

<<疯狂的温州商人>>

图书基本信息

书名：<<疯狂的温州商人>>

13位ISBN编号：9787802325371

10位ISBN编号：7802325374

出版时间：2012-8

出版时间：时事出版社

作者：郭亦平

页数：293

字数：385000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<疯狂的温州商人>>

内容概要

温州老板有个特点：年轻，头脑活，能准确地进行市场定位，而且决不在一棵树上吊死。见到什么市场前景好，认准了立即调转枪口投资。一个温州老板在他的投资生涯中可以涉足数个不同的领域。现在的温州老板没有不敢投资的行业，只要能带来利益，没有不敢去投资的地方。

温州人的攻伐之术很有特点：集中强大“兵力”攻下一座“城堡”，而后从家乡搬来很多愿意经商的“兵勇”，安营扎寨，守住阵地，除非是市场衰落，否则绝不后撤。可以说，这是运动战和阵地战的巧妙结合。

温州人多地少，决定了他们只能向外拓展，不断寻找一个个新的生存空间。也因此，温州商人在全国散布最广，南至三亚，北到漠河，西抵拉萨，东临青岛，到处可见温州人的踪迹。

在全国很多城乡都有以温州人为主的商场或商品一条街。有的一个企业就在全国各地设立了很多分公司、分销点、办事处，将温州人的商品意识传达给当地，辐射到周边。目前，在非洲、欧洲、美洲都出现了新的温州人经商的网点。

<<疯狂的温州商人>>

作者简介

郭亦平，著名学者、时评家，河南省作家协会会员，“2010中国互联网九大风云人物”，与郎咸平并称为“两平”。

近年来，持续关注中国民营经济发展，对温州经济与温州商人群体有深刻洞见。

<<疯狂的温州商人>>

书籍目录

序言：商界“成吉思汗兵团”的攻与谋

第一章 疯狂创业：白天做老板，晚上睡地板

经济学家钟朋荣曾将“温州人精神”概括为四句话：白手起家、艰苦奋斗的创业精神；不等不靠、依靠自己的自主精神；闯荡天下、四海为家的开拓精神；敢于创新、善于创新的创造精神。

从温州商人疯狂创业的历程来看，他们确实是那种穷时能吃苦、富了也能吃苦，打工能吃苦、当老板也能吃苦的人。

疯狂的温州商人把苦难和失败看作人生的导师，在面对挫折时，不是怨天尤人，而是保持冷静，笑对失败，他们甚至渴望苦难，因为苦难的背后是财富的源泉。

- 1.要有当老板的野心
- 2.能做老板，能睡地板
- 3.创业路上拼抢当先
- 4.想赚钱就要吃够苦头
- 5.忍受生命中的那份悲伤
- 6.为钱走遍天南地北
- 7.勤俭基因是发财的根本
- 8.左手精明，右手踏实
- 9.商界里适者生存

第二章 疯狂头脑：只要敢想，就能飞上天

致富是一种思维习惯：你有富人的思维习惯，你就能够成为富人；你没有富人的思维习惯，你就只能是穷人。

温州人之所以能练就疯狂敛财的技巧，离不开精明的头脑。

而他们的商业实践告诉我们：只要敢想，只要努力，就能飞上天。

“敢为天下先，敢争天下强”，温州人敢想敢做的能力是他们的最大资本和竞争力。

正如一位温州商人所说：“我觉得我们这样做并没有什么，但是在其他人眼里，却成了不一样的商帮群体。”

- 1.经商要有不一样的思路
- 2.贫富只在一念之间
- 3.生意没有贵贱之分
- 4.精打细算是商人的本性
- 5.始终走在政策的前面
- 6.脸皮“厚”才能赚到钱
- 7.把钱当做生财的种子
- 8.每一分钱都计算清楚
- 9.拥有超前的思维
- 10.绝不在一棵树上吊死
- 11.高利润是失败的根儿

第三章 疯狂炒作：什么火就炒什么

温州商人以其敏锐的市场嗅觉，总能找到埋着黄金的宝地。

他们辛辛苦苦地积累下本钱后，就会费尽心思琢磨怎样钱生钱。

他们每涉足一个地区、一个行业，任何一个让财富增值的机会都不会轻易放过。

<<疯狂的温州商人>>

炒作，是温州商人惯用的一种手法，所到之处总能搅得人心惶惶，也让整个市场惴惴不安。只要是能赚钱的生意，温州商人就认为值得去“炒”，所以什么赚钱他们就炒什么，哪里有钱赚就炒到哪里去。

.....

- 第四章 疯狂冒险：先人一步的生意最赚钱
- 第五章 疯狂抱团：亲缘、地缘就是财源
- 第六章 疯狂财技：把小生意做成大买卖
- 第七章 疯狂营销：除了抓住机会，更要创造机会
- 第八章 疯狂抓钱：到世界各地抢生意
- 第九章 疯狂攻伐：运动战攻打市场，阵地战坚守市场
- 第十章 疯狂资本：温州打个喷嚏，全球都要感冒
- 第十一章 疯狂速度：世界上财富积累速度最快的群体
- 第十二章 疯狂人脉：站在巨人肩膀上眺望商业猎场

<<疯狂的温州商人>>

章节摘录

温州人、奥康集团老总王振滔通过发展鞋业赢得了万众瞩目。

虽然他成功了，拥有了万贯财产，但是他在用钱上却从不大手大脚。

王振滔在每次去北京谈生意时，住的是国际饭店，但每天早上吃饭却带着同行的员工到饭店旁边的一个小巷子里吃。

因为在国际饭店一个人早餐是88元，而在巷子里，几盒小笼包，几碗稀饭，30多元就可以把几个人填得很饱了。

住国际饭店，吃街边摊，这并不能说王振滔是一个吝啬的人。

只是他一直保持着一种精打细算的习惯，也因此才有了奥康集团发展壮大的可能。

公司每年年底，都会请3000多名员工吃饭。

王振滔总是分配手下的人租桌子，桌布也是选取最便宜的那种，用他自己的话说：能用就好，省下的钱宁愿给员工多做一个菜。

王振滔身边的人都体会到，王总不是不愿花钱摆场面，只是这些钱要花得有意义、有价值。

一个企业要想发展壮大并不容易，如果每当赚到一笔钱就奢侈掉，那么公司就不可能有资金用来扩大发展了。

商海瞬息万变，如果不精打细算，只会淹没在复杂的市场间。

越是能够将生意做大做持久的商人就越懂得用钱。

自古有云：大富在天，小富由俭。

就是说明致富之道不可一蹴而就，需在分分厘厘中完成最初的原始积累，学会精打细算，积微成著。

温州商人头脑中很清楚哪些钱必须要花，哪些钱可以节省出来。

学会精打细算是对资金的一种尊重，也是一种商人应该培养的理财手段。

精打细算能够帮助商人有效地减少成本，让产品变得更加具有市场竞争力。

只有精打细算，才能为商人赚取更多的利润，获取更多的财富。

.....

<<疯狂的温州商人>>

媒体关注与评论

“温州商人在浙江，乃至全中国，都以他们强大的资本动员能力而闻名。他们具有敏锐的经商嗅觉，在商机把握上总是能先行一步，只要跟随温州商人选择投资方向，赚钱的大门就向你敞开。

” ——《韩国经济》杂志

“温州人的每根头发都是天线。

——康奈集团董事长（郑秀康）

<<疯狂的温州商人>>

编辑推荐

温州人的12个疯狂赚钱术你学得会 温商，一个继徽商、晋商、粤商、闽商、申商之后的现代商帮代表，一个唯一以新城市命名的商人群体。他们的足迹遍及世界各地，他们一路播下财富的种子，他们被认为是当今中国最具活力、最会赚钱的现代商帮。

<<疯狂的温州商人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>