

<<聪明人比你会说话>>

图书基本信息

书名：<<聪明人比你会说话>>

13位ISBN编号：9787802226852

10位ISBN编号：7802226856

出版时间：2008-10

出版时间：中国华侨

作者：李洁

页数：270

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<聪明人比你会说话>>

### 前言

在人际交往日益密切的现代信息社会，一个人想要获得成功需要很多种才能，良好的沟通能力就是其中的一种。

而说话是人们每天工作和生活的主要内容，因此，语言在人们生活中是最简单、最平凡，也是最重要的事。

曾经特别羡慕那些走哪都能谈笑风生的人，他们总能找到一些幽默风趣，一瞬间就把人心拉近的场面话，也很羡慕那些站在大大小小的演讲台上，面对着台下许多听众侃侃而谈的演讲者，他们总是能找出一些经典而意味深长的交谈内容，吸引众人的眼球；还很羡慕那些辩论大赛上的“辩手”，不管在什么样的情况下，他们都能以冷静简洁犀利的话语驳得对方无以对答；还有生活中的推销高手、风光无限的节目主持人、临危不惧的应聘者……他们总能在不同的场合中找到合适的话，进而使人们的交谈和交流顺利地进行下去。

众所周知，汉语博大精深，有着无穷的魅力。

古人有“一言以兴邦，一言以丧邦”，这充分说明了语言的力量。

## <<聪明人比你会说话>>

### 内容概要

世界上充满了善谈者。

但却没有那么多会说话的人。

在日常生活中，言谈得体是非常必要的。

言谈得体的关键之一是具有使他人高兴的能力，关键之二是不要垄断谈话。

关键之三是帮助他人有目的地谈话。

本书通过鲜活生动的例子，向您展示怎样说话才是最聪明的口才，怎样说话会是最愚蠢的表达。

本书用通俗易懂的语言，娓娓动人的故事，实际有效的例证，向读者介绍了为人处世、社交应酬、职场环境、求职面试、赞美批评、商业谈判、家庭生活、论辩演讲等十五个方面应该运用的语言技巧。

其内容易懂易学，便于理解，方便实用，可借鉴和可操作性强。

掌握了书中的方法和技巧，你就能在芸芸众生中脱颖而出，步入成功者的行列。

## &lt;&lt;聪明人比你会说话&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 为人处世，聪明人会说话可左右逢源 说话要看对象分场合 直言是利刃，伤人也伤己 得理且饶人，让人三分又何妨 大巧若拙，大辩若讷 以亲切的态度与人交谈，消除距离感 为人处事，学会说“不”很重要

第二章 社交场合，聪明人会说话可游刃有余 妙语如花，做一个社交高手 沉着冷静，化解尴尬的境遇 睿智机敏，避开对方的语言陷阱 智语妙言解困境 社交场合，聪明人会说话“圆场话”

第三章 求职面试，聪明人会说话可如鱼得水 求职面试，“聪明”地介绍自己 小心谨慎，巧破求职面试中的语言陷阱 “聪明”地展示自我，简洁坦诚有个性 随机应变，突破主考官的问话限制 三思而后答，随机应变 “巧”答“妙”题，出奇制胜 知己知彼，方能大获全胜

第四章 职场生涯，聪明人会说话可大展宏图 有理有节，办公室里说“聪明”话 巧妙表扬下属，收服人心 激发干劲 忙碌职场，上下级之间如何交流 拒绝上级，不是不可以 审时度势，给上司提出意见

第五章 赞美他人，聪明人会说话可温暖人心 诚心诚意，赞美别人有技巧 巧用赞美，“聪明”人走向成功 背后赞美，比当面赞扬更为有效 内外无别，夫妻之间也需要赞美 学会赞美，“聪明”地说服他人更简单

第六章 说服他人，聪明人会说话可轻轻松松 说服他人，技巧为先 获取信任，让对方说“是” 巧用比喻，“聪明人”如何说服别人 晓之以理，说服需要充足的理由 以柔克刚，“聪明人”说服有招 设身处地，站在对方的立场上思考 学会恭维，说服他人更有效

第七章 批评他人，聪明人会说话可含蓄委婉 谨言慎语，批评需要技巧 巧言攻心，让别人心服口服 妙用暗示，保全别人的面子 转换思维，反向批评 小心谨慎，批评别人勿犯忌 旁敲侧击，间接批评更有效

第八章 求人办事，聪明人会说话可力拔千斤 软磨硬泡，不达目的不罢休 别出心裁，“聪明人”如何出奇制胜 以心换心，引起共鸣 好求人 打“感情”牌，让对方不得不为你办事 言必有中，求人办事得心应手

第九章 推销产品，聪明人会说话可得心应手 问得巧妙，走好推销第一步 开场白，成功推销的必做功课 告诉他，你的产品就是他需要的 缠而不赖，把握先机 不说话，也可以推销产品

第十章 谈判场上，聪明人会说话可滴水不漏 谈判战场，语言技巧助你一臂之力 投其所好，站在对方的立场 欲擒故纵，正文反作 转移视线，声东击西 巧装糊涂，难得聪明 以退为进，步步为营 认清自己的底线，有的放矢

第十一章 爱情生活，聪明人会说话可俘获真爱 谈情说爱，也需要好口才 初次约会，如何寻找话题 有情无缘，回绝有招 含而不露，使爱隋生辉 暗恋，要试着说出口 巧妙回应，对心爱的人说“不”

第十二章 家庭生活，聪明人会说话可铸就恩爱 恩爱夫妻，“聪明人”会说“夫妻话” 避免吵架，夫妻应少说“四种话” 细语柔情，夫妻之间谨防“语言暴力” 互相体谅，夫妻如何“吵架” 巧妙周旋，顺着对方的心情说话

第十三章 论辩场中，聪明人会说话可魅力四射 投其所好，静待反击最佳时机 以实就虚，击中对方要害 沉着应战，缓进慢动能制胜 以子之矛，攻子之盾 巧用讽刺，另辟蹊径 顺水推舟，借力打力 借力打力，反客为主

第十四章 演讲台上，聪明人会说话可震撼人心 不要羞怯，勇敢发言 就地取材，即兴发挥 掌控现场，演讲用辞要顾及环境感 推陈出新，但不走极端 情景交融，以情取胜 幽默诙谐，调节演讲气氛

第十五章 交陌生人，聪明人会说话可一见如故 面对陌生人，该开口时就开口 心平气和，告别“社交恐惧症” 三言两语，与陌生人一见如故 巧搭讪，与陌生异性攀谈 寻找共同点，真心做知己 层层深入，把陌生人变成朋友

## <<聪明人比你会说话>>

### 章节摘录

大家每天都在说话，但不知你是否注意到这样一个问题：说话总是双向的，不论是在公共场合发表演讲，还是和别人随意交谈，除了说话的人自己以外，还有说话的对象。

为此，说话人就不能想说什么就说什么，而要看对象，从对象的不同特点出发，说不同的话，从而创造一种和谐、融洽的气氛，达到说话的目的。

说话要看对象分场合，这是一直被人用来批评那些为人油滑、善于投机人的一句话。

然而，精于处事的人却从来不会把这句话当作专门批评别人的话。

所以，我们应该从另外一个角度来看待这句话。

在具体阐述这句话之前，我们先看一个小故事：

有一次，孔

子带着他的几名学生出外讲学、游览。

这一天，孔子一行人来到一个村庄。

由于太累了，他们决定在一片树荫下休息一会儿。

但是就在他们刚刚坐下来，吃干粮、喝水的时候，孔子的马突然挣脱了缰绳，跑到庄稼地里去吃了人家的庄稼。

农夫看到有马吃了自家的庄稼，于是上前抓住马嚼子，将马扣下了。

如果没有马的话，孔子就只能步行了，但是当时孔子年纪已经很大，如果步行的话，肯定吃不消。

大家都非常着急。

这时候，子贡站了出来，说自己有办法帮老师要回马。

子贡是孔子最得意的学生之一，一贯能言善辩。

大家对他充满信心。

## <<聪明人比你会说话>>

### 编辑推荐

《聪明人比你会说话》通过鲜活生动的例子，向您展示怎样说话才是最聪明的口才，怎样说话会是最愚蠢的表达。

<<聪明人比你会说话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>