

<<狼王的哲学>>

图书基本信息

书名：<<狼王的哲学>>

13位ISBN编号：9787802234321

10位ISBN编号：7802234328

出版时间：2009-1

出版时间：中石 中国三峡出版社 (2009-01出版)

作者：中石

页数：300

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<狼王的哲学>>

### 前言

在适者生存的荒原上，唯有强者，才能赢得生存的权力，这是万古不变的残酷铁律。千万年的自然选择过后，在血淋淋的生存斗争中，站在强者之巅的并不是独来独往的老虎，也不是慵懒的狮子，而是凶残、坚忍、具有团队精神的群狼，它们，才是真正的兽中之王。狼并不是上帝的宠儿，它的个体力量并不出众。

不过，如果几十个、上百个这种貌似弱小的生灵聚合成一个狼群，就将立即迸发出无法遏制的巨大力量。

因为与其他的群居动物不同，狼群绝不是简单的鸟合之众，而是一个分工明确、各司其职的生存机器。

而其核心就在于狼王——它是身居众狼之上的头领，自然界的王中之王。

狼群的内部同样存在着激烈的竞争，每一个都是在长时间的隐忍之后，才能获得机会。

狼王，比其他的狼更加坚韧。

在你死我活的狼群斗争中，狼王必须踩着竞争者的尸体走上王位。

狼王，比其他的狼更勇敢、更冷血。

荒原上存在着无数的危险，无数的陷阱，随时准备着将弱者彻底吞噬。

狼群要生存，必须能洞悉这一切。

狼王，比其他的狼更有智慧。

狼群内每一个桀骜不驯的成员都是狼王最忠诚的属下，为狼王出生入死，视死如归。

狼王，比其他的狼更有统治力。

狼是生灵中的强者，狼王，必须是强者中的强者。

荒原中如是，人世间也如此。

如今，狼的精神已经被重新发现。

大家都认识到，一个人、一个企业、一个民族，要想在夹缝中求得生存，争得发展，都必须学会狼的精神、狼的哲学，在这个向狼的精神回归的过程中，哪个团队拥有了最杰出的领袖，最伟大的领导者，就将成为最终的胜利者。

每一个企业，都在呼唤这样一个“狼王”。

一个成功的企业管理者，将为自己的团队中的每一个成员植入狼性的基因，让他们拥有崇高的使命感和竞争意识，在你的团队中将形成强大的精神合力，它将具有高度的组织性和纪律性，成为一支战无不胜的铁军，一个能够以小搏大，在逆境中反败为胜的强者。

而狼王，将带领着这样一支队伍在商战中所向披靡，战无不胜。

本书对狼性精神和狼王法则进行了深入的挖掘，翻开本书，你将受到一次狼性的震撼，你将经受狼王哲学的洗礼。

这是一种强者的哲学，一种成为王中之王的哲学。

它将让你拥有狼王的思维、狼王的手段、狼王的精神，成为一个真正的领袖。

它将让你在残酷的竞争中始终站在强者之巅。

中石2008年9月8日

## <<狼王的哲学>>

### 内容概要

在适者生存的荒原上，唯有强者，才能赢得生存的权力，这是万古不易的残酷铁律。千万年的自然选择过后，在血淋淋的生存斗争中，站在强者之巅的并不是独来独往的老虎，也不是慵懒的狮子，而是凶残、坚忍、具有团队精神的群狼，它们。才是真正的兽中之王。

狼与其他的群居动物不同，狼群绝不是简单的乌合之众，而是一个分工明确、各司其职的生存机器。

而其核心就在于狼王——它是身居众狼之上的头领，自然界的王中之王。

狼是生灵中的强者，狼王，必须是强者中的强者。

荒原中如是，人世间也如此。

如今，狼的精神已经被重新发现。

大家都认识到，一个人、一个企业、一个民族，要想在夹缝中求得生存，争得发展，都必须学会狼的精神、狼的哲学。

在这个向狼的精神回归的过程中，一个团队拥有了最杰出的领导者，就将成为最终的胜利者。

每一个企业，都在呼唤这样一个“狼王”。

这是一种强者的哲学，一种成为王中之王的哲学。

它将让你拥有狼王的思维、狼王的手段、狼王的精神，成为一个真正的领导者。

它将让你在残酷的竞争中始终站在强者之巅。

## &lt;&lt;狼王的哲学&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 活就活得有声有色——狼王何以为王王者气质就是实力真正的江湖霸主只有一个不要沦为生存竞争的落伍者具备独往独来的气概意气昂扬，绝不动摇不要给自己留退路拒绝成为任人宰割的“阿斗”信心到处在创造奇迹勇气和力量源于意志力第二章 立威，还要造势——狼王的权力游戏成为人性丛林中的强者树立不好惹的形像坏名声不一定是坏事讨人喜欢还是受人尊敬所谓领导，就是有人服从为自己打造威信的光环善于吸引公众的眼球距离产生威严记住自己是一面旗帜大权在握，广纳人言发号施令，说一不二一身漂亮的狼皮很重要拥有敏捷、坚毅的决断力机动灵活的应变力孤注一掷，而底气十足第三章 嘹亮的狼群合唱——团队战术，所向无敌狼群中的合唱与独唱打造无坚不摧的英雄团队要有政治家的胸怀和气量充分利用众人的头脑以自觉纪律约束自觉行动磨合群体，高效合作培养自己的追随者老大怎么走，其他人就怎么跟进受欢迎的领导的七种品质第四章 建立不可逾越的防线——巅峰上的警觉学习相信敌人，而不是朋友陷阱与圈套为谁而设不要忽视你所结交的人保持内心的清醒愿意被吹捧是人的本性蛛丝马迹，看穿谎言保持戒心为何如此必要料事如神的洞察力姜太公识小人秘法不要被假象所蒙蔽辨人本性，知人善任第五章 跨越温情的泥沼——必要的冷面与铁腕歼灭敌人总是明智的必须残忍，才能善良人性是善与恶的对立统一“妇人之仁”的风险和代价不做“滥好人”会“哭”的孩子有奶喝“好人”要有保护自己的办法认清你的敌人是谁如果不能取胜，就该谋和做老板不能太软弱坚持权利，互相尊重冷面掌权，铁腕立威成大事者不谋于众人心是一座坚固的堡垒第六章 权谋术数——狼王的斗争哲学别弄脏自己的手追求更高层次的道德掩饰自己才是最大的精明将计就计，见招拆招利用装死的手段红脸白脸，应对自如隐忍用心，狠下杀手不露声色，抢占先机刚柔并济，软硬兼施认识人性，利用自私时时先人一着虚虚实实的江湖烟幕弹精明难得，糊涂更难得第七章 铜头、铁额、弹簧腰——狼王的逆境哲学把挫败当成淬炼的机会以不变应万变沮丧抑郁时不可决定大事三思而后行，谋定而后动学会藏身，等待出头之日避开强手的锋芒装愚守拙，暗渡陈仓拉长战线，保存主力任何时候都不要露出狂态驾驭自己的优缺点不要受舆论所左右受人攻击意味着你的重要第八章 大胸襟成就大事业——狼王的统御哲学你是哪一种乌成吉思汗的谋略爱之如子弟，用之如草芥以德服众，从容驭才“一兔一狐”都要得人人皆有与生俱来的奴性给下属意想不到的荣耀保持公正平和的形象赢得忠诚，先要让他感动必要时要大义灭亲有多大胸襟，成就多大事业第九章 心战为上，兵战为下——狰狞嘴脸的另一面放弃盲目的争斗别相信权力是万能的独裁的统治方式已经过时光有智慧不足以为王势不两立的对手也能被感化给对手一个微笑心战为上，兵战为下别让自己成为众矢之的如何应对世情的险恶傲慢与热情不能混为一谈珍惜你的江湖对手留一条路给别人走第十章 风紧扯乎，风松再来——江湖进退之道避开两败俱伤的厮杀强在弱中取，进从退中求以“诈死”和“佯败”保存实力好汉能吃眼前亏好死不如赖活该抽身时就抽身顺应时代潮流常常揣着危机感在最关键时刻爆发力量忘却痛苦，迎接明天的挑战第十一章 给自己一颗奔腾的心——狼王的奋斗哲学你是自然界独一无二的奇迹追求高标的生存境界不断开辟新的疆域没有谁天生是倒霉的命成为自己心目中的强者以强烈的使命感迎接挑战光荣永远属于奋斗者敢于冒险犯难以英雄般的姿态行走于世梦想是成功的推进器第十二章 出乎其类，拔乎其萃——狼王本领修炼之道全力打造自己的招牌增强判断、识别和决断能力成功者必须拥有领袖气质所需虽少，所依却多以智求生，以谋取胜拥有准确而迅速的判断力魅力和魔力源自内涵坚持到底，确保出类拔萃沉着冷静，永不气馁

## &lt;&lt;狼王的哲学&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 活就活得有声有色——狼王何以为王王者气质就是实力一个人能否成就伟业，关键的不在于他目前拥有了什么，而在于将来能做什么，即是否具有潜能、爆发力等综合素质。

假如你具有了强大的领导能力和开拓能力，具备了成才的优良素质，即使现在身无分文，毫无社会地位可言，仍可保持一种吸引人的巨大魅力，让接触你的人佩服你，尊敬你。

当一个人的实力还未达到形势所需的时候，最好不要把自己推到矛盾的前端，须知“高处不胜寒”，实力不够一定会导致进退两难的尴尬局面。

要保证自己在社会上实至名归，就要求每时每刻都应有一个清醒的头脑，这对大多数人来说是一件十分困难的事，是一种对领袖的要求。

有些时候，处在顶尖上的人们是不由自主的。

这时的要求则表现为两个方面：一是审时度势，进退有序，不为社会潮流、生活条件和个人物欲、荣辱所左右；二是不断充实自己，以完善最初造成的空虚和不足。

实力和勇气永远是战胜一切艰难险阻，最终到达成功彼岸和理想境界的强大后盾，对这个观点人们并非意识不到，只是没有发现并开拓自己的实力，也没有锻炼以强化自己勇气的实践。

气质对人相当重要，但气质是日积月累，慢慢培养的。

一个流浪汉可以在一夜之间暴富，成为百万富翁，却绝不会一夜之间抛去卑怯、寒酸、粗俗等修养部分，一跃成为气度不凡、谈吐高雅、有上等品味的人。

所以说，钱可以使人得到物质上的丰富和享乐，但却不能使人高尚，尤其对气度、素质等内在修养和长期养成的品位更是无能为力。

人可以用华丽的服饰把自己包装起来，以求外形更与上流社会的人相近，这一点完全可以办到。

难以办到的是把谈吐、气质、品位也装扮起来，与外形相互配合，在一夜之间进入新层次。

所以，外在形式的东西是一种短暂的存在，内在本质性的修养才是本质的拥有。

前者可以飞跃，后者只能渐进；前者易于丢失，后者可以延续、发展。

考验一个人的品质和发展事业的能力，不在创业之始，甚至不在成就事业之后，真正检验人的，是在开拓事业的过程中，尤其表现于突然遭受重大挫折之时。

即相距成功目标的道路越长，遭遇波折越大，越能体现一个人全面素质的高低，越能检验一个人的耐力和勇气。

实践证明，任何一个具备优良品质，并终成大业者，都是在磨难与痛苦中接受历练而成熟起来的。

气质是才干，能力与文化修养的有机结合，气质表现于个体，却作用于社会，要受到社会观念与社会认定的影响和制约。

拥有了强大的实力，优良的气质，一个人才能成就一番事业。

真江湖霸主只有一个有一匹著名的赛马，在其竞赛生涯中赢得很多次冠军，为主人获得了数千万元奖金，后来把它标价出售时，它的价格比一起参赛的马高出100倍。

为什么会出现这种现象呢？

是它比其他马的速度快上100倍吗？

不是，它只是比其他马跑得快一点点——在大多数比赛中，它只超过获得亚军的马一个鼻子，裁判甚至不能直接判断输赢，只有看完两匹马冲线时的录像才能确定。

在人类竞争的每一个领域，正是这种微小的差距将赢家和其他人区别开来。

想一想那些二流人物的所得所失吧，他们虽然只比一流人物差一点点，可是在享有的声誉和利益方面却相去甚远。

一个是经过努力获得回报的成功者，一个是同样付出却功亏一篑的失败者，虽然失败者只少跑了几步，不幸的是，那是最有价值的几步。

人们对自然界的认识也存在“马太效应”。

谁都知道世界第一高峰是珠穆朗玛峰，并且知道它的高度。

但是有谁知道世界第二高峰呢？

不少好事者对这个问题做过专门调查，甚至问过好几个地理学的博士生，但几乎没有人能痛痛快快地

## &lt;&lt;狼王的哲学&gt;&gt;

给出答案。

其实位于印度境内的乔戈里峰仅比珠穆朗玛峰低237米，这个差距还不到珠穆朗玛峰高度的3%。但正是由于这个不到3%的差距，排名第二的乔戈里峰除了被一些狂热的登山运动员所知以外，其他人很少知道。

珠穆朗玛峰仅仅高了那么一点点，那么一点点的“势能”，就将名列第二的乔戈里峰给“吃”了。现实生活中，这样的例子举不胜举。

那些“势能”大一点的媒体，把广告费“吃”了几亿、几十个亿，而那些没什么“势能”的媒体，连几十万也“吃”不着。

现实就是如此残酷。

韦尔奇任通用电气总裁不久就提出了著名的“NO.1OR NO.2”战略，就是说任何一个领域只有位居第一位或第二位的企业才有实力面对残酷的竞争，赢得巨额利润。

个人事业的发展也是如此。

如果我们提问，谁是篮球王国的NO.1，大家都会说是乔丹。

但是很少有人深思这样一个问题：第一比第十在能力上能强过几十倍吗？

不能。

乔丹的才华并没有比其他优秀球员强几十倍，但是他们的收入却相差几十倍。

一名在商业咨询机构担任顾问的教授，其职位比另一位同事高了两级，但他得到的报酬是同事的10倍。

。

他坦言道：“难道我真的比他能干10倍吗？

当然不是。

这就是赢家通吃的残酷现实。

”现实生活是残酷的，并不遵从公平原则。

一个对生活抱有希望的人，一个想成就一番事业的人，不能停留在抱怨上，而是应该直面“赢家通吃”这一现实，增强心理承受能力，促使自己成长，争取有朝一日成为某一领域的NO.1。

不要沦为生存竞争的落伍者在一群得过且过、懈怠懒惰、愚蠢懦弱者的眼里，仿佛世界上一切好职位、一切有出息的事业，都已人满为患。

的确，像他们这样懒散成性的人，无论走到哪里，都不会有他们的立足之地，没有人会需要他们。

社会的各行各业都急切需要的是那些肯负责任、肯努力奋斗、有主张见地的人。

一个富有思想和判断力、具有创造力、能够吃苦耐劳的人，随处都可以立足，在哪里都有希望。

而另外一些人只会埋怨机会太少，或怀才不遇，这种人是一辈子都不会有出息的。

只有懦弱无能者才会一天到晚埋怨找不到事做，而那些对自己的能力有把握，自信能获得好职位的人，从来不会到别人面前去诉苦，他们知道，埋头苦干才是唯一的出路。

有些年轻人常常在心里这样想：“我不准备做个一流人物，只要做个二流人物就满足了。

我也不妄想获得一个一流的高薪职位，只要有一个二流职位就很称心了。

”这种人的见识其实并不高明，要做二流人物非常容易，只要故意不显出一流人物的才能就可以了。

但实际上抱有这种心理的人大都是无法跻身于一流人物行列的人。

当然，如果你无法获得一个一流的职位，就只好找一个差一些的职业将就一下。

但是，在你的经济条件允许的范围内，你当然希望穿最好的衣服，吃最好的食物。

即使你舍不得花费很多钱用于高级的穿戴和饮食，但至少你的内心是喜欢高级的，这是人之常情。

二流的人物正如二流的商品一样，除非用人者找不到一流人物，才会将就用二流人物。

可是，用人者却都希望找到一流人物为自己的机构服务。

如果从各方面去观察，我们就可以看出一个无法跻身于一流人物的人是什么样的。

他们中的许多人常常习惯于浪费时间、空耗精力，他们的理解力也很差，言谈举止也显得很迟钝，这种人似乎不会有什么发展的余地。

他们甚至还不配做一个二流人物，只算得上三流人物。

另外有一种人也很糟糕，他们一有闲暇时间，就放纵自己，尽情享乐，过着花天酒地、醉生梦死的生活，拼命糟蹋自己的精力、体力和脑力，结果得自己人不入鬼不鬼的。

## &lt;&lt;狼王的哲学&gt;&gt;

这种人只配称为行尸走肉。

除了疯子，谁会说他们是出色的人物呢？

无法跻身一流人物行列的人自然就成了社会生存竞争中的落伍者，其中的原因为多方面的。

有的是因为从小生活在不良的环境中，不知不觉染上了不良的习气，结果就陷入了失败的深渊；有的是由于没有受到良好的教育，或没有受过完善的为人处世的训练，以致也被挤出一流人物的行列。

一个人惟有靠自己的奋斗，竭尽自己的心智，克服无数的艰辛，才能取得成就，才算得上真正的成功，才能获得其他入的信任和尊重。

如果你现在的职位和成绩并非因为自己的苦干，而是通过其他方式谋到的，那么你做起事来感觉一定不会太好。

如果你谋得好的职位是由于父亲的面子，或是其他亲友的提携，你可以思考一下：如果没有这些外力的介入，你要再花费多少精力，经过多长时间，做出多少业绩，才能达到这样的地位呢？

在现在的职位上，你一定会觉得事情非常生疏难做，因而常常不容易有太大的兴趣。

因为这个职位不是你一步一步逐渐谋得的，而任何重要的职位绝非浅陋的学识、低劣的才干能做得了的，所以，当你做事时必将到处碰壁。

那时，你仍愿意在那里干下去吗？

我们经常可以看到这样的情节：一位富商把自己的子女安置在自己开设或自己担任股东的公司里，尽管他的子女毫无本领，但职位却高人一等。

在他子女手下做事的普通员工，差不多都比他的子女努办，而且经验也要丰富得多，试问，如果他的子女稍有些见识，他会怎么想呢？

他一定会感到羞愧难当。

其实，他自己心里也必定很明白，他自己的职位其实应该由一位在商界工作多年、富有经验、精明能干的人来担当，但现在他仅仅因为父亲的关系，就占据着高位，几乎是不劳而获。

假如他领悟到这个问题，假如他还有一些自尊的话，就无法堂而皇之地昂首挺胸地做人。

请牢记：当你对自己自己的双手和头脑有十足的信心，确信自己已经具备所想要的职位的条件，并且你确信自己一旦谋到那位置肯定能够愉快地胜任，能有所建树时，你不要再灰心丧气，不要再怕吃苦，不要再急躁不安，不要再埋怨升迁太慢了。

你应该一步一个脚印地去做，你应该像裁判要求参赛者一样严格要求自己，把自己训练培养成一个适合你所期望的职位的人。

你必须懂得，如果职位不是靠自己的埋头善于，不是基于自己过去的业绩，那么即使获得了那样的职位，也毫无价值可言。

一般人最常犯的一种毛病，就是如果他不具有某些方面特殊的天才，他往往不肯尽最大的努力。

然而有许多伟人，在起先也一样是碌碌无为、不足自恃的，日后却成为伟大的人物。

在我们的力量没有受过试练以前，我们是不能了解自己究竟有多少潜在力量的。

“自恃”是比亲友、财富、权势，以及各种外来的援助更为可靠的东西。

它能排除障碍、战胜险阻，它能使各种冒险探索及发明创造终于成功。

每个平常的人，基本上都可以自恃自立。

然而真能充分发挥其“独立”的能力的，却少之又少。

依赖他人、附和他人，让别人去思考、去策划、去工作。

当然要比我们自己去奋斗容易得多，舒适得多了。

以为事事自己不做也不会有人做，所以，我们自己就没有努力的必要。

这种想法最有害于我们对事业的尽心与自我的表现。

在风平浪静的湖面上驾驶船只，是不需要太多的技巧与长期的航海经验的。

只有在海洋为暴风雨所激怒，白浪滔天、风摧桅杆，船只有覆灭的危险，而舟中人面如土色、惊慌失措的时候，舵手的航海能力，才能考验出来！

只有在脑筋受到极度的挑战，在浑身所有的智慧、能力必须使出来，去力挽狂澜的时候，一个人才能发挥他的最大限度的能力！

经济窘迫、事业衰败、生活穷困，这是“真正的人”获得最大的磨炼的时候。

## &lt;&lt;狼王的哲学&gt;&gt;

没有奋斗，即是庸碌的生命的生长。

你一旦放弃求助于别人的念头，转变为自强、自恃，就表示你已踏上成功之路了。

你能不借外援、自立自助，就能发掘出你所梦想不到的力量。

外界的援助，在当时看来似乎是一种幸运，但最终它是一种灾难，因为它使你形成依赖惰性。

给予你金钱的不是真的好朋友。

能够督促你、鼓励你去自依自助的，才是你的真朋友。

在一个人依赖他人时，他无法感觉到自己是一个“完全的人”。

等到他有了自己工作和社会地位，而可以绝对自立自强时，他才能感觉到自己是一个圆满的人，感觉到光荣与满足。

而这种光荣与满足，是别的东西所不能给予的。

芸芸众生，在世界上往往轻如鸿毛。

其中一个原因，就是他们不敢做他们想做事，信他们想信的信仰；他们甚至不敢有自己的思想。

他们做事时，常要求两面讨好免于得罪他人。

他们在开口以前，必先想法探听别人的意见与自己符合与否，然后敢发表意见；结果其所发表的意见，只是随声附和而已。

人们都藐视那些不敢展示自己的人，藐视那些在不知道别人的意见以前不敢发自己的意见的人。

人的天性也不喜欢赞美那些真实的人、勇敢的人，有自己的意志而同时又敢于发表言论的人。

这并不妨碍你有自己的信念、信仰，而同时应该敢于持你的信念，实践你的信仰！

无论我们怎样强调意志的力量，仍难免会在不断的挫折之下，开始怀疑自己，变得没有自信，失去了热情和勇气。

世间最残忍的莫过于打击一个人的自信。

一个人往往要靠着自信，才能愉快地生活。

通常有两种情况最能打击一个人的自信：一种是“事实上”的。

我们从事一项工作多年，却毫无成就，因而对自己的能力产生了怀疑。

一种是“心理上”的。

这种心理上的遗失自信，大多数是因为别人在有意无意之间打击我们。

当一个人在满怀热情地做着某一项工作的时候，他旁边的人不但不赞赏，反而打击他、讽刺他，像施用催眠术一样不断地在他耳边念叨说：“你肯定做不好。”

“我看你是不是搞砸了。”

“我早就看你不成，我劝你还是放弃算了吧？”

何必不自量力！

”这种心理暗示，会使一个本来充满自信的人，逐步动摇，直到彻底失去他原来的信念。

我们常常会在生活中遇到这样的人和事。

如果我们不懂得随时提醒自己，努力从这种可憎的暗示中逃出来的话，我们会陷入沉沦和噩运。

当然也有肯鼓励别人、支持别人、使别人奋发向上的人。

如果我们幸而碰上这种朋友，那将会帮助我们重塑自信。

但我们应该明白，阻力一定会存在的，正像童话里的人物要拿到金苹果，一定会在中途遭遇困难和危险一样。

这些困难与危险，就是在考验我们意志力的坚强程度。

我们要有充分的心理准备，以最大的毅力渡过重重关卡。



## <<狼王的哲学>>

### 编辑推荐

《狼王的哲学》对狼性精神和狼王法则进行了深入的挖掘，翻开《狼王的哲学》，你将受到一次狼性的震撼，你将经受狼王哲学的洗礼。

这是一种强者的哲学，一种成为王中之王的哲学。

它将让你拥有狼王的思维、狼王的手段、狼王的精神，成为一个真正的领袖。

它将让你在残酷的竞争中始终站在强者之巅。

它要在长时间的隐忍之后，等来出头的机会。

狼王，比它的同类更坚韧。

它要踏着竞争的尸体走上王位。

狼王，比它的同类更敢、更残忍。

它要洞悉自然界的凶险，避开无数的陷阱。

狼王，比它同类更富于智慧。

它要让任何桀骜不驯的成员都成为忠诚的属下，为自己出生入死，视死如归。

狼王的哲学——王中之王的智慧。

它将让你拥有狼王的思维、狼王的手段、狼王的精神，最终成为一个真正的领导者，让你在残酷的竞争中始终立于巅峰。

社会丛林的生存法则、人性江湖的王者之道。

<<狼王的哲学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>