

<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

13位ISBN编号：9787802228191

10位ISBN编号：7802228190

出版时间：2009-3

出版时间：中国华侨出版社

作者：孙郡错

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

前言

对于这个时代的人来说。
李嘉诚是一个财富神话。
享有“华人首富”的美誉。
而且早已进入“世界十大富豪”的行列。
在这光芒耀眼的光环背后。
必然有其做人经商的高明之处。

李嘉诚1928年生于潮州书香世家。
1940年逃难到香港。
一年后香港沦陷。
祸不单行。
两年后。
父亲因病去世，家徒四壁。
室无余财，一家人生活窘迫。
李嘉诚不得不中止学业。
养活家人。
李嘉诚当过茶楼堂仔。
进过舅舅的钟表业。
又跳去做推销员，工作勤奋，做事有法。
当上了一家塑胶厂的总经理。
但是他有更远大的目标。
为了理想，1950年，集资创办自己的企业——“长工塑胶厂”，开始了自己的事业。
经过辛苦打拼，成为“塑胶大王”，站在塑胶行业的高峰。
他居安思危，毅然投身地产业。

人弃我取。
凸显卓识。
骑牛上市，纵横捭阖。
地铁招标，大战地王。
一飞冲天。
名满香港。
力助船王。
收购九龙仓，蛇吞大象。
入主和黄。
之后又锐意进取。
购入青泥、港灯，超越置地，成为香港地产大王。
李嘉诚逐渐由小到大，由弱变强。
登上了世界巨人的宝座。

有人说，李嘉诚的成功是时运所致。
的确，时代给了他很多机会。
但同时代的人中不知有多少塑胶大腕、地产大王。
可时至今日。
大浪淘沙。
不知有多少人在浩浩荡荡的商业大潮中倾家荡产、一无所有。
李嘉诚不仅能够站稳脚跟。
而且鹤立群雄，创业58年无亏损。

<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

内容概要

对于这个时代的人来说，李嘉诚是一个财富神话。
享有“华人首富”的美誉，而且早已进入“世界十大富豪”的行列。
在这光芒耀眼的光环背后，必然有其做人经商的高明之处，李嘉诚1928年生于潮州书香世家，1940年遇难到香港，一年后香港沦陷，祸不单行。
两年后。
父亲因病去世，家徒四壁。
室无余财。
一家人生活窘迫。
李嘉诚不得不中止学业，养活家人，李嘉诚当过茶楼堂仔，进过舅舅的钟表业。
又跳去做推销员，工作勤奋。
做事有法。
当上了一家塑胶厂的总经理。
但是他有更远大的目标，为了理想，1950年，集资创办自己的企业——“长江塑胶厂”，开始了自己的事业，经过辛苦打拼，成为“塑胶大王”，站在塑胶行业的高峰。
他居安思危，毅然投身地产业，人弃我取，凸显卓识，骑牛上市，纵横捭阖。
地铁招标，犬战地王，一飞冲天，名满香港。
力助船王。
收购九龙仓，蛇吞大，入主和黄。
之后又锐意进取。
购入青泥、港灯，超越置地，成为香港地产大王。
李嘉诚逐渐由小到大，由弱变强。
登上了世界巨人的宝座。
有人说，李嘉诚的成功是时运所致。
的确，时代给了他很多机会。
但同时代的人中不知有多少塑胶大腕、地产大王。
可时至今日，大浪淘沙，不知有多少人在浩浩荡荡的商业大潮中倾家荡产、一无所有。
李嘉诚不仅能够站稳脚跟。
而且鹤立群雄，创业58年无亏损。
演绎“超人传奇”。
李嘉诚在一次与学生的谈话中讲到：“我本身是一个很进取的人。
从我从事行业之多便可以看得到。
不过，我看重的是进取中不忘稳健，原因是有不少人把积蓄投资于我们公司，我们要对他们负责任，故在策略上讲求稳健。
但并非不进取。
相反在进攻时我们要考虑风险及公司的负担。
我在28个国家都有业务，可见我的进取心。
在过去一年，我奉行的原则是保持现金储备多于负债，可以起到平衡作用。
”从中可见李嘉诚的经商制胜之道在于其平衡之道。
这便是李嘉诚的取舍之道，亦可谓是李嘉诚的成功之源。
本书选取李嘉诚人生道路中的几点关键之处。
归纳出一些李嘉诚做人经商的取舍之道，希望能对读者的成功有所助益。

<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

书籍目录

第一部分 品质篇踏踏实实做人，实实在在做事一、善心做人，将人品，看作生命一样金贵好的人品是一个人立身之本从不害人，乐于助人致富不忘乡亲为社会贡献力量是一种莫大的快乐救人一命胜造七级浮屠二、止惰与守勤是成功的信条铁脚厚茧，勤能补拙是良训双脚踏到实地，才能跳得高远勤奋是通往成功的最短途径艰苦奋斗是一种好习惯不要仅为薪水而工作三、内要刚正不阿、秉持原则：外要顺其自然、通达圆润不容质疑的正直做生意要有所为有所不为抓住机会，诚意做事一个榜样的力量待人以诚，公正无私四、信达天下。

知情知性超人超仁做生意是无信不立诚信可取投资，而不是投机以诚信立天下五、要善于建立良好的人际关系莫以善小而不为善用客卿善待下属绝不是盲从以人为本。

天下归心与人为善的“白衣骑士”第二部分 经商篇大商人才有大气魄一、善谋敢干，谋而后动敢想敢干，大展宏图看准了就大胆去闯大胆尝试，积极运作经营方略借股市做大做强二、三分靠运气。七分靠打拼艰辛童年，人穷志不穷不安于现状，频频跳槽创业伊始，备尝艰辛塑胶大王，奋斗结出果实三、大生意不放，小生意不弃烈士暮年，壮心不已屈臣氏传奇，小商品做成大生意分散投资，化解风险四、经商必须有智、有识看准商机，提前布局商机无处不在准确的判断是投资成功的前提知己知彼，纵观全局具有前瞻性的眼光抓住市场空缺点进行投资五、“利益共沾”是合作的不二法门善待功臣——老员工化敌为友顺应时势与中资合作回报社会造福于民第三部分 知止篇忍得住才能挺得住，输得起才能赢得了一、放得下才能事得起忍耐是一门必修课不要躺在过去的的成绩上自我陶醉小利不舍，大利不来钱不是一切二、要成大事，有进还得有道未想得，先算失放弃同样是一种胜利道德投资，能进能退正当利益，该争还是要争三、知止之行，可知之不行3G及时放手宁可少赚，不可亏损亏损业务，当断则断过度发展就将淘汰四、扩张中不忘谨慎，谨慎中不忘扩张进取才能发展浪漫经营，后果堪忧居安思危，注意防范风险进取不忘稳健步步为营步步赢完善的危机管理和风险管理第四部分 境界篇让名者名归之，让利者利归之一、有多大胸怀，就有多大事业有了伟大的开始才有伟大的结果小处着眼，从赚小钱开始机会来的时候一定要抓住不要让人过早知道自己的底牌长江不择细流二、低调是身价的一种高度做人要保持低调用真诚化解别人的不满学会给人面子待人接物注重礼节生活简朴，无损身份三、有责任才能有担当绝不迁册，扎根香港要想获取，必先施予君子之财，取之有道四、得而有所舍，是智慧之心受人滴水恩当以涌泉报骑牛入市，惠及他人不取袍金。惠及公众五、众逐力而富寡，贤让功而名高和你的对手握手兵不血刃，蛇吞大象文武之道，一张一弛能进能退，不争一时之气

<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

章节摘录

一、善心做人，将人品看作生命一样金贵 好的人品是一个人立身之本 人品是一个人品质的外在表现的标志，是别人对你的一个衡量标准，好的人品不仅会让你得到周围人善意的对待，还能让在做事的时候事半功倍。

李嘉诚作为一个成功的商人，他的成功，不仅来自于他的精明能干，还来自于他诚实坦荡的为人。

也许很多人会说，人品不能当饭吃，又何必太过计较。

但人品是立身之本，对事业的成败影响颇大。

一个人品欠佳的人，谁也不愿与其合作共事。

世间的人，人品各个不同，用单一的道德标准品评人，分出好人、坏人，并不一定公平和正确。人或诚实或虚伪，一时之间，很难分辨。

但随着时日的增长，两者分界逐渐明显，一个人是诚实还是虚伪，其日常的言行举止，总会有所表现。

李嘉诚很重视人品的高下，一个人仅仅才华出众是不够的，还要有上等人品，他喜欢诚实的人，对那些做事自私、不够诚实的人，尽管他们十分聪明，也会请他走人。

李嘉诚的这种态度来自于童年时代的一件往事。

那是1943年的冬天，这个冬天深深地刻在他的记忆深处，是他一生中最难以忘怀的。

当时，父亲的去世使李嘉诚对那渗透他柔嫩、幼弱的身躯由肉体达到心灵深处的酷寒感到不堪忍受，更使他觉得整个世界像一座巨大且黑暗的冰窖，似乎人世间的最后一丝热气也被父亲带走了。然而，即使是这样，他还是咬紧牙关、鼓足勇气，希望自己能够带领全家平安地度过这个肃杀凄凉的冬天。

为了安葬父亲，李嘉诚含着眼泪去买坟地。

按照当时的交易规矩，买地人必须付钱给卖地人之后才可以跟随卖地人去看地。

卖给李嘉诚地的，是两个客家人。

他将买地钱交给他们之后，便半步都不肯离开，坚持要看地。

山路出奇的泥泞，不时夹带着雨点，寒意逼人的北风迎面而来……仍旧沉浸在失去父亲巨大悲痛中的李嘉诚，想着这连日来和舅父、母亲一起东奔西走，总算凑足了这笔安葬父亲的费用；想着自己能够亲自替父亲买下这块坟地，心里总算有了一丝慰藉。

这两个卖地人走得很快，他一步接着一步地紧跟不舍。

然而，不幸的是卖地人见李嘉诚是一个小孩子，以为好欺骗，就将一块埋有他人尸骨的坟地卖给他，并且用客家话商量着如何掘开这块坟地，将他人尸骨弄走……可是，他们并不知道，李嘉诚听得懂客家话。

他震惊了，世界上居然有人如此黑心、如此挣钱的人，甚至连死去的人都不肯放过；想到父亲一生光明磊落，即使现在将他安葬在这里，九泉之下的父亲也是绝对不会安眠的。

而且，他也深知这两个人绝不会退钱给他，但他还是告诉他们不要掘地了，自己再另找卖主。

这次买地葬父的几番周折，深深地留存在李嘉诚的记忆深处，使他不仅受到了一课关于人生、关于社会真实面的教育，而且对于即将走上社会、独自创业的他来说，这是第一次付出沉重的代价所吸取的相当痛苦的教训，也是所面临在道义和金钱面前如何抉择的第一道难题。

这促使李嘉诚暗下决心：不管将来创业的道路如何险恶，不管将来生活的情形如何艰难，一定要做到生意上不能坑害人，在生活上乐于助人。

李嘉诚觉得，一个人的成功不在于他获得了多少财富，也不在于他做了多大的官，而最主要的是一个人的品德修炼。

品德是心灵之根本。

品德构成你的良知，使你明白事理，而非只根据法律或行为守则去判断是非。

正直、诚实、勇敢、公正、慷慨等品德，在我们面临重要抉择之时便成为我们成功与否的首要因素。

“仁者无敌”，能够秉承“贫穷志不移”、“不义富且贵，与我如浮云”、“穷则独善其身达则兼善天下”这些传统道德的人是无往不胜的。

<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

媒体关注与评论

李嘉诚做人经商取舍之道 一取一舍之间彰显做人与经商的商境界 我常常都想能列出我个人认为成功一生缺一不可的素质：坚毅、勇气、有志、有识、有为、诚恳、可靠、有礼、宽容、公平，正义、洞察、智慧、尊重、正直、和善、大方，你在追求荣誉财富之前，必须首先检视自己在这些素质中还缺些什么。

没有足够的物质基础，又没有很高的学历，更没有特殊的人际关系，这都不要紧，你可依靠的还有自己为人处世的功夫。

创业没有捷径可走，因为世上根本没有好赚的钱。

你必须抓住成功中最核心的东西，结合自身的特点，把自己塑造成一个具有成功特质的人，才能取得属于自己的成功。

因为经验无法照搬，成功不能复制。

每个人都有不同的快乐，也有不同的追求快乐的方式。

质朴、知足和乐善好施才是做人立世之本，才是长久的快乐和永恒的幸福。

<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

编辑推荐

李嘉诚如是说我常常都想能列出我个人认为成功一生缺一不可的素质：坚毅、勇气、有志、有识、有为、诚恳、可靠、有礼、宽容、公平、正义、洞察、智慧、尊重、正直、和善、大方你在追求荣誉财富之前必须首先检视自己在这些素质中还缺些什么。

没有足够的物质基础，又没有很高的学历，更没有特殊的人际关系这都不要紧你可依靠的还有自己为人处世的功夫。

创业没有捷径可走因为世上根本没有好赚的钱。

你必须抓住成功中最核心的东西.结合自身的特点把自己塑造成一个具有成功特质的人才能取得属于自己的成功。

因为经验无法照搬成功不能复制。

每个人都有不同的快乐，也有不同的追求快乐的方式。

质朴、知足和乐善好施才是做人立世之本，才是长久的快乐和永恒的幸福。

<<李嘉诚做人经商取舍之道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>