

<<现代草根创业史>>

图书基本信息

书名：<<现代草根创业史>>

13位ISBN编号：9787806518816

10位ISBN编号：7806518819

出版时间：2011-1

出版时间：羊城晚报出版社

作者：蓝潮

页数：244

字数：380000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<现代草根创业史>>

### 前言

我们不妨看动物世界。

山中有猛虎，荒野有雄狮，天上有恶鹫，水中有馋鳄。

然而，既无健壮剽悍体魄，又无凶猛残暴之秉性，更无飞天钻地之本领的狐狸，凭什么在弱肉强食的环境中生存？

也许狐假虎威的成语能给我们启迪，狐狸不仅能够虎口逃生，且能借老虎的威风令群兽胆怯！

动物学家和探险家拍摄的动物电视片，竟没有一个虎狮猎狐的镜头。

狐狸有何能耐？

唯有智慧。

遥想“力拔山兮气盖世”的西楚霸王项羽，最后却败在“市井无赖”刘邦脚下。

刘邦出身贫贱，武功平庸，兵不强，马不壮，可以说什么条件都不如项羽，但他“老谋深算”，尤善用足智多谋之人，因此他能由弱变强，转败为胜，逼得项羽乌江自刎，使自己最终登上皇帝的宝座。

日本的经营大师松下幸之助出身农家，只受过四年小学教育，体弱多病，一生中有一半时间是在病榻上度过的。

就这个仅靠100日元起家的松下，创办了日后驰名世界的松下电器公司，而当时许多器制造商，或被淘汰，或被兼并。

松下靠的是什么？

是闪烁着智慧色彩的经营管理。

条件比松下优越得多的多。

生存难，难生存。

人的世界犹如动物的世界，优胜劣汰、适者生存。

我们处在强手如林、竞争异常残酷的世界。

若有智慧，必定能化险为夷，变逆境为顺境；必定能扬长避短，化腐朽为神奇；必定能怀才有遇，寻找到赏识自己的伯乐；必定能克服平淡平庸，干出一番轰轰烈烈的事业来。

生存是发展的基础，发展离不开生存。

不管你立志做一名业绩赫赫的企业家，或治理有方百姓拥戴的行政官员，或上司器重同事尊敬的公司职员，或八面玲珑长袖善舞的公关人士……总之，你无论做什么事，都得学会智慧化生存。

## <<现代草根创业史>>

### 内容概要

每个人都有过成为富人的梦想，在这里梦想即将实现。  
作为一个平凡的人，我们该如何开启自己的事业之门，来成就自己的梦想，蓝潮编著的《现代草根创业史》将拉近你与成功的距离。

## <<现代草根创业史>>

### 书籍目录

智慧化生存——写在前面的话

第一章 创业之初，用什么武装自己

第1节 选行业如选鞋，合脚才最好

第2节 创业需要温故而知新

第3节 知己又知彼

第4节 我的地盘我做主

第5节 好地标风水能旺财

第6节 营业之初，五张王牌

第二章 掌门人要有金品质

第7节 掌门人的金品质

第8节 智慧化创业

第9节 松下的创业野心

第10节 本田的勤奋创业

第11节 “阿信”的家庭小菜店

第12节 王维嘉融资创业

第13节 希尔顿的“旅店帝国”

第14节 机不可失，时不我待

第15节 捷足先登快人一步

第16节 人有远虑何必近忧

第17节 浓缩就是精华

第18节 理念造就了路透社

第19节 花花公子，博得头彩

第三章 新手上路，盘缠应该揣多少

第20节 创业启动资金从何而来

第21节 吸金大法

第22节 明知山有虎，偏向虎山行

第23节 借“机”下蛋

第24节 积跬步，行千里

第25节 学习成就明天

第26节 智慧货币式转化

第27节 米高用5英镑创业

第28节 鸡生蛋蛋生鸡，生生不息

第29节 马应彪“澳洲淘金”

第30节 郭氏兄弟澳洲寻梦

第31节 陈建民与“麻婆豆腐”

第32节 成败一念间

第33节 巨富娅克妮失学不矢志

第34节 处处留心皆商机

第35节 方便面养活一堆人

第36节 身怀绝技，不碰壁

第37节 亨凯挖金创“商会”

第38节 陈果贝风风火火闯九州

第39节 阿汉和他的“回扣餐厅”

第40节 李克利斯跨入“一百望族”

第41节 桂一郎“借鸡生蛋”成富翁

## <<现代草根创业史>>

### 第四章 老板是最大营销员

- 第42节 海纳百川，兼容乃大
- 第43节 无心栽柳柳成阴
- 第44节 产供销一条龙
- 第45节 超人盛名之下，奇招迭出
- 第46节 快人一步，领先一路
- 第47节 守株待兔，触“景”生财
- 第48节 夫妻档，小投入巧致富

### 第五章 宏伟蓝图巧架构

- 第49节 外行管内行
- 第50节 天时地利人和
- 第51节 绝知此事要躬行
- 第52节 强强联合实力增
- 第53节 经营理念培育潜力股
- 第54节 外来的和尚好念经
- 第55节 新加坡“食品大王”杨天恩
- 第56节 桑德斯造Mall运动
- 第57节 独辟蹊径的邮购业
- 第58节 和田一夫心里装着顾客
- 第59节 摩托罗拉致力打造“零缺陷”

### 第六章 水滴石穿，持久才是硬道理

- 第60节 迪斯尼的童话神话
- 第61节 郭得胜曲曲折折成巨富
- 第62节 杨受成“入狱”立志起死回生
- 第63节 克罗克的麦当劳辉煌

### 第七章 二次创业，脱胎换骨再打拼

- 第74节 诺基哑——科技以人为本
- 第65节 富二代，因材施教
- 第66节 有路必有丰田车
- 第67节 詹培忠的“东山再起”
- 第68节 一门几代皆富豪
- 第69节 五虎添翼，父凭子贵
- 第70节 最美不过夕阳红，晚年余热也致富

### 第八章 前人之鉴，前车之路

- 第71节 成功者的标签
- 第72节 优化方案定乾坤
- 第73节 管好你的聚宝盆
- 第74节 内外要“勾结”
- 第75节 万丈高楼平地起
- 第76节 从摇篮到栽种摇钱树
- 第77节 长袖善舞中内功
- 第78节 超人敛财，主打诚信牌

## <<现代草根创业史>>

### 章节摘录

创业有两件事情非常重要：你想从事你喜欢的行业，还是你了解的行业？

选择自己喜欢的行业的人比较容易快乐，认真工作，相对地也比较容易成功。

每一个成就似乎代表着更大的意义；小小的挫折也不会击垮他们，至少，他们不会抱怨或是希望改行。

但是，喜欢不代表着成功。

你或许喜欢制作家庭影片，可是却不表示你能成为知名的制片人；你或许因为喜欢旅游而开旅行社，但你可能无法使你的旅行社成功。

选择你了解的事业，而且了解得越多越好。

如果你闯入一个完全陌生的行业，你试着尽一切力量去熟悉这个行业，其困难就好像把你一只手绑在背后，试着用另一只手学打高尔夫球。

你的竞争对手绝对不会同情你经验缺乏；你的客户也是如此。

可别在这场赌局里输了你的事业、名声和长远的未来。

请留心一些高成本回收慢的市场，下列行业似乎有这些特性： 电视节目供应商。

生物科技公司。

卫生保健公司。

你想过没有？

做得了这些行业吗？

有人考虑从事他既不喜欢，也不擅长的行业吗？

令人惊讶的是，这种例子经常发生。

他们有可能因朋友一句话——“你应该投入电脑业，现在这个行业很吃香”而受到鼓励；或是因为杂志上一则“当自己的老板，在家工作，一年赚300万”的广告；或是因为“镇上没有糕饼店”的想法，而冒险获得当地糕点的经销权。

这些人带着对电脑和糕饼店的一无所知，或者仅靠着在家工作带来财富的期望，他们赌下了人生最大，同时也是最昂贵的一步。

千万不要成为他们的一员。

你要创业，首先要问一句：我能做什么？

如果你根本不懂电脑而贸然创办电脑经销店或从事电脑服务，别人能赚钱可能唯独你要亏得卖衬衫！

“我能做什么”，其实包括很多内容，当然主要是这三个方面： 我对这个行业是否了解？

我是否具备这方面的知识和能力？

我的资金是否足够，能否筹集到开办费？

这三项中的任何一项不具备，都会使你创业陷入困境或遭到失败。

当然事物也不是绝对的，比如有的人从未有过在餐馆工作的经历，但他创办的餐馆最终开得很成功。

然而，我们要问他究竟是怎样成功的？

或许他在开业前，拜访过有经验者并作过周密的调查；或许他是走过一段弯路，在失败中积累经验最后获得成功的。

“我能够做什么”的全面理解应该是：自己做不了的行业一般不要轻率地进入。

<<现代草根创业史>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>