

<<犹太人智慧大全集>>

图书基本信息

书名：<<犹太人智慧大全集>>

13位ISBN编号：9787802554726

10位ISBN编号：7802554721

出版时间：2010-6

出版时间：企业管理出版社

作者：赵凡禹

页数：421

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<犹太人智慧大全集>>

### 内容概要

犹太民族是世界上聪明、神秘、富有的民族之一——他们是世界上的少数人，却掌握了世界上庞大的资产；他们遭受了千年的凌辱，备受打击，四处流浪，却惊人地富有；他们没有什么资本，却始终处于金钱的顶峰、权力的中心。

犹太商人以其独特的经营技巧及众多的商家富甲天下之成就，摘取了“世界第一商人”的桂冠。他们在财富领域的成就让世人刮目相看。

从罗斯柴尔德到索罗斯，从洛克菲勒到彼德森，众多犹太商业巨子的功名事业，令世人翘首瞩目。这个人口仅占世界四百分之一左右的小小民族，他们曾经一度漂泊流浪，无寸土可居，为什么耀目全球的光环总是频频落到他们身上？读了这本书，你会为这些疑问找到答案，你会发现犹太商人积累财富的艺术并不神秘……

## &lt;&lt;犹太人智慧大全集&gt;&gt;

## 书籍目录

第1辑 犹太契约经契约高于逻辑 把合同当作商品出售 绝不许合同出现漏洞 毁约就是亵渎上帝 变通的最高境界是法律再造 信守合同分厘必争 违约就会遭到惩罚 不允许随便践踏规则 对自己不利也不能违约 合约要考虑的是合法而不是道德 第2辑 犹太财富经赚钱无高低贵贱之分 享受赚钱的过程 攒钱成不了富翁 没有智慧就没有财富 玫瑰花丛中的人身上充满馨香 没有思考就谈不上致富 金钱是没有国界的 做四方生意赚八方钱财 学识是财富的近邻 赚钱从帮助别人开始 多射几箭就能中靶 没有目标就成不了气候 只靠勤奋发不了财 第3辑 犹太信息经比别人更早一步 过时的信息也能帮人赚钱 积累知识比积累金钱更重要 与外商接触不必通过翻译 信息是有价的 永远不把钱存入银行 相信自己的预感 有速度才有优势 帮助的人越多, 生意做的越大 成交值不单指价钱 拥有一只捅破窗户纸的手指 第4辑 犹太成本经 如果赢大利甘愿做最小 做种子的小麦不可食用 该获取的利润绝不放手 智慧的种子比金钱更珍贵 节约本钱就等于增加利润 丢掉的财富还可以赚回来 大富是借出来的 不思考资产也会变成负债 推销开始于收回账款 利润是机会的种子 把选择权交给对方 第5辑 犹太营销经嘴巴生意是个无底洞 公益策划与善意营销两不误 暗示术是一切广告的核心 赞助社会就是销售产品 关注有钱人的流行趋势 杂草也有用处 让脑子多走些路 向女人推销不如让女人触摸 盯紧肥客 用赠送的资料教育顾客 聪明商人卖自己不喜欢的东西 不占便宜也不能吃亏 名字是最好的广告 口碑第一 广告第二 不说出商品的优点是奸商 第6辑 犹太买卖经 现金主义 生意就是生意 不得从事买空卖空行为 只拿付过钱的东西 面子一文钱不值 敢向上帝讨价还价 别怕没人买不起 市价未形成前不能贱卖产品 任何东西都不能掺假 疏忽就要承担全部责任 把所有的账都收回来 第7辑 犹太数字经数字精确 利润才精确 没有数字就没有销售 活用数字 不要把应付货款留在第二天 捐出1/10的收入 80/20法则 不要让支出超过收入 想买的东西请等三日 第8辑 犹太诚信经 无端欺骗别人就是害自己 只征用那些讲信誉的人 每天清洗一次砝码 绝不漏税, 合理避税 有人愿意购买他人就不可争购 以善为本以和为贵 为他人着想就是为自己铺路 信用是无形的财富 只赚应该赚的钱 不讲诚信会受炼狱的惩罚 靠欺骗赚钱总有倒霉的那一天 信任是顺利交易的前提 第9辑 犹太博弈经 生意做不成也笑脸相迎 逆向思维更容易打开思路 以博弈的心态去买卖 最后期限比持久战更奏效 有蛋糕大家一起吃 从源头上赚钞票 以感情为基础的合作不可靠 不能打败, 便与之结合 有发现才会有发展 第10辑 犹太风险经 看准了就大把撒钱 财气比运气更重要 风险和收获成正比 遇到阻碍就后退 时时刻刻都要防范交易风险 没前途的行业哪怕赚钱也要放弃 没有考察就没有投机 只要值得就要去冒险 心切必然价高 多走几步才有风景 不为没把握的事情而等待 只有虫子不会摔倒 第11辑 犹太理财经 只要有钱就拿去做生意 把小钱放在眼前 不借钱给自己的朋友 不光会赚钱还要会花钱 有钱赚就不要拒绝 赚钱不难 花钱不易 把一块钱当两块钱来使用 有钱不置半年闲 永远不讲排场乱开支 持有股票一定要比现金好 小钱就是大钱 不要怕别人说自己吝啬 经济自立与俭约精神 第12辑 犹太顾客经 把产品的瑕疵告诉顾客 牵着顾客的鼻子走 瞄准女顾客就等于瞄准了钞票 不要看不起穷人 不满意就退款 让顾客多赚就是自己多赚 每次都是初交 让顾客自己说答案 老顾客才是最好的顾客 第13辑 犹太谈判经 视野开阔的商人容易进入高境界 谁掌握情报多谁就会胜利 多备几套谈判方案 时机不对再好的生意也谈不成 带着情绪谈判是愚蠢的 谈判各部分总和并不等于全部 设定目标区间 高目标比低目标要好得多 给对方一点好处 攻心为上 有胜利的信心就有胜利的希望 谈判失败的最好方法是蛮横霸道 成功的谈判永远不是谈出来的 第14辑 犹太管理经 当天的事情当天做 没有时间就没有效益 把时间当作商品出售 把重要的事情记在香烟纸上 时间远比金钱贵重 乐观者总能得到更多 融资的关键在于公司素质 利益比说教力量大 女职员更值得录用 你的价值是脑袋而不是手 餐桌上不谈工作 让年轻人先发言 没有个性就没有发展 永不气馁 第15辑 犹太商人关于生意的10则忠告 宁掏腰包勿让钱袋丢失 金钱无姓氏更无履历 不会休息就不会赚钱 保全借贷人的饭碗 大生意是学出来的 靠体力绝不会赚到大钱 穿鞋就比赤脚跑得快 谦虚的商人才会有饭吃 不怕店小就怕做不好 把钱都揣进腰包不算富翁 第16辑 如何进行美德教育? 通过创造氛围塑造孩子 给孩子一个勇敢的理由 独居闹市而不犯罪 孩子毅力取决于家长意志 邻人的祸患就是你的祸患 品德决定成就高低 培养孩子博爱之心 品格高尚者永远生活在白天 只有行动才能体现美德 私下能约束自己才算神圣 在任何场合都保持良好道德 孝敬父母, 兄友弟恭 第17辑 如何进行财富教育? 即便是一分钱也不乱花 有钱不赚无异于犯罪 赚钱就是为了享受 要零花钱就必须好好干活 贫穷比苦难

## &lt;&lt;犹太人智慧大全集&gt;&gt;

沉重 只要劳动每个人都会有收获 不是每个提款机里都能取到钱 把钱存起来比花掉更好 与孩子签定一份备忘录 第18辑 如何进行生活教育？

自己的事情自己做 劳动教育从两岁开始 多思考更安全 为孩子的谎言保守秘密 不言而教是最好的教育 帮孩子节约时间 选择妻子时向下迈一步 教育者要向孩子敞开心扉 懒人像粪便一样令人讨厌 好习惯从整理玩具开始 小事学生存大事练能力 养育不等于教育 孩子是父母的翻版 理解孩子的报复行为 犯错误与改正错误一样珍贵 第19辑 如何进行成长励志教育？

每个孩子都是出色的棒球手 大声说出孩子的优点 家庭和睦的孩子更容易成功 不要让孩子感到窘迫 把孩子的话听完再说 孩子成功来源于父母夸奖 相信就能做到任何事 先超越自己再超越别人 不把牛拉出来就不能回家 等待的人最终会得到一切 只有尝试才能得到正确答案 第20辑 如何进行生命健康教育？首先学会爱自己 像爱惜生命一样爱惜大自然 饮食有度有时 凡不洁净的食物不能接触 食物营养搭配皆有说明 不要吃对身体有害的东西 三天喝一次的酒是黄金 第21辑 如何进行社交教育？

鼓励孩子走出家门 泄露秘密意味着失去友谊 有尊重才能有自信 跟狗玩就会有跳蚤上身 不懂礼节就被瞧不起 优秀的孩子不是孤独的 理解别人的痛苦 站在别人立场上考虑问题 脱离集体就是罪恶 与他人保持不同的立场 再好的东西也不要强加于人 第22辑 如何进行处世教育？

遇到马路消息赶快逃跑 说大话者让人鄙视 在夸奖别人之前绝不夸奖自己  $1+1+1>3$  永远不要嘲笑别人 尽最大努力去帮助别人 愚蠢的伙伴比敌人还危险 做孩子孝敬长者的楷模 以自己需要的方式对待别人 说过的话就一定要兑现 感情用事是犯错误的开始 第23辑 如何进行生存教育？

把好酒装在普通坛子里 按自己的意愿去读书 给孩子制定一个劳动时间表 永远不为孩子代劳 天才是个值得警惕的词语 游戏中去发现孩子的才能 给孩子自由的空间 天下没有免费的午餐 第24辑 如何进行挫折教育？

黑暗着开始，明亮着结束 最好的礼物是放手 灾难是好事 让孩子自己说出答案 饥饿才能唱出动听的歌 把惩罚的目的告诉孩子 娇宠不是一件好事 批评前先说优点 利用业余爱好培养坚韧精神 爱与尊严并驾齐驱 透过黑暗才能看见光明 第25辑 如何进行智力教育？

每个人都是你的教师 智慧重于门第出身 外语学习越早越好 好问题和好答案同样重要 穷人和富人都要接受教育 学者的地位高于国王 教育越晚孩子智商越低 送给孩子一包蜡笔 质量胜过数量 第26辑 如何进行习惯养成教育？

把书印到大脑里 每天抽出一小时陪孩子 培养孩子扮演教师的角色 想象力比知识更重要 好成绩来源于好习惯 热爱知识从爱书开始 不到万不得已不得卖书 兴趣是成功的第一任教师 软环境比硬环境有杀伤力 读101遍就比读100遍好 天才始于注意力 第27辑 如何进行幼儿教育？

每天读书给孩子听 发现比天赋更重要 每个孩子都有音乐才能 早期教育不容忽视 训练眼睛是开发智力的第一步 尽早教会孩子说话 在游戏中学会生存本领 向胎儿传递爱的信息 为孩子选择一所合适的学校 给予什么就形成什么 爬行阶段不可超越 两岁前打手两岁后握手 第28辑 犹太拉比关于教育的10则忠告 动摇原则就是毁灭孩子 认同孩子等于鼓励孩子 家长讲什么孩子就记住什么 鼓励的效果胜过惩罚 不要贸然打断孩子的活动 左手往外推右手往里拉 不必要的比较最容易伤害孩子 每个孩子都是神圣的

## &lt;&lt;犹太人智慧大全集&gt;&gt;

## 章节摘录

契约高于逻辑犹太人对契约的信奉简直达到了崇拜的程度，所以一方面他们不可能做不履行契约的事，而另一方面，由于对契约十分谙熟与精通，他们并不像别人所想象的，会被契约束缚手脚，反倒是常常利用自己的聪明智慧和娴熟老到，让契约成为自己的帮手。

犹太人对契约的信奉简直达到了崇拜的程度，所以一方面他们不可能做不履行契约的事，而另一方面，由于对契约十分谙熟与精通，他们并不像别人所想象的，会被契约束缚手脚，反倒是常常利用自己的聪明智慧和娴熟老到，让契约成为自己的帮手。

犹太人加利在一个犹太教区为贫困人口做服务工作。

那个时候，世界经济还远没有发展到今天这种程度，因此有一些犹太人的生活还处于穷困当中。

冬天到了，这个教区的居民却还没有足够的煤来过冬，因为他们没有足够的钱买煤。

当然，加利本人也没有这么多钱来帮助人们解决困难，但他却想到了一个办法，一个绝对可靠而又有效的办法。

他找到一个经销煤炭的商人，和他洽谈买煤的事情。

不过他首先表示，希望那个煤炭商人能够看在上帝的份上，捐助一批煤炭给穷困居民。

那个商人说：“我可不会白送东西给你们。

不过，我可以半价卖给你50个车皮的煤炭。

”加利写信说，让煤炭商先运25个车皮的煤炭来。

煤炭运来后，这个犹太教区的人却没有付钱，并说煤不用再运了。

煤炭商见此情况非常气愤，他发出了一份措辞强硬的催款书，说如果加利他们再不付款，他将起诉。

很快，这个商人收到一封回信，信上这样说：“您的催款书我们无法理解。

您答应卖给我们50车皮煤减掉一半，25车皮正好等于您减去的价钱。

这25车皮的煤我们要了，而那25车皮的煤我们不要了……”煤炭商人自然气愤不已但又实在没有办法

。犹太人这样理解他们之间订立的契约。

从逻辑的角度讲，这种理解是不能成立的。

因为煤炭的一半价格并不等于一半煤炭的价格——二者仅仅在价格上没有区别，但是在事件本质上却有着根本的区别。

由于这件事牵涉到“慈善”这样一个敏感问题，煤炭商人只好不了了之。

契约甚至高于逻辑，这就是犹太人做生意的特点。

## <<犹太人智慧大全集>>

### 编辑推荐

《犹太人智慧大全集》：一书在手，犹太人成功智慧尽览无余。

破译犹太人在政坛、商场、科技界人才辈出的秘密。

犹太民族在人类文明史上占有很重要的地位他们自己国家的历史并不长，但他们却为人类文明做出了巨大贡献迄今为止，世界上获得诺贝尔奖的科学家中，有17%是犹太人美国富翁中，有2%是犹太人，世界十大哲学家中有8人是犹太人。犹太人艺术家更是数不胜数。

他们超凡的智慧和才能，令世人感叹折服。

犹太人成功语录无疑是你借鉴和学习犹太民族生意智慧的最好助手。

例如：1.毁约就是亵渎上帝2.敢向上帝讨价还价3.做种子的小麦不可食用4.用钱去敲门没有不开的5.金钱无姓氏更无履历6.穿鞋就比赤脚跑得快7.让年轻人先发言8.干活越少，赚钱越多9.迷1次路，不如问10次路10.每次都是初交11.捐出1 / 10的收入12.想买的东西请等三日13.独居闹市而不犯罪14.不可袖手旁观邻居流血15.只能拿走付过足够金钱的东西16.跟狗玩就会有跳蚤上身17.有些争论连上帝都无法裁决18.遇到马路消息赶快逃跑.....你一定听过或读过以上这些隽永的智慧言论。

如果你对智慧还心存疑惑，那么就请翻开这《犹太人智慧大全集》，让我们一起走进犹太民族的心灵深处吧。

<<犹太人智慧大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>