

<<中国人的炼金术>>

图书基本信息

书名：<<中国人的炼金术>>

13位ISBN编号：9787802553439

10位ISBN编号：7802553431

出版时间：2010-1

出版时间：企业管理出版社

作者：赵英

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国人的炼金术>>

前言

19世纪德国史学家利希霍芬曾经说：“世界上有两个公认聪明的民族，同时也是善于经商的民族，一个是犹太人，另一个就是中国人。”犹太商人无疑是西方商业文化的领航者，而中国商人则无疑是源远流长的东方商业文明的有力诠释者。

商业活动是一种社会化活动，商业文化是整个社会文化中必不可少的一部分。每个民族都有着自己独特的商业文化，本民族的商业文化对商人有着根深蒂固的影响，一个商人要想做强做大，真正地走向世界，就必须立足于本国文化，从传统中汲取养分，在前辈商人成功的实践中学习经验和谋略，从而以本土文化为依托，更好地实现其国际化的宏伟目标。

中华民族传统文化博大精深，商业文化更是源远流长，历史上曾出现过无数声名赫赫的大商人，他们从商经商的智慧和谋略是中华民族宝贵的财富。

明清时期的晋商、徽商便是其中的典型代表。

如今，重新崛起的中国商人和海外华商再一次向世界展现出中华商道的博大精深。

华人富翁已经开始不断跻身于世界富翁排行榜前列。

<<中国人的炼金术>>

内容概要

你还在为不知如何管理公司而苦恼吗？
你还在为不知如何经营人际关系而迷茫吗？
你还在为不知如何寻找商机而沮丧吗？
那么，请翻开《中国人的炼金术》。
书中的“掘金”兵法，是中国传统商人的经商“宝典”，只要你认真学习、灵活运用。
就会受益无穷，成为一名“炼金”好手！

<<中国人的炼金术>>

书籍目录

第一章 中国商道的五大“法宝”一、以和为贵，先义后利二、以信为本，自强不息三、知足不贪，节俭戒奢四、居安思危，乘势待时五、任人唯贤，用人所长第二章 先秦诸子的“商道”智慧一、儒商之道——孔孟智慧与经商修养二、雅商之道——老子智慧与经商心态三、诡商之道——孙子智慧与经商兵法四、霸商之道——韩非子智慧与经营管理五、谋商之道——鬼谷子智慧与经商谋略第三章 中国商人的经营“兵法”一、商德之上，诚信为本二、和气生财，协作共赢三、义利相生，仗义疏财四、厚积人气，广结善缘五、用人奴人，宽猛相济六、激活人气，造势经营七、有胆有识，多谋善断八、自强不息，敢于创新第四章 中国八大商帮的经营法则晋商：商德至上，创新图强徽商：贾而好儒，官商联姻陕商：货通南北，利获东西鲁商：仗义疏财，任人唯贤赣商：发挥优势，发扬特色浙商：奇谋生财，以新求胜粤商：择地生财，造势经营闽商：勇于冒险，遍地开花第五章 中国商人的高瞻远瞩一、诚信为本，机变为用二、把苦难当成一种财富三、自信是最可靠的资本四、机智果断，欲取先予五、节俭不是吝啬第六章 中国商人的“商海战术”一、审时度势，乘势待时二、敢于冒险，擅抓机遇三、敢在“小”字上做文章第七章 向古今名商“取经”范蠡：富可敌国的商圣吕不韦：志在谋国的风险投资家郑芝龙：海洋贸易巨头乔致庸：从乔家大院中走出的著名晋商

<<中国人的炼金术>>

章节摘录

儒家不仅提倡赚钱要“取之有道”，还倡导有了钱要“经世济民”、“乐善好施”、“为富而仁”，用现代话来讲，就是要有社会责任感。

中国战国时期的儒商范蠡“十九年中，三致千金”，屡聚屡散，散给了贫穷者，送给了国家。

司马迁称赞他“富好行其德者也”。

为商人树立了一个“为富而仁”的榜样，人们尊称他为“陶朱公”。

中国近代和现代，有许多商人，慷慨地将钱财捐赠社会，兴办教育，资助残疾人福利事业，发展社会公益事业，向受灾、贫困地区脱贫伸出援助之手，帮助灾民渡过难关，帮助贫困地区致富。

侨商陈嘉庚、胡文虎将经商所赚之钱用于办教育和社会福利，堪称典范。

新儒商应既有赚钱的目标，更有实现自我人生价值的目标，正如南京一位“下海”的教授所说：“做人要顶天立地，济世当富国强民。

”他们把自己的命运和社会的发展进步，国家、人民的富强紧紧连在一起，他们认为“取之于社会、用之于社会”是顺理成章的事，他们是中华民族的脊梁！

2.审时度势，果断出击。

正确认识必然性，善于把握偶然性，人们便可以主宰自己的命运，而这其中的一个重要环节，就是审时度势，把握时机，果断出击。

中国儒家讲“天时、地利、人和”，兵家讲“势”，道家讲“道”，都是说成功者必须审时度势，抓住机遇。

中国古代几位著名的商家都毫无例外地是善抓机遇、果断决策、从而取胜的行家里手。

子贡经商能做好“与时转货货”，即善于根据市场供求变化的时机，从事转手贸易，贱买贵卖，从中牟利。

范蠡经商很善于审时应变，他曾说过：“从时者，犹救火……惟恐弗及。

”白圭更是善于“乐观时变”、“智与权变”的高手，他一旦看准时机，则当机立断。

<<中国人的炼金术>>

编辑推荐

《中国人的炼金术》是一部深度透析传统经商智慧的“兵法”，这是一本中国人必备的“掘金”宝典。

这本书将成为你纵横商海的一把“利剑”，相信你一定会成功掘取你人生的财富！告诉你从一文不名到家财万贯的经商秘诀 教会你从初出茅庐到称雄商海的赚钱法则 红顶商人胡雪岩曾说过，“商道即人道。

”对商场来说，人脉资源是一种潜在的无形资产，是一种潜在的财富。人脉越丰富，赚钱的门路就越多，人脉档次越高，你就赚得越快、越多。

——厚积人气，广结善缘 做生意，理想的结果就是双赢。

“一支独秀不是春。

百花齐放春满园。

”企业在现代商业竞争中应该懂得“双赢”的战略。

因为“双赢”才是真赢，“双赢”才是市场经济的真谛。

能赚钱的人总是能和别人合作、与别人分享的人。

——和气生财，协作共赢 大智若愚，实乃养晦之术：“大智若愚”，重在一个“若”字，“若”设计了巨大的假象与骗局，掩饰了真实的野心、权欲、才华、声望、感情。

这种甘为愚钝、甘当弱者的低调做人术。

实际上是精于算计的隐蔽，它鼓励人们不求争先、不露真相，让自己明明白白过一生。

——韬光养晦，大智若愚

<<中国人的炼金术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>