

<<犹太人的生意经>>

图书基本信息

书名：<<犹太人的生意经>>

13位ISBN编号：9787802497818

10位ISBN编号：7802497817

出版时间：2011-4

出版时间：中华工商联合出版社有限责任公司

作者：孙朦

页数：334

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人的生意经>>

内容概要

犹太人爱钱，但从来不隐瞒自己爱钱的天性。
只要认为是可行的赚法，犹太人就一定要赚，赚回钱才算真聪明。
这就是犹太人的经商智慧的高超之处。

本书通过对犹太民族生存、智慧、经商等多个领域的展示，浅显易懂地阐释了犹太人的经商秘诀。
愿本书能给您带来启示，在经商之路上步步为赢!

<<犹太人的生意经>>

书籍目录

第一章 天生会赚钱的民族

犹太人——最伟大的商人

第二章 谋钱术：让钱从大脑中蹦出来

钱才是真正的上帝

机遇改变命运

金钱是唯一的阳光

钱，没有高低贵贱之分

风险，其实是财富的代名词

透过黑暗，才能看到光明

像富人一样地思考

以怀疑的眼光看待事情

要发财，从改变自己开始

有远见才能决胜千里

与人为善，声名永存

和气才能生财

第三章 算钱术：把钱匣子藏在心里

钱是上帝给我们的礼物

你可以掌握自己的命运

真正的成功者，应该是征服自己的高手

用心理暗示术，牵着顾客的鼻子走

第四章 挣钱术：擅长把机会变成财富

借别人的钱来创业

感情用事做不好生意

注重数字，习惯数字

三十年河东，三十年河西

竞争意味着适者生存

多思考，准确地找到奋斗的方向

尽力帮助别人

从小就注重财富的教育

有钱一起赚

经历苦难，而后成大器

抓住细节就抓住了机遇

别出心裁的意识很重要

敢想就敢做

第五章 赢钱术：从别人口袋里掏出钱

金钱不是高不可攀的圣物

用利益让对方为自己着想

赚钱的关键：女人和嘴巴

重视每一个人

在商场上的关键问题，在于合法不合法

重视契约，重视声誉

生意就是生意

幽默具有无法替代的力量

以小利获大利

只有双赢才能彻底解决问题

<<犹太人的生意经>>

只要值得，就要去冒险

投资失败是常事

第六章 变钱术：不怕钱少，就怕手段少

赚钱靠智能，不是靠学历

书是一切智能的根源

智能是终其一生永远相伴相随的财富

犹太民族是知识丰富的民族

学识渊博的杂学博士

藏在信息里的钱

不做虚假广告

不吃做种子的小麦

把握忍耐的尺度也是一门艺术

善用资源，弄潮商海

第七章 管钱术：看紧自己的钱柜

不要怕别人说你吝啬

控制花钱的欲望

会赚钱也要会理财

.....

第八章 用钱术：该花的钱一定要花出去

第九章 谈判术：得理不饶人

第十章 诚信：犹太商人立足的根本

第十一章 法律：一个遵守法规的民族

第十二章 勤奋，只要付出就会有收获

第十三章 总结：犹太人的致富秘诀

<<犹太人的生意经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>