第一图书网, tushu007.com

<<创业初期该做什么>>

图书基本信息

书名：<<创业初期该做什么>>

13位ISBN编号：9787802231948

10位ISBN编号：7802231949

出版时间：2006-10-01

出版时间：中国三峡

作者：夏于全

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<创业初期该做什么>>

内容概要

“ 中国企业人才网 · 职业研究院推荐优秀读本 ” 一个人不怕穷，怕的是没有创业的志向；创业其实并不难，难的是想创业而不知道该干什么？
好的开端是成功的一半。
在创业之初，创业者一定要做好该做的事情，只要做好了该做的事情，成功离你并不遥远。
《创业初期该做什么》集理论性、实践性和可操作性于一体，在为广大读者指出努力方向的同时，还提供了大量的成功创业案例，这些案例很有代表性和针对性，只要用心揣摸，就能体味到其中的奥妙。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

夏于全，重庆长寿人。
博览群书，精文史。
毕业于渝州大学中文系，当过记者，从事过思想政治工作和企业文化研讨，做过大学兼职教师。
1997年，受聘于某大型-文化出版公司，历任主编、首席主编、总编。
先后策划编纂了《传世藏书》、《中华名著宝库》、《毛泽东评点古今人物》、《二十六史》、《上下五千年》、《中国全史》、《世界全史》、《唐诗鉴赏大典》、大型宣纸版《（四库全书）精编》等上百种大型文史、社科工具书。
已故著名国学大师赵朴初、启功先生为其中部分书目题写了书名。
《（四库全书）精编》还于2002年10月30日在全国政协礼堂金厅举行了新闻发布会。
全国政协副主席钱伟长，学界泰斗张岱年、文怀沙、金开诚等出席了新闻发布会。

<<创业初期该做什么>>

书籍目录

第一章 调整好你的心态和思路一 创业意味着吃苦二 要有成为富翁的野心三 拒绝自卑，与自信为伍四 胆大成功一半五 用阿Q精神对待挫折六 思路决定出路七 对市场要有敏锐感八 像世界首富那样思考九 商机处处，学会发现第二章 选准适合自己的行业一 你是谁，你能做什么二 目前有哪些行业最赚钱三 熟悉的行业要深入了解四 有前途的行业要仔细考察lOSl五 有兴趣的行业要大胆去做六 认定这条创业之路第三章 认准生存是第一要务一 正确评估自己的财力二 市场定位为重中之重三 创业目标要简易实用四 生存是第一要务五 赚钱才是硬道理六 做小是为了做大七 做大不等于大做八 在生存中求发展第四章 盘活你的创业资金一 你需要的资金是否充足二 正确认识融资三 创业资金在于寻找四 巧妙解决贷款问题五 小信用筹大款六 要把信誉当资本经营七 要善于运用债务杠杆八 用别人的钱创自己的业九 让你的资金流动起来第五章 打造高效的创业团队一 确保每-位员工都有用二 让每一颗“ 棋子 ”都动起来三 不要因人设事，要因事设人四 留住有能力的员工五 要有效地培训员工六 用好有能力的员工七 提高团队的意志力第六章 构建好自己的销售体系一 确保你的产品品质是同等级同价位中最好的二 要定出消费者的心理承受价，不一味求高求低三 不只做售后服务，更要做售前服务四 顾客不买时，依然要提供资讯五 让业绩冠军做培训胜过他做业务六 用正确的方法来销售产品七 尽快建立自己的销售体系八 市场永远是有空间的九 推销商品的同时推销自己十 想办法让客户帮你推销第七章 用智慧去营造生财之道一 最初的成功始于模仿二 同马赛跑，不如骑在马上三 这年头，谁的钱最好赚四 留心为别人提供方便五 杰出的创意就是金钱六 站在别人的肩膀上赚钱七 要善于独辟蹊径赚钱八 利用消费者的好奇心理赚钱第八章 学会向管理要效益一 最大的成本是没有经过训练的业务员二 没有正确的督导和管理等于浪费人才三 切莫轻视规范财务管理四 省钱就是赚钱，节约等于止血加输血五 加强控制成本，重视每一毛钱的利润六 合法经营，最好不要惹上官司第九章 要把握好决策的方向一 没有规划就没有好的发展二 规划要具有前瞻性三 从动态的角度去看待创业四 在不断学习中提高决策能力第十章 打点好你的人脉网络一 找几个“ 娘家人 ”好办事二 多开几张人脉存折三 “ 有人 ”比有钱更重要四 该打点的都要打点周到五 找到你的贵人六 多与名流交往七 与大老板拉好关系八 与同行携手共创“ 双赢 ”九 搞好与银行的关系十 与政府机关“ 通通气 ”

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com