

<<做人做事的铁规则>>

图书基本信息

书名：<<做人做事的铁规则>>

13位ISBN编号：9787802222526

10位ISBN编号：7802222524

出版时间：2007-1

出版时间：中国华侨出版社

作者：张雪

页数：265

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做人做事的铁规则>>

### 内容概要

无论世事怎样变化，多少沧海变为桑田，永远不变的是做人的基本道理和做事的基本规律。

做人、做事的道理千千万万，并且都有其屹立不倒的理由和根据，那我们究竟该遵循哪一家的原则呢？

如果每一种都去尝试和实践，那岂不在无数的选择中迷失自己？

其实前人的经验，在其所处的时代都有其先进性，但随着时间的流逝，某些准则会失去其内在的生命力，在历史的长河中被洗尽，只留下一些跨越时空的文字记载。

但不可否认的是，某些规则会经过时间的检验，成为人们通行的准则和规律。

尊重这些基本的准则和规律，便能在社会中游刃有余，成为为人处世的高手。

我们可以把这些经过时间检验的、几乎适合所有人应用的规则叫做“铁规则”。

“铁规则”之所以“铁”，在于它能够教会我们在复杂的社会中运用最简单又最合适的方法来处理人际关系和各种事情，这对于我们适应社会无疑是有很大好处的。

规则是静止的，但运用起来却变化无穷，这就需要一个人的天赋和领悟能力了。

只有做到触类旁通，由此及彼，不依固定的模式，根据环境的变化以求自身相应的变化，像溪中水无形，空中气无态，天上云无状，才能更好地适合当今社会的发展，更快地融入所在的环境，更好地展现自己为人处世的魅力。

社会是在不断向前发展的，规则亦在发生着不同的变化，在基本的为人处世技巧中，《做人做事的铁规则》为你带来的是全新的视角，让你领悟到做人做事的真谛之所在，为自己的成功人生增加一点砝码。

## &lt;&lt;做人做事的铁规则&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 人际交往的铁规则：人情练达方能左右逢源铁规则之一：自制者强，做人不可太暴躁铁规则之二：把握原则，做好人但不做滥好人铁规则之三：有容乃大，吃亏有时就是占便宜铁规则之四：含蓄节制，才华显露要适可而止铁规则之五：成全他人，学会正确表述善意的谎言铁规则之六：从众随流，比张扬个性更为明智铁规则之七：圆润锋芒，别让小聪明毁了自己铁规则之八：藏巧守拙，宁做傻中精不做精中傻铁规则之九：感恩营蓓，得好处时别忘了分人一杯羹铁规则之十：学会合作，尝试接纳你不喜欢的人

第二章 说话交谈的铁规则：不得罪人才能得人心铁规则之一：言谈适度，把握分寸不得罪人铁规则之二：不置可否，特定隋况下的一种弹性语言铁规则之三：说“不”之前，请给出充分的理由铁规则之四：巧用曲解，必要时能化解尴尬铁规则之五：谨慎择言，不要随便揭人伤疤铁规则之六：三思而言，不要让嘴巴比脑子转得还快铁规则之七：随机应变，学会打圆场最能得人心铁规则之八：转弯抹角，展现幽默魅力的技巧铁规则之九：讲究艺术，批评要做到“良药不苦口”铁规则之十：看人说话，不要哪壶不开提哪壶

第三章 智慧做人的铁规则：做人就怕缺心眼铁规则之一：积累人脉，冷庙也应该烧热香铁规则之二：能屈能伸，保存实力方能成大事铁规则之三：以情动人，比以理服人更有效铁规则之四：着眼长远，别纠缠蝇头小利铁规则之五：难得糊涂，切记“人至察则无徒”铁规则之六：以虚掩实，为自己争取更多机会铁规则之七：借力制力，善用他人之力者易成事铁规则之八：推己度人，莫在失意人面前言得意之事铁规则之九：角色多样，“黑脸”、“红脸”都能演铁规则之十：能谋善断，多一个心眼就会多几条思路

第四章 听取意见的铁规则：接受比拒绝更有水平铁规则之一：固执己见，是做人做事的大忌铁规则之二：不耻下问，听别人意见不能择人而听铁规则之三：博采众长，三人行必有我师铁规则之四：注重百姓，好主意未必都在聪明人的脑子里铁规则之五：取其精华，汲取别人意见中的合理部分铁规则之六：兼听则明，多听一点意见就会少一点失败铁规则之七：用心聆听，是对他人最好的赞美铁规则之八：善于糅合，集众人智慧成就自己的事业铁规则之九：目行目听，走自己的路也别忘听听别人怎么说

第五章 识别人心的铁规则：看人从蛛丝马迹开始铁规则之一：透视人心，从细微末节入手铁规则之二：身陷困境，正是识别人心之时铁规则之三：察言观色，透过现象看本质铁规则之四：声音言语，可真实传递内心世界铁规则之五：路遥知马力，日久见人心铁规则之六：求“真”求“细”，练就眼力铁规则之七：以眼识人，窥探对方心灵的窗口铁规则之八：酒后之言，不可全信也不可不信

第六章 防范小人的铁规则：做人不能太天真铁规则之一：结交朋友，须小心识别谨慎选择铁规则之二：社会复杂，做人不能不动点脑子铁规则之三：“小人”如针，沾上穿心铁规则之四：哥们义气，小人最常披的一件外套铁规则之五：对付“小人”，以其之道还治其身铁规则之六：流言如刀，“小人”最常用的害人凶器铁规则之七：保持距离，掌握好与“小人”交往的尺度铁规则之八：加强防范，防骗的警钟要长鸣

第七章 做事通达的铁规则：对症下药才有效铁规则之一：有舍有得，不付出怎能有收获铁规则之二：抓住要害，打蛇要打七寸铁规则之三：美人效应，对付色迷心窍者的绝招铁规则之四：乘“需”而入，有所“需”必有所“求”铁规则之五：树立典型，敢杀鸡才能镇住猴铁规则之六：适时创新，第一时间抢占先机铁规则之七：有的放矢，不可盲目行事铁规则之八：与人交往，必须因人而异量体裁衣

第八章 方圆有度的铁规则：识时务者为俊杰铁规则之一：放弃“公平”，视具体情况决定“取舍”铁规则之二：放下架子，礼贤下士自有厚报铁规则之三：成人之美，你图名声我得实惠铁规则之四：懂得忍让，放下面子能化解争端铁规则之五：眼泪攻势，有时舍弃面子才能得到机会铁规则之六：勇于屈尊，面子往往只是一种束缚铁规则之七：务实为本，别因“面子”误正事铁规则之八：审时度势，好马也吃回头草铁规则之九：给别人留面子，便是给自己留余地

第九章 由弱变强的铁规则：该低头时且低头铁规则之一：锐气藏胸，韬光养晦成大事铁规则之二：该退则退，“败”在一时而赢得一世铁规则之三：适度示弱，可以躲避嫉妒的利剑铁规则之四：抬头看路，低头做人铁规则之五：卧薪尝胆，不能不学的隐忍之术铁规则之六：迂回委婉，莫在强人面前逞高明铁规则之七：忍者无敌，忍耐不是软弱铁规则之八：隐忍不发，识时务者不逞匹夫之勇铁规则之九：关键时刻，背个“黑锅”挡灾铁规则之十：荣辱不惊，淡然处世是做^的最高境界

第十章 情感投资的铁规则：人情社会以攻心为上铁规则之一：感情投资，一本万利铁规则之二：以恩普众，得人心者得天下铁规则之三：人情投资，雪中送炭胜于锦上添花铁规则之四：以德报怨，最佳的人情投资铁规则之五：攻心为上，笼络人心为上策铁规则之六：人情积累，平时储

<<做人做事的铁规则>>

存急时才会有人帮铁规则之七：学友情深，同学友谊莫忽视

<<做人做事的铁规则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>