

<<魔山理论>>

图书基本信息

书名：<<魔山理论>>

13位ISBN编号：9787802234116

10位ISBN编号：7802234115

出版时间：2008-3

出版时间：中国三峡出版社

作者：唐伯志

页数：249

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<魔山理论>>

### 内容概要

市场是公平的，它从来不会因为某个人或某个利益集团的力量而改变其固有的属性。

进入交易场，我们必须知道自己为何而来。

如果只是为了体验快乐、刺激和恐惧，那么交易技术显然毫无必要；如果我们为了使自己有限的资金增值，那么就必须学习和掌握交易技术。

在股票交易场中，由于买入卖出的动作过于简单，简单到点一下鼠标、敲一下键盘就可以完成，这使大多数人忘记了掌握交易技术的必要性。

事实上，正是对交易技术的漠视导致了大多数人的失败。

魔山理论是传统的，因为它是全部经典技术的集合，但这种集合并不是简单堆砌；魔山理论是前卫的，因为它重新定义了经典技术的基本概念，并在这个基础上建构了价格与时间契合的交易决策系统，从而使其更具效率。

## <<魔山理论>>

### 作者简介

唐伯志，笔名刑天、邢天，网络ID金钱豹子。

43岁，北京作协会员，著有诗集《隐痛》。

20世纪90年代初开始接触并从事外汇保证金交易、商品期货交易、股票交易，先后在机构中任常务副总裁、总裁，对大资金交易有丰富的经验。

1998年，创立魔山交易理论，推翻了查尔斯·道以来关于趋势的定义，重新定义和解释了趋势理论。

2002年以来在互联网长期事前公布交易计划，进行交易技术的验证。

同年，担任BTV-5财经节目嘉宾，该栏目还发表了专题采访。

2002年到2006年，先后在《北京商报》、《信报》、《浙江今日早报》开辟专栏。

2007年4月，入驻雅虎财经，创立魔山群组论坛，累计访问量超过300万，日均访问量1万多人次，目前已成为雅虎中国最大的群组论坛。

投资理念：拒绝一切基本面的信息；掌握正确的交易技术；先学习后交易；价格图表是交易人最有效率的决策工具。

## &lt;&lt;魔山理论&gt;&gt;

## 书籍目录

绪论第一章 交易的准备 第一节 预测与交易 第二节 恐惧——阻挡我们看得更远的障碍 第三节 信心——市场中最珍贵的资源 第四节 全面提升交易素质 第五节 情绪管理——通往交易的窄门第二章 何为交易 第一节 交易是基于概率的有技巧的赌博 第二节 容易被忽视的细节 第三节 交易是一个充满谬误的游戏第三章 读懂图表 第一节 什么是图表 第二节 日内图表与长期图表的关系 第三节 交易图表 第四节 日内图表 第五节 盘口常识第四章 趋势与交易 第一节 魔山理论的趋势定义 第二节 趋势的规模 第三节 辨识趋势的方法 第四节 顺势交易的含义第五章 时间周期 第一节 时间周期的含义 第二节 时间周期的分类 第三节 时间周期的循环 第四节 时间周期的一般特征 第五节 菲薄那其周期第六章 交易信号 第一节 价格形态——传统的交易信号 第二节 线的信号 第三节 跟庄是一种伪信号 第四节 魔山理论的交易信号第七章 止损与盈亏比 第一节 什么是止损 第二节 止损会不会令我们破产 第三节 止损的方法 第四节 资金管理的其他策略第八章 股票的选择及交易计划的制定 第一节 股票的选择 第二节 交易计划的制定第九章 风险与成功 第一节 正确认识股市中的风险 第二节 如何取得交易成功附录

## &lt;&lt;魔山理论&gt;&gt;

## 章节摘录

第一节 预测与交易 预测就是你比别人看得更远。  
在股票交易中，有很多办法使你看得更远，你必须有勇气，有诚意，甘愿支付成本去接纳它，否则你还是有可能一事无成。

预测就是事前预言事物未来发展的状态和规模。

这个状态通常包含两个重要参数：时间和事物的物理（化学）变化形态（程度）。

根据经验，我们可以很准确地预言明天太阳落山的时间和下次吃午饭的时间，这种预测经常被人们所忽略。

人们谈到预测时，会不约而同地把这类事件排除在外，似乎它们和真实的预测无关。

人们更多地把预测理解为对一些未来不确定的神秘事件的预告方法，例如：股票市场中的未来的价格走势。

印度的一位智者讲过这样一个故事：甲乙两个人在同一地点等同一个人，一个在树的上面等，一个在树下等。

树上的甲看到某人已经走过来了，而树下的乙还看不到。

甲告诉乙，某人将会在10分钟后到达。

树下的乙毫不惊讶，因为他知道甲在树上已经看到了某人。

对乙而言，甲是在预测；但对于甲而言，他所看到的是已经发生的事。

股票的预测和这个故事非常类似。

可以预测股票未来可能的走势的人，并不是在和虚无中的神灵对话，也不是靠批八字来进行判断，更不是什么神灵附体。

他只是站在了更高处，只是比你看得更远而已。

当价格抵达下边的时候买入，冲击上边的时候卖出，一个交易的预测就完成了。

如果我们执行这个预测，是不是就可以从中渔利呢？

请看图1-1：如何站到更高处？

爬树是一种方法，爬山也是一种方法，建一所大厦站在其最高一层也是一种方法……你可以在几种方法中选择一种适合你自己的。

但是要注意，你不能也没有必要去创造一种适合你的方法——因为开创一种方法对于大多数人而言是危险的，是需要付出大量成本的，而这些成本则是一般人难以承受的。

所以说，寻找一种适合自己的方法必须有个前提——在有限的、既有的方法中去选择，而不是贸然去开创。

在股票交易中，有很多方法可以使你看得更远，这些方法在典籍和现实中向你微笑，你必须有勇气，有诚意，甘愿支付成本去接纳它，否则你还是有可能一事无成。

很多人在股票交易中亏损，甚至伤痕累累，原因何在？

难道股票真的也有人性？

难道股票真的只跟一般的散户交易者过意不去？

答案显然是否定的，亏损并不是只光顾穷人。

统计数字表明，即便在2000年的大牛市中 依然有85%以上的交易者亏损，这个85%中包括百万富翁、坐庄者——那些融资数十亿的超级大亨。

所以，对于广大的中小投资者而言，不能也没有必要认为自己是必然的倒霉蛋。

那么，为什么大家会普遍认为自己是倒霉的呢？

原因其实很简单：穷人比富人多。

通常而言，在有1000个穷人的地方只有1个富人。

所以，当我们受伤之后，可以很容易地找到更多更贫穷的受伤者。

富人是少数，富人因其富有而更加孤独，而孤独者的倾诉对象少，传播的渠道就少，所以富人的痛苦通常是不为人所知的。

这样，就形成了一个怪圈。

## &lt;&lt;魔山理论&gt;&gt;

这也是在一次股市暴跌之后，让人感觉太多的穷人遭遇了不幸的原因。

证券交易市场（以下简称“市场”）其实非常的公平。

让市场变得不公平的不是别人，更多的时候是交易者自己。

由于交易者对市场本身的残酷性的认识不足，导致了其在交易盈利时大喜过望，在交易亏损时倍感挫折。

他们根本不清楚，股票交易的残酷与他们现实生活中的大多数经验都是格格不入的。

在现实生活中，我们犯了错误，一句“对不起”就过去了，除非是触犯了法律。

然而市场中，如果你犯了错误，则必须立刻兑现你的责任。

在你还没有从阵痛中清醒的时候，金钱就已经从你的账户上被划走了。

而目，市场从来不会在乎任何人的感受，没有男人的臂膀让你倚靠，没有佳人为你抹去伤痕。

市场也不会因为你今天出现了亏损，明天就用盈利来安慰你，它会让你失败后接着失败，痛不欲生后更加痛不欲生。

你能做的是：继续走下去或者离开。

太多的人是以“小资”的心态进入市场的。

追求浪漫是所有人的权利，也是太多的人的愿望。

然而，市场中的浪漫的背后却是杀机四伏的战场，它甚至比战场更加残酷，因为在现代社会中，没有一个将军会率领一批从未受过军事训练、赤手空拳的无辜民众走向战场。

请看上证指数日线图，如图1-2所示： 上图是1990年以来的一张大盘走势图。

从中我们可以看到明显的价格高峰，也可以看到非常清楚的价格低谷。

如果我们在A、B、C、D、E位置买入，然后在K、L处卖出，显然我们都是获利的。

是什么原因导致我们不敢或者不肯在A、B、C、D、E位置买入呢？

或者说，是什么原因导致我们不肯或者不敢在K点、L点卖出呢？

针对这个问题，我曾在网络上向100名来自不同城市的交易者进行询问。

他们的回答令人吃惊的一致，那就是恐惧。

第二节 恐惧——阻挡我们看得更远的障碍 交易不是简单的预测，交易是对预测的管理。

恐惧是阻挡我们获取利润的障碍，可是很多人都不能在最恐惧的时候坚持一下。

2007年5月30日大盘暴跌，到6月5日跌去了1000余点，但是6月5日却同时给出了一个买入点：当天的中国石化（600028）从跌停到6%，一天收益16%。

如果投资者能够看准时机，大胆买入，无疑将会带来很大的盈利。

如图1-3所示： 几乎每天我都会在不同的时间，听到这样充满遗憾的抱怨：“我在某个位置买入后，我知道价格至少要走20%，可是3%的时候我就跑了。

” “庄家太狡猾，计划好持有五天的，两天就被震出去了，刚走，价格就暴涨。

” “太倒霉了，一慌就跑了，其实我知道这是震仓洗盘。

” 既然大家都知道恐惧是阻挡我们获取利润的障碍，那么，为什么不能在最恐惧的时候继续坚持一下呢？

下面的故事或许可以给出我们需要的答案： 某天，一只蝎子要过河，就对身边不远处的青蛙说：“你过来，我有事跟你商量。

” 青蛙回答说：“请说，我听得清。

” “我想到河对岸去，但我不会游泳，你背我过去吧。

” “背你过去不是问题，可我不会背你！” “人们都说青蛙很仗义啊，怎么事到临头你却退缩了呢？

” 蝎子很是不解地问道。

“不是这样，背别的小动物可以，只要我可以胜任，但是背你不成。

” “为什么？”

” 蝎子接着问。

“因为你有毒钩子，如果我背你到河心，你蜇了我，我就要死翘翘了。

” 听了青蛙的话，蝎子哈哈大笑：“你弱智啊，你背我到河中间时我蜇你，你死了我还能活吗？”

## &lt;&lt;魔山理论&gt;&gt;

” 青蛙一想也是，就背起了蝎子。  
当他们游到河心的时候，青蛙突然感觉背上一阵撕心裂肺的疼痛，接着便四肢发麻。

青蛙用最后的力气问道：“你想自杀？”

” 蝎子答道：“谁想自杀啊？”

我蜇你完全是出于下意识。

”说完，两个小家伙就都沉入了河底。

在这个故事里，青蛙开始是对蝎子保持警惕的。

换言之，青蛙对蝎子的行为是有预见性的，它预测到了蝎子的行为将会导致的后果。但是，我们看到的故事的结果是：它依然难逃厄运。

交易不是简单的预测，交易是对预测的管理。

预测管理是什么？

预测管理包括三个层面：预测与执行预测结果、风险管理、事后总结。

青蛙预测到了蝎子的行为会造成的后果，但是它并没有坚持预测的结果，而是很容易地放弃了。放弃的理由很充分：任何动物都会珍惜自己的生命，蝎子是动物，蝎子也会珍惜一己的生命；蝎子蜇我，它就会丧失生命，出于珍爱自己的生命考虑它也不会蜇我，因此我可以背它。

青蛙的这一推理在逻辑上没有任何错误，但是它忘记了：逻辑是理性的表征，它只对理性负责。当蝎子的潜意识战胜了理性的时候，逻辑就失去了对行为的制约力。

在市场中，亏损者几乎有100%的可能没有接受过系统的交易训练，交易对于他们来说是非常陌生的，这一点很像青蛙。

青蛙明知道蝎子可以要它的命，亏损者同样知道在一个陌生的市场中盲目操作的后果。

但是，二者最终都放弃了正确的判断。

只不过亏损者比青蛙更可悲，青蛙毕竟还有一个看上去冠冕堂皇的理由，而亏损者几乎没有任何理由地相信自己可以在市场中的一个自己根本不知道深浅的地方下注，并断言自己可以获利。

“我很熟悉市场啊！”有人会理直气壮地告诉我。

“我懂得波浪理论，也知道道氏理论，对江恩理论和魔山理论也有充分研究。

”这也是我经常听到的声音。

但是，他们忘记了所谓精通和充分研究的结论不是自己下的，而是市场。

如果你不能在市场中稳定获利，你所有的“懂”和“研究”都没有意义，因为市场在大多数情况下不会给你第二次机会。

这绝不是耸人听闻，下面我将讲述一些我的切实经验。

第三节 信心——市场中最珍贵的资源 当一个交易人丧失了自信，他的举动就会和他的智慧分裂。

永远保持冷静和恪守规则是通往成功的充分必要条件。

没有比丧失信心更可怕的事情了。

这是我在证券交易市场中漂泊10余年后得出的结论。

一般人面对市场，首先想到的可能是金钱。

是的，如果没有钱，你是无法开始你的交易之旅的。

但是，在市场中，钱不是最重要的。

只要是交易，你的钱可以是别人的，别人的钱也可以是你的。

资本趋利和职业经理化早已经成为这个行业的公开的秘密。

当你丧失了信心，被一次又一次的失败打击得无法抬头，同时你也相信了自己再也无法在这个市场中站立起来的时候，在事实的层面上你已经结束了交易生涯。

虽然你可能还在市场中漂泊，但是盈利或者成功已经与你无关了。

我遇到过可以称之为大师级的交易者，他的水平很高，经历也非常丰富。

在18年前他曾经在外汇按金市场中叱咤风云，之后遭遇惨败，8年后卷土重来，但是据说在2006年又人间蒸发了。

他复出的那段时间，我们有过一段短暂的交往。

## &lt;&lt;魔山理论&gt;&gt;

那时我发现他和10年前相比已经完全变了，变得没有斗志。

在市场中，没有斗志也就意味着你丧失了原则。

丧失原则会表现为两点：急于求成和好勇斗狠。

据说这次他失败的原因是在2005年3月全仓空铜。

在期货中交易，全仓的风险太大了。

它意味着如果你遭遇一个跌停或者涨停，就会损失30%的本金；如果出现连续跌停，就会出现穿仓的风险。

交易中没有人可以百分百地预测行情，这位朋友不是不知道这点。

但是，他却全仓交易了。

他的失败遭到很多人的嘲笑，其中一种观点就是批评他过于依赖预测，认为预测是导致他人间蒸发的罪魁祸首。

冷静下来分析这个朋友，我们发现并非是预测导致他失败。

他失败的直接原因在于缺乏必要的资金管理策略。

为什么一个“老战士”会忽略资金管理呢？

深层的原因就是他早已经丧失了自信，他认为什么都是假的，包括他赖以生存的交易技术手段。

当一个交易人丧失了自信，他的举动就会和他的智慧分裂。

所以，永远保持冷静与恪守规则是通往成功的充分必要条件。

因此，对行情的预测，不能在盘中决定。

无论你的情绪是胜利导致的狂喜还是挫折导致的沮丧，你都必须在收盘之后、在心灵安静以后，再去研究市场，然后坚决执行你的判断。

当然，这一切都要建立在你拥有一套胜率足够高的预测系统和亏损管理系统的基础上。

第四节 全面提升交易素质 全面提升交易素质是通往成功的自由之路。

在大多数情况下，失败的交易人基本上都是反技术的。

对于大多数人而言，交易是一件熟悉而陌生的事情。

说熟悉，是因为每个开户的人都在不断地交易，或者都曾经不断地交易过。

对于他们而言，亏损是永恒的噩梦，而盈利则是鲜见的事情，他们以为经历了这一切之后，自己已经饱经沧桑。

然而当亏损再次降临的时候，他们依然感觉到慌乱，依然不知所措。

于是，大家纷纷拥挤到各类关于如何解放心灵、如何平静心灵、如何调整心态的书堆里。

悲哀的是，当大家读完这些书后重返市场，再遇亏损，依然惊慌、不知所措。

难道那些知识没有用吗？

难道那些知识无法应用吗？

难道那些知识也是一群骗子的欺世盗名之作吗？

答案显然是否定的。

那么问题到底出在哪里？

《伊索寓言》里的盲人摸象的故事可以用来解释这些行为。

我们在互联网刚的BBS上，经常会看到一些貌似理直气壮的言论。

这些言论大多数属于钻牛角尖的同执言辞，他们对问题思考的简单程度简直令我惊讶。

例如有些人断言：交易不可预测。

理南是某大师曾经说过预测不行云云。

他割裂了大师说话的前提，或者根本没有看懂，却以为得到了真谛，大肆宣扬。

其实，只要稍加思索就能够知道这些言论是断章取义的。

设想一下，不管一个人有多么高的成就，如果完全不预测，他怎么进行交易呢？

有人会说他是靠分析公司的数据。

这同样站不住脚。

分析数据的目的是什么？

分析数据的目的同样是为了寻找、发现某个具有上升潜能的股票买入，然后等待它上升。



## <<魔山理论>>

这个寻找过程难道不是预测的过程吗？

有人说这是分析。

难道分析不是预测流程中的一个步骤吗？

荒诞的理念就这样阻挡了人们走向成功的步伐。

将心态、技术简单地进行二元对立，是流行论坛的另外一种错误言论。

这个观点的基础是心态决定技术。

在进入正题之前，需要先谈谈什么是心态。

心态就是单位时间内的心理状态。

虽然如此说，但一个数学家和一个竞技运动员在面对不同研究对象的时候，他们的心理状态是不一样的。

所以，心理状态会随研究或者参与对象的不同而不同。

例如，一个数学家面对一个方程式，他的心理状态无疑是平静的，因为他对数学问题充满自信；如果我们让一个竞技运动员去解一道数学题或者参加一个数学竞赛，他可能就不会像数学家那样坦然自若了。

可见，专业人士只有在专业领域中才会拥有良好的心态。

为什么会如此呢？

中国有句俗语——艺高人胆大。

换言之，就是技艺决定了你的心态。

在股票交易中也是如此，你必须拥有技术。

当你拥有了技术，才可以讨论心态。

那么技术是什么呢？

从本质而言，技术是一套规范你的行为——心理行为、肢体行为的方法。

在大多数情况下，失败的交易人基本上都是反技术的。

## <<魔山理论>>

### 编辑推荐

《魔山理论》是魔山交易理论、交易方法的阐述和总结，但并不是完整魔山理论的系统讲解，而是魔山理论基于实战的读本。

在书中，作者刻意避免了纯粹的理论说教，而加入大量的实战案例，实用性较强，对股票交易有极强的指导作用，是投资者操盘实战和技术分析的重要工具书。

通过《魔山理论》，投资者可以了解到：何为交易以及交易前应该做好什么样的准备；图表和读懂图表的重要性；菲薄那其周期和2波周期在交易中的应用；如何根据股票习性进行选股；股票交易中的风险；止损和盈亏比；

<<魔山理论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>