第一图书网, tushu007.com

<<追梦人陈天桥>>

图书基本信息

书名：<<追梦人陈天桥>>

13位ISBN编号：9787802441330

10位ISBN编号：7802441331

出版时间：2009-1

出版时间：刘立京 现代出版社 (2009-01出版)

作者：刘立京

页数：219

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<追梦人陈天桥>>

内容概要

《追梦人陈天桥》的主人公陈天桥，盛大网络发展有限公司首席执行官。
1990年于复旦大学经济系学习，并以优异的成绩提前一年完成学业。
毕业后，在上海陆家嘴集团历任该集团下属公司的副总经理、集团公司董事长秘书等职务。
1999年创办上海盛大网络发展有限公司，并担任执行董事兼总经理职务，全面主持公司发展战略规划和业务运营，被国外媒体称为“中国互动娱乐业第一人”。
2001年，盛大网络宣布正式进入互动娱乐企业，并先后代理运营了《传奇》、《新英雄门》、《疯狂坦克》等多款大型网络游戏。
在陈天桥的带领下，盛大成为世界上拥有最多同时在线用户数的网络游戏运营商，目前的注册用户近6000万人，同时在线人数超过60万人，实现月平均销售额数千万元，在中国拥有65%以上的市场占有率，成为中国互动娱乐产业的领军者。

<<追梦人陈天桥>>

书籍目录

第一章 推开梦想之门，缔造网络神话第一节 三十而立，创造网络时代传奇1.不会花钱，只会挣钱的人2.关键是看谁有胆量3.面临新的挑战第二节 凭直觉成为网络游戏之王1.要做就做最好的2.坦然面对挫折3.《传奇》成就“ 传奇 ”第三节 “ 网络迪士尼 ”——陈天桥永远的梦！
1.“ 迎娶 ”新浪2.“ 盒子 ”·“ 馒头 ”·“ 热点 ”3.煞费苦心为转型第二章 揭秘陈天桥的追梦情结第一节 只做第一不做第二1.美好的童年时光2.要当就当班长第二节 闪光的学生时代1.自觉地给自己“ 充电 ”2.大学时代展现锋芒3.创业信仰的产生第三节 盛大诞生记1.被“ 雪藏 ”10个月2.放弃仕途，创造财富3.炒股赚来第一桶金4.网络第一笔生意，2400万人民币！
5.泡沫破灭面临考验第三章 陈天桥的“ 三大战役 ”第一节 是妥协放弃，还是勇往直前？
1.从书中找出路2.裁员求生存3.与“ 中华 ”拜拜第二节 要做“ 迪士尼 ”首先腰板要硬1.书写《传奇》2.免费大玩双赢3.“ 自杀式 ”生存法第三节 “ 赶 ”在危险的前面1.取胜“ 辽沈 ”2.与黑客作战3.用服务留住上帝4.《传奇》之火第四节 上市，陈天桥延续传奇1.巨额美金造就“ 巨无霸 ”2.疯狂“ 并购 ”3.“ 流血上市 ”4.“ 出血 ”是为抢先机第四章 盛大的博弈之术第一节 为荣誉而战1.一场官司分分合合2.自信而不自负3.开别人的“ 车 ”就是不爽4.研发让自己的腰杆硬起来5.专心打造《传奇世界》6.拿下Actoz第二节 追梦者遭遇对手1.九城朱骏2.网易丁磊3.狂人史玉柱4.赶“ 晚集 ”的金山第三节 高手相遇1.与劲敌为邻2.同样的运营，不一样的梦想3.老大之争第四节 盛大与九城之战1.对《魔兽》的选择与放弃2.短兵相接3.百事联手盛大抵抗对头4.盛大走出烦恼第五章 追梦者的痛与乐第一节 半夜醒来一身汗1.前有“ 天堑 ”2.钢丝上行走3.“ 私服 ”事件第二节 拐点之处履“ 薄冰 ”1.“ 梦想 ”超越“ 天堑 ”2.出手为自救3.有舍方有得第三节 度过危机去圆梦1.危机是一笔财富2.梦想照进“ 娱乐 ”里3.在探索“ 正途 ”中走出“ 迷途 ”第六章 陈天桥进攻新浪第一节 追梦者又下“ 狠手 ”1.恩怨早结成2.盯着新浪不放3.“ 大手笔 ”受阻4.沉默中暂时冷却第二节 远没结局的游戏1.谁更需要谁？
2.陈天桥的野心3.战胜自我，图谋未来4.唯一的缺憾第七章 挖他一个“ 新西湖 ”第一节 陈天桥玩起“ 曲线救盒 ”1.骂名下的忍受与清醒2.在砥砺中成长3.“ 家庭战略 ”演义——又一部“ 传奇 ”第二节 先行者只为“ 盒 ”狂1.“ 盒子 ”？
2.家庭娱乐的未来3.给我时间去证明它的价值！
4.相信“ 盛大盒子 ”5.耐心等“ 牌 ”6.占领“ 阵地 ”7.再创辉煌尚需等待第三节 借力远行1.再创一个网络神话2.共享双赢的魔力3.开放的姿态，合作的诚意第四节 陈天桥的得意之举1.到“ 社区 ”唱好戏2.陈天桥又起“ 风云 ”第五节 服务上帝有“ 武器 ”1.与上帝“ 环球 ”摇滚2.进军“ 甜 ”的游戏第八章 陈天桥与唐骏第一节 开门迎“ 佳人 ”1.陈天桥5分钟“ 招安 ”唐骏2.为什么是盛大3.不亏对人才第二节 携手走过网游独木桥1.陈天桥的“ 牌局 ”2.唐骏的盛大之路3.和谐相处的秘诀第三节 天下没有不散的宴席1.离开盛大2.开放才是硬道理3.唐骏一进一出，彰显陈天桥用人的眼光与胸襟第九章 陈氏圆梦哲学第一节 财富不是人生的全部1.不迷财富迷苦痛2.成功=专注+节奏3.为梦想挑战自我4.“ 主流 ”色彩第二节 游戏与管理的奇妙嫁接1.游戏产生的管理灵感2.“ 经验值 ”说了算3.自我管理下的精彩“ 游戏 ”第三节 思想+金钱+责任1.思考是一种好现象2.财富榜不过是网络游戏第四节 “ 盛大不是IT企业，而是文化企业 ”1.要不断革自己的命2.“ 听你讲故事 ”3.“ 如果你说工作没乐趣，你可以来找我 ”第五节 不为人知的陈天桥1.有点专制也有点道理2.“ 当父亲比当首富更重要 ”3.因为爱，所以盛大附录 告诉你一个真实的首富

章节摘录

第一章 推开梦想之门，缔造网络神话第一节 三十而立，创造网络时代传奇在追逐财富的过程中，有的人一夜暴富，有的人以破产而告终，还有的人一生与财富无缘，过着贫困的生活。
刚进而立之年的陈天桥，凭借自己的聪慧，把自己的梦想变成了现实，只用短短的5年时间，成为中国内地第一富豪。
1.不会花钱，只会挣钱的人“ 我几年前就是穿白衬衫，现在还是白衬衫，如果没有什么重要的场合，我会穿得更加随便，中午我在单位跟员工一起吃盒饭，我从来都不是个会挥霍的人。
”陈天桥说。
也许他确实不会花钱，但他却是个最会挣钱的人。
他凭借着自己精妙的资本手法，以及经营的理智与情感，靠着一款实属二流的网络游戏，在短短几年的时间里演绎出一曲令世人惊叹的互联网财富神话，并荣登新贵富豪第一人的宝座。
2004年8月11日，对于30来岁的陈天桥来说，是一个值得纪念的日子，已于5月在纳斯达克上市的盛大网络在前一天首次公布财务报表之后，他所持有的股票市值达到了11.1亿美元(合人民币90亿)，超过了网易的创始人丁磊，成为新任中国首富，同时也成为2004年度中国经济的焦点人物之一。
陈天桥1999年创办盛大，2000年得到中华网300万美元投资。
2001年盛大先后代理运营了《传奇》、《新英雄门》、《疯狂坦克》等多款网络游戏。
2003年得到软银4000万美元的投资的盛大，于同年5月13日成功登陆美国纳斯达克。
随着网络经济逐渐步出泡沫阴影，搜狐、新浪、网易三大中国门户网站在纳斯达克的股价惊涛骇浪似的疯狂增长。
在这种股价巨幅上涨的示范效应下，一批赢利水平不错的中国网络公司纷纷萌生上市念头。
身在网络游戏行业的陈天桥理所当然也跃跃欲试，很想去大西洋彼岸看看风景，凑一凑热闹。
2004年5月13日，在成功登陆纳斯达克之后(股票代码：SNDA)，盛大网络股票逆市上扬，当天收盘价超过发行价8.8%。
而后盛大网络股票一路飙升，凭借运营网络游戏《传奇》起家的陈天桥借此继续书写着中国互联网的新传奇：盛大上市不到半年，股价涨幅超过150%，市值接近24亿美元，接近“ 新浪+搜狐 ”的总规模。
成为纳斯达克市值最高的中国概念网络股。
思路决定出路，观念决定贫富！
出生于197.3年的陈天桥，仅仅靠一家经营网络游戏的网站在短短两年时间就创造了一个财富神话，此不可谓不神速。
这位两三年之前在中国企业界算得上“ 初生牛犊 ”的后生，还没来得及和圈内人“ 混熟 ”，就已经冲上了“ 中国内地首富 ”的位置。
难怪，当第一次听到“ 中国首富 ”这个名字，陈天桥有些惊诧，但憨厚地笑了起来。
他并没有意识到，“ 中国首富 ”这顶桂冠，随着上海盛大在纳斯达克第二季度财务报告的发布，已经悄然在他的头顶熠熠生辉。
那时的陈天桥心情的确不错，但是对于这样的事实却显然不是很清楚：“ 身价超过了丁磊，只能说明超过了昔日的首富，但是凭空说我现在是首富，恐怕证据不是很足吧。
”“ 中国首富 ”的头衔并没有让陈天桥沉醉其中。
相反，陈天桥说，他没有去计算过他的身价，都是媒体的记者在计算，对于财富，他并没刻意地追求，也觉得没有必要过度炒作，“ 毕竟，那只是股票价格。
”陈天桥说。
2.关键是看谁有胆量一个人想把自己的梦想变成现实，不但要有独到的眼光，同时更应该有胆量！
暂“ 亏 ”中的盛大，陈天桥的梦想又该如何开展呢？
这是关乎生死的事情。
天堂与地狱的距离也根本没有想象的那么遥远，所以，纳斯达克对整个中国互联网产业来说，有时是天堂，有时是兴味阑珊的梦魇。

在2005年，当时的盛大依然是中国互联网上总收入(18.966亿元人民币)最多的公司；尽管其46%的增长率绝对值并不低，但在资本市场上盛大的股票已经跌落至接近发行价的11美元。
当我们从2006年2月28日盛大发布的2005年第四季度财报及年报来看，其第四季度净亏损人民币5.389亿元，与以往2亿人民币左右季度净利润形成强烈反差的数字着实让业内一片哗然。
业内分析，导致盛大收益戏剧性变化的，一是盛大在2005年初开始实行的家庭战略——即被外界戏称的陈天桥的“盒子”；二是陈天桥“慷慨”做出盛大几款热门网游免费决定的代价。
“盒子”开了，网游免费了，盛大亏损了，陈天桥也拱手让出了蝉联三年的中国首富的位置。
“转型当然会有风险，关键是看谁有胆量，尽管也许会出错，但盛大认准了的事情就要去做，如果别人都认同了盛大的模式，那盛大还去赚什么呢？
”陈天桥是这样解释的。
3个月之后，2006年5月18日，盛大公布了2006年首季财报，报告显示盛大公司本季度净营业收入为3.41亿元人民币，净利润为1180万元人民币，虽不亏损，但也较去年同期下降31.3%，而盛大也从往昔行业“龙头”下滑到第三的位置，排在丁磊的网易与朱骏的九城之后。
与此同时，早已从读懂财富到读懂人生的陈天桥对首富头衔已经有了近乎释然的态度。
“财富榜对我们来讲不过是网络游戏，大家玩一场下来看看，我打了15级，他打了21级，丁磊的级别最高，仅此而已。
或者在游戏中你是大侠，他是强盗，我是普通老百姓，但在现实生活中可能正好相反。
我们只是按照胡润或福布斯的游戏规划扮演了财富榜上的角色而已。
实际上这个东西出来第一天我们看了一下，说‘哦，是这样’，从第二天起大家就再也不谈这件事了。
”然而，在这个“年年岁岁花相似，岁岁年年人不同”的首富更替频繁的年代，谁敢说有着梦想，并且正在不断努力实现自己梦想的陈天桥不会再一次占据中国首富的位置，即使他看起来似乎并不在乎。
3.面临新的挑战在经济快速发展的今天，更多的人关注着那些暴富者。
陈天桥也不例外，此时一夜暴富似乎成了陈天桥的标签，在一些人看来，忽如一夜春风来，陈天桥由“不名一钱”摇身一变为亿万富翁。
而让人遗憾的是，那些一味津津乐道于他当下的风光的人，却几乎不去关注他辛酸的创业史，不去探询财富幻影下的真实。
虽然这个世界给每个人都提供了实现财富梦想的机会，但事实上，有多少人能取得成功呢，一夜暴富的概率微乎其微。
这正像美国社会学家斯坦利在《邻家的百万富翁:美国百万富翁的惊人秘密》中指出，富豪的致富秘密多半是辛勤工作、坚持积蓄、多人少出的结果。
而针对许多人用“一夜暴富”的口吻评述百度，李彦宏的回答是：“我觉得有必要澄清一下，当今社会从没什么东西可以让你一夜暴富，除非是买彩票、中头奖。
”陈天桥的盛大征程或许还算不上历经风雨，因为在很多人，甚至包括他的一些朋友眼中的陈天桥向来顺风顺水，即使陈天桥从来不这样认为，但陈天桥创业至今，其啜饮的辛酸“如鱼在水，冷暖自知”。
第二节 凭直觉成为网络游戏之王我们都喜欢阅读那些具有传奇色彩的人物故事，来满足自己的猎奇心理，同时让我们明白那些传奇人物都是面对绝境而不言放弃，最后实现了自己的人生追求。
经过多年的创业，生与死是陈天桥时刻都面临的博弈，危机与机遇是陈天桥每一步发展的必然选择。
然而，陈天桥在每一个生死边缘都活下来了，在每一个危机的风暴里都挺过来了，在每一个风险的旋涡里都走出来了，他从一个“初生牛犊”带领盛大网络从一家传统.com公司成功转型并实现赢利，到以高达65%的市场占有率而成为中国网络游戏之王，再到因为创造了同时在线人数70万的同业世界纪录而跻身世界网络游戏运营商三甲，陈天桥仅用了不到3年的时间就走完了网络游戏发达国家10年所走的路。
1.要做就做最好的“直觉告诉我互联网是非常有前途的。
”1999年26岁的陈天桥如是说。

当时的陈天桥下定决心要成为中国.com中的一员时，他对网络还是一只菜鸟，因为当时他还不知道网站运筹操作的基本流程，甚至也还未有关于自己运作网站的主题思路。
但迫不及待的他，却已经破釜沉舟般毅然辞去了自己的工作。
他说：“到1999年10月的时候，我必须从信托投资公司辞职了，因为我怕再晚赶不及网络创业这拨热潮。
”1999年11月，不留后路的他拿出自己所有资产，还把妻子和弟弟也“拖”了进来。
1999年11月16日，在上海浦东新区科院专家楼的一个简单的三室一厅的房子里面，陈天桥和他最初的创业伙伴在租来的办公室里，开始了他们亿万富翁的梦想之旅。
不过可以肯定的是，那个时候他肯定不敢想象，财富之神会青睐于他，并使他在短短的3年时间里完成亿万财富的创造过程。
当时，他开始运行的是一个叫“网络归谷”的社区。
公司最早选择了当时很新鲜时髦的网上娱乐项目，比如，虚拟社区、互动娱乐以及网络游戏等。
陈天桥的目标非常明确，就是立志要做成中国最好的娱乐社区。
2.坦然面对挫折转眼时间到了2000年下半年，互联网所带来的经济泡沫开始破灭，形势急转直下。
到了2001年，对整个中国互联网产业来说，是一个梦魇之年。
在这一年，网络经济的神话破灭，互联网成了人们避之不及的瘟神，谁沾上谁倒霉。
众多网站都陷入了低谷，搜狐、新浪、网易、中华网等当时已在纳斯达克上市的门户网站，在互联网处于低潮时命悬一线，股价甚至跌破1美元；昔日“不可一世”的风投们，也失去了往日的风采，而是泥菩萨过河：自身难保。
互联网经济的“雪崩”对于初尝创业甜头，还没来得及回味收获的喜悦的陈天桥来说太过于残酷。
唯一的投资商中华网的撤资，使得陈天桥有一种生不如死的感觉。
此时，盛大陷入前所未有的困境。
此刻的陈天桥正站在人生选择的节点上，是放弃还是坚持？
最后他选择了坚持，在困境中探询自己未来的出路。

<<追梦人陈天桥>>

编辑推荐

《追梦人陈天桥》由现代出版社出版。
他从一个“初生牛犊”带领盛大网络从一家传统公司成功转型并实现赢利，到以高达65%的市场占有率而成为中国网络游戏之王，再到因为创造了同时在线人数70万的同业世界纪录而跻身世界网络游戏运营商前三列，陈天桥仅用了不到三年的时间就走完了网络游戏发达国家十年所走的路！
超年轻的年龄，超巨大的财富。
作为创富新人，陈天桥的经历在绝大多数人眼里更像一个现实版的财富神话！
这位曾经最年轻的中国首富，是如何取得眼前这一切的？
面对巨大的财富，他又在想些什么？
未来又将走向哪里？
我向来不特别喜欢钱。
我拼命挣钱，只为证明自己的价值。
——陈天桥最广为人知，让人耳熟能详的一句名言我的目标是把盛大打造成一个互动娱乐媒体公司，就像迪士尼那样多元化的媒体帝国。
——陈天桥这样描绘盛大的未来我也没有想到我会有这么多钱，《传奇》刚做起来的时候，很多人在网上骂我，我是一个不受欢迎的人。
——陈天桥也有成功的烦恼喜欢吃红烧肉的厨师．未必能调理出符合顾客口味的红烧肉。
我的长处在于，能了解到用户的口味，跳出游戏去抓住用户千变万化的感觉。
——对于自己不玩游戏，却通过网络游戏来赚钱，陈天桥这样解释我在几次会议上说，陈天桥成功的意义不在于做网络游戏，在于他证明了机会在每一个时候都存在．只要你努力，就可以发现。
——陈天桥在谈到自己的成功意义时说我觉得管理就一句话：你必须要不断地找到企业中所存在的问题并尽快解决这个瓶颈。
——陈天桥谈他的管理风格十年回首，谁人会，登临意。
——陈天桥在MSN上的名字

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com