚钱 能说会道的男人最能赚钱
善于创新，有点子的男人最能赚钱 知己知彼，了解竞争对手的男人最能赚钱 有贵人相助的男人最能赚钱

<<最能赚钱的9种男人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>