

<<猎头>>

图书基本信息

书名：<<猎头>>

13位ISBN编号：9787802510159

10位ISBN编号：7802510155

出版时间：2008-4

出版时间：金城

作者：王洪浩

页数：219

字数：181000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<猎头>>

内容概要

我们生在一个伟大的时代，我们处在一场伟大的商业战争中。

每一位职场人士都是这场战争中的商业战士。

每一个企业，每一个职业经理人都希望在战争中可以赢得胜利。

企业试图找到最合适的经理人，而经理人试图找到最佳平台。

只要这种试图没有结束，人才战争就远没有结束。

本书作者2005年曾出版过一本《猎头》，成为当年的畅销书之一。

现在。

经过数年的积淀后，他对原稿进行了大量修改，删去了一些内容，增加了更多的全新案例和观点，使本书在可读性和思想性上都有了巨大提升。

他从职业猎头的角度，不仅建议读者如何正确寻找自己的职业发展平台，而且探讨了企业应该怎样招聘到合适的人才，以及解决用人过程中的种种问题。

全书娓娓道来。

饱含激情，将扎实的理论、独特的观点和代表性案例融于一体。

无论是即将毕业的大学生，还是普通员工、经理人和企业家，都能从中获益。

<<猎头>>

作者简介

王洪浩，著名人才战略及猎头专家，科特杰（苛特杰）咨询公司总裁，畅销书《猎头》、《草船借箭》作者。

毕业于上海交通大学，曾任知名跨国企业高管。

学者眼中的商人，商人眼中的学者。

<<猎头>>

书籍目录

第一章 猎头这一行 第一节 一个并非神秘的行业 第二节 人才战争的“雇佣兵” 第三节 加速成功，幸福早到30年！
第四节 如何做一名合格的猎头顾问？
第二章 不战则亡 第一节 对稀缺资源的争夺 第二节 制胜的关键 第三节 我们需要指路人
第四节 《孙子兵法》和人才战争 第五节 流亡会武术VS大象能跳舞第三章 人才战争的艺术 第一节 企业的灵魂 第二节 与儿狼共舞 第三节 有效的战争机器 第四节 从贤不从众 第五节 留住你的人才 第六节 系统为王 第七节 经典错误，让你不死都难！
第四章 经理人百态 第一节 怀才不遇型 第二节 稳健发展型 第三节 聪明失败型 第四节 勤奋落伍型 第五节 坠入陷阱型第五章 脱颖而出 第一节 剖析自我 第二节 高处亦胜寒 第三节 整合之道 第四节 引起关注 第五节 面试的机会 第六节 卖掉自己 第七节 面试问题剖析第六章 猎头随笔 第一节 壮士解腕 第二节 江湖潜规则 第三节 刀口舔血 第四节 灰色的胜利 第五节 真实的陷阱 第六节 短兵相接 第七节 我的战争 第八节 未来之路

章节摘录

第一节 一个并非神秘的行业：猎头的的作用就是帮助他的客户获取稀缺的人力资源，猎头存在的目的不是为了解决很多人的就业问题。

我相信对于大多数职场中人来说，猎头并不陌生。

但是，我还是先对猎头行业简单做一个介绍，对行业资深人士，您可以自动将这一节翻过去。

猎头属于人力资源咨询的一个分支，说得直接一点，猎头是一种比较直接的和快餐性的管理咨询。

猎头的真正名称应该叫管理人员搜寻（Executive Search），这个行业是二次世界大战以后才兴起的，而光辉国际（Kom Ferry International）则可以算作这个行业的鼻祖。

由于这个行业搜寻的对象是高级管理和技术人员，所以它和职业介绍有非常大的区别，猎头说到底是管理咨询的一个分支而不能算作中介。

而猎头的的作用就是帮助他的客户获取稀缺的人力资源，猎头存在的目的不是为了解决很多人的就业问题。

猎头顾问既需要有很强的分析能力，也需要有很好的口才，否则他对客户的附加值就非常有限了。

为了让读者降低对这个行业的神秘感，我将猎头公司的通用工作流程做一个简单阐述。

我相信如果您要应聘猎头顾问或者向猎头寻求帮助，这些知识是用得着的。

第一步，需求分析。

猎头首先需要深度了解客户，为提供具备加值的解决方案作出准备。

猎头通过和客户的紧密工作来全面和透彻地理解客户的组织架构、文化、生意策略和管理风格。

当猎头深入了解相关职位并取得客户的正式委托后，正式的工作将展开。

第二步，市场调查及其搜寻。

<<猎头>>

媒体关注与评论

一部从商业竞争角度论述人才与获得人才的不可多得的论著，实战性强。
值得企业老板、人才和准人才们读一下。

广东德豪润达电气股份有限公司董事长 王冬雷 企业的竞争就是人才的竞争，而《猎头》就是人才竞争的利器。

中文在线董事长兼总裁 童之磊 很多书我只会随便翻一下，而这本《猎头》我却一口气读完。
的确不错！

重庆百事天府饮料有限公司总经理 丛明和猎头公司足足打了十几年的交道，我觉得感慨甚多。中国本土的猎头公司与猎头顾问们还需要不断向上迈进……阅读本书，你一定会感受到作者的自信、率真和激情，并领悟到其良苦用心。

创科实业有限公司（TTI）中国区集团人力资源总监 程晓江《猎头》连读两遍还觉得不过瘾！这种感觉更像和朋友聊天，因为我们深知洪浩兄……其书如其人，专业、风趣、实用，是一本难得的好书！

值得一看！

让我们一起为人才而战吧！

奥飞集团副总裁兼首席人才官 黄宝华 优秀的雇主和优秀的雇员都是稀缺的，因此，人才战争爆发了！

而猎头则是这场战争中的雇佣兵！

人才战略专家谈雇主与雇员间的博弈和双赢。

编辑推荐

《猎头:人才战略专家谈雇主与雇员间的博弈和双赢(修订版)》是一部从商业竞争角度论述人才与获得人才的不可多得的论著,实战性强。

值得企业老板、人才和准人才们读一下。

广东德豪润达电气股份有限公司董事长 王冬雷企业的竞争就是人才的竞争,而《猎头》就是人才竞争的利器。

中文在线董事长兼总裁 童之磊很多书我只会随便翻一下,而这本《猎头》我却一口气读完。的确不错!

重庆百事天府饮料有限公司总经理 丛明和猎头公司足足打了十几年的交道,我觉得感慨甚多。

中国本土的猎头公司与猎头顾问们还需要不断向上迈进.....阅读《猎头:人才战略专家谈雇主与雇员间的博弈和双赢(修订版)》,你一定会感受到作者的自信、率真和激情,并领悟到其良苦用心。

创科实业有限公司(TTI)中国区集团人力资源总监 程晓江《猎头》连读两遍还觉得不过瘾!

这种感觉更像和朋友聊天,因为我们深知洪浩兄.....其书如其人,专业、风趣、实用,是一本难得的好书!

值得一看!

让我们一起为人才而战吧!

奥飞集团副总裁兼首席人才官 黄宝华优秀的雇主和优秀的雇员都是稀缺的,因此,人才战争爆发了!

而猎头则是这场战争中的雇佣兵!

人才战略专家谈雇主与雇员间的博弈和双赢。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>