

<<现代草根创业史>>

图书基本信息

书名：<<现代草根创业史>>

13位ISBN编号：9787806518816

10位ISBN编号：7806518819

出版时间：2011-1

出版时间：羊城晚报出版社

作者：蓝潮

页数：244

字数：380000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<现代草根创业史>>

前言

我们不妨看动物世界。

山中有猛虎，荒野有雄狮，天上有恶鹫，水中有馋鳄。

然而，既无健壮剽悍体魄，又无凶猛残暴之秉性，更无飞天钻地之本领的狐狸，凭什么在弱肉强食的环境中生存？

也许狐假虎威的成语能给我们启迪，狐狸不仅能够虎口逃生，且能借老虎的威风令群兽胆怯！

动物学家和探险家拍摄的动物电视片，竟没有一个虎狮猎狐的镜头。

狐狸有何能耐？

唯有智慧。

遥想“力拔山兮气盖世”的西楚霸王项羽，最后却败在“市井无赖”刘邦脚下。

刘邦出身贫贱，武功平庸，兵不强，马不壮，可以说什么条件都不如项羽，但他“老谋深算”，尤善用足智多谋之人，因此他能由弱变强，转败为胜，逼得项羽乌江自刎，使自己最终登上皇帝的宝座。

日本的经营大师松下幸之助出身农家，只受过四年小学教育，体弱多病，一生中有一半时间是在病榻上度过的。

就这个仅靠100日元起家的松下，创办了日后驰名世界的松下电器公司，而当时许多器制造商，或被淘汰，或被兼并。

松下靠的是什么？

是闪烁着智慧色彩的经营管理。

条件比松下优越得多的多。

生存难，难生存。

人的世界犹如动物的世界，优胜劣汰、适者生存。

我们处在强手如林、竞争异常残酷的世界。

若有智慧，必定能化险为夷，变逆境为顺境；必定能扬长避短，化腐朽为神奇；必定能怀才有遇，寻找到赏识自己的伯乐；必定能克服平淡平庸，干出一番轰轰烈烈的事业来。

生存是发展的基础，发展离不开生存。

不管你立志做一名业绩赫赫的企业家，或治理有方百姓拥戴的行政官员，或上司器重同事尊敬的公司职员，或八面玲珑长袖善舞的公关人士……总之，你无论做什么事，都得学会智慧化生存。

<<现代草根创业史>>

内容概要

每个人都有过成为富人的梦想，在这里梦想即将实现。
作为一个平凡的人，我们该如何开启自己的事业之门，来成就自己的梦想，蓝潮编著的《现代草根创业史》将拉近你与成功的距离。

<<现代草根创业史>>

书籍目录

- 智慧化生存——写在前面的话
- 第一章 创业之初，用什么武装自己
 - 第1节 选行业如选鞋，合脚才最好
 - 第2节 创业需要温故而知新
 - 第3节 知己又知彼
 - 第4节 我的地盘我做主
 - 第5节 好地标风水能旺财
 - 第6节 营业之初，五张王牌
- 第二章 掌门人要有金品质
 - 第7节 掌门人的金品质
 - 第8节 智慧化创业
 - 第9节 松下的创业野心
 - 第10节 本田的勤奋创业
 - 第11节 “阿信”的家庭小菜店
 - 第12节 王维嘉融资创业
 - 第13节 希尔顿的“旅店帝国”
 - 第14节 机不可失，时不我待
 - 第15节 捷足先登快人一步
 - 第16节 人有远虑何必近忧
 - 第17节 浓缩就是精华
 - 第18节 理念造就了路透社
 - 第19节 花花公子，博得头彩
- 第三章 新手上路，盘缠应该揣多少
 - 第20节 创业启动资金从何而来
 - 第21节 吸金大法
 - 第22节 明知山有虎，偏向虎山行
 - 第23节 借“机”下蛋
 - 第24节 积跬步，行千里
 - 第25节 学习成就明天
 - 第26节 智慧货币式转化
 - 第27节 米高用5英镑创业
 - 第28节 鸡生蛋蛋生鸡，生生不息
 - 第29节 马应彪“澳洲淘金”
 - 第30节 郭氏兄弟澳洲寻梦
 - 第31节 陈建民与“麻婆豆腐”
 - 第32节 成败一念间
 - 第33节 巨富娅克妮失学不矢志
 - 第34节 处处留心皆商机
 - 第35节 方便面养活一堆人
 - 第36节 身怀绝技，不碰壁
 - 第37节 亨凯挖金创“商会”
 - 第38节 陈果贝风风火火闯九州
 - 第39节 阿汉和他的“回扣餐厅”
 - 第40节 李克利斯跨入“一百望族”
 - 第41节 桂一郎“借鸡生蛋”成富翁

<<现代草根创业史>>

第四章 老板是最大营销员

- 第42节 海纳百川，兼容乃大
- 第43节 无心栽柳柳成阴
- 第44节 产供销一条龙
- 第45节 超人盛名之下，奇招迭出
- 第46节 快人一步，领先一路
- 第47节 守株待兔，触“景”生财
- 第48节 夫妻档，小投入巧致富

第五章 宏伟蓝图巧架构

- 第49节 外行管内行
- 第50节 天时地利人和
- 第51节 绝知此事要躬行
- 第52节 强强联合实力增
- 第53节 经营理念培育潜力股
- 第54节 外来的和尚好念经
- 第55节 新加坡“食品大王”杨天恩
- 第56节 桑德斯造Mall运动
- 第57节 独辟蹊径的邮购业
- 第58节 和田一夫心里装着顾客
- 第59节 摩托罗拉致力打造“零缺陷”

第六章 水滴石穿，持久才是硬道理

- 第60节 迪斯尼的童话神话
- 第61节 郭得胜曲曲折折成巨富
- 第62节 杨受成“入狱”立志起死回生
- 第63节 克罗克的麦当劳辉煌

第七章 二次创业，脱胎换骨再打拼

- 第74节 诺基哑——科技以人为本
- 第65节 富二代，因材施教
- 第66节 有路必有丰田车
- 第67节 詹培忠的“东山再起”
- 第68节 一门几代皆富豪
- 第69节 五虎添翼，父凭子贵
- 第70节 最美不过夕阳红，晚年余热也致富

第八章 前人之鉴，前车之路

- 第71节 成功者的标签
- 第72节 优化方案定乾坤
- 第73节 管好你的聚宝盆
- 第74节 内外要“勾结”
- 第75节 万丈高楼平地起
- 第76节 从摇篮到栽种摇钱树
- 第77节 长袖善舞中内功
- 第78节 超人敛财，主打诚信牌

<<现代草根创业史>>

章节摘录

创业有两件事情非常重要：你想从事你喜欢的行业，还是你了解的行业？

选择自己喜欢的行业的人比较容易快乐，认真工作，相对地也比较容易成功。

每一个成就似乎代表着更大的意义；小小的挫折也不会击垮他们，至少，他们不会抱怨或是希望改行。

但是，喜欢不代表着成功。

你或许喜欢制作家庭影片，可是却不表示你能成为知名的制片人；你或许因为喜欢旅游而开旅行社，但你可能无法使你的旅行社成功。

选择你了解的事业，而且了解得越多越好。

如果你闯入一个完全陌生的行业，你试着尽一切力量去熟悉这个行业，其困难就好像把你一只手绑在背后，试着用另一只手学打高尔夫球。

你的竞争对手绝对不会同情你经验缺乏；你的客户也是如此。

可别在这场赌局里输了你的事业、名声和长远的未来。

请留心一些高成本回收慢的市场，下列行业似乎有这些特性： 电视节目供应商。

生物科技公司。

卫生保健公司。

你想过没有？

做得了这些行业吗？

有人考虑从事他既不喜欢，也不擅长的行业吗？

令人惊讶的是，这种例子经常发生。

他们有可能因朋友一句话——“你应该投入电脑业，现在这个行业很吃香”而受到鼓励；或是因为杂志上一则“当自己的老板，在家工作，一年赚300万”的广告；或是因为“镇上没有糕饼店”的想法，而冒险获得当地糕点的经销权。

这些人带着对电脑和糕饼店的一无所知，或者仅靠着在家工作带来财富的期望，他们赌下了人生最大，同时也是最昂贵的一步。

千万不要成为他们的一员。

你要创业，首先要问一句：我能做什么？

如果你根本不懂电脑而贸然创办电脑经销店或从事电脑服务，别人能赚钱可能唯独你要亏得卖衬衫！

“我能做什么”，其实包括很多内容，当然主要是这三个方面： 我对这个行业是否了解？

我是否具备这方面的知识和能力？

我的资金是否足够，能否筹集到开办费？

这三项中的任何一项不具备，都会使你创业陷入困境或遭到失败。

当然事物也不是绝对的，比如有的人从未有过在餐馆工作的经历，但他创办的餐馆最终开得很成功。

然而，我们要问他究竟是怎样成功的？

或许他在开业前，拜访过有经验者并作过周密的调查；或许他是走过一段弯路，在失败中积累经验最后获得成功的。

“我能够做什么”的全面理解应该是：自己做不了的行业一般不要轻率地进入。

<<现代草根创业史>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>