第一图书网, tushu007.com

<<你不可不知的23堂人性智慧课>>

图书基本信息

书名：<<你不可不知的23堂人性智慧课>>

13位ISBN编号：9787802559530

10位ISBN编号：7802559537

出版时间：2012-1

出版时间：问道 企业管理出版社 (2012-01出版)

作者：问道

页数：200

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

前言

1912年，李宗吾以“独尊”为笔名，发表了流传至今不见衰势的《厚黑学》一书。
在书中，李宗吾自称学说与儒、释、道相提并论，他认为自古至今，“尧舜是第一时期的人物，孔孟的书，是第一时期的学说。
曹操、刘备是第二时期的人物，鄙人所著的厚黑学，是第二时期的学说……”，李宗吾研究古之帝王将相和英雄豪杰的成功之道不外“面厚心黑”，触类旁通二十四史都可一以贯之。
并以强烈的使命感和敏锐的洞察力，对封建社会的政治黑暗和官场腐败予以深刻揭露和严厉抨击。
其文笔犀利，讽刺辛辣。
厚黑教父视角独特，观点新颖，自成一家，使人不能不佩服其对传统文化的切肤感受与妙悟能力。
此书在抗战末期以后在台湾、海外都曾风行一时，是名符其实的思想巨著。
　李宗吾先生的著述涉及哲学、社会学、心理学、教育学等学科，其著作在20世纪40年代引起轰动，80年代以来，国内各出版机构纷纷出版他的著作，据不完全统计，其版本达数十种之多，其传记也作为研究课题进入了大学课堂。
今天，市场上仍有大量李宗吾的厚黑学的作品。
李宗吾及其厚黑学的各种图书开启了中国对国民性反思的思辨之路。
在华人学术领域，林语堂、梁实秋、柏杨、李敖、南怀瑾、张默生等学问大家都对李氏思想进行了多角度的研究，并指出，李宗吾在文化史尤其是思想史上具有不可替代性和僭越性。
　世间学说，每每误人，唯有李宗吾铁论《厚黑学》不会误人。
知已而又知彼，既知病情，又知药方。
西洋镜一经拆穿，则牛渚燃犀，百怪毕现。
……李先生之《厚黑学》有益于世道人心，岂浅鲜哉！
读过中外古今书籍，而没有读过李宗吾《厚黑学》者，实人生憾事也！
　——林语堂　李宗吾先生结论日，他把这些人的故事，反复研究，才将千古不传的成功秘诀发现出来。
一部二十四史，必须持此观点，才读得通，这种学问，原则上很简单，运用起来却很神秘，小用小效，大用大效。
　——柏杨　李宗吾的基本思想是研究人性，他提出了“厚颜黑心”之说，以及由此而生的“心理变化，循力学公例变化”之说等。
他的思想是系统且深厚的，他的智慧是实用且普适的。
后人称赞其为“古往今来不朽的人生智慧、现代社会最佳的生存法则”。
　也许有人会认为厚黑学是教人学坏的，是不积极的，这其实是对李宗吾思想的误读。
李宗吾的厚黑智慧是高明的为人处世之道，它教我们要学得“厚”一点，不是要我们厚颜无耻，而是要我们甩开羞涩和腼腆，积极地去争取更多的机遇和利益；同时还教我们要学得“黑”一点，这也不是要我们黑心无情，而是要我们克服软弱和怯懦，勇敢地去维护自己的尊严和荣誉。
　现代社会的竞争如此激烈，如何适应社会角色并做到游刃有余，我们需要更多的智慧与韬略，而这些正是李宗吾的厚黑智慧的主旨所在。
　本书在深度挖掘李宗吾厚黑智慧的基础上，通过精炼的语言链接大量历史上的、现实生活中的正面的或反面的事例，归纳出了23堂李宗吾的厚黑智慧课，全面详实地介绍立足社会、为人处世的厚黑智慧，一旦你掌握了这些要点，并在实践中加以运用，相信你就能够轻松应对工作生活中遇到的种种难题，顺利实现你的人生目标。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

在这个竞争如此激烈的现代社会，如何适应社会各种角色并做到游刃有余，如何与朋友和对手相处而又能左右逢源，如何抓住机遇证明自己并获得晋升，如何为官经商成就辉煌的事业？
要实现这些，你需要更多的智慧与韬略，而这些正是李宗吾的厚黑智慧所能教给你的。
《你不可不知的23堂人性智慧课》在深度挖掘李宗吾厚黑智慧精髓的基础上，通过精炼的要点链接和大量历史上的、现实生活中的、正面的或反面的事例，归纳出了23堂李宗吾的厚黑智慧课，全面详实地诠释立足社会、为人处世的厚黑智慧之妙用，一旦你掌握了这些智慧，并把它纯熟地在实践中加以运用，相信你就一定能够轻松应对工作、生活中遇到的种种难题，更顺利地实现你的人生目标。

第一图书网, tushu007.com

书籍目录

第1堂课 构建厚黑的智慧体系
拥有谋权意识，造就一个厚黑心态
厚——你的强力盾牌
黑——你的必杀长矛
第2堂课 练好基本功，参透厚黑经
摒弃心灵的种种束缚
正确定位自己
扯清理想和现实这对“ 冤家 ”
第3堂课 厚黑学员都需有颗质疑的心
学则需疑，有疑处方是进
越如圣人者越值得怀疑
怀疑并推倒的最终目的是新建
第4堂课 宗吾先生与其之厚黑智慧
不懂得厚黑学，你就是“ 奥特曼 ”
让你时刻做赢家的厚黑智慧
既要放得下面子，又要狠得下心
第5堂课 宗吾先生教你在官场、职场步步高升的妙招
求官需要空
学会钻营，不能空等
冲——包装出自己的高价值
捧——捧脸、捧场、捧夜壶
恐——不可纯粹地求，要博弈
送——带上礼物多走动，换点人情
第6堂课 厚黑智慧的典范
脸皮够厚的典范：刘备
心子够黑的典范：曹操
又厚又黑的典范：司马懿
第7堂课 构建以我为中心之价值体系
时刻都要为自己着想，是为“ 宗吾 ”
自爱者人爱之，自助者人助之
以我为中心是自然的厚黑法则
第8堂课 厚黑智慧办事的两个原理
锯箭法：把不讨好的差事推一边
补锅法：欲立先破的把戏
第9堂课 厚黑学之三个境界
不惜一切去取胜
面厚心黑招牌硬
厚已无形，黑已无色
第10堂课 征服对手的厚黑术
识破对方意图，将计就计
无须以失败为耻，越挫越勇
善于利用小人
柿子就是要挑软的捏
居安思危，时刻保持头脑冷静
狐狸和豺狼最需提防

第一图书网, tushu007.com

第11堂课 好人也可以是恶的
　好人要有异常高明的手段
　诈而不欺之道
　……
第12堂课 相信自己一切皆有可能
第13堂课 为人处世之厚黑智慧
第14堂课 理解他人的消极
第15堂课 要善于伪装自己
第16堂课 现实是冷酷的
第17堂课 厚黑学以守为攻的智慧
第18堂课 深谋远虑才能高枕无忧
第19堂课 当棋逢对手，谨慎从事
第20堂课 心须了解的处事误区
第21堂课 要管好人必懂的厚黑术
第22堂课 厚黑智慧的本质
第23堂课 厚黑大家给你的启发

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

版权页：“ 舌柔在口，齿利易落。
”可见能忍别人所不能忍，做到趋轻避重、权衡利弊者，才能游历人生，保全己身。
——李宗吾在某些时候，我们会发现自己不知不觉地陷入了某种僵局，或是局面乱作一团，剪不断，理还乱；或是我们自己缺乏前进的动力和环境，而局势又是欲罢不能。
比如，你不太满意当前的薪酬，自认为无法得到更大的施展才能的舞台，很想跳槽，却又舍不得这里宽松的氛围和甘苦与共的同事；又比如，你和他已谈及婚嫁，欢欢喜喜地在准备嫁妆，但他的生活中似乎又出现了另一个女人。
你很想离他而去，因为爱他又不甘心情愿；还有，本来是很好的合作伙伴，由于一件事情处理上的不同意见，有了一些小矛盾，以至双方见面表情都不大自然，感觉很别扭。
希望和他重新恢复友谊，但又抹不开面子。
“ 生活是一团麻，总有那解不开的小疙瘩 ”，想要解开这些心中的结吗？
那你不妨试试以退为进的处理方式，因为退步有时可以成为进步的资本，暂时的退步是为了将来能够赢得更大的进步。
在战术中，退步是一种诱敌深入的策略，在生活中，退步也应该是一种策略，争强好胜的心可以理解，但要选择时机。
退，不是永远地退，只是给自己一个喘息和思考的时间和空间。
僵局对大家都没有好处，在不违背自己处世原则的基础上，选择退，也就意味着选择了主动，因为你已经重新修正了自己，你的目光已经不再看眼下，而是着眼将来。
厚黑学告诉你，退步不是妥协，是为了更好地前进。
当然，退步也不是盲目地退让，要讲究方法和策略，这样才能达到最终的目的。
在比利时某画廊里，一位美国画商看中了印度人带来的三幅画，标价为250美元，画商不愿出此价钱，于是唇枪舌剑，谁也不肯让步，谈判陷入了僵局。
那位印度人恼火了，怒气冲冲地当着美国人的面把其中一幅画烧了。
美国人看到这么好的画烧了，当然感到十分可惜。
他问印度人剩下的两幅画愿卖多少钱，回答还是250美元。
美国画商见毫不松口，又拒绝了这个价格，这位印度人把心一横，又烧掉了其中一幅画。
美国画商只好乞求他千万别再烧这最后一幅。
当他再次询问这位印度人愿卖多少钱时，卖者说道：“ 最后一幅画能与三幅画是一样的价钱吗？
”结果，这位印度人手中的最后一幅画竟以600美元的价格拍板成交。

第一图书网, tushu007.com

编辑推荐

《你不可不知的23堂人性智慧课》：不只是要“脸皮够厚”，“心够黑”，而是要：放下面子，狠下心；豺狼虎豹都不怕；谦恭有礼，外圆内方；厚己无形，黑己无色；摒弃心灵的种种束缚。
李宗吾的厚黑智慧是高明的为人处世之道，它教我们要学的“厚”一点，不是要我们厚颜无耻，而是要我们甩开羞涩和腼腆，积极地去争取更多的机遇和利益；它同时也教我们要学的“黑”一点，这也不是要我们黑心无情，而是要我们克服软弱和怯懦，勇敢地去维护自己的尊严和荣誉。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com