第一图书网, tushu007.com

<<常青法则>>

图书基本信息

书名：<<常青法则>>

13位ISBN编号：9787802445420

10位ISBN编号：7802445426

出版时间：2010-1

出版时间：现代出版社

作者：李帅达，周星潼　著

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

万向集团从1969年初创到现在，历经了40年的风风雨雨，以其在国内民营企业界中罕见的“常青”寿命，被誉为新中国民营企业发展史上不容忽视的“活标本”。
而一手缔造了长盛不衰“万向奇迹”的鲁冠球也势必被浓墨重彩地载入中国民营企业的史册中。
1962年开始创业的鲁冠球当过铁匠、开过面粉加工厂、修过自行车、干过铁匠铺，直到1969年受浙江省萧山市宁围公社领导邀请，担任宁围公社农机修配厂厂长，才算正式走上了人生的正轨。
40年来，他把一个残破不堪、负债累累的社办企业，打造成一个年营业收入455亿元人民币，直接或间接控股上市公司近十家，拥有国内外几十家子公司，涉及制造、能源、金融、农业、资源等十多个领域的巨型跨国集团。
他把一个中国的乡镇企业发展成美国汽车业巨头通用、福特、克莱斯勒的供货商。
他是中国民营企业收购海外上市公司的第一人。
他被美国《商业周刊》称为“中国最成功、最雄心勃勃的企业家之一”。
《华尔街》杂志称其为“国家式的英雄人物”。
他是《福布斯》中国富豪榜上的常客，也是“胡润中国百富榜”上的名人。
作为万向集团的董事局主席，他通常比他身后的企业更加有名。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

本书收录了万向集团创建以来的大量经典案例和鲁冠球的智慧语录，涵盖万向发展的各个关键阶段，融合鲁冠球几十年的企业经营管理经验，展示了万向的企业文化、资源管理、战略规划等各个方面的优势，透彻剖析万向集团的常青“奥秘”。
相信创业者、管理者以及所有渴望成功的人，都将在本书中找到创业成功的经验与策略。
同时，希望为追求事业发展的个人和企业，带来一定的启发和借鉴。

书籍目录

序言第一章　诞生于阡陌之间　铁匠学徒鲁冠球　从铁匠铺开始　接手农机修配厂　万向“钱潮”第二章　崛起中的万向　只生产万向节　“废品”风波　花钱买不管　以赚外国人的钱为荣第三章　走出国门　扎根大洋彼岸　收购外国公司　入主美国百年汽配老店　以“中国制造”为骄傲第四章　进军金融市场　做“霍顿”的引路人　收购承德露露　强势进入信托领域　全力打造“万向系”第五章　远见卓识的政治智慧　当选人大代表　农民中的理论家　关于“三农”问题的建议　全力支持西部大开发第六章　高明的管理者　治疗“大企业病”的良方　创造性的管理理念　与时俱进的管理模式　权力分配的艺术第七章　坚定地遵守“游戏规则”　诚信是立业的根本　质量是企业的生命线　信誉是企业的通行证　正确的价值观是企业家的行为准则第八章　做优秀的伯乐　人才也是第一生产力　不拘一格的用人理念　科学合理的激励机制　让“脑袋”和“口袋”都有所得第九章　鲁氏特色的企业文化　企业文化的重要作用　成由勤俭败由奢　争做万向“当家人”　塑造万向文化，树立万向形象第十章　万向的领航人　市场导向与企业战略的结合　万向特色的企业战略　博弈国际市场　多元化与专业化结合的发展模式第十一章　接班人的选择第十二章　做有社会责任感的企业　第十三章　“万向奇迹”还将继续第十四章　万向常青法则

章节摘录

第一章　诞生于阡陌之间　　铁匠学徒鲁冠球　　纵观在20世纪六七十年代成长起来的企业家们的发迹史，我们会发现其中绝大多数人都是从一穷二白中站起来的。
这些企业家们大多都没有高等学历，也没有经过专门的系统的学习。
他们有的只是坚韧不拔的毅力、敏锐的洞察力、恒久的激情和努力摆脱贫困的渴望。
2009年，由中央组织部、中央宣传部、中央统战部等11个部门联合组织开展的“100位为新中国成立做出突出贡献的英雄模范人物和100位新中国成立以来感动中国人物”评选活动开始投票。
万向集团董事长鲁冠球成为“100位新中国成立以来感动中国人物”候选人之一，同时也是浙江省唯一的候选人。
今年64岁的鲁冠球已经执掌万向集团40年，把它从一个只有6名学徒的铁匠铺发展到现在总资产200多亿元人民币，并成为通用、福特、克莱斯勒等国际一流整车厂的配套合作伙伴，还在美国、英国、德国、加拿大、澳大利亚、巴西等十多个国家建立了涵盖汽车零部件制造、矿产资源开发、远洋捕捞等领域的几十家公司的跨国集团。
时至今日，这位被誉为中国民营企业家“常青树”的商界精英已经是两鬓斑白、华发丛生了。

编辑推荐

鲁冠球，素有“商界常青树”的美誉。
作为中国最受尊敬的第一代企_业领袖之一，鲁冠球主宰了万向集团从一个小工厂发展成国内最大民营企业之一的全过程。
只有初中文化的鲁冠球向世人展示了一个农民的传奇故事。
他被称为中国民营企业家中的“常青树”，他一手缔造了被称为中国民营企业发展史上“活标本”的万向集团，他是福布斯和胡润中国富豪榜的常客，他是一个朴实且睿智的农民企业家。
40年来，他把一个铁匠铺打造成为通用、福特等国际大型企业的合作伙伴；他为自己赚得几百亿的身价；40年来，他把公司开遍世界各地；他在商海大潮中屹立不倒，创造了长盛不衰的万向奇迹。
在民营企业寿命普遍只有三四年的中国，他和他的企业却“常青”了40年，并将一如既往地“常青”下去。
他究竟有什么法则？
鲁冠球经典语录：　人最大的敌人是自己，最难战胜的也是自己，控制人的物质欲望有利于磨炼自己的意志。
当企业家如果光会享乐，早上围着车子转，中午围着盘子转，晚上围着裙子转，企业家就成不了企业家，是败家。
假话不可讲，形式不可搞，时髦不可赶；自己的路自己走，自己的梦自己圆。
一天做一件实事，一月做一件新事，一年做一件大事，一生做一件有意义的事。
要有大海一样的胸怀。
不被人理解时，对的你要去听，不对的不用去管。
事情不是靠讲出来的，是干出来的。
所以要有目标，沉住气，悄悄干。
天上不会掉馅饼，一切都是干出来的。
时间是最公正的，有播种一定有收获。
不要抱怨，还是要讲实力。
诚信也是建立在实力的基础之上。
只有始终如履薄冰，战战兢兢。
站得越高，看得越远；看得有多远，就走多远；如果看得足够远，风险就会小一些。
困难总是很多，你要有这个承受能力。
喜怒哀乐，只有天知、地知、自己知。
只要你尽心、尽责、尽力去做一件事情，当别人工作5天，而你365天都不休息，别人在过年初一，而你还在接着干，那么你一定能成功，这就是我的成功秘诀。
美国《国际商业周刊》称他为“中国最成功，最雄心勃勃的企业家之一”。
他是中国式创业的活标本，是民营企业家中的“常青树”。
《华尔街》杂志社称他为“国际式的英雄人物”

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com