第一图书网, tushu007.com

<<小资本赚钱100招>>

图书基本信息

书名：<<小资本赚钱100招>>

13位ISBN编号：9787802226548

10位ISBN编号：7802226546

出版时间：2009-5

出版时间：中国华侨出版社

作者：王向南

页数：382

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

为了你能够轻松走上小本创业之路，能够早日领略到财富星空的瑰丽风景．我们编写了这本《小资本赚钱100招》，《小资本赚钱100招》从方方面面向你渗透小本经营的智慧，内容包括小本创业的方法与技巧、小本经营的管理艺术、小本经营成败的经验与教训、小本经营的案例与操作等．该书立意新颖、构思独特，事例生动形象、道理通俗易懂、方法便于操作，是小本经营的全面教科书，是获得财富的“法宝”。

本钱小并不可怕，可怕的是没有勇气，不敢也不善于以小搏大一创造财富。
如果你有追求财富的决心，那么就立即创业吧，以坚定的信念为支撑．并以正确的方法做指导，即使你只有一元钱，也能够赚更多的钱，从而实现你的财富梦想。

<<小资本赚钱100招>>

书籍目录

第一章 小本也能赚大钱一、小本买卖能起家二、大买卖源于小生意三、小本经营薄利多销四、勿以利小而不为五、贴近百姓生活的小本生意更有利可图六、小产品也可以做成大生意七、经商要懂得积少成多的道理八、小本经营也有大智慧九、小本经营百战百胜的经营原则十、小本赚大钱的“四大法宝”十一、创业要从赚小钱开始第二章 小本生意巧入门一、小本经营者必备的素质1 自信心是小本致富的保证2 只要脑筋活小本也能赚大钱3 小本创业靠吃苦4“勤奋+节俭”是小本创业之本5 智慧和眼光使小本经营者如虎添翼6 十大素质助你小本致富二、经营之初先选对目标1 生意到处有赚钱门路多2 做最适合自己的小本生意3 从你最熟悉的领域做起4 赚钱目标要切合实际5 缺少资本如何选择行业6 小本经营宜选择的五类赚钱市场三、如何筹措经营资金1 小本经营要考虑资金问题2 没有资金如何创业3 小本经营资金最好自筹4“四招”筹到经营资金5 宏观规划好你的经营资金四、这样投资最有效1 到有钱的地方去投资2 小额投资巧赚钱3 掌握小本投资的策略4 尽量避免投资风险大、利润高的项目5 选择短、平、快的投资项目6 投资冷门更易出人头地五、巧借“东风”合伙经营1 钱是一个人赚不完的2 找到合适搭档减少投资风险3 寻找合伙人要遵循哪些原则4“铁哥们儿”不是最好的合作伙伴5 合伙经营成功的秘诀6 合伙经营有禁忌六、小本经营人门的五个经验1 经营前储备相关知识、技能2 到生意兴旺的同行处去观摩3 人脉即财脉精心呵护人脉圈4 小本经营的“金科玉律”5 小本经营贵在随机应变第三章 小本经营技法一、慧眼寻找小本致富商机1 抓住商机变成富翁2 商机在于发现3 有市场需求就有生意可做4 抓小机会赚大钱5 从日常需求中寻找商机6 利用人们的心理寻找发财商机7 化不利因素为发财商机8 在别人放弃的地方发现商机9 女人身上商机多多10 走过独木桥后前面就是商机11 商机通常在哪些地方出现12 不轻易放过赚钱良机13 捕捉商机的三大素质二、小本经营有妙策1 经营讲策略处处有财源2 运用你的智慧，把“智本”变为“资本”3 会赔才会赚大钱4 好创意帮你找到致富捷径5 个性是小本赚大钱的金字招牌6 没有特色就没有“钱”途7 时尚和潮流是小本经营的“法宝”8 热情服务顾客就是你的财源9 为顾客着想让顾客“恋”上你10 以诚心换来顾客的耐心11 巧妙对待六种类型的顾客12 引导顾客购买商品的窍门13 感情推销事半功倍14 得体称赞妙语招财15 让顾客充当你的推销员16 免费赠送投小获大17 打折销售巧抓顾客侥幸心理18 小本经营常用的营销策略-三、小本竞争有技巧1 市场竞争智者胜2 亮出你特色的旗帜3 知己知彼方能竞争取胜4 避实就虚虚中取胜5 声东击西暗地发财6 见缝插针：小龙可以斗猛虎7 独具特色的低价竞争策略8 超越竞争对手的“另类对策”9 拒绝假货确保质量10 莫把同行当冤家11 新龟兔赛跑的启示四、小本生意如何做大、做强1 做好准备成就富翁之路2 没有远见就没有前途3 善布局才能做成大买卖4 不放过每一笔小生意5 物以稀为贵获得大利润6 价格不能决定一切7 小本生意做大的四个黄金步骤第四章 小本经营六大起家秘诀一、白手起家，以小搏大二、借鸡生蛋，借力生财三、知识资本，致富保证四、独辟蹊径，创新制胜五、注重细节，聚集财富六、诚信经营，财富跟着美德来第五章 小本经营不败的21条经验一、经营管理决非小事二、妙招应对经营危机三、避开商路陷阱，学会守护金钱四、小本经营五大禁忌第六章 小本生意操作与实战一、微本创业二、几百元投资三、几千元投资四、几万元投资

章节摘录

第一章 小本也能赚大钱　　一、小本买卖能起家　　几年前，行走在都市的街头，我们经常会看到一些沿街叫卖熟鸡蛋的四川人，他们边走边吆喝：“ 正宗卤鸡蛋。
1块钱3个，味道好得很。
”就这样一种很不起眼的生意，却让这种特色变得很有名气，而且全国各地从事该生意的人也越来越多了。
这种经营模式的优势在于：一是创业启动成本低，不足100元，所以风险特别小；二是一天平均能够卖出几百个鸡蛋，靠近旅游区的甚至能销售上千个，虽然每个只有几分钱的利润。
但销售数量多。
每天却能够赚几十块钱；三是打破了常规连锁的经营模式，创造出小本经营新概念：四是以移动销售的方式灵活推销，现场售货更容易激起顾客的消费欲望。
本来卤鸡蛋在全国各地都能看见，是一个市场范围不是很广的产品，但聪明的四川人却能够看准这种市场基础，改进经营策略，采取移动、灵活销售的方式，结果销量很好。
可见，做生意不在大小，而在于有没有头脑。
只要有头脑，小本买卖也能赚到钱。
……

编辑推荐

赚钱并非你想象的那么难，也并非做大生意就一定能赚到大钱。
其实，一个好想法，一个偶然而至的小项目，便可以圆你一个财富梦想。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com