

<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

图书基本信息

书名：<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

13位ISBN编号：9787802472594

10位ISBN编号：7802472598

出版时间：2008-6

出版时间：知识产权出版社

作者：雷彦璋

页数：385

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

前言

对雷彦璋先生，我并不熟悉。

朋友嘱以为序，细读本书，欣然允之。

博弈论在经济学领域是一门显学，以博弈理论研究民商诉讼，证之以实例分析，不能不说是大胆的创意。

同时，博弈论也是一门深奥的学问，如无浓厚的兴趣、刻苦的精神、缜密的思维，也难有收获，更别说缀章成书了。

本书作者潜心研究博弈理论，通过选取亲历的大量案例，分析、解释博弈理论在民商诉讼的具体应用，历经数载方成此书，用心、用力之辛劳，实属难能可贵。

提供优质的民商诉讼代理服务，服务于当事人，贡献正义于社会，是每一个律师的执业理想。

法律是律师执业的利器。

优秀的法律工作者不能仅仅满足“本本主义”、“教条主义”，死记硬背法律条文，胸怀正义之心，分析和掌握当事人心理，灵活运用说服技巧，才能体现一个法律服务工作者的水平和人格魅力。

作者自1993年取得律师资格后，一直从事企业法律事务工作，勤于思考，乐于理论研究，善于与当事人作心灵的沟通，勇于维护当事人权益。

本书体现了作者对法律服务工作的热爱，对法律公平正义价值的追求。

<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

内容概要

《民商诉讼博弈与律师技能突破》将博弈理论应用到民商诉讼之中，通过素质培养、思维突破、战略制胜、战术制胜、证据驾驭、辩招制胜及感悟提升等篇章来详细探寻民商诉讼博弈制胜的迷踪，帮助民商诉讼当事人，尤其是代理律师实施技能突破。

读完《民商诉讼博弈与律师技能突破》可以发现变换一个角度看问题时眼界会为之大开，代理的思路将更加明晰，把握案情的脉络将更加准确，也会突然发现自己的法理水平上了层次，对很多问题的症结突然开通。

《民商诉讼博弈与律师技能突破》有很多全新的内容，如代理律师的独特制胜思维线索，庭审中的强势、弱势、均势辩招，从争议焦点寻找制胜线索，诉讼怪圈的成因，诉讼中的关键词提取，争点、胜点把握，诉讼拖延与诉讼拖延阻却，证据的双刃性分析，如何拧断对手的证据链，代理律师的庭审应变力、说服力的培养，律师的玄学理念及代理构思图等。

《民商诉讼博弈与律师技能突破》的内容丰富，对法律专业学生、从事法学教育的教师、法律工作者、企业法律事务人员、执业律师和涉诉较多的普通公民都有很高的借鉴和提升作用。

<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

作者简介

雷彦璋，笔名三月雷，1961年1月出生，执业律师，高级经济师，1997年以来一直从事律师工作及大型国企法律顾问工作，以“追求卓越、终身学习”为个人职业理念。

先后被数十家公司聘用为企业法律顾问，具有丰富的律师代理经验和大型国企商务管理经验，先后承办经济、民事、行政，劳动争议等诉讼纠纷案件数百宗。

在国家级刊物及个人主页上公开发表论文《谈国有大中型企业法律顾问的作用》、《博弈理论对民事诉讼代理的指导》、《浅谈现代企业经济合同全过程管理的着重点》、《反倾销调查程序中证据收集》、《经济情感流观念树立与实证分析》、《人才阻层成因分析》等一百多篇。

擅长公司风险管理、纠纷管理、商务谈判策划，对博弈理论、民商诉讼博弈及律师技能突破有较深研究。

现有个人法律专业主页：<http://yly.fyfz.cn>。

<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

书籍目录

第一篇 理念构建篇第一章 民商诉讼博弈的基本理念一、理解博弈：从“原告、被告间的善意串通”谈起二、博弈的基本要素分析三、博弈理念植入民商诉讼活动第二章 民商诉讼博弈的基本分析模式一、民商诉讼博弈的基本假设二、民商诉讼费用分摊的纳什均衡第三章 民商诉讼博弈中的非理性思维一、常见的非理性思维二、罗素悖论与诉讼怪圈第四章 民商诉讼调解：从“零和博弈”中思考一、诉讼法理思考：植入“零和博弈”理念二、寻求理性得益：找准诉讼请求三、把握各方得益：寻求最佳证据四、寻求和解均衡：缩小双方分歧五、力求达到和解：降低诉讼成本六、促成调解结案：防控诉讼风险第二篇 素质培养篇第五章 律师的能力培养一、律师的基本素质二、律师的综合素质三、律师的沟通技能四、执业律师的基本行为规范五、律师“六字”接待工作法第六章 律师分析心理特征的能力一、当事人的心理特征二、当事人的心理健康表现三、当事人的心理变化规律四、当事人的诉讼心理问题第七章 律师必备的辩才一、法庭辩论的特点二、律师辩才的展现第八章 律师必备的辩技一、律师的基本辩技二、辩论时间的控制力三、围绕“争议焦点”的辩术第三篇 思维突破篇第九章 律师的思维特征及类别一、律师的思维特征二、律师独特的思维种类第十章 律师法律思维的训练一、法律思维的独特性二、法理突破思维三、法条引用思维四、民商法律的选择性适用五、律师的质疑技巧第十一章 律师独特的制胜思维线索一、发散之收敛性思维二、点线之全面性思维三、质疑之实证性思维四、逆向之反扣性思维五、敏锐之双关性思维六、严谨之创造性思维第四篇 战略制胜篇第十二章 民商诉讼博弈战略的制定与构思一、诉讼博弈计划的制订二、诉讼战略的构思三、诉讼战略的分类四、诉讼战略的内容分析五、诉讼战略构思的评估六、战略路径选择：制胜战略组合优化七、路径节点分析：发现制胜机会第十三章 制胜因素的权衡与取舍一、权衡与取舍的动因二、权衡与取舍的因素第十四章 诉讼拖延与诉讼拖延阻却一、诉讼拖延的目的二、诉讼拖延的技巧三、反诉讼拖延的技巧四、通过威胁阻却诉讼拖延的成功案例第五篇 战术制胜篇第十五章 梳理诉讼法律关系的制胜战术第六篇 证据驾驭篇第七篇 辩招制篇第八篇 感悟提升篇参考文献后记

<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

章节摘录

一、理解博弈：从“原告、被告间的善意串通”谈起作者曾经到江苏省代理过一宗设备租赁案，通过原告、被告间的善意串通，打赢了这宗官司，很有启示，摘录于此。

甲公司与乙公司签订一份设备承租协议，双方约定了租金、租期及必要的条款，同时约定未经甲公司同意，乙公司不得将设备租与他人。

在租赁期间，乙公司又与朱某签订一份设备保管合同，双方对保管期限、保管事项进行了约定；同时还约定朱某在设备保管期间，可以利用所保管的设备对外加工，并约定利用租赁设备免费为乙公司完成60天的工时数；还约定若甲公司追要设备时，朱某应无条件将所保管设备交还甲公司。

甲、乙两公司签订的承租协议到期后，甲公司多次向乙公司追要设备，但乙公司不予返还，理由是朱某不守信誉。

甲公司与乙公司多次派人到朱某处谈判也没有结果。

无奈之下，甲公司与乙公司协商，通过诉讼来解决相互之间的纠纷。

在商谈中，甲公司要求乙公司到朱某所在A市起诉，请求朱某返还设备；乙公司提出可以授权甲公司到A市起诉朱某，也可将乙公司列为第三人，开庭时乙公司一定支持甲公司的诉讼主张。

笔者作为甲公司的代理律师力主由甲公司到乙公司所在地B市直接起诉乙公司，由乙公司向法院提出追加朱某为第三人；或者由甲公司到乙公司所在地B市直接起诉乙公司，同时在起诉状中提出。

<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

后记

《民商诉讼博弈与律师技能突破》一书，经作者数年的辛勤劳作，终于可以与读者见面了。它的出版与发行应当归于所有为这本书洒过汗水的领导、同事、朋友的帮助及远在他乡的妻儿对我执著热爱诉讼法学的关心与支持。

为了写好这本书，笔者先后对经手的数百宗民商诉讼卷宗进行了清理、分类与法理分析，认为有必要将一些办案技巧与法理探索心得拿出来与广大的法律界朋友们共享。

特别是对那些刚出校门或还坐在课堂没有任何实践经验的法学院的大学生们无不是一本有很好启发性的课外读物，也希望能成为法学院校提升学生诉讼法理理解与诉讼实践能力的选修课，为我国培养实用型的法律人才起到抛砖引玉的作用。

正因为如此，本书作者倾注了大量心血，在写作过程中既注重了对法理的把握，更注重了对典型案例的剖析，打破一般的法理性教材的编写方式，将法理、案例、经验与感受四者融会贯通，以满足不同层次读者的需要。

雷彦璋，笔名三月雷1961年1月出生。执业律师，高级经济师，1997年以来一直从事律师工作及大型国企法律顾问工作，以“追求卓越,终身学习”为个人职业理念先后被数十家公司聘用为企业法律顾问，具有丰富的律师代理经验和大型国企商务管理经验先后承办经济、民事、行政、劳动争议等潺讼纠纷案件数百宗。

在国家级刊物及个人主页上公开发表论文《谈国有大中型企业法律顾问的作用》，《博弈理论对民事诉讼代理的指导》、《浅谈现代企业经济合同全过程管理的着重点》、《反倾销调查程序中证据收集》、《经济情感流观念树立与实证分析》、《人才阻层成因分析》等一百多篇。

擅长公司风险管理、纠纷管理、商务谈判策划，对博弈理论、民商诉讼博弈及律师技能突破有较深研究。

<<民商诉讼博弈与律师技能突破>>

编辑推荐

《民商诉讼博弈与律师技能突破》的内容丰富，对法律专业学生、从事法学教育的教师、法律工作者、企业法律事务人员、执业律师和涉诉较多的普通公民都有很高的借鉴和提升作用。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>