第一图书网, tushu007.com

<<零风险投资>>

图书基本信息

书名：<<零风险投资>>

13位ISBN编号：9787802555556

10位ISBN编号：7802555558

出版时间：2010-5

出版时间：企业管理出版社

作者：刘文献

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

本书将给读者推荐最新投资项目66个，解决你毫无创业方向，在商海里苦苦寻觅的烦恼。
也为读者献上46则小本经营成功的创业故事，让成功经验鼓励你、引领你、开阔你思维的同时，给你信心，步入成功创业征途。
　我们体谅并且立足于创业者初始步入商界的心理。
花最少的钱，获取最大的利润空间与创业经验，将小本经营的企业步步为营，避免你创业路上的风险，帮你挖掘人生的第一桶金。

作者简介

刘文献，自由撰稿者，网络写手。
单篇文章点击率多达五万以上，深受广大读者的喜爱。
作品主旨鲜明，文笔朴实而幽默；文章总能给读者一些宽慰、鼓励或启发；帮助人们找到目标与动力，挖掘人性初始的美好；告诫人们在经济社会里追求金钱与物质成功的同时，一定不要忘记自己追求成功的目的；劝慰人们要懂得享受生活，给身边的亲人、朋友们带来快乐；注重心灵与籽神层次的不断修炼与提升。

<<零风险投资>>

书籍目录

上篇 通往财富大殿五步走 第一步：找准金矿的位置(投资项目) 投资项目66个 第二步：开采金矿前的热身运动(前期准备) 创业之初行业的选择 创业前需要思考的八大问题 创业前后应当注意什么 单干还是合伙 小本经营注意事项 如何挑选加盟好项目 寻找最佳货源 小本经营创业致富的十把金钥匙 注册公司的程序和步骤 第三步：第一块跳板(启动资金) 创业集资借助银行政策 创业筹集资金13大法则 第四步：触摸成功路上(小本运营) 创业企业该如何设计薪酬 创业企业管理一定要简单 节约创业成本28招 克服创业路上的心理病 打造旺铺8绝招 女人创业7规则 第五步：躲避致富陷阱(规避风险) 鉴别真假厂家 创业者十大防骗术 规避创业风险17招 避免投资失败22招下篇 掘金路上成功者的足迹 黄洁芳 百日拿下百万项 李大宏 4斤猪毛卖一头猪的价 马武松 一个乌龟卖38万元 陈大荣 天价槐猪肉 孙辉民 创业解决残疾人就业的人 周成建 一飞冲天的美特斯邦威 吴晓斌 手机创新引领财富路 李朝东 解开“爱情密码”的商人 赵昌琴 带领侨民们走向致富路 李彦涛 与政府谈生意的八零后 朱宏升 盛极一时的“手工老粗布” 王亮 力争做最好奶酪店的八零后 王迈 致力于大学生求职培训的年青人 李佳 靠选址而走红的服装小店 梁超 新型方式推销限量商品 王威 三年在IT行业中积累三千万 傅磊、王徵杰 爱情故事里赚取第一桶金 陆居权 靠兼职做“猎头”发家的大学生 阎海、阎峰 碎牛皮成功树“品牌” 王丽媛 “表情王”兔斯基 郑芝兰 瞄准火车上没座位的站客的烦恼 周赏涛 一分钱菠萝联想到的财富路 程麦辞 去好工作跑去开网店的大学生 班良民 人造石成就的20亿江山 曹莉莉 从脚上破鞋得来的商机 陈华丽 创意头脑玩转市场 陈民 内衣特价店抢占商机 侯钧 小吃吃出来的财富 贾林海 短信治疗忧郁带来商机 姜玉凤 排队也能排出万元一个月 李兵 卖鱼粉实现的财富梦 李凯 竹炭小店打开财富大门 林楠 水果罐头带来上亿财富 罗曼丽 “香水吧”中的商机 谈东升 年入百万的玩具商人 谭碧辉 五趾袜引领财富路 熊铭霞 花泥画带来的商机 徐波、张勇光移形换位的特产成为聚宝盆 曾勇 闯出连锁水晶店致富 张民航 借鸡下蛋，无功受禄 张新凤 干包菜带来的身价飙升 张毓 野花卖出的百万身家 刘松琳 培训班捞金过亿 王汉荣 从零到100万 李惠月 卖草鞋赚百万 张建功 锅炉事业里掘金千万

章节摘录

5.病人饮食病人一般胃口不怎么好，很难伺候，而家人总是不惜多花一些钱来满足病人的胃口。
所以这也是创业者可以考虑的一条门路。
病人饮食店地址适宜选择在大中型医院附近，针对各种病人群体的不同状况，分别开列菜单。
经营上应格外重视灶间卫生，不能像一般餐厅和送餐公司那么简单。
前期应针对病人不同的病症制定出合理的食谱，顾客上门时要问清病人的症状、身体条件、心理状态，便于更好地服务；病人的订餐档案应妥善保管，不可出现任何差错。
初期投入主要是房租、购买灶具等费用，约2万元左右。
6.新鲜饮品专卖店这种店已经有过很成功的例子了。
据分析，此类店优势有以下几点：首先，饮品店时间上是“四季可行”的，冷热饮都可以经营，品种有四五十种，从春至冬都会吸引人去买。
春为养颜夏为消暑，秋为补气冬为暖身。
甚至什么也不为，光为那种站在高高的吧台外看侍应生把冰块和果汁茶水摇得哐哐响，这份“声在味先”的虚荣，就使购买者的脸得意得发红。
迷恋所谓“欧陆风情”的女孩子，谁没喝过这东西？
再者“薄利多销”，同样一杯台湾珍珠奶茶，在真正的红茶坊卖到10元以上，而在此种立等可取的贩卖小店，因为是外卖，价廉一半。
投资者也不吃亏呀！
想想动辄上百平方米的红茶坊店租有多少，而你才租五六平方米的门脸儿就开张了，谁合算？
据悉，投资这类店仅需投入1.2-1.3万元左右，如果地址选在诸如：电影院旁、个性店铺云集地、大学区、健身中心旁等，最保守的估计每天平均也能出售100杯，平均每天的毛利在350元左右，月利润将在6000元左右，一个季度以内就可以收回成本，进入轻松赢利的状态。
7.汤品速递店汤对人的身体营养作用甚大，白领们终日忙忙碌碌，一天下来，骨头都散架了，想喝自己煲的汤大都心有余而力不足。
大多吃个陕餐了事。
开家汤品速递店，为写字楼白领们提供-份家常的体贴，也是一些创业者的不错选择。

编辑推荐

《零风险投资》：我们说每一个成功者都有一个开始。
勇于开始，才能找到成功的路。
创业路上你要取得成功，就需要以恒心为良友，以经验为参谋，以小心为兄弟，以希望为哨兵。
其中经验这个参谋尤其重要。
创业路上以他人成功的经验作参谋，指引你行动，就能形成一种走向成功的习惯，日而久之凝聚成一种性格，而这种性格就决定了你创业的成败。
“千里之行，始于足下。
”成功不论远近，都需要你一步一步去掘取。
不行动永远没有希望，行动了才能期待收获。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com