

<<狼性商鉴>>

图书基本信息

书名：<<狼性商鉴>>

13位ISBN编号：9787802222977

10位ISBN编号：7802222974

出版时间：2007-5

出版时间：中国华侨

作者：王峰

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<狼性商鉴>>

内容概要

是什么让狼的生命力如此顽强呢？

是什么让它们在自然界弱强食的自然法则和人类的扑杀中生生不息呢？

是团队精神。

狼性，表现为自觉的合作意识和牢固的团队精神。

那么，狼性和企业的核心竞争力有什么关系呢？

企业的核心力究竟是什么呢？

要想让员工成为狼，企业团队成为狼团队，一定要树立一个原则：理念先于制度，制度先于技术，团队建设在某种程度上其实就是一种制度建设，制度高于团队，更高于团队中任何一个成员。

本书将为你解读狼道与商道，借鉴狼性学经商。

狼非常有耐性。

在生物进化过程中，不少种类动物濒临灭绝，而狼家族却繁衍生息，日益庞大。

究其原因，这与狼生存和捕食时超人的耐性密不可分。

如果想成为一个成功的商人，就要学习狼的耐性，懂得“大机会往往蕴藏在大忍耐之中”的道理，做事要有耐心，有坚韧不拔的毅力，把忍耐当成智慧的选择，当成磨练意志的工具。

狼善于合作，在狼群中，狼极其注重团体合作和团体利益。

企业内部的组织管理不妨学习狼的合作精神，可以从狼群的合作中得到借鉴。

企业内部各个部门间要相互配合，发挥现有资源的最大优势，使企业成为一个有组织有纪律的战斗力的团队。

在企业的外部协调上，不要因一时之利的诱惑而违反应当共同遵守的商业规则。

只有在企业内外部营造一种注重分工合作和团体利益的良好氛围，企业才能够充满活力、朝气和竞争力。

因此，经商过程中，以狼为师、虚心学习，恰当运用狼道智慧，可以提高自身的社会适应能力，培养坚忍不拔的意志，擅长与人沟通交流与合作，在生活和事业上，“如狼似虎”般拼搏，成为商界不可战胜的强者。

<<狼性商鉴>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>