

<<为什么温州人能赚钱>>

图书基本信息

书名：<<为什么温州人能赚钱>>

13位ISBN编号：9787802552968

10位ISBN编号：7802552966

出版时间：2009-11

出版时间：企业管理出版社

作者：孟庆铃

页数：237

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<为什么温州人能赚钱>>

前言

何谓点石成金？

化铁石为黄金，化腐朽为神奇也。

中国滚滚商道中，晋商、徽商等代代巨贾、宗宗商帮创造了一个又一个商业神话，但是都随着历史沉浮销声匿迹了。

而温州人在改革开放的新时期却能够抓住改革与开放的机遇，凭借自己的才识胆略和智勇之道迅速占据了福布斯富豪榜大量席位，成为中国最大的创富团体之一。

温州人何以创造了令世人咋舌的传奇？

温州并非坐拥全国最地饶物丰之地，也并未得到国家政策大力相助，是何力量让温州人化腐朽为神奇，用极少的资源、极小的成本赚到了最大价值的利润呢？

温州人被称为“东方的犹太人”。

目前，160多万温州人遍布全国各地，创办了3万多家企业、37万户个体工商户，年销售总额达3000多亿元。

“温州村”、“温州街”、“温州商贸城”等多如牛毛，在温州之外再造了无数个温州。

在海外，40多万温州籍华侨华人、港澳台同胞分布在欧美等世界100多个国家和地区。

世界各地的“唐人街”有许多实际上就是以温州商人为主体的“温州城”。

<<为什么温州人能赚钱>>

内容概要

敢想、敢于、能干，温州人以特有的草根精神白手起家，精打细算、踏实肯干、无孔不入……有太多的词语可以解释温州人能赚钱的原因。

然而，其真正的原因，是温州人已经将赚钱融入了他们的灵魂、融入了他们的思想、融入了他们的生命。

《为什么温州人能赚钱》为你揭开的不仅仅是温州人能赚钱的技法，更为你展开了一段追逐财富的人生。

掩卷之时，你将拥有赚钱的有效方法，你的生命也将充满财富的光芒！

<<为什么温州人能赚钱>>

书籍目录

第一章 草根精神，白手起家第一节 手握“三把刀”闯出的天涯第二节 从“三无五低”的草根到创业英雄第三节 宁为鸡首，不为牛后——做自己的老板第四节 从无到有，从小做大的点滴积累第二章 以富为荣，不耻言利第一节 贫=耻，富=荣第二节 由“官本位”到“商本位”第三节 富而愈思进取，赚钱永无止境第四节 秉承陶朱遗风，赚钱天经地义第三章 勤奋肯干，坚韧执着第一节 白天当老板，晚上睡地板第二节 做生意不怕赔——就怕停！第三节 守望最初的梦想第四节 精诚所至，金石为开第四章 团结合作，分工明确第一节 建立商帮，抱团打拼第二节 一个好汉三个帮第三节 关系网内部紧密协作第四节 善于合作，善于分享第五节 专业分工，协作共生第五章 审时度势，随机应变第一节 生意越炒越红火第二节 善于用钱，“勇”于用钱第三节 超前于政策才能超“钱”于同行第四节 像猎犬一样嗅闻商机第五节 打好情报战第六节 在商言政，密切关注政治第六章 精打细算，审慎小心第一节 以稳为先，在危机中厚积薄发第二节 让数字说话第三节 迎合市场需要，吸引顾客眼球第四节 先知先觉，随时为机会做好准备第五节 放长线，钓大鱼第七章 遍地开花，无孔不入第一节 有市场要进，没有市场创造市场也要进第二节 东方不亮西方亮第三节 只要有生意就会绞尽脑汁去做第四节 你中有我，我中有你第八章 小处着手，善收微利第一节 细节决定成败第二节 生意不分贵贱第三节 能挣一分是一分第四节 小生意，赚大钱第九章 眼界广阔，眼光长远第一节 不做贵的，只做对的——专属于中国男人的经典之作第二节 洞悉天下才能征服天下第三节 放眼于最终效益之大第四节 用文化内涵打造产品核心竞争力第十章 果断决策，抢占先机第一节 该出手时就出手第二节 出手就要快、准、狠第三节 拥有先机便拥有了财富第四节 主动挖掘市场第十一章 敢为人先，观念常新第一节 人无我有，人有我强第二节 从中国制造到中国创造第三节 虚拟化经营第四节 网络和电话谈判的特点第十二章 广交人脉，建关系网第一节 让合作者有一“利”可图第二节 圈子，中国式人脉第三节 诚信=金钱+发展+稳定第四节 感激竞争对手第十三章 观念大胆，行动稳健第一节 “闯出去”的赚钱勇气第二节 心有多大舞台就有多大第三节 女人也能当老板第四节 稳扎稳打稳步前进，有勇有谋有度经营第十四章 终生学习，善于借鉴第十五章 居安思危，善于为人第十六章 赚钱是一种生活方式，赚钱是一种价值观

<<为什么温州人能赚钱>>

章节摘录

不要感叹如今温州人腰缠万贯、富可敌国，温州富商大多是白手起家，从最不起眼的工作做起，从最低廉的商品卖起，从最低的报酬拿起。

温州人做生意的原始资本积累，是外出打工“打”出来的。

众所周知，温州人擅长拿“三把刀”：菜刀（厨师）、剃刀（剃头匠）和剪刀（裁缝）。

靠这三把刀，温州人走遍天下，不仅让自己不饿肚子，还走出了名气、走出了以后实业创业的基础资本。

其他地方也有大量外出务工人员，也有“三把刀”的说法，但是为什么惟独温州人能操好手中的刀，在行走中无本万利，白手创造出大量的财富呢？

这其中有点值得我们思考：首先，温州人从来不满足于和大家挣相同的钱。

他们总是在寻找哪个行业可以得到高于平均利益，并且总会首先抓住机会，在其他人都还没来得及顾及时就抢占先机进入了这个行业。

追逐超额利润而非社会一般利润永远是温州人的准则，因此他们才能赚得又多又快。

第二，温州人比中国所有地方的人走得更远、经历得更多。

俗话说，“读万卷书，行万里路”，只有走得更远才能有更广阔的见识，温州人因此也具有了比中国其他地方的人高得多的眼界。

早在改革开放初期，温州人就已经在新疆、西藏、甘肃等西部地区谋生。

原因很简单，在计划经济时代，那些地区属于八类地区，没有工资收入的温州农民当然要到那里寻求高额收益。

温州人并不满足于在国内打工，当发现国外人力资本的报酬远高于国内的时候，便通过“合规”和“不合规”的途径远涉重洋去谋求更高收益，目前欧洲的华侨中温州人肯定是最多的。

第三，即使是打工这样最基本最简单的工作，温州人也更懂得选择时机，在恰当的时候进入。

例如，在中国出现大量农村人口向城市迁移之前，温州人已经遍布全国了；在大城市人还没有以出国学习为名去日本、澳大利亚打工的时候，温州人已经向欧洲迁移了。

温州商人陈诗冠曾经感叹：“在温州人眼里，职业没有高低贵贱之分，能否赚钱才是最主要的。”

正因为如此，温州人才四处闯荡，占据了外地人不屑一顾的那些领域，不声不响地富了起来。

温州人追求自主、自立，人人都想当老板，且敢冒当老板的风险。

最初，他们十分不起眼，人们只是从修鞋、小发廊、小商贩中认识他们。

就是在不起眼的厨师、剃头匠、裁缝这种当地人或许会不屑的小工作中，温州人不经意间赚到了本地人意想不到的第一桶金。

温州商人的学历大多不高，有的中学毕业，有的只念了几_年小学，有的甚至只能认字，而且很多家境贫寒，从小吃过很多苦、经历过许多磨难。

于是很多人将他们称作“草根”，意即出生像草根一样低贱，但是拥有超乎寻常的生命力，能尽自己所能汲取的一切阳光雨露和营养来丰润自己的根，直到根在地下蔓延扩展达到出人意料的广度。

温州商人70%以上只有初中以下学历，近80%出身于农民；产业大多属较低层次，规模较小；多是家族制；大多数人比较谨慎，趋于保守；像风筝一样牢牢地将管理权抓在手里；从事的多是传统产业，很少有高新技术。

温州人的创业被称为“三无五低”。

“三无”即无资金、无技术、无市场，“五低”指起点低、知名度低、文化程度低、产业层次低和企业组织形式低。

但“三无五低”却形成了中国人气最旺的财富群体。

就是这群草根英雄，在障碍面前敢跨敢闯。

几乎在中国经济改革进程的每一步，都可以听到、看到温州商人的声音或脚步。

从第一本个体营业执照到第一家自然人控股的上市公司；从我国第一家具有进出口经营权的私营流通企业到首家民营企业在香港上市；从最早的私营企业到全国第一的私企党建；虽然是草根，温州老板们的创富之路却走得很神气。

<<为什么温州人能赚钱>>

1. 逆境激励人奋斗 正因为出身差、从小吃苦，才推动草根们产生强烈的摆脱命运、争取成功的欲望。

有人将之归纳为“逆商”（AQ）。

所谓“逆商”是人们面对逆境，在逆境中的成长能力的商数，用来测量每个人面对逆境时的应变和适应能力的大小。

逆商高的人在面对困难时往往表现出非凡的勇气和毅力，锲而不舍地将自己塑造成一个立体的人；相反，那些逆商低的人则常常畏畏缩缩、半途而废、最终一败涂地。

温州商人们无疑就具有这样的“高逆商”，在困境中仍能坚韧面对现实，甚至燃起更高的奋斗欲望。

正泰集团股份有限公司董事长兼总裁，如今拥有几亿美元资产，目标是成为国际电气巨头的温州人南存辉就经历了一段引以为豪的困厄逆境。

我们可以断定，南存辉的高逆商为他最后的成功贡献不少。

<<为什么温州人能赚钱>>

编辑推荐

赚钱不分生意大小，赚钱不分职业贵贱，只要想得到。
就没有做不到。

《为什么温州人能赚钱》将和你一起探索温州人赚钱的奥妙，为你揭开温州人赚钱秘诀的神秘面纱，帮你踏上赚钱的征程。

为什么温州人能成为东方的“犹太人”？

赚钱要学温州人·温州人的经营智慧与赚钱魔方

<<为什么温州人能赚钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>