

<<犹太人智慧全书>>

图书基本信息

书名：<<犹太人智慧全书>>

13位ISBN编号：9787802559738

10位ISBN编号：7802559731

出版时间：2012-1

出版时间：企业管理出版社

作者：胡颖

页数：202

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人智慧全书>>

内容概要

一个民族在特殊背景下，通过一代代优胜劣汰、文化积累，形成了高于其他民族的整体素质，这是确凿的事实。

由于宗教历史原因，犹太人长期被隔绝在特定行业之外，不得已而从事商业。这也就决定了这个民族在商业智慧上的积累，有超出其他民族的强度和深度。

由于长期离散，犹太人对未来充满风险意识，因此对于知识和教育格外重视，他们认为这是唯一无法被剥夺的财富。

财富多是有形的，而犹太人这种集民族之力、集历史之力而结晶的民族智慧，则是人类共同的无形财富。

世界上获得诺贝尔奖的科学家中，有17%是犹太人；美国富翁中，有三分之一是犹太人；世界十大哲学家中，有8位是犹太人；犹太人艺术家更是数不胜数。

他们超凡的智慧和才能，令世人感叹折服。

群星璨灿的犹太政坛巨子、艺术精英、科学巨擘、思想大师不胜枚举：伟大的革命导师马克思、科学巨擘爱因斯坦、精神分析学大师弗洛伊德、音乐巨匠门德尔松、艺术大师毕加索、“原子弹之父”奥本海默、传奇政商哈默、美国“奇缘博士”基辛格、“好莱坞叛逆之星”霍夫曼、以色列政坛强人拉宾、沙米尔……

罗列的数字难免令人疑惑，为什么杰出的犹太人生生不息？

犹太民族聪慧而富有，难道存在某种特殊基因吗？

<<犹太人智慧全书>>

书籍目录

上篇 犹太人的商道

第一章 犹太人怎样看待金钱

金钱是上帝的礼物和祝福

金钱无姓氏，更无履历表

金钱没有国界

钱财永远是中立的

享受赚钱的过程

攒钱成不了富翁

不光会赚钱还要会花钱

第二章 犹太人的价值观

时间就是金钱，时间就是人生

投资你的时间

智慧是无法失去的财富

没有智慧就没有财富

生意就是生意

面子一文钱不值

捐出十分之一的收入

只赚应该赚的钱

风险和收获成正比

第三章 犹太人的契约精神

契约之民

诚实是树木的根

成功的首要因素是诚信

虚饰即欺诈

守信是谋求长远利益

承担责任也是一种守信

践诺会让人受益一生

第四章 眼光和远见

1磅铜能卖多少钱

狄奥力·菲勒的眼光

辨识并且把握机遇

为成功设计一条线路

思考是财富之源

第五章 犹太人的生意技巧

借势

.....

中篇 犹太人的处世之道

下篇 犹太人的教子之道

<<犹太人智慧全书>>

章节摘录

版权页：摩根赚钱甚至达到痴迷的程度。

他一直有一个习惯，每当黄昏的时候，就到小报摊上买一份载有股市收盘信息的当地晚报回家阅读。

他说：“有些人热衷于研究棒球或者足球的时候，我却喜欢研究怎么赚钱。

”在谈到投资的时候，摩根总是说：“玩扑克的时候，你应当认真观察每一位玩者，你会看出一位冤大头。

如果看不出，那这个冤大头就是你。

”他从来不乱花钱去做自己不喜欢的东西，而总是琢磨怎么赚钱的办法。

有的同事开玩笑说：“摩根，你已经是百万富翁了，感觉滋味如何？”

”摩根的回答让人玩味：“凡是我想要的东西而又可以用钱买到的时候，我都能买到，至于其他人所梦想的东西，比如名车、名画、豪宅我都不为所动，因为我不想得到。

”摩根并不是一个为金钱而生活的人，他甚至不需要金钱来装饰他的生活，他喜欢的仅仅是游戏的感觉，那种一次次投入资金，又一次次地通过自己的智慧把钱赚回来的感觉，充满了风险和艰辛，但是也颇为刺激，他喜欢的就是这种刺激。

摩根说：“金钱对我来说并不重要，而赚钱的过程，即不断地接受挑战才是乐趣，不是要钱，而是赚钱，看着钱滚钱才是有意义的。

”有许多犹太大亨，当手中掌握着数以百万、千万，甚至亿万财富的时候，他们感觉手里拿的不过就是一堆纸张而已，并不觉得这就是可以时刻给人带来祸福安危的东西。

要想赚钱，就绝对不能给自己增加心理的负担，而是应该十分从容地、冷静地对待。

对金钱不感兴趣自然赚不到钱，然而倘若把金钱看得太重，也就给自己背负了沉重的包袱。

这个时候，你所需要的就是彻底地忘掉金钱，不要再把它当作是负担才好。

只有这样，金钱才不至于有烫手的感觉。

<<犹太人智慧全书>>

编辑推荐

《犹太人智慧全书》编辑推荐：说起犹太人，你会想起什么？

智慧？

富有？

决绝？

一个国土狭窄贫瘠，四面强敌环伺的以色列国，凛然成为国际政治、军事、经济领域中一支不可忽视的力量，犹太民族无论如何都会使人怀有敬意。

<<犹太人智慧全书>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>