

<<窥见上帝秘密的人>>

图书基本信息

书名：<<窥见上帝秘密的人>>

13位ISBN编号：9787802237834

10位ISBN编号：7802237831

出版时间：2012-3

出版时间：中国三峡

作者：约翰·D.洛克菲勒

页数：157

译者：刘洋

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<窥见上帝秘密的人>>

### 前言

每个人在生命的某个阶段，或许都会愿意回首往事，重拾记忆的片段，讲述那些大大小小的耕耘与欢愉。

我正在变成这样一个絮絮叨叨的老人，在本书中，我将记录下一些在我生命中出现过的人，发生过的事。

在某种程度上，我所交往的是这个国家里最优秀的人，特别是在商界这些人建立起美国的商业王国，他们生产的产品远销全球。

我所要记录的事件对我而言具有重大的意义，它们在我记忆中留下了永不磨灭的印记。

如何把握公开个人隐私的尺度，或者说如何保护自己免受攻击，是一个颇具争议的问题。

过度地暴露自己的经历会有自大的嫌疑；而保持缄默有时更会遭来误解，因为人们会认为你没有辩驳的理由。

我并不习惯将我的个人生活公诸于众；但既然我的家人和朋友认为我有必要对一些被炒得沸沸扬扬的事情做出申明，我觉得我应该听从他们的建议，同时也重拾一些生命中的珍贵记忆。

撰写这本回忆性质的文字还有另外一个原因：如果人们传言的事情有十分之一是真实的，我那些能干、忠实的朋友一定会觉得蒙受深冤，他们中很多人已经与世长辞。

而我自己本来已经决定保持沉默，相信在我离开这个世界之后，真相会昭白于天下，历史会做出公正的裁决，但既然我活着，并且可以证明一些事情，似乎我应该澄清这些引发广泛讨论的事件。

我确信它们仍未得到充分的了解。

所有这些关乎逝者的声誉以及生者的生活，公众在做出判断之前，有权利了解第一手的真相。

着手写这本回忆性质的文字时，我并没有希冀将它出版成书。

我甚至没有把它当成一部非正式的自传，更没有考虑顺序、次序、完整性的问题。

聊起多年来患难与共、亲密无问的合作伙伴与同事，我感到无比开心和满足。

同时我也意识到：虽然这些记忆对我来说是一笔珍贵的财富，但是长篇大论会令读者厌烦，所以我只提到了其中一些朋友，正是他们造就了我商业上的成功。

约翰·洛克菲勒 1909年3月

## <<窥见上帝秘密的人>>

### 内容概要

每个人在生命的某个阶段，或许都喜欢回忆往事，重拾记忆的片段，讲述人生中的耕耘与喜悦。现在，我就变成了这样一个絮絮叨叨的老人。我在这《窥见上帝秘密的人：洛克菲勒自传》中，将记下那些曾在我的生命中出现过的人和发生过的事。

从某种意义上来说，我所交往的人都是这个国家最优秀的人，尤其在商界。由这些人建立起来的美国的商业王国，所生产的产品销售到了世界各个角落。对我而言，我所要记录的事情具有重大的意义，它们给我留下了永不磨灭的印记。

## <<窥见上帝秘密的人>>

### 作者简介

作者：（美国）约翰·D.洛克菲勒（John D.Rockefeller）译者：刘洋 约翰·D.洛克菲勒（John D.Rockefeller，1839—1937），人类历史上第一位亿万富翁，美国第一家工业托拉斯企业的创建者。据《福布斯》杂志评估，截至2007年，洛克菲勒的个人资产是3053亿美元，排名世界第一。而比尔·盖茨的资产是530亿美元，仅名列世界第13位。

洛克菲勒出身贫寒，却充满了雄心壮志。

他儿时的梦想，就是要成为世界上最富有的人。

经过不懈的奋斗和努力，他终于建立了庞大的商业帝国——标准石油公司。

他成功地造就了美国历史上一个独特的时代，并被誉为“窥见上帝秘密的人”。

洛克菲勒还是全球最伟大的慈善家和现代慈善业最大的组织者。

他从小就受到基督教浸礼会教义的影响和熏陶，养成了节俭、勤奋、诚实的优良品德，使他彻底摒弃了骄傲与纵欲之心，无私地将辛勤赚得的财富惠泽于同胞和全人类，这个世界也因他的无私与慷慨而变得越发美好。

<<窥见上帝秘密的人>>

书籍目录

序言

第一章 忠诚可信的朋友铸就公司基石

第二章 聚敛财富是一门艺术

第三章 标准石油公司：世界上最简单的经营哲学

第四章 职场：一本好念的生意经

第五章 商海沉浮的一些经历和原则

第六章 散财：把财富带进坟墓是可耻的

第七章 放手：快乐的源泉

## <<窥见上帝秘密的人>>

### 章节摘录

版权页：还记得那一天，我造访邻居的公司，恰巧碰到当地的一位铅管工来收账。

这位邻居十分忙碌，我总感觉他旗下的公司数不过来。

他只看了一眼账单，就对簿记员说：“请把这位先生的账结了。”

我们两家公司同用一位铅管工，我每次都会亲自核查他的账单，认真研究每一条收费，即使是一点小钱也不能让公司浪费。

我做事情的态度永远都不会像我的邻居那样草率。

我对此事的看法等同于许多今天的年轻人，那就是，这些账单将使老板口袋里的钱掉进别人的腰包，我一定要仔细核对，甚至比花自己的钱更细致谨慎。

如果经商像我邻居一样，我相信那不可能成功。

通过规整账单、查收租金、计算索赔等工作，我与各种各样的人打交道。

我必须学会对不同的人采用不同的方法，并使他们与公司的关系融洽。

谈判非常需要技巧，我倾尽全力争取让双方都满意。

例如我们经常接手大理石，把这些大理石从佛蒙特州运到克利夫兰，一路要通过铁运、河运、湖运多程传送。

运送过程中所造成的一切损失将由三方承运人共同负责，而三者所承担的责任大小都是要事先协定的。

怎样既协调好三者关系，又能让我的老板满意，这对于一个十七岁的男孩子来讲，确实需要好好考虑。

可是我却不认为这个任务有多艰难，我记得我从没有和承运人发生过口角。

在容易受到外界侵扰的年龄，处理这类棘手事物，遭遇紧急情况，可以向前辈求教，他们的经验对我来讲十分珍贵。

这是我学习谈判技巧的起始阶段，随后我将更全面地谈谈这一点。

全力以赴地工作，并从中不断磨练自己，让我受益良多。

当时我的工资还比不上今天同等职位的薪水的一半。

第二年公司才给我年薪700美元，但他们真正应该付我800美元。

直到四月公司也没给我一个我能接受的理由。

恰巧一个可以做生意的机遇出现在我面前，我就辞职经商了。

在那时的克利夫兰，每个人几乎都是彼此相识的。

一位名叫克拉克（M.B.Clark）的商人，年龄能比我大十多岁，当时想要办一家公司，正在寻找合作伙伴。

他有2000美元，要求他的合伙人也出一样多的钱。

这对于我来讲真是个不错的机遇。

我手里有七八百美元的存款，可是怎么解决剩下的钱仍让人头疼。

我把这件事说给了父亲，他告诉我他原计划在每个孩子21岁的时候给他们1000美元。

如果我现在需要的话，他可以提前把钱给我，但是前提条件是，我在21岁之前，必须要还利息。

## <<窥见上帝秘密的人>>

### 媒体关注与评论

洛克菲勒的创业精神永远是激励我前进的伟大动力。  
我的许多设想，包括我的慈善基金，都有洛克菲勒的影子。

——比尔·盖茨 这可是洛克菲勒家族的至宝。

当我开始阅读之后，便无法释手。

它讲的全是经商的真谛。

我似乎明白了洛克菲勒家族强大、富有的秘密。

——艾伦·格林斯潘 从来没有一个人能像洛克菲勒那样对我的投资人产生如此大的影响。  
坦诚地说，我的投资哲学是建立在洛克菲勒的睿智之上的。

——沃伦·巴菲特

<<窥见上帝秘密的人>>

编辑推荐

《窥见上帝秘密的人:洛克菲勒自传》适合全世界投资者、希望成功者以及有志青年阅读。



## <<窥见上帝秘密的人>>

### 名人推荐

一个从周薪5美元的簿记员到世界首富的财富传奇！  
全世界投资者、成功人士和有志青年都在阅读的经典传记！

洛克菲勒的创业精神永远是激励我前进的伟大动力。

我的许多设想，包括我的慈善基金，都有洛克菲勒的影子。

——比尔·盖茨 这可是洛克菲勒家族的至宝。

当我开始阅读之后，便无法释手。

它讲的全是经商的真谛。

我似乎明白了洛克菲勒家族强大、富有的秘密。

——艾伦·格林斯潘 从来没有一个人能像洛克菲勒那样对我的投资人产生如此大的影响。

坦诚地说，我的投资哲学是建立在洛克菲勒的睿智之上的。

——沃伦·巴菲特

<<窥见上帝秘密的人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>