

<<别让社交和机会误了你>>

图书基本信息

书名：<<别让社交和机会误了你>>

13位ISBN编号：9787802556690

10位ISBN编号：7802556694

出版时间：2010-12

出版时间：企业管理出版社

作者：孙颢

页数：309

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<别让社交和机会误了你>>

前言

有心人可能会注意到这样一个现象：人与人之间的感情似乎越来越淡漠了，而人与人之间的关系却越来越重要了。

的确，从工作角度讲，现代社会分工越来越精细，几乎没有人可以脱离他人而独立完成一件事；从人生状态角度讲，现代社会已经没有了世外桃源，通讯的高度发达，信息的快速增长，让任何个体都成为整个社会链条中的一环，想两耳不闻窗外事变得越加困难。

既然一个人要不可避免地与他人产生关联，那么社交就变得异乎寻常的重要。

毫不夸张地说，社交能力会成就一个人，同样也会毁了一个人。

重视社交，首先要从点滴小事入手打造全新的社交形象。

社交高手能够迅速与周围的人打成一片，能够与上上下下建立起良性互动的关系，能够轻而易举地解决一般人望之兴叹的人际关系难题。

还要掌握必要的社交技巧。

完全凸显个性的本色社交，固然能给人留下诚实、率真的感觉，但是也容易触犯社交禁忌，对稍微复杂一些的社交问题会束手无策。

更要锤炼良好的社交心态。

不要把社交活动看作简单的待人接物、关系往来，社交实际上是一个人综合素质的反映，更是一个人的处世心态的外现。

<<别让社交和机会误了你>>

内容概要

重视社交，首先要从点滴小事入手打造全新的社交形象，要锤炼良好的社交心态。把握和谐的社交策略是处世的命脉，对自己整个职业生涯和生活都大有助益。

不让机会错过，首先要锤炼好做事的本领。

重视每一次社交，掌握好每一次机会，人生便得到一次质量提升的转机。

本书教你掌握正确的社交技巧，是开启机会之门的金钥匙。

<<别让社交和机会误了你>>

书籍目录

上篇 社交高手才能成为赢家 第一章 一举一动之间塑造自己的社交形象 1.用礼貌表现出良好的个人修养 2.“视线接触”中的社交形象 3.一个笑容让你的社交形象熠熠生辉 4.常敲门不一定会敲门 5.别让小动作毁了自己的形象 6.着装里面有学问 7.“吃”出你的体面 8.坐卧行止表现翩翩风度 9.干净健康的社交形象十分重要 第二章 迎来送往当中建立和谐的社交关系 1.记住别人的名字 2.注意与人握手的礼节 3.第一次见面要会做介绍 4.敬烟奉茶要礼节到位 5.交换名片学问大 6.致意时要显示出对对方的尊重 7.男女交往讲礼节 第三章 三言两语之后拉近彼此的社交距离 1.日常打招呼的话不能省 2.不要忘了说“谢谢” 3.做到与周围的人愉快地交谈 4.善于捕捉说服的时机 5.培养出口成章的语言能力 6.日常会话应注意的事项 7.赞美是交际的润滑剂 8.学会暗示的说话技巧 9.男人说话要少一些脂粉气 10.道歉是必不可少的社交语言 11.会拒绝是社交语言技巧成熟的标志 第四章 利用一些社交潜规则 1.不能忽略面子问题 2.小误会不消除会造成大误会 3.交际判断力是交际成功的前提 4.日常交往既要备敬酒也要备罚酒 5.做个正确化解社交冷遇的聪明人 6.别忽视重要人物旁边的小人物 7.特定场合要有应付变数的妙招 8.善于妙语斡旋 9.社交中善于利用“第三者”进行沟通 第五章 领导是人际关系中非常重要的一环 1.获得领导器重的交际原则 2.从容应对上司的指责 3.结交仍有影响力的人 4.珍惜上司的信任 5.不要总当“后排议员” 6.居功自傲是应对上司时的大忌 7.从容应对上司的指令 8.巧妙应对糊涂上司 第六章 多交朋友不如善交朋友 1.不能不加选择地滥交友 2.真诚相待才有真朋友 3.世上没有永远的仇人 4.朋友的力量是永远的财富 5.别把同行当冤家 6.从同乡关系入手拓展社交圈 7.亲戚之间应常来常往 8.远亲不如近邻 9.交朋友不是做生意

下篇 用机会之钥打开成功之门 第一章 找准方向——错误的方向会减少机会 1.不是努力了就有机会 2.为更高的目标工作会拥有更大的机会 3.诱惑越多,机会越少 4.决不要小瞧自己的能力 5.好的方案才会有好的结果 6.永不放弃就永远有机会 7.别让“成见”捆住机会的手脚 8.如果有个好主意何妨试一试 第二章 能决善断——正确的抉择赢得最佳机会 1.至少要有七成胜算才可计划行事 2.见机而动,是立功成名的诀窍 3.困难面前的决断体现把握机会的水平 4.勇于决断方能抓住机会 5.抓住时机出手要“狠” 第三章 心态制胜机会常在不经意间成全你 1.缺陷有时也能制造机会 2.你把失败当机会,失败就会远离你 3.放弃一个星星也许能得到一个月亮 4.良好的心态让你在“所爱”中找到机会 5.怨天尤人使命运更加灰暗 6.别为你无法控制的事烦恼 7.机会不能与寻求财富划等号 8.现实中的风险正是实现梦想的转机 第四章 独辟蹊径——善于寻找新的机会落点 1.先断后路再找出路 2.换个思路就能成功 3.从“不可能”中找机会 4.想着如何才能做到最好 5.何必跟人挤“阳关道” 6.学会化腐朽为神奇的魔法 7.从别人所未见处找机会 8.用对方法才能做对事 9.从“回马枪”里找机会 第五章 重视关系——处理好关系也就抓住了机会 1.好机会不如好人缘 2.广泛的人际交往是机会的源泉 3.利用各种方式和途径扩大交际圈 4.在交际中寻找更多的机会 5.储蓄关系就是储蓄机会 第六章 晋升有法——一次机会就是职业层次的一次提升 1.别做那个怀才不遇的“牢骚王” 2.偷懒就是与机会为敌 3.即便是小事,也要全力以赴 4.成功总是在努力的终点上 5.以自己的表现弥补领导的不足 6.普通员工赢得上司信任的几条秘诀 7.演好“助理”角色 8.跳槽不要太随便

<<别让社交和机会误了你>>

章节摘录

如果你是介绍人，介绍时务必清楚明确，不要含糊其辞。

比如，介绍李先生时最好能补上一句“木子李”或介绍张先生时补一句“弓长张”等等，这样使对方听起来更明确，不容易发生误会。

如果被介绍的一方或双方有一定的职务时，最好能连同单位、职务一起简单介绍。

像“这位是某某公司的业务经理某某同志”，这样可使对方加深印象，也可以使被介绍者感到满意。

外出、旅游或者初到一个陌生的地方，可能会有地址不清或对当地的风俗习惯不了解的情况，这就需要询问别人。

要想使询问得到满意的答复，就要做到这样两点：一要找对知情人，主要是指找当地熟悉情况的人。

比如，问路可以找民警、司机、邮递员、老年人等。

二是要注意询问的礼节，要针对不同的被询问者和所问问题区别对待。

比如，询问老年人的年龄时可适当地说得年轻一些，而询问孩子的年龄时则应当大一些；询问文化程度时最好用“你是哪里毕业的？”

”“你是什么时候毕业的？”

”等较模糊的问句等。

注意询问时不要用命令性的语气，当对方不愿回答时就不要追根问底，以免引起对方不快。

请求别人的帮助时，应当语气恳切。

向别人提出请求，虽无须低声下气，但也决不能居高临下态度傲慢。

无论请求别人干什么，都应当“请”字当头，即使是在自己家里，当你需要家人为你做什么事时，也应当多用“请”字。

向别人提出较重大的请求时，还应当把握恰当的时机。

<<别让社交和机会误了你>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>