

## <<潜伏读出的潜规则>>

### 图书基本信息

书名：<<潜伏读出的潜规则>>

13位ISBN编号：9787802229938

10位ISBN编号：7802229936

出版时间：2009-7

出版时间：肖辅臣 中国华侨出版社 (2009-07出版)

作者：肖辅臣

页数：202

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<潜伏读出的潜规则>>

### 内容概要

潜伏者的交际规则——难求永远的朋友，只有永远的立志；潜伏者的人生信条——只有耐得住寂寞，才能守得住繁华；潜伏者的行为准则——做事考虑周全，不放过任何一个细节；潜伏者的行动信条——不求最快，只求比别人快一步；潜伏者的求胜信念——永远相信死角后面有出路；潜伏者的处世方略1——该潜在时候绝不抬头，该抬头的时候绝不犹豫；潜伏者的处世方略2——在做人做事的时候，懂得给自己留一条后路的是一般聪明人，懂得给自己留多条后路的人才是人精；潜伏者的处世方略3——做事要有好奇心，但要装着不好奇的样子；潜伏者的思维韬略1——越是看似简单的事情，可能里面越有料；潜伏者的思维韬略2——穿上木讷的外衣，装傻的人绝不会是真傻，而只为藏锋避险。

## &lt;&lt;潜伏读出的潜规则&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 每个人都应该懂得“潜伏”规则1. 聪明人都知道，但是谁都不会说出来的潜伏秘密2. 明规则只是个“样品货”，潜规则才是“高档货”3. 你不一定要去做布局者，但是一定不要成为别人局里的棋子4. “潜伏者”无处不在，只看你能否发现5. 高智商+高情商，潜伏是一种“刺激的游戏”第二章 潜伏者的目标和信仰：一切都可以灵活变动，唯一不变的是目标和信仰1. 为什么而潜伏，是首先要考虑的问题2. 把目标提升为一种信仰，时刻印记在自己心里3. 所有的事情都可以变动，但是目标要始终如一4. 潜伏之前，先认识你自己5. 永远知道自己是谁，致死都要心存大志6. 有专一的目标，才有专注的行动7. 潜伏者目标和信仰的私密性第三章 潜伏者的心态：心态的平静程度决定潜伏的深度1. 忘记潜伏，忘记所有的计划，只有自己相信了，别人才会相信2. 所谓的韬略，实际上就是一种平静的心态3. 凡事藏在心里，而不要挂在脸上4. 把每一次撒谎都当成性命攸关，这样才不会内疚5. 没有表情，就是最好的表情第四章 潜伏者的思维方式：“网状思维”与“线性思维”相结合1. 把事情思考得更周密，任何一个小细节都可能对自己有用2. 思考问题要有提前量，别等事情来了才想对策3. 心胸要像大海一样广，但是心思要像针尖一样细4. 路多了才好走，任何时候都要给自己留两条退路5. 越是看似简单的事情，越要用网状思维6. 看似不搭界的事情，串联起来可能有奇妙的发现7. 表面上吃亏，暗地里获利8. 天衣无缝的计划，要花几秒钟再梳理一遍第五章 潜伏者的做事手段：只关注结果，不在乎手段1. 做事要有好奇心，但要装着不好奇的样子2. 人人都懂得取舍，却不懂得如何取舍3. 赢得好人缘，方能办好事4. 穿上装傻的外衣，藏住心中的秘密5. 露出缺点，赢得可怜6. 在原则上倔强，在处事上灵活7. 借他人之手，成自己之美8. 说话说一半，做事有心机9. 吃得“眼前亏”，赢得长远利第六章 潜伏者的人脉关系：没有永远的朋友，只有永远的立场1. 天下没有永远的朋友，只有永远的利益2. 感情再好，都不要成为连体人3. 不得罪任何人，并不代表不防着任何人4. 远离上司的隐私，心腹和心腹之患只有一步之遥5. 永远别把自己当做上司的人6. 一个朋友是一块矿石，而我们想要的是一座矿山7. 准备多套脸谱，应对不同人际8. 适时糊涂，是一种交际中的生存智慧第七章 潜伏者的时机意识：该潜的时候绝不抬头，该抬头的时候也绝不犹豫1. 该低头时，绝对不抬头2. 耐得住寂寞才能守得住繁华3. 不求最快，只求比别人快一步4. 时机需要等待，贸然行事只会打草惊蛇5. 机会就像小偷，抓不住它就会损失惨重6. 该出手时不出手，只会挨得更惨7. 弱者等待时机，强者创造时机8. 机会不但会造出强者，也会造出弱者第八章 潜伏者的执行力：想要改变命运，就应该首先提升自己的执行力。1. 潜伏者的执行力：坚决执行第一，个人情况第二2. 潜伏者的时间意识：时间就像橡皮筋该拉长时拉长，该缩短时缩短3. 潜伏者的记忆力：好记性不一定不如烂笔头4. 潜伏者的判断力：多角度多侧面考虑问题5. 潜伏者的意志力：永远相信死角后面有出路6. 潜伏者的自制力：悲情永远藏在心里，不影响行动

## &lt;&lt;潜伏读出的潜规则&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 每个人都应该懂得“潜伏”规则“潜伏”是一种生存技巧，一种藏在暗处但是却极其有效的生存技巧！

平日里那些叫声最大、呼声最高的人，往往不是最厉害的人，这些只是摆在明面上的摆设，藏在他们背后的人才是最厉害的人，藏着的人也就是这些“潜伏者”！

每个人身边都有潜伏者，只是很多人发现不了而已……1. 聪明人都知道，但是谁都不会说出来的潜伏秘密在这个社会上，有一种秘密，只在聪明人之间流传，优秀的人都在运用，但是谁也不肯说出来和大家分享！

为什么有些人聪明而有些人平凡，有些人办事得心应手而有些人办事曲曲折折……最根本的原因就在于是否知道这个秘密。

这个秘密很简单，也很复杂，简单是因为它可以用两个字来概括——“潜伏”；复杂是因为要想做到“潜伏”，需要很好地理解这两个字！

从字面来理解“潜伏”比较容易，“潜”是一种姿态，“伏”是一个动作，“潜”就是要低调，“伏”是为了配合这个低调而做出的动作！

在电视剧《潜伏》里面，余则成用自己的行动很好地解释了潜伏的意思。

他一生的大部分时间，都是在敌方的阵营里工作，那是一个特殊的年代，而余则成是那个特殊年代里的一个特殊人物。

他周围的大部分人，是他的“敌人”，要想在这样的环境下生存，本身就需要非常大的智慧和勇气，而想要在这样的环境下生存并且获取到有效的情报，那就像在老虎嘴里拔牙一样艰难了。

虽然艰难，但却不是不可能，这就要用到“潜伏”的技巧了。

余则成是一个优秀的“潜伏者”，一个谍报人员应该具备的各种素质他都具备了，更重要的是，他始终坚持自己的信仰！

我们来看一下，一个优秀的谍报人员应该具备的素质：目标与信仰：潜伏者是这个世界上最孤独的人，他不能经常与组织联系，并且在特殊时期还有可能与组织失去联系，这个时候，唯一支持他的就是目标和信仰。

一个信仰不坚定的人，很容易在敌方阵营里迷失自己，忘记自己的身份，忘记自己的使命！

稳定的心态：对于一个谍报人员来说，时刻生活在复杂的敌我斗争当中，生活在尔虞我诈的较量当中，这就需要一个稳定的心态和沉稳的心理素质。

大多数谍报人员不是因为事情败露而被识破，而是因为心态不稳才被识破！

对于潜伏者来说，被人识破身份就意味着死神的降临！

缜密的思维方式：潜伏者的目的是为了情报，而获得情报和获得新闻是完全不同的事情，新闻可以光明正大地去采访，获得情报大多数时候需要从杂乱无章的信息中分析和总结，剔除一些无用信息，剔除一些敌人的烟雾弹，找到自己所需要的东西——情报。

灵活的做事手段：潜伏者一定明白这样一个道理：“这个世界上没有任何一把钥匙是万能的！”

做事手段也一样，没有任何一个手段是万能的，针对不同的事情，不同的人，需要用不同的手段，并且，一定要找到最恰当的手段。

因为对于潜伏者来说，犯任何一个小小的错误，都意味着自己要与死神拥抱！

广泛的人脉关系：对于人脉关系的要求，潜伏者和普通人不一样，大多数普通人需要的是有效的人脉关系，而潜伏者需要的是足够多的人脉关系，需要足够多的信息渠道。

敏锐的时机意识：时机意识对于潜伏者来说至关重要，不同的时机做同一件事，会得出截然相反的结果，正如那句话所说的，要在恰当的时候做恰当的事儿！

超强的执行力：前面所有的一切，都是为了执行这个结果。

万事俱备，就差东风是一件让人懊恼的事情。

执行力由很多因素组成，潜伏者的记忆力、判断力、应变能力等都将直接影响到执行力！

以上七点是一个优秀的谍报人员应该具备的素质，在现实生活当中，有人很好地运用了这些素质，而这些素质也就是上面所说的“秘密”！

## &lt;&lt;潜伏读出的潜规则&gt;&gt;

在余则成生活的那个特殊年代，潜伏者与敌人的较量是生与死的较量，而在我们当今社会，人与人之间的较量是得与失、进与退的较量。

两个时代较量的结果虽然不同，但激烈程度却是类似的。

让我们来看一看，在当今社会，一个真正聪明的人具备的这七点素质是怎样的：目标与信仰：如果我们把生活当中的聪明人也看作潜伏者的话，他们就是一帮没有组织、没有上级的潜伏者。

没有人会给他们指派任务，也没有人可以帮助他们完成任务。

他就是自己的领导，他的目标和信仰就是他的方向。

一个没有目标和信仰的人，就像一个迷失了方向的孩子，找不到回家的路。

稳定的心态：当今社会是一个充满激烈竞争的社会，优胜劣汰对人们提出了更高的要求，对于一个聪明人来说，稳定的心态和良好的心理素质十分重要。

有些人不是被自己的对手打败，而是被自己不稳定的心态打倒。

缜密的思维方式：聪明人之所以聪明，就是因为他有着比一般人更缜密的思维方式，在遇到事情的时候，不是盲目、冲动地蛮干，而是懂得先对事情作出有理有据的分析，取其精华，弃其糟粕，然后根据分析出来的结果，再一步一步实施自己的计划。

灵活的做事手段：聪明人都明白，没有“放之四海而皆准”的做事手段。

只有具体问题具体分析，运用恰当的手段，让对方甘愿为你“鞍前马后”。

否则，就有可能得罪一竿子人，甚至让自己众叛亲离。

广泛的人脉关系：对于聪明人来说，人脉资源多多益善，但决不是滥，而是尽可能多的让自己在各方面都有人，以至于做到“眼观六路，耳听八方”。

对于聪明人来说，做人脉关系就像家常便饭一样。

敏锐的时机意识：时机对于聪明人来说，简直是“天上掉下来的大馅饼”，在不同的时机抓住它，会有不同的意义。

饿的时候，就是雪中送炭；饱的时候，就是累赘。

超强的执行力：聪明人都具有很强的执行力，因为他懂得速度和质量的重要性。

做一件事情，光有速度还不行，要在有速度的同时注重把握质量。

只有把速度和质量同时推上一个台阶，才是成功。

以上这些，看上去像是摆在明面上的道理，实际上每个规则里面都隐藏着深层的秘密。

这就像“最容易被发现的地方往往是最好的藏身之地”一样，这些规则是在看上去浅显的规则下隐藏着的聪明人都知道，但谁都不会说出来的秘密！

2. 明规则只是个“样品货”，潜规则才是“高档货”明规则就是摆在台面上的，人人都知道，也都在遵守和运用的一些规则；而潜规则是不会拿到台面上，只有一些聪明人知道，也在遵守和运用，但决不会说出来的规则。

可以说，明规则就像一个“样品货”，而潜规则才是真正的“高档货”。

明规则都是可以摆到台面上，拿出来和做的一些规则，表现出来的就是做实事；而潜规则是不能也不会拿到台面上，但聪明人都心知肚明的一些规则，表现出来的就是会做人。

在现实社会中，要想更好地生存和发展，光会做事还不够。

用一个很形象的比喻来说，那些人人都知道的明规则。

充其量也就是摆在商场里的一个“样品货”，而只有潜规则，才是真正的“高档货”。

电视剧《潜伏》中的余则成可谓是一个不折不扣的“高档货”拥有者，不仅会做事，更会做人。

余则成作为共产党在国民党军统区发展的一名潜伏者，成功地刺杀了投靠日伪政府的国民党叛徒李海丰，不仅是为国民党立了大功，同时也是为共产党、为中国人民除掉了一个祸害。

这不仅使他得到了国民党的嘉奖，也得到了国民党高层领导的充分信任，最重要的是让他有了“混”入国民党高层的机会。

余则成从此当上了国民党天津站的机要室主任，这个职位对于他来说，搞到情报就容易多了。

在时刻留心情报的同时，余则成还要当好这个机要室主任，还要跟其他两个部门的领导——情报处处长、行动队队长——“搞好关系”。

当情报处处长“犯事”，即将被用“家法处置”的时候，陆桥山的老婆来求余则成，说鉴于平时余则

## <<潜伏读出的潜规则>>

成跟站长的关系，只有余则成能帮他。

余则成在天津站里是个“老好人”，为了“帮”陆桥山这个忙，说服了站长。

这样一来，余则成就成了陆桥山的救命恩人，陆桥山对他更加友好了。

而后来的事实也证明，陆桥山发达之后，感念余则成的恩情，很给他面子。

余则成在军统区潜伏得非常深，不仅工作做得出色，人也做得好，也正是因为他会做事又会做人，让他得到了获得更多情报的机会。

在现实生活中，虽然形势不像内战时期那样复杂，也没有敌我矛盾之说，更不需要有人潜伏在某个机构里伺机获取情报，但我们要做一个聪明人。

在单位里，不仅要会做事，还要会做人。

因为，单位毕竟不是家里，是一个很多种类型的人在一起共事的地方，稍有不注意，就有可能因得罪某个人而丢掉饭碗甚至断送自己的前程。

相反，如果两方面都做得好，那么前途就会不可限量。

因工作需要，某大公司的人力资源部总经理要被调到分部，董事长要在两个副总经理中间提拔一个为总经理，他准备分别考核他们两人。

一天午饭后，董事长悠闲地踱到副总经理张伟的办公室，闲聊了几句之后，董事长说他正在为物色一位工程部经理而发愁，他觉得以前离开公司的刘松合适，但不知道让他回来合不合适。

张伟听完，说：“刘松走的时候跟您有隔阂，还是不要让他回来的好，我们可以再招合适的人选。”

董事长点点头，又说了几句题外话就出来了。

出来之后，董事长摇了摇头，接着走进了另一个副总经理李阳的办公室，也说了同样的话。

李阳听后，略微思考了一下，说：“他当初离开的时候，您跟他不是有一点隔阂吗？”

——当然这不重要。

那么，他之后跟您联络过吗？

“董事长面露一点喜色，说：“有，他前些天给我打过一个电话——至少，他在表明一种既往不咎的心愿吧。”

“于是，李阳说：“我现在就联系一下刘松看看。”

“李阳拨通了刘松的电话：“喂，目前我们缺一个工程经理，我想到了你——当然，最后我得征求董事长的同意。”

对了，你跟董事长有过联系吗？

“刘松对李阳心怀感激地说：“有，有，我前些天打过电话给他。”

过去的事也没什么——你跟他说说看吧，应该没问题的。”

“李阳笑着说：“要不，你有时间再跟董事长联络联络吧——既然你打过电话，再联络一次也表明你的心意呀。”

“董事长在旁边满意地点点头，感觉这个李阳跟他配合得“非常默契”！

## <<潜伏读出的潜规则>>

### 编辑推荐

《潜伏读出的潜规则》：解读“余则成”职场韬略，领悟“潜伏”办公室政治。明规则是个“样品货”，潜规则才是“高档货”，穿上木讷的外衣，装傻的人绝不会是真傻，而只为藏锋避险。

一场热播的电视剧，带来一系列热议的话题，解读剧中“职场圣经”《潜伏读出的潜规则》热销中...

...

<<潜伏读出的潜规则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>