

<<永远快人一步>>

图书基本信息

书名：<<永远快人一步>>

13位ISBN编号：9787802552715

10位ISBN编号：7802552710

出版时间：2009-9

出版时间：胡善林 企业管理出版社 (2009-09出版)

作者：胡善林

页数：231

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

强子毕业于国内一所名牌农业大学。

毕业时，他的家人托关系将他安排进了一家农产品外贸公司，可强子却拒绝了安排，说是要凭自己的能力开创出一番事业来。

强子的想法很令人诧异，他想承包土地种植花卉。

家人听说儿子有这样的怪诞念头，极力阻止，但强子主意已定，只有随他去了。

家人自然有反对的道理，因为在那时，花卉在当地没多大市场，除了一些机关单位，没有什么人会买这些中看不中用的东西。

大家也对强子冷嘲热讽，但强子不管这些，他有他自己的想法。

创业之路艰辛而漫长，强子在花卉种植上花了不少心血，花卉长势喜人，可起初销售形势并不乐观。

但令人惊喜的是，由于那几年县城里的商品房销售很火，许多搬入县城的人，也注意起自己的生活品质，打扮起自己的居室来。

很快，强子的那些花卉也变得奇货可居，竟一下子卖了个很好的价钱。

当别人问强子怎么有这种先见之明时，强子却笑着说，他当时种植花卉之前就有一种预感，因为这几年县城里在大力发展商品房，便想到了花卉的市场肯定比较好。

后来，令大家不明白的是，强子赚了人生的第一桶金后，并没有扩大花卉种植规模，却搞起了行道树的种植。

种树比种花更有风险，因为树木成长需要花几年的时间。

当大家都被强子的做法弄得一头雾水时，强子笑着告诉大家，成不成功等这树长高了再说。

强子的心血又没有白费。

没几年，由于县城里新修了许多马路，急需行道树，强子又狠狠地赚了一笔。

强子透露的秘密是，他认为城市的规模肯定要扩大，而要扩大城市规模肯定是修路先行，而行道树是必不可少的。

<<永远快人一步>>

内容概要

在工作或生活中，我们总是渴望成功。

可是，在竞争激烈的今天，我们不比别人傻，我们也不比别人笨，别人成功了，我们成功怎么那么难呢？

难道成功就那么高不可攀吗？

成功到底有什么秘诀呢？

其实答案很简单：永远快人一步，成功就是永远走在别人的前面。

《永远快人一步》正是对上述理念的诠释。

全书分十二章，分别就行动、思维、目标、激情、速度、执著、方法等进行了详细的分析。

本书通过中外大量生动的案例，揭示出“成功就要快人一步”这一道理，指引读者发现自己、战胜自己，在活出自己的同时，展现个性和特长，做生活中的强者，从而成就自己的辉煌人生。

<<永远快人一步>>

作者简介

胡善林，安徽人，毕业于安徽师范大学历史系，资深图书策划人。一直致力于社科励志类畅销书策划创作，代表作有《有一种美德叫诚信》、《有一种智慧叫包容：精华版》、《永远快人一步——赢在人前的12大成功秘诀》、《赢在上半场——30岁之前掌控人生主动权》、《做人要本分 做事要圆滑》等著作，作品达百余万字，深受广大读者好评。

<<永远快人一步>>

书籍目录

第一章 行动：走在人先，才能赢在人前 现在就干，马上行动 该出手时就出手 抢先一步，先下手为强 心动，更要行动 敢踏出第一步 果断行动，是做事成功的大智慧第二章 思维：想别人所未想，才能胜人一筹 思路决定出路 想别人所未想，做别人还未做 成功就是思维比别人快一步 打破前人思维的桎梏 换一个角度思考，你就成为赢家第三章 机会：抓住先机，才能超人一步 机会往往留给时刻准备的人 主动出击，抓住机会 把握时机，付诸行动 抢得先机，敢为天下先 弱者等待机会，强者创造机会第四章 时间：有效管理，才以有先人一步 成功，从珍惜时间开始 合理利用零碎时间 巧用技巧，让时间更有价值 树立“今天”的观念 管住了时间就管住了一切第五章 方法：找对方法，才能抢先一步 找对方法做对事 主动找方法能让你脱颖而出 只为成功找方法，不为问题找借口 最成功的人，是最重视找方法的人 只要努力想办法，一定能有好方法第六章 目标：明确方向，才能先赢一步 确定目标，给成功一个方向 目标明确，盯着目标前行 找准自己的位置，定位成功 看得比别人更高远一点第七章 执著：坚持到底，才能赢到最后第八章 个性：走自己的路，才能先行一步第九章 高效：提升竞争优势，才能快人一步第十章 激情：全力以赴心中的梦，才能做到最好第十一章 速度：永争第一，才能领先一步第十二章 冒险：做别人没做过的事：才能高人一筹后记 新经济时代，以“快”赢天下主要参考文献

<<永远快人一步>>

章节摘录

现在就干，马上行动拖延是行动的大敌人人都想成功，为什么有些人总是错过成功的机会？原因是“行动”被“拖延”偷走了。

拖延是个专偷行动的“贼”，它在偷窃你的行动时，常常给你构筑一个“舒适区”，让你早上躺在床上不想起来，起床后什么也不想干，能拖到明天的事今天不做，能推给别人的事自己不干，不懂的事不想懂，不会做的事不想学。

它让你的思想行动停留在这个“舒适区”里，对任何主动的思想行动，都觉得不舒服，不习惯。

这个“贼”能偷走人的行动，同时也能偷走人的希望、人的健康、人的成功。

20世纪50年代，西北农村的农民大都住窑洞。

其中有个姓刘的老汉也和大家一样住在窑洞里，他喜欢靠在窑洞门口晒太阳，有人指着他的破窑洞说：“你的窑洞该修了。”

”刘老汉说：“我打算明年春天上修。”

”第二年春天上他仍然懒洋洋地靠在窑洞门口晒太阳。

有人又对他说：“你窑洞顶上裂了缝，快修吧！”

”刘老汉又说：“等麦收了一定修。”

”麦子收了他又改变了主意，又想等收了秋田再动工，秋田收了，他仍没有动工修窑洞的意思。

后来一场大雨，窑洞倒塌了，刘老汉被活活埋在废墟里。

这就是不立即行动造成的恶果，本应避免的悲剧就是因为拖延而酿成大祸。

当你准备做一件事时，“拖延”这个“贼”会对你说：“明天再干吧！”

”这时，你要马上提醒自己：“今天能做的事，绝不能拖延到明天。”

因为这个‘明天’遥遥无期，会变成明天的明天，永远不会来临。

”当你面临困难和挫折时，“拖延”这个“贼”会找出许多理由让你停下来。

这时，你要马上提醒自己：“成功不会等任何人，我如果犹豫不决，她就会永远弃我而去。”

”当别人埋头苦干时，这个“贼”会引诱你袖手旁观，吹毛求疵。

这时，你要提醒自己：“立即行动，马上动手，绝不用评说别人来掩饰自己的无所作为。”

”凡事立刻行动有一位成功者，许多人问他：“你怎么成功？”

”“曾经遇到过困难吗？”

”“当然。”

”他说。

”“当你遇到困难时如何处理？”

”“马上行动！”

”他说。

”“当你遇到经济上的重大压力呢？”

”“马上行动！”

”他说。

”“当你在感情上遇到挫折时呢？”

”“马上行动！”

”他说。

”“当你在人生过程中遇到困难时呢？”

”“马上行动！”

”他只有一个答案曾经有两位年轻人一同搭船到异国闯天下，一位来自以色列，另一位来自加拿大。

他们下了码头后，看着豪华游艇从面前缓缓而过，二人都非常羡慕。

以色列人对加拿大人说：“如果有一天我也能拥有这么一艘船，那该有多好。”

”加拿大人也点头表示同意。

吃午饭的时间到了，两人四处看了看，发现有一个快餐车旁围了好多人，生意似乎不错。

以色列人于是对加拿大人说：“我们不如也来做快餐的生意吧！”

<<永远快人一步>>

”加拿大人说：“嗯！

这主意似乎不错。

可是你看旁边的咖啡厅生意也很好，不如再看看吧！

”两人没有统一意见，于是就各奔东西了。

握手言别后，以色列人马上选择一个不错的地点，把所有的钱投资做快餐。

他不断努力，经过10年的用心经营，已拥有了很多家快餐连锁店，积累了一大笔钱财，他为自己买了一艘游艇，实现了自己的梦想。

这一天，他驾着游艇出去游玩，停靠在码头时，发现了一个衣衫褴褛的男子从远处走了过来，那人就是当年与他一起来闯天下的加拿大人克里。

他兴奋地问克里：“这10年你都在做些什么？”

”克里回答说：“10年间，我每时每刻都在想：我到底该做什么呢！”

”一个人光有想法是不行的，还要付诸行动，否则想法就是空想。

成功者的共性是：一旦锁定目标，就马上行动起来，不断拼搏，不达目的誓不罢休。

以色列人的成功就是一个很好的佐证。

如果你想成功，那就必须去行动，决不拖延，努力比别人做得更好，去超越别人，走在别人的前面，现在就干，马上行动起来吧！

<<永远快人一步>>

后记

新经济时代，以“快”赢天下中国有句俗语：“一步赶不上，步步赶不上。

”起跑领先一小步，人生领先一大步。

在竞争激烈的时代，要如何在同辈之间脱颖而出？

其方法就是比别人快一步，抢占先机，赢得成功。

因为，新经济时代，是以“快”赢得天下的时代。

在商场，竞争就是时间的竞争，快就是机会！

快就是效率！

任何领先都是时间的领先！

在微软公司，比尔·盖茨经常告诫他的员工们：“现在是互联网时代，不是大鱼吃小鱼，而是快鱼吃慢鱼。

你比别人快，才能在竞争中赢得机会。

”比尔·盖茨成天赶着他们工作，时间要求得非常严格。

他仿佛成了只会催促“快点！

快点”的“魔鬼”。

比尔·盖茨知道，现代商场的竞争就是“快鱼吃慢鱼”。

先行一步，在大家尚未意识到时就投入到一种生意中，就能饮得“头啖汤”，狠狠地赚一把。

用头脑去创商机远比跟在别人后面捡钱更快得多。

谁快谁就赢，谁快谁生存，这是自然界的生存法则，这在现代社会、现代职场同样适应。

在现代职场中，不管你多优秀，如果你不会管理时间，不会抓紧每分每秒，不能比别人更快，就有可能遭遇失败，就会让比你“快”的对手吃掉。

竞争的实质，就是在最短的时间内做出最好的东西。

人生最大的成功，就是在最短的时间内达成最多的目标。

<<永远快人一步>>

编辑推荐

《永远快人一步》：赢在人前的12大成功秘诀，永远都要走在前面，是一种积极的人生态度，可以激发你一往无前争做第一的勇气！

现在就干，马上行动，该出手时就出手。

抢先一步，先下手为强，心动，更要行动。

敢踏出平常人不敢踏出的那一步。

果断行动，是做事成功的大智慧。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>