

<<这样开服装店最赚钱>>

图书基本信息

书名：<<这样开服装店最赚钱>>

13位ISBN编号：9787802502734

10位ISBN编号：780250273X

出版时间：2009-9

出版时间：中国言实出版社

作者：张永生

页数：340

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<这样开服装店最赚钱>>

前言

服装是人们的生活必需品，它不仅起着遮体、护体、保健、御寒、防暑等作用，而且还具有装饰、美化、标志等功能，通过质地、色彩、裁制、造型和装饰等变化，在满足基本功能的基础上，充分显示人的体态和仪容的美感，表现人的个性和职业特征。

另外，服装是一种具有工艺性的生活必需品，而且在一定程度上反映着国家、民族和时代的政治、经济、科学、文化、教育水平以及社会风尚。

随着中国经济的飞速发展，人们的生活水平不断提高，对衣食住行的标准发生了很大变化。

人们更加注重对美的追求，对自己的穿着更加讲究。

这无疑给服装市场带来了巨大

<<这样开服装店最赚钱>>

内容概要

《这样开服装店最赚钱》从科学、实用的角度出发，将服装店开业准备，如何选址、筹划、筹资、起名到经营过程中的采购进货、店员管理、店面设计与装潢、服装陈列以及怎样有效地进行服装销售推广、导购、定价等服装店相关工作有机结合。

以通俗易懂的语言，为广大读者描述了一个完整的服装店经营程序，具有很强的知识性和可操作性，就像一位开店专家手把手地教你打理自己的服装店。

《这样开服装店最赚钱》尤其针对服装店在发展、壮大过程中遇到的"瓶颈"问题作了详细的指导。

是服装店店主解决开店难题的指导手册。

为了帮助广大开店者获得全新

<<这样开服装店最赚钱>>

书籍目录

第一章 手把手教你做好开店准备
一、开服装店必知的常识
服装店的常见种类
服装店的六大基本特点
现代服装的经营趋势
二、开服装店必备的资源
开服装店要具备一定特长
结合自己的兴趣
开服装店开服装店需要积累的经营能力
开服装店要获得家人支持
开服装店需要充足的资金
三、服装店的市场调查技巧
服装店的商圈分析
确定服装店的商圈范围
服装店商圈调查的主要内容
服装店商圈的类型分析
服装店商圈的范围评估
服装店的商圈范围评估技巧
四、服装店的选址策略与技巧
服装店选址的3个原则
服装店店址的常见类型分析
影响店址

<<这样开服装店最赚钱>>

章节摘录

一、开服装店必知的常识 服装店的常见种类 按照服装店经营的服装种类,可以分为女性服装店、男性服装店、儿童服装店、运动服装店和综合服装店。

1.女性服装店女性服装店是以女性为主要购买对象或经营女性服装为主的服装店。现在的女性服装以年龄在18到35岁间的年轻小姐和职业女性为主要顾客群。

女性服装店又可分为综合性服装店和专卖店。

专卖店经营的服装仅限于女性某一消费群体,服装较为单一。

2.男性服装店男性服装店是以男性为主要购买对象或经营男性服装为主的服装店。男性服装店可以分为大众服装店和精品服装

<<这样开服装店最赚钱>>

编辑推荐

开办一家服装店是一个非常好的投资项目。

随着中国经济的飞速发展，人们的生活水平不断提高，对衣食住行的要求有了很大的变化。人们更加注重对美的追求，对自己的穿着更加讲究，这无疑给服装市场带来了巨大的商机，于是，嗅觉敏锐的生意人纷纷进入服装市场，开办了属于自己的服装店。其中很多人不仅赢得了事业的成功，而且还收获了巨大的财富。你如果正有自己创业的想法，开办一家服装店是一个非常好的投资项目。

<<这样开服装店最赚钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>