

<<行者王石>>

图书基本信息

书名：<<行者王石>>

13位ISBN编号：9787802446694

10位ISBN编号：7802446694

出版时间：2010-3

出版时间：现代

作者：朱仰晴//樊俊杰

页数：255

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;行者王石&gt;&gt;

## 前言

《道路与梦想》《让灵魂跟上脚步》《徘徊的灵魂》……在市面上王石自己的书都已经“泛滥成灾”的情况下，从开始准备写王石直到现在，我一直都在问自己：“为什么要写王石？”

前些天看到这则消息，11月5日正式启动的“2009年CCTV中国经济年度人物”评选活动，媒体推荐人物中就包括万科集团董事长王石。

之后又在搜房网看到有篇娱乐调查文章，列出了在工作压力、生活压力、家庭压力的重担之下，白领最想嫁的十大富豪男人，王石竟然也赫然名列其中。

看来，不仅仅是媒体对王石厚爱有加，王石在普通大众中的粉丝群也很庞大。

为什么王石会有如此的魅力？

难道仅仅因为王石是中国房地产行业的领军人物？

在备受关注的房产泡沫将地产界再度置于风口浪尖的历史时期，这又意味着什么？

作为在社会主义初级阶段市场经济的探索阶段，从最基层一步一步成长起来的企业家的代表，王石说自己所做的就是为万科选择了一个行业、建立了一个制度、组建了一个团队、树立了一个品牌，概括起来就是“万科化”：第一，简单不复杂；第二，规范不权谋；第三，透明不黑箱；第四、责任不放任。

是的，从企业经营的角度来看，王石在与万科共同成长的20多年的历程中，在经营之路上留下一个个个性鲜明的清晰脚印：企业文化——以人为本；产权明晰——深圳股改中做第一个吃螃蟹的人；定位职业经理人——不做企业的所有者，而做经营者；CEO营销——辞去万科总经理职务，转身成为商界明星、品牌代言人……让大家不解的是，在攀上了经济发展最快国家的最大行业——房地产的最成功机构的最高职位的高峰后，王石毅然辞去了他亲手缔造的企业帝国的总经理职位，背着行囊，开始远行。

之后，王石开始登山探险，一步一步用身体去丈量世界最高峰，52岁登珠峰，成为中国年纪最大的探险家。

登山为王石赢得不可估量的健康偶像形象后，王石又宣布要去航海。

登山、航海都是贵族运动，不是普通大众都可以追求的，王石却说：“帆船虽是人们眼中的贵族运动，但同样带来巨大消费潜力，任何人都可以参与，区别只在于，有钱人花钱来运动，没钱人通过运动来赚钱。

”事实就是，王石有钱去做运动，但并不是每个有钱者都能将运动的精神诠释到王石这样淋漓尽致。

因为登山并不是简单的运动，而是探险。

探险，查询其定义：“到从来没有人去过或很少有人去过的艰险地方去考察、寻究自然界情况的活动

。从其行为定性而言，带有对未知危险程度和风险发生概率的自然环境和现象进行主动寻究、考察的特征，是明知有危险却主动去探究的自我冒险行为。

”简单的理解，探险是一种将生死置之度外的冒险行为。

所以，可以说王石所做的登山、滑翔等运动其实反映了一种难能可贵的探险精神，他的这种精神也缔造了他的“阳光偶像”形象。

2009年，就在大家望楼兴叹之际，房地产业大佬王石却携带着自己的新书《徘徊的灵魂》，在全国各地进行着激情澎湃的演讲。

演讲的经典开场白是：“我就是一块普通的石头……”身材清瘦、寸头、满脸胡茬儿……1951年出生的王石，已然是一块被锤炼得饱含禅意的石头，他说：“我们这一代人，是一种复杂的情感纠结体，受过共产主义的信仰教育，对‘文革’的宣传逻辑困惑又不认同，改革开放后到深圳打拼，目标变成简单的改善生活……直到今天，我喜欢行走、感受、了解各种宗教，本质上应该是在重新反省生存的意义。

”王石的脚步已经上升到灵魂的水平了，这让我们多少有点不知所措。

说到这里，我们又想到了2007~2008年，王石所引起的“拐点论”和“捐款门”事件。

2007年12月13日，在清华大学举行的一个关于中英解决城市低收入人群住房问题的研讨会上，有记者

## <<行者王石>>

问王石：“广州新建商品房的销售量下降严重，是否同意楼市出现‘拐点’的说法？”

王石干脆地回答：“是。”

一石激起千层浪，就是这一个“是”，引发了巨大震荡。

之后2008年5月大地震之后的“捐款门”事件，王石又是一言不慎，让国人的感情遭受了重创。

在大家的指责声中，王石从之前的“阳光偶像”变得充满争议。

从王石被媒体和大众不离不弃的追随中，可以看出王石的偶像形象并没有动摇，但是无可否认，他的偶像形象已经变得充满争议。

“阳光偶像”王石和“争议偶像”王石，究竟哪个更切实一些呢？

真正的王石究竟是怎么样的？

我们想到了这样一个定义——行者王石。

于是，我们从王石经历过的地方，一步一步，再次探寻王石所走过的道路。

从柳州出生，随父母举家迁郑州，参军到新疆，兰州读大学，分配工作到广州，直到毅然辞职前往深圳创业，王石筚路蓝缕的成长创业历程，深深地打上了时代的烙印，这其中也留下来王石个人随时代抗争奋斗的印记。

我们一步一步跟着王石脚印，还原他行走过的地方，也包括他作为中国房地产第一品牌“万科”的创立者和管理者的管理之路，他攀登珠峰，极地探险，挑战生理极限……所有他所走过的或平实中暗藏玄机或惊心动魄中隐藏恬淡的旅程，我们都带着大家一一去探寻。

至此，我们不由得豁然开朗。

其实，是不是能还原一个真实的王石，所有的担心都是枉然。

跟着王石的足迹，你会发现，王石带给我们的并不是“阳光”和“争议”两个词所能涵盖的。

跟着我们一起出发，相信你会有意想不到的收获……

## <<行者王石>>

### 内容概要

他，眼界深远，在地产界叱咤风云，开企业家代言之先河；他，一直在行走，远望于七大洲之巅，滑翔于五大洋之畔；跟着他的脚步，用眼界改变世界，以行走改变命运。

## <<行者王石>>

### 作者简介

朱仰晴，毕业于西北师大。

长期进行财经人物的创业历程与成功案例研究，采访过国内数家知名企业及其领军人物。

现任赢在中国图书网主编，著有《从美国梦到中国梦》《棋手潘刚》等。

樊俊杰，毕业于长春大学中文系。

热衷于文学和禅学，在《小说月刊》担任过责任编辑。

现致力于企业案例研究，在多家杂志上发表过数十篇文章。

## <<行者王石>>

### 书籍目录

作者序第一章 寻找王石的印迹一、一石“垒”起万科“地”国二、轻松玩转“7+2”探险计划三、开创企业家代言的“明星”四、置荣誉于千里之外第二章 从广西柳州启程一、第一站：柳州二、第二站：郑州三、第三站：新疆四、第四站：兰州五、第五站：广州六、第六站：深圳第三章 深圳这一站，远不是终点一、第一桶金：从饲料中介商淘起二、遭遇危机：“顶风作案，赌一把！”三、转型期的“安逸”生活四、那一天，“万科”横空出世五、一波三折：入股万佳六、结缘地产：一日千里七、并非坦途：风雨兼程八、荣誉与危机并行第四章 王石的经营管理之路一、管理心经：“规范”制胜二、用人之道：“尊重”为先三、品牌路线：创造“第一”四、企业公民：就此出发第五章 震撼王石的那些地方一、西藏：那一刻改写了人生二、博格达峰：与死神擦肩而过三、西点军校：寻找军魂四、珠穆朗玛峰：一览众山小五、北极：冻伤算什么！六、南极：感受极地孤独七、玄奘之路：心灵的又一起点第六章 回归本色，还在路上一、凡人凡心：喜怒形于色二、真性真情：我就是我！三、家人：情深似海四、业余：有钱又有闲五、新起点：王石的天涯梦……附录一：王石大事年表附录二：王石语录

## &lt;&lt;行者王石&gt;&gt;

## 章节摘录

3. “我要回郑州！”

”如果按照这样的发展，王石也可以在部队顺利地待下去，一路坦途地进修、提军官，一定会有很好的发展。

但是他却没有在部队坚持待下去，在能离开的时候，他就毫不犹豫地选择了离开，他在期待着新的可以施展自己抱负的天地。

而离开这个念头的出现，最初是源自一件事。

那一年，部队请来一个山东的农村妇女做报告，报告的题目是：毫不利己，专门利人。

报告的内容大体是：母亲批判自己的思想没有女儿革命，自己有利己的思想，而女儿则是完全的革命的利他主义。

比如，母女俩一起去买菜、挑豆子的时候，母亲就尽量挑好的豆子；女儿呢？

看见母亲这样做，很生气，把母亲挑的好豆子全部倒回去，然后往自己的筐里全部装差不多烂掉的豆子。

然后母亲总结说：自己的思想不如女儿，觉得很惭愧，女儿心里想的都是别人，希望别人都得到好豆子，而自己只想到自己家。

王石在下面听着，纳闷儿无比：如果大家都像那位女儿一样的话，菜农岂不是都不用种好豆子了？

因为反正差的大家都在抢嘛！

结果只有一个：越来越差。

难道大家都喜欢差吗？

进步是不是已经不用考虑了？

王石越听越苦闷，觉得完全不能理解，更不能理解的是这样的报告是领导们极为推崇的，强调大家一定要仔细听！

而最具讽刺意味的是，当报告结束后，领导们带着做报告的妇女去食堂的单间吃饭了，师傅杀鸡宰羊地招待领导和做报告的人。

当他们尽兴地吃喝谈笑的同时，王石和一班战友则在外间食堂大厅里吃着粗菜糙米。

这件事情激起了王石心底压抑了很久的愤慨的种子。

他从心里清晰地感觉到自己真的是不能再适应这样的集体生活了，他觉得自己忍无可忍了。

他向往的是个人奋斗，他需要那种个人力量带来的成就感。

他想自己是离开的时候了。

就这样，在部队待了5年后，王石对父母说了这样一句斩钉截铁的话：“我要回郑州。”

”4.重返郑州：选择锅炉大修工回郑州，又能怎么样呢？

其实离开部队回到郑州，无非就是做工人，这是父母所不希望的。

尤其是王石的母亲，这个坚定执著的母亲，当她听到儿子的这个想法后，很快从郑州出发，赶到新疆，希望亲自劝说王石不要复员回去。

然而，当母亲见到王石的时候，却被他所表现出的固执怔住了。

好在母亲也是明理人，她只好默许了。

这是王石第一次违背母亲的意愿所做的选择，但是他没有任何后怕，虽然他也不知道离开部队后将要面对怎么样的生活，但是，离开部队的那一刻，他是完完全全、义无反顾地离开的。

那是1973年，王石毅然决然地复员回到郑州后，面对着两个工作选择：一个是到市政府开车，当时政府需要司机；另一个选择就是到郑州铁路局的水电段做锅炉大修车间的工人。

根据一般人的想法，王石应该选择去做司机。

毕竟王石在部队上是运输兵，练就了一身很熟练的开车技术；另一方面，在那个年代，能够在市政府做司机，也是个比较舒服的职业，司机手握方向盘，那就是掌握了运输的主动权。

而且，司机在那个时候，都是见多识广的，也是生活得最滋润的一类人。

但是，王石却没有这样选择，他放弃了开车的职业，选择了去铁路局的水电段做锅炉大修车间的工人。

## &lt;&lt;行者王石&gt;&gt;

锅炉大修车间的工人就是专门维护供应热水的锅炉的工人，王石为什么会做这个选择呢？

原来王石是有自己的理由的，因为去这里做工人会有机会选送上大学。

一般每年的大学招生，都会到车间去选工人学员。

这对王石来说，是一个很大的诱惑。

他不想自己一辈子都只是做一个司机，他想有更大的发展。

水电段锅炉大修车间的工作是很辛苦的。

这点王石也不是不知道，因为父亲就是铁路系统的人，他对这里的工作环境还是比较熟悉的。

锅炉有很多钢板，有的重达12吨，大修车间的工人有一项工作就是要卸这些钢板。

一块钢板压到人身上，回到家经常是一道一道的血印子，可以想见那种苦。

就连在部队上受惯了苦的王石，甚至也觉得自己当兵5年都没有那么辛苦过。

王石曾对记者这样比喻过：“当兵的粮食配给是每个月49斤，这在当时已经是很高了，但锅炉大修工是51斤！

你可以想像是因为有多辛苦才给这么多的粮食。

”在部队的时候，王石也有过躺下就不想起来的经历，那是到农村去割麦子，几小时弯着腰不起来，回到营房里躺下去，他觉得自己能躺好几天。

而钢板压身的感觉，让他觉得当时割麦子简直就是享受型的劳动。

但是即使这样的苦，王石也没有畏惧。

他坚持做好自己的工作，保质保量完成每天的工作。

在当时复员转业到水电段的30多个军人中，他被公认为是最能吃苦耐劳的人。

苍天不负有心人。

这样工作了一年后，当段里要推荐一个上大学的工人时，大家一致推荐了王石。

当这个消息被确定了的时候，无疑，王石是兴奋的，经过了那么多辛苦和煎熬，这个机会来得太不容易了。

而这个期待已久的大学机会，却是在另一个西北城市——兰州，迎接王石的，又将是一番天地呢？



## &lt;&lt;行者王石&gt;&gt;

## 编辑推荐

《行者王石》编辑推荐:现任万科集团董事长王石,不仅被媒体厚爱有加,而且在普通大众中也拥有庞大的粉丝群。

为什么王石会有如此的魅力?

难道仅仅因为王石是中国房地产行业的领军人物?

阅读《行者王石》,我们将从王石的创业经历中看到一个真实的他。

从他的创业经历中,我们可以看到他的奋斗拼搏精神,可以看到他的为人处事,还可以学到他的经营管理经验。

王石,1951年,出生于广西柳州。

1968年参军,服役于空军汽车三团。

1973年转业,就职于郑州铁路水电段。

1974~1978年,就读于兰州铁道学院。

1978年毕业后。

先后供职于广州铁路局、广东省外经贸委、深圳市特区发展公司。

1984年,组建深圳现代科教仪器展销中心(“万科企业股份有限公司”前身),任总经理。

1988年,任万科企业股份有限公司董事长兼总经理。

1994年,荣获“深圳市第一届优秀企业家金牛奖”。

1999年。

辞去万科总经理的职务,只任万科董事会主席。

2002年。

当选中国登山协会副主席。

2003年5月22日,成为目前中国登顶珠峰最年长记录创造者。

现任万科集团董事长。

全国老百姓都不买房子,最后一套售出的一定是万科!

我是从基层业务员一步一步做起来的,当然遇到过令人窝火的顶头上司,但没有一走了之。

这么多年过去了,我还在,原来的领导呢?

站在整个人生的角度,管理企业与登山不无关系,同样需要坚韧的意志和不懈的精神,而登山,更如人生一样,虽时常不能预知结果,但只要坚持,终会成功。

登山是人生的浓缩,之前,因为成功而有机会登山,而我仍需要继续攀登一座峰,就是每个人心中的那座峰。

有人认为登山是征服高山的过程,其实,人怎么能征服大自然?

这太幼稚了。

登山的过程其实是人一次次征服和挑战自己的过程,对于一个男人来说,这是会上瘾的。

我对自己的定位是中产阶级,“稳定的收入,社会的中流砥柱,在安稳前提下派生出一些时尚的爱好

。”

<<行者王石>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>