第一图书网, tushu007.com

<<中国走火第一人徐嘉庆>>

图书基本信息

书名：<<中国走火第一人徐嘉庆>>

13位ISBN编号：9787802559776

10位ISBN编号：7802559774

出版时间：2012-7

出版时间：企业管理出版社

作者：徐云龙

页数：207

字数：137000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

为什么要上《走火大会》？ 如果没有恐惧，你将所向无敌。
恐惧是一种“能量”，一种消极的甚至有破坏力的“能量”：渴望也是一种“能量”，一种积极的并引导人向上的“能量”。
有时我们因为重复做一件事情而产生逆反心理就会失去“能量”；有时我们因受到伤害出于自我保护就会阻断“能量”。
所以，我们要积极地疗愈情感伤痛，这样我们才会对事物充满兴趣，才会拥有用不完的“能量”。
能量是什么?我要说的能量就是我们的情绪状态。
而情绪状态往往会影响并决定我们的行为。
状态好的时候，事半功倍；状态不好的时候，事倍功半。
要想有效地改变状态，就要不断地操练，让“情绪肌肉”发达起来。
曾经的世界网球冠军阿加西的排名曾一度跌落到第32名，他在找到我的时候，情绪状态很不好。
于是，我就让他回忆他曾经夺冠时的场景。
慢慢地，他的面部表情起了变化，出现了微笑。
让他看夺冠比赛的录像——他面带微笑，充满自信，甚至有点自负。
面对对手，他脑子里想的是，“你干吗来这儿，简直就是自取其辱。
”再来看他在法国惨败时的录像——走路垂头丧气。
后来，我就帮阿加西做练习，恢复他自己最自信时的样子。
四个月后，他的排名重回第一。
所以，伟大人生的秘密就在于拥有伟大的心态。
为什么有的人一生成功，有的人一生失败?成功者与普通人的最大差别在哪里呢?成功者知道，使他们成功的不仅仅是他们自身的能力，还有他们的情绪状态。
他们想要的一切都在自己体内。
他们突破了自己的内心的恐惧，使心灵得到了释放，他们可以做自己想要做的事，做自己喜欢做的事。
所以，他们达成了一个又一个目标和梦想。
普通人为什么普通?因为他们一直都停滞在梦想阶段，他们虽有梦想，天天在想，却没有创造梦想的激情，甚至一辈子都没有为梦想采取任何行动。
他们为什么不去行动呢？ 因为没有亢奋的情绪状态。
为什么没有亢奋的情绪状态呢？ 因为内心有恐惧、担心和焦虑。
这才是问题的关键。
一个人如何化恐惧为力量，化不可能为可能？“走火”就是一个最好的方式。
凤凰涅槃，浴火重生。
人，对火，天生就有一种恐惧。
想象的恐惧有可能要比实际的恐惧大三万倍，所以我们只有迎着恐惧，才能将恐惧战胜。
生命，往往不会因为知道而改变，只会因为做到而改变。
恐惧让我们聚焦到负面，负面就会实现。
要想聚焦到正面，只知道是不够的，需要练习，再练习。
徐老师的《走火大会》课程能够帮你彻底实现！ 不论你现在如何，不论你的梦想和目标有多大，也不论你如何不相信自己，一旦你参加了走火大会，从600°C的火道上走过去，我向你保证，你的热情、激情将会被重新点燃，你将会觉得你就是一个最大的能量场，你将会充满自信，你行，你一定可以。
安东尼·罗宾 2012年6月

内容概要

一个企业领袖事业的最大障碍不是缺乏战略、营销、管理等方法，而是内心因曾经失败时常充满恐惧、担心、焦虑，怀疑，并把身体内的大部分能量消耗在这些负面情绪上。

中国走火第一人徐嘉庆老师把世界潜能激发大师安东尼·罗宾的成功经验引入国内，并研发出一套适合国内的有效心灵成长的训练模式，其目的就是帮助中小企业总裁激发心灵潜力，突破心理障碍，达成人生目标。

如何每天保持积极心态，面对挑战，如何突破自我设限，每天保持巅峰状态，把焦点放在问题的解决上而不是被问题本身所困扰！
这是二十一世纪每个企业领袖共同面对的问题，也是徐嘉庆老师要致力解决的问题。
企业要发展老板必须要成长，《中国走火第一人徐嘉庆》教你突破思想赢得市场的秘密。

作者简介

徐云龙，联合国友好理事会主席努尔·布朗亲自授予：”和平使者”荣誉称号世界华人冠军俱乐部总会会长上海冠名文化传播有限公司董事长广东南方电视台综艺频道《巅峰对决》栏目组签约培训导师《销售女神徐鹤宁》等5本系列畅销书作者培养两位世界冠军的父亲十年来，他及全家人只做一件事——学习、宣传、实践陈安之老师的成功思想和理念，他用文字记录了中国教育培训行业的发展，用文字和摄像机记录了女儿亚洲销售女神徐鹤宁的成长经历。

第一图书网, tushu007.com

<<中国走火第一人徐嘉庆>>

书籍目录

推荐序为什么要上《走火大会》？
／安东尼·罗宾／v
作者序心中有希望，梦想就会起飞／vii
引子你的人生可以和他一样精彩／xiii
第1辑心中充满大爱，人生注定成功--小房子里充满着父母大爱
1. 父母是他生命的源动力
2. 贫穷激发向上的力量
3. 10岁开始帮家里赚钱
4. 考大学只为让父母住上好房子
5. 毕业后就失业，无奈选择了“销售”
第二辑人生路上漫漫求索--走自己的路不如踏着成功者的脚步
1. 改变人生命运的一堂课
2. 名师指路少走弯路
3. 从月薪600元到年薪百万
4. 成功总在克服困难后
5. 他敢从原来的生活圈跳出来
6. 生命的动力源自“爱”
7. 跟随恩师的口日夜夜
第三辑持续学习，探寻一条自己的成功之路--心灵成长，成就梦想
1. 人生第一次登台演讲
2. 成功是被逼出来的
3. 携“女神”开疆辟土
4. 他找到了一个比自己优秀的女人
5. 人生初体验内心恐惧
6. 找到人生终极教练--安东尼·罗宾
7. 《走火大会》是人生“突破”第一步
第四辑他找到了成功背后最大的力量--只要心中有爱，你就不怕受伤害
1. 要让事情变好，首先自己改变
2. 他娶了世界上最棒的老婆
3. 吃残羹剩菜的母亲让他泪流满面
4. 为了妻子和孩子，他撑起了一片天
5. “销售女神”眼中的老公
第五辑十年磨一剑，只为这一天--万人走火，挑战世界吉尼斯纪录
1. 体验《走火大会》神奇之旅
2. 把世界大师课程引入中国
3. 《走火大会》借媒体火遍中国
4. 上刀山，你敢挑战吗？

结语1 徐嘉庆感恩
结语2 作者感恩
后记1 徐嘉庆--我生命中最伟大的男人／15：
后记2 徐嘉庆《走火大会》“火”在哪里？

附录 见证“突破”后的“神奇力量”
见证1 团队业绩增长1个亿

见证2 业绩从1．25亿元到3．25亿元
见证3 从负债百万到半年时间内住百万豪宅开百万名车
见证4 从家庭主妇到法拉利车主
见证5 徐嘉庆--十年前与我一起创业的同事
见证6 单店业绩从10万元到80万元
见证7 走自己的路，不如踏着成功者的脚步
见证8 从餐厅服务员到住洋房开奔驰
见证9 从18岁负债十几万到19岁开宝马、办公司
见证10 一个善举，改变命运
见证11 为梦想而疯狂，一切都有可能

章节摘录

版权页： 插图： 徐嘉庆疑惑地接过书，书的封面上写着《销售秘笈》，作者是亚洲成功学权威——陈安之老师。
这本书真能助我成功吗？
徐嘉庆疑惑地想着，但当他看见业务员一脸自信的样子时，便马上改变了这个想法，并决定将书买来看看。
他一边将钱递给业务员，一边记下了对方的电话号码，因为对方说当徐嘉庆看完书之后会给他带来一个更大的惊喜。
回到家后，徐嘉庆连饭都没有吃就赶忙拿出了那本书，趴在台灯前开始阅读起来。
当他读完最后一页的时候，脑中思绪澎湃，心情久久不能平静。
这本书实在太棒了，陈安之老师的成功哲学实在太厉害了！
他抬起头深深吸了一口气，想平复一下思绪。
这时他发现，天色已微微发白，东方现出了一缕霞光。
原来，他彻夜未眠。
第二天，正当徐嘉庆怀着激动的心情想要和那人分享阅读心得时，那人却已先一步找到了他，并对他说：“ 最近几天，陈安之老师的学生来办一场演讲会，你要不要去听一下？
”徐嘉庆不假思索地回答道：“ 当然要去，当然要去啊！
”过了一会儿，那人又说：“ 我们一起去吧，门票才80元一张，对了，到时别忘带钱啊！
”徐嘉庆一听，愣住了。
这几个月薪水都只发了100元，80元几乎是他一个月的全部收入啊。
但他想起陈安之老师书里的话，又想到自己差劲的业绩。
一咬牙，拿出了身上最后的80元买了一张门票。
不过，从这以后发生的诸多事情来看，徐嘉庆的这80元花得实在是太值了。
从陈安之老师的学生的演讲会回来后，他的心情久久不能平静，他想：陈安之老师实在是太了不起了，他的学生都是这么厉害的人物，那他本人会厉害到什么程度啊！
正在徐嘉庆浮想联翩的时候，那人又给他带来了一个好消息：陈安之老师要来沈阳讲课了。
当他听到这个消息的时候，非常激动。
不过，当他听说上陈安之老师的一堂课要2000元学费时，他再次为钱皱起了眉头。
为此，徐嘉庆一连思索了好几天，觉得对自己来说这根本就是一笔不可能拿得出来的费用。
他找到了那个业务员，沮丧地对他说：“ 我家太穷了，这笔钱我拿不出来，课我不上了。
”那人听了这句话，居然跳起来狠狠地训斥了他一顿。
他扯着嗓门大声对他说：“ 难怪你一直业绩不好，我终于知道原因在哪里了。
依我看，这辈子你就是穷命，你认了吧！
”听对方这么说自己，徐嘉庆顿时也来了气，反驳道：“ 我身上没钱上不起课，我也没办法，可你凭什么骂人啊！
”那人喘了几口气，语气缓和了一些：“ 你想不想知道，你为什么业绩不好？
我告诉你吧，因为你没钱，所以你也不去学习；因为你不去学习，所以你没有赚钱的方法；因为你没有赚钱的方法，所以你不能进步，只能一辈子受穷。
穷一阵子可怜，穷一辈子可耻！
”徐嘉庆听傻了眼，过了好大一会儿才想明白那句话的逻辑，仔细品品很有道理。
后来，他将当初的这个逻辑进行了优化：没钱→不学习→没有方法→赚不到钱。
这完全就是个恶性循环。
那一刻他忽然明白了那人的意思：想成功，想赚钱，首先就必须突破自己的思维模式。

后记

徐嘉庆——我生命中最伟大的男人　徐鹤宁　喜闻爸爸要为徐嘉庆写书，我知道，这个拥有全中同三十多个省、市课程代理的火遍全巾国的“ 中国走火第一人 ”，会凶为爸爸的付出让更多的人知道他令人震撼的生命突破和改变的故事，他飞速的心灵成长历程，以及他的生命能带给所有人的巨大的能量。
在他身上，你会看到，生命的突破和成长并非难事。
也许他的一个观念就可以让你受用一生。
　与徐嘉庆相识、相知、相爱，共同学习、成长的十年中，我可以说是见证徐嘉庆成长改变的第一人。
有朋友建议我给他写个推荐，我想推荐倒没有必要，因为他已经很火了，但跟大家做一下分享，却是必须要做的。
因为帮助别人是我的使命，如果有这样的机会而我不去做，真的说不过去，这不仅因为徐嘉庆是我生命中最伟大的男人，更因为他的故事和观念真的能够帮助到你甚至所有人。
如果我的分享能给大家一些启示，我也会倍感欣慰。
　说他伟大，是因为他的大胆大识，他不鸣则已，一鸣惊人！ 记得在陈安之老师的国际讲师班上，徐嘉庆当众承诺：这次的演讲比赛誓得第一名，如果达不成，就一丝不挂的在人最多的地方裸奔!拿演讲冠军这个目标对于当时的他来说，一点把握也没有，其实连他自己也想不通这个承诺是怎么说出口的。
但既然已经承诺了，又当着这么多人的面，特别是当着陈安之老师的面，如果不实现承诺，那以后还怎么在这个圈子里混呢?不管怎么样，他都得拼一拼。
　接下来的两个晚上，徐嘉庆彻夜未眠，别人都已经呼呼大睡了，他还在修改讲稿，一遍一遍地练习。
因为不愿意自己的男朋友去裸奔，我那两个晚上也没有睡觉，陪着他练习，他反复地练习演讲，我就一遍一遍地帮他掐时间。
当时的比赛规则是：十分钟讲完，超过一秒钟都拿不到冠军。
冈为他亲眼见证了我每一次是如何拿冠军的，所以他就讲陪着我得冠军背后的一个个感人的故事，我的努力，他的支持，点点滴滴，句句真实，句句感人肺腑，全场的人都跟着他一起流泪，一起痛哭，一起笑……十分钟后，他的演讲戛然而止，大家都意犹未尽。
无疑，嘉庆的演讲取得了最完美的效果!裁判给了他全场最高分。
他获得了演讲冠军。
　说他伟大，是因为他的大爱大舍，他永远无我地付出。
　我跟大家分享一个令我一辈子刻骨铭心的真实的故事。
　2()03年12月29日19点，我在广州天河宾馆有一场160人的潜能激发大型演讲会。
就在演讲会马上要开始的时候，我接到了一个电话，是警察打来的。
　当得知徐嘉庆出了车祸，身上多处骨折，正在正骨医院抢救，需要我马上赶到的时候，我愣住了。
这时，只听课室里传来一个洪亮高亢的声音：“ 下面，让我们用热烈的掌声有请陈安之老师机构首席讲师徐鹤宁老师闪亮登场——” 音乐声、掌声、尖叫声疯狂地响起来了……一边是160位急切等待的学员，他们是专程从远方赶过来听我演讲的，一边是心爱的男友……我该怎么办?上台还是走人?时间正一分一秒地过去，最后，我满眼热泪、双手合十向着正骨医院方向祈祷了五秒钟，咬紧嘴唇，毅然冲上了讲台。
　那一场演讲，是我演讲生涯中最漫长、最有爆发力和穿透力的一次，我一边讲，还一边眼含泪花。
　谢天谢地，徐嘉庆的手术做得很成功。
当他听到我流着泪跟他解释接到电话时的情形，以及当时无奈的选择，并当着众人的面向他道歉时，这位一向坚强的东北汉子也湿了眼眶，他说： “ 鹤宁，你是对的!大爱比小爱更重要! ” 他的这一句话至今还在我的耳边回响。
　在跟着陈安之老师学习的日子里，徐嘉庆听话照做，不放过每一次学习和锻炼的机会。

而更难能可贵的是，他得了演讲冠军之后，还是一如既往地支持我，他说：“ 鹤宁，一个家里只能有一个明星，你是最有潜力的!所以，我支持你，我就帮你做后勤，我帮你约演讲，我帮你开发顾客，我帮你做军师，我帮你布局，我帮你持续成为第一名! ”有哪一个男人甘愿在幕后为一个女人这样地付出？ 徐嘉庆是出了名的孝子，但是忠孝难两全，就是父亲病重的时候，他也不能陪在老人身边，只因为学员需要他，需要他帮助改变命运。
为了大家，他舍弃小家，这又何尝不是一种大孝？ 现在，他是备受学员爱戴的国内最具实力派讲师和教练，一年365天中，他有200天都是站在讲台上帮助企业激发团队潜能，倍增销售业绩，帮助成千上万人突破心灵障碍，达成人生目标。
他挑战吉尼斯世界纪录，举办万人走火大会，就是为了在最短的时间帮助更多的人迈向成功。
说他伟大，是因为他的大智大勇，谋划有方。
从帮助我开疆辟土，转战广州市场，到将世界大师安东尼·罗宾的课程全盘引入国内来满足中国企业和市场的需求，而后他又携手广东南方电视台打造出全台收益最高的《巅峰对决》栏目，开创了培训、实战销售、媒体宣传三者结合的商业新模式。
他所走的每一步，目标都是那么明确，他一直都在领导，而不是跟随。
他的事业蒸蒸日上，他对老人极尽孝道，他对爱人呵护备至。
在我一步一步走向成功的过程中，他给予我有力的支持和帮助，他见证了我成为亚洲销售女神的点点滴滴。
我收获的每一个奖杯、每一束鲜花，都有他的功劳！ 我之所以能够成功，是因为我做对了两件事情：
一是选对了人生教练。
二是嫁对了老公。
也可以说是，学得好，嫁得好。
为什么当初会选择徐嘉庆做我人生的另一半呢?还是有些原因的： 第一，相南心生。
从见徐嘉庆的第一面，我就觉得眼前这个有着一米八大个、浓眉大眼、腼腆害羞、和女孩子说话都脸红的小伙子，是个有福相的人。
第二，孝心。
通过进一步地接触了解，我知道他具备百善当中的首善——孝道。
老人常讲：一个人孝顺，即使坏也坏不到哪里去。
第三，潜力。
从他的言谈举止中，我相信，他是一匹黑马，他当时还没有夺得冠军，他没有成功，是因为他的潜力还没有真正发挥出来，他的潜意识还没有被激发，他心中的巨人还没有被唤醒。
但这只是早晚的事，因为能沉住气的人必定能成大器的。
第四，责任心。
无论是对同事，还是对学员，徐嘉庆都表现出极大的热情，因为他说过，这些学员是交费来上课的，我们必须对他们负责，必须让他们真正学到东西，让他们的人生因为我们的努力而真正发生改变。
那一刻，我相信，他的责任心是跟他的生命连在一起的。
第五，信任。
在交往的过程中，我们都是用心在做事，用心在交流，这是用心可以感受到的，是彼此的信任，无需其他。
第六，梦想。
我们来自同一个地方东北吉林，更有着相同的梦想，虽站在不同的舞台上，却为着同一使命在呐喊，帮助更多的中国人改变命运，帮助中国的企业成长，帮助中国的经济腾飞。
而这几点正是我选择老公的标准，徐嘉庆更是一一符合。
徐嘉庆的成功，更使我相信：每个人都是一座宝藏，他的潜能要么被挖_掘。
要么被埋葬。
最可悲的是，有的人到死都不知道自己是天才，不知道自己体内潜藏着巨大的能量，无法抓住机会，而只会抱怨命运的不公平。
对于企业而言，盈利通常具有一个原因，那就是老板懂得销售；而倒闭通常也只有一个原因，那就

是销售业绩不好。
21世纪，谁掌握了销售的技能，谁就可以创造更多的财富。
我从事销售行业10年来，帮助过无数人提升业绩，增加收入。
但是，我也发现有一些上过我的销售冠军班课程的人，业绩提升得很慢。
后来我才明白，我教会一些人方法，并把毕生精华都教给他们，但他们就是不行动，一个人不行动，冉好的方法都等于“0”。
为什么有人行动有人不行动呢?经过多年研究，我发现：行动的人只有一个原因，那就是他们认为销售等于快乐；而不行动的人也只有一个原因，那就是他们认为销售等于痛苦。
这是一个伟大的发现。
当一个人认为销售等于痛苦，那么再好的方法也不能突显成效。
我从小就很开朗活泼，从小学一年级开始就是全班第一。
父母的教育促使我每天自信快乐地去上学和生活。
我热爱与陌生人交往，这也为我后来做销售打下了良好的基础。
在我心中，与陌生人交往等于快乐，销售等于快乐，收钱等于快乐。
但我发现很多学员从小就被否定，因此失去了自信，变得很自卑。
对于一个自卑的人来说，销售是件痛苦的事情。
他们不敢相信自己，不愿与陌生人交往。
但他们又想快点挣钱包装自己，于是每天逼着自己去做销售，去争取成功，以此证明白己对社会的价值。
想想，这不是天大的矛盾吗？ 徐嘉庆从小就自卑，他知道自己内在的障碍不解除，外在的任何努力都是白费的，都不会对他有任何影响，起一点作用。
通过走火大会他内心的潜力被激发出来了。
因此，我认为想把销售做好，最重要的不是方法而是突破内心障碍。
随着障碍的突破，业绩也就提升了。
所以我相信，突破业绩瓶颈，一定要上《走火大会》。
学习，使我受益无穷。
而徐嘉庆的成功也得益于学习。
近年来，他通过不断地学习，汲取世界级大师的智慧，充满了能量。
所以，走近徐嘉庆，你将学习到世界级教练的顶尖课程，从而使你的事业达到光辉顶点，成就人生梦想，创造人生奇迹。
徐鹤宁

编辑推荐

《中国走火第一人徐嘉庆》是世界第一潜能激发大师安东尼·罗宾、世界华人成功学权威陈安之和亚洲畅销女神徐鹤宁等强力推荐的经典励志书籍。

名人推荐

自己就是一座宝藏，要么被挖掘，要么被埋葬。
——世界第一名潜能激励大师 安东尼·罗宾 要想成功，就找嘉庆。
——世界华人成功学权威 陈安之

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com