

<<你能谈成任何事>>

图书基本信息

书名：<<你能谈成任何事>>

13位ISBN编号：9787806454800

10位ISBN编号：7806454802

出版时间：1999-06

出版时间：海南出版社

作者：荷伯.科恩(美)

页数：300

字数：165000

译者：邱君

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你能谈成任何事>>

内容概要

本书是一本专为一般读者写的实用性强。

可读性强的入门书，它描述了人们所处的现实世界和其中的机会，指出了那些可能限制人们的思想观念和行为以及人们可以做出的选择。

为了学会更有效的谈判，为了独自决定自己的命运，跟着本书旅行一趟吧，你将发现自己的生活有了新的起点。

<<你能谈成任何事>>

作者简介

谈判是一场没有硝烟的战争，它永远是个迷人的议题、艰巨的挑战。

1974年，世界知名的资深谈判大师卡洛斯，将他无与伦比的实战经验，以195则内容包罗万象未加分类的短文，编集成书，二十年来，这些看似细微的小节小事，却一再被验证是谈判中最有意义、有效的观念启示、要领或要害。

如今，大师经验更丰富、成就更傲人，以更准确、更贴切的提示和描述、重新修订了旧作；而这本历久弥新的《谈判大师手册》，也立刻成为最受瞩目的谈判攻防经典。

手持这样一本谈判手册，谈判前真觉可以高枕无忧，因为，大部分你将面临的情境和可使用的对策，它都已经为你设想周到了。

<<你能谈成任何事>>

书籍目录

谢辞

第一部分是的，你能谈成

一、什么是谈判

二、几乎每件事都可以谈

三、大胆尝试

第二部分谈判三要素

四、权力

五、时间

六、信息

第三部分谈判风格

七、不惜别代价，争取胜利：苏联方式

八、为双方满意而谈判

九、更多的双赢技巧

第四部分谈判技巧

十、电话谈判和协议备忘录

十一、逐步升级

十二、表现个性

<<你能谈成任何事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>