

<<生死谈判>>

图书基本信息

书名：<<生死谈判>>

13位ISBN编号：9787802222946

10位ISBN编号：780222294X

出版时间：2007-4

出版时间：中国华侨出版社

作者：李小圣

页数：278

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<生死谈判>>

### 内容概要

高锋这个让整个警察界、法律界、媒体界心动的人物。

只在中国打拼了短短的几年，就将一个现代成功的神话直陈于世人的眼前，并引起了国际反劫持谈判界的高度赞赏和认可，且令中国的媒体着实地从他那里得到了丰富感和具有巨大吸引的效果，创造了许许多多的电视收视奇观。

所有这些不可思议的现象，魔幻般的神秘。

真实性的壮观事例，都与中国首席谈判专家高锋偶然和必然的特殊人生经历有着极大的关系。

当用一种揭秘式的笔墨来讲述出其中的奥秘时，你就会惊叹而又兴奋地发现：这段人生发迹的历史其实与绝大多数人又有极为相似之处。

读后给人以醍醐灌顶和大彻大悟的启迪。

## &lt;&lt;生死谈判&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 吉林长春“7·7”事件，“反劫持谈判中国第一人”脱颖而出 一、郭晶被害，全国哗然，归咎于无谈判专家 二、《北京晚报》首点中国反劫持谈判新闻之火 三、高锋执反劫持谈判牛耳 四、一个响亮的名字：高锋第二章 中国式的反劫持谈判 一、和谈、淡化、感动、解困 二、指挥、布道，一分为二，用媒体谈判，充当反劫持谈判的总教头 三、培训，扩大，完成警察职业化的一个范例 四、名扬四海第三章 六大反劫持谈判金牌案例 一、珠海邓万龙 二、中山杨颂升 三、长沙周本顺 四、贵阳孔令荣 五、晋江陈健 六、蓝田张晓齐第四章 中国培训“谈判专家”的“首席教头” 一、首发北京，全国响应 二、前后四期 三、全面促进，军警参与 四、选入的条件 五、育人方式 六、结业标准 七、培训的故事第五章 本土反劫持谈判的轰动效应 一、高锋本土反劫持谈判的轰动效应 二、一石激起千层浪 三、电视台、电台、互联网、报纸、刊物、书籍五大媒体争相报道 四、高锋在接受采访的时候状态极佳 五、谈判理念引起了强烈的社会共鸣第六章 高氏谈判中国行 一、高锋布道 二、培养反劫持谈判手和前期处置能手 三、高锋的警察专业化培训之路 四、高锋“反劫制暴战术培训”解决的难题第七章 “总教头”嫡传弟子身现狼烟处 一、反劫持谈判 二、自杀性干预第八章 高锋话谈判 一、本土概括，超前预测，提出建议，推而广之 二、提出理念 三、妙语警句后记

<<生死谈判>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>