

<<胡雪岩成功智慧>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩成功智慧>>

13位ISBN编号：9787802580954

10位ISBN编号：7802580951

出版时间：2012-2

出版时间：曾光 求真出版社 (2012-02出版)

作者：曾光

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<胡雪岩成功智慧>>

前言

掌握命运的决胜时刻 清朝雍正、乾隆年间，安徽绩溪胡家名满天下，不过到了胡雪岩祖父辈这一代，朝中朋党、满汉之争加剧，胡家大受牵连，从此一蹶不振，至胡雪岩时，绩溪胡家已无人再提。

作为19世纪下半叶中国商界的风云人物，胡雪岩有着离奇的生命历程。

他生逢乱世，借助权贵政要之势，创造了亿万家财。

太平天国运动时期，他纳粟助赈，为清政府效犬马之劳；左宗棠挥戈西征，他筹粮械，借洋款，功劳不微。

他从一个钱庄的小伙计成为富甲天下、显赫一时的“红顶商人”。

从一个家道中落的落拓儿郎，到成为富可敌国的商业巨子，胡雪岩的致富之道、经营策略一直是世人最有趣探索的部分。

虽然研究胡雪岩的书籍不胜枚举，但还是以高阳所写的《胡雪岩》最能让世人窥知胡雪岩一生的全貌。

诠释胡氏生平的戏剧也有许多版本，近期的代表作则以1996年中国影帝陈道明演出的《胡雪岩》最为外界所称道。

据后人调查，在胡雪岩最“牛”的清同治十一年到光绪八年(公元1872年~1882年)间，他经营的“阜康钱庄”店铺在全国约二十多家，且多集中在中国最富庶的江南一带，当时胡雪岩的身价就已高达2000万两白银，以清朝白银换算成今日的价值，也就是约40亿以上的人民币，如此快速累积财富的方式，时至今日仍非常惊人。

胡雪岩是如何办到的呢？

胡雪岩评述自己的一生时，曾如此说过：“吾行商之顺，缘于能与机遇时势并行走也。

”希腊先哲也曾说过：“机遇是魔鬼，它守住了天堂的人口和地狱的大门。

”时势是机遇生根的土壤，能够掌握先机者，就可以轻松地日进斗金；相反，错失良机者，就如同将大把的金钱“扑通”投入海中，最后只能以时不我与的失败作收，令人不胜唏嘘。

大多数人都是平凡的老百姓，不是商业巨子，也并非神机妙算之徒，但可以从胡雪岩的事迹中挖掘出自己需要的部分，将它化为自己人生的养分，让人生可以透过前人的指引一再进阶，从机会中抓住我们想要的幸福。

为此，笔者从大量的胡雪岩研究资料中，窥探他的成功秘密，并向世人揭开胡雪岩如何能够比别人先一步掌握时机，成为商业巨子的六大心法。

由下图中，我们可以发现除了古籍中所提及的成功三元素：天时、地利、人和之外，胡雪岩更加强了“事在人为”的意志力，运用了自身的天赋、理性、情感三种原生与后天的性格优势，合情合理地出谋擘画，透过六大心法的交互作用，让胡雪岩能够牢牢地网住每一个时机点，发挥出自己的影响力，造就流传千古的事迹。

不懂得辨识机会的价值，让人感到“机会总是稍纵即逝”，但如果能够在命运、环境的框架之下，再放大大人自身的力量，就能轻松地驾驭机遇，到达幸福、成功的彼端，创造出属于自己的无限价值！

<<胡雪岩成功智慧>>

内容概要

胡雪岩出身贫寒，却成为当时中国最有钱的巨商富贾；慈禧太后赐他黄袍马褂，被人们称为“红顶商人”。

一百多年过去了，人们为什么还记得胡雪岩？

因为他创办的胡庆馀堂还在，因为他修建的大宅子还在，更因为他传奇的一生，给我们留下了许许多多的思考。

这本《胡雪岩成功智慧(从困境中看见1%的机会)》由曾光著，揭开巨富胡雪岩洞悉时机的六大钻石心法，让大家掌握创造财富、破解成功、掳获人心的每一个制胜时机。

这本《胡雪岩成功智慧(从困境中看见1%的机会)》适合普通大众阅读。

<<胡雪岩成功智慧>>

书籍目录

序 掌握命运的决胜时刻

1 开发天赋 打造自己的幸运钥匙

不要和邻居做同样的事

把握时机，不如种下先机

吃亏也要不落人后

寻回心中失落的一角

软硬兼施，让大家都有利

2 理性思考 累积自己的智慧点数

性格的弹性，决定人生的格局

坚定信念，改造命运

成功，永远值得用心等待

因人成事，靠的还是真本事

从储备的人脉中提款

3 释出情感 感性是最柔软的手腕

互信互利，人尽其用

将心比心，以诚服人

对生命中的恩惠心怀感恩

时运流转，更要学会理性分析

患难真情胜过荣华烟云

4 掌握天时 是谁说天机不可泄漏

把眼前的小人化作未来的贵人

放弃蝇头小利，才能着眼大利

见机行事，永远比别人快一步

洞悉商机，其实遍地是黄金

用对心机，抢得先机

5 穷尽地利 尽量挤干身边的资源

用他人之长，补自己之短

用自身胆识，缔造环境优势

透析人性弱点，掌握成功关键

随机应变，见风使舵

朋友是一生受用无穷的宝藏

6 追求人和 全力开拓人脉的格局

亲近朋友，更要亲近敌人

不分白道黑道，才是识人的王道

巧计收英才，人才是无价之宝

利润共享，风险均摊

处世圆融，做事圆滑

<<胡雪岩成功智慧>>

章节摘录

放弃人云亦云的安全感 我们今天所说的江南，大约是指长江下游的南京、上海、苏杭一带。在汉代以前，这些地方是东夷的所在之地，不但偏僻而且落后，皇帝如果对谁不满，就会将他流放到此地。

在东晋永嘉之乱后，士族阶层开始南移。他们不仅把中原的财富带到南方，也把原先的文化与南方的传统结合起来，形成一种新的文化。宋明以后，随着国家的经济中心向江南推动，文化中心也由北方向南方转移。尤其在清朝时，有三十多位状元都是江南人，世人于是有“北多侠士，南多才子”之说。全国各地的学子纷纷到江南求学，江南各地的书院也如雨后春笋般兴起。

胡雪岩幼时求学的书院是万树书院，在江南的名气很大，因为书院中有一位名叫柳风和的理学大师。

柳氏的门生中，有一名是前科状元，两名是探花，至于考中进士的，更是不下数十位。于是时人常称，一进柳氏门下，便有如跃上了龙门。

因此，学子们趋之若鹜，争相成为柳氏的弟子。

胡雪岩之所以能够进入柳氏门下，自然是花了大笔学费，再加上胡家四处请托，而柳风和也知道胡雪岩是雍乾胡家的后人，同情胡家的迭落，便收他进入门下。

柳氏は宋明理学大师，谈的自然正是正心诚意、格物致知、以气御物等道理。胡雪岩刚开始还听得进去这些玄论，但是因为他经历过不少坎坷，目光实际又勤于思索，所以想法和同龄人不同，他从心里对理学的东西很不以为然，认为太过近于玄说。

一日，柳风和又在台上对学生们大谈心性之论，胡雪岩听得很不耐烦，于是忍不住打了几个呵欠，不巧让柳风和看见。

“这成何体统！”

我在台上讲述圣人之言，你却在下面呵欠连连！

真是有辱师风！

柳风和在心中暗自气道。

放学后，柳风和沉住气问胡雪岩：“雪岩，圣人之言不中听吗？”

胡雪岩心中暗忖：那几个呵欠一定被柳风和看到了！

他不想隐瞒自己的真实想法，又仗着自己年轻气盛，索性将自己的看法全说出来：“小子无学，敢问老师，何谓圣人之言？”

孰料竟考起师父来了！

柳风和怒气待发，但念其是一无名小辈，与之计较有失自己的身份，于是十分大方地回答：“孔孟之言、朱子之言、阳明先生之言，是谓圣人之言也。”

胡雪岩又问：“请问圣人尚在否？”

柳风和回答：“圣人不在。”

胡雪岩说：“圣人既已不在，何以其言尚为圣人之言？”

柳风和耐着性子说：“圣人出世，在于立德、立功、立言，其中又以立言为上。

圣人之言，参天地人情之变化，放诸四海皆准，圣人纵然不在，其言仍是我等立身之则、行事之本。

胡雪岩说：“不然，我谓圣人之言，因时而起、因人而生、因事而变，有感而发，解救时弊。

时变，人变，事变，则圣人之感亦有变，故圣人有言：‘变则通，通则久。’

孔孟于今两千年矣，时世大变，人心亦大变，古人重礼义，今人重名利，故今之为政，须从名利上与人为善，再从而教之礼义，而非空谈心性也。

柳风和并非一介腐儒，心想此言也有道理，只不过与圣教之言不合。

他知道胡雪岩将来一定会出人头地，不会只是一个平凡的读书人。

柳风和心里虽这么想，脸上却是一副生气的样子：“小子无礼！”

你年少无知，也敢来解圣人的话。

世风日下，今人不如古人，正在于人心追名逐利，不知礼义廉耻。

<<胡雪岩成功智慧>>

我等学圣人言、读圣人书，正该以重振古风、力矫时弊、挽救人心为己任，又岂可火上浇油、错上加错，再以名利诱之！

” 追名逐利，人之本性也，与世风不相关。

圣人如孔子，也曾周游十余国，求官问职，何况一般的市井小民！

胡雪岩本来想与柳风和再争辩下去，但看见柳风和那气呼呼的样子，自己也就不敢再多言，遂鸣金收兵，连声说：“老师说的是，老师说的有理。

” 师徒的这次交锋虽然没有分出胜负，但胡雪岩却收获很多。

经过与柳风和的辩论，他更加肯定了自己的想法是对的。

从此以后，他遇到事情时一定会三思而行，绝不唯唯诺诺，轻易附和他人。

合理地捍卫自己的理念 万树书院内的年轻人来自五湖四海，个个胸怀大志，放学后，常常在一起泡茶品茗，畅谈天下大事和各自的理想，而胡雪岩也正是其中的一名要角。

这一天，几个年轻人又凑在一起高谈阔论，谈着谈着，便谈到了为政之道。

其中一个人说：“老师言之有理，为政之道在于恢复孔孟礼治，民知礼则无事端，无事端则天下大治。

” 胡雪岩听后连连摇头说：“非也，非也！

” 众人不解，问：“不知雪岩有何高见？

” 胡雪岩说：“礼者，由孔孟治，其时天下分崩离析，人心各有东西，孔孟心忧天下，于是大倡以礼治国，其意在于恢复周公之治，重新统一中华，其时治国之学有儒、名、法、道、农、阴阳、纵横等数家，儒家居其一。

当时孔孟的学说被认为是迂阔之学，不被各国的国君看重，许多有识之士也劝孔子罢手，他们说：‘凤兮凤兮，何德之衰？

往者不可谏，来者犹可追！

’孔子自己也很苦恼，有一次他深感自己的学说治国无望，叹了口气说：‘我还是回去吧！

我还是回去吧！

’不过孔子毕竟不是一般人，虽自知无望，仍然不肯放弃。

知其不可为而为之，精神可嘉！

” 众人又说：“如以雪岩之见，孔孟之学竟是屠龙之技，中看不重用，不可治世，那为何数千年来，人皆崇尚儒学，待之有如中华的国教呢？

” 胡雪岩回答：“孔孟之学在于仁义忠恕，孝悌友爱，修身养性，由己及人而至于兼济天下，尽人力而顺天意，其言煌煌，若能以此治世，天下确实太平矣。

不过话虽中听，却不能如其所行，后代帝王有几人以礼取天下？

官吏又有几人为政以礼？

将帅中又有几人用兵以礼？

不料腐儒竟照本宣科，寻章摘句，人云亦云。

尤其宋明以来，迂儒横行，言必称子曰诗云，只顾作空头文章，若以此治国，害国不浅！

以此教人，误人子弟！

” 众人惊讶地说：“依雪岩所言，孔孟之学无用乎？

” 胡雪岩说：“那也未必。

为国为政者必先倡孔学，修身养性，心忧天下，劝人为善，移风易俗。

孔孟的学说自是高人一等，但不可尽以孔学行事。

自古及今，人之心意在于利，正如古人所言：‘天下熙熙，皆为利来，天下攘攘，皆为利往。

’凡事须从利上考虑，才可政令畅通、天下大治。

然孔孟之学以言利为耻，只知以言治人、以礼治国，若以其为政，国之大害也。

” 众人听到这里，忍不住摇头：“雪岩，前之所言尚有道理，只是天下之人熙熙攘攘，皆为利来利往，恐有不当。

读书人当以治国齐家为己任，又岂可学引车贩浆之辈，为营营小利，而废圣人之言！

” 胡雪岩说：“圣人之言，不可经世致用，不如不学也！

<<胡雪岩成功智慧>>

治国之本在于民生，民之生在于利，有利则生，无利则死。

君等读书之人，乃国之栋梁，而后或为内廷重臣，或为一方大吏，言策谋略事关黎民的生死存活，又岂可拘于孔孟一家之言，而闭口不谈利字！

” 众人一时无语，其中有人壮起胆子问胡雪岩：“胡兄之见果然不凡，只是不知将来胡兄会不会熙攘攘、利来利往？”

” 众人一阵哄堂大笑。

胡雪岩对这群只知空谈治国，而不知民生为何物的迂腐学子颇为生气，便不留情地说：“君等来此读书，也是为利而来，只不过君等之法不在小利，在求大利也！”

” 虽然这句话说的是实情，不过也未免太直接了。

众人听后心中颇为不悦：“胡雪岩，你岂可以小人之心度君子之腹？”

风和恩师日日为我等传道、授业、解惑，讲解治国为政之道，是希望有朝一日我等为圣上分忧、为国家出力，哪里是为了一己之私？

我等并不像你为利而来！”

” 胡雪岩冷冷一笑，忍不住脱口说：“谁人无取利之心？”

我等若无白银五百，恐怕就连万树书院的门都进不来，还谈什么治国为政之道？”

” 胡雪岩的话还没说完，柳风和正好经过，听到胡雪岩的这句话后，心里一阵恼怒，冲胡雪岩快步走来，老眼怒睁，一根手指头朝胡雪岩的鼻子伸过去。

旁边几个学生眼见情势不妙，转身一哄而散。

P2-6

<<胡雪岩成功智慧>>

编辑推荐

当挫折来敲门时，大多数人都会屈服于命运。

但却有极少数的人能够从困境中看到绝处逢生的机会。

这本《胡雪岩成功智慧(从困境中看见1%的机会)》由曾光著，旨在帮助广大读者在命运的黑暗中从“心”找到一线曙光。

<<胡雪岩成功智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>