

<<赚钱机器>>

图书基本信息

书名：<<赚钱机器>>

13位ISBN编号：9787806527955

10位ISBN编号：7806527958

出版时间：2008-11

出版时间：广东南方日报出版社

作者：杜云生

页数：162

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赚钱机器>>

前言

这是一本教您赚钱的书，是一本教您管理的书，是一本充满智慧而又实用的书。

当然，有很多人是凭借自己的勤奋和汗水走向富裕的，这固然很好；但本书有一条通往富裕的捷径，这毕竟也是一件令人愉悦的事情。

书的作者——亚洲创富教育第一任导师杜云生，把自己丰富的实践经验和精辟的赚钱秘诀写进本书，已经有很多人读过杜云生的书而轻松致富，他的部分学员也已经荣登中国富豪榜，可谓硕果累累，桃李满园。

有人停止工作就停止收入，就无法生存，有人停止工作，仍然可以过想要的生活，这是因为他拥有了属于自己的赚钱机器。

因为本书教会了您做后者，所以它赢得了众多热心的读者。

我作为方普文化董事长，是本书的忠实读者，也是本书的受益者，这些年来，我深刻体会到亲自探索是最昂贵的投资，直接学习是最实惠的投资，所以，亲爱的读者，我真诚地向您推荐本书，当您拿起这本《赚钱机器》的时候，我为您感到庆幸！

伟大的书籍总是有着磐石般的厚重和磁场般的魅力，总能带给您价值不菲的启迪。

您的致富之路、成功之路，从您翻开本书的扉页开始，财富之流将如浪潮般向您涌来——不可抗拒！

<<赚钱机器>>

内容概要

古往今来，没有哪一所学校直接教我们赚钱；终于，在新中国的今天，出现了一位开创创富教育之先河的传奇大师，他手把手教我们赚钱，他以他的天资和实践，编写了这本《赚钱机器》。

有人辛劳一生庸庸碌碌；有人打拼终生勉强养家糊口；有人轻轻松松过上了想过的日子。

你希望金钱赚够之日，就是青春耗尽之时吗？

有钱有闲的生活，是多数人毕生奋斗的目标与梦想。

本书提供了一套实现有钱有闲生活的操作方法，通过四种人的分析比较，帮助你把握态势，引导你一步一步地加入到富人的行列中去，让你在学会赚钱的同时，也赚到时间，让你最终赚回一个完美的人生。

本书逻辑清晰，步骤明确，浅显易懂，实用性强。

从800元到登上中国富豪榜，真的不是梦！

不管你是平民百姓，还是达官显贵，只要你想赚钱，你都可以拿起本书。

<<赚钱机器>>

作者简介

杜云生，亚洲创富教育第一任导师，最实战的销售培训权威，杜云生创富教育机构创办人，财富网创办人。

16岁从销售基层做起，并成为百科全书销售冠军。

18岁登台进行千人销售培训，轰动台湾。

25岁销售收入月超100万元。

27岁获得财务自由，是百战不殆的实战家。

1996年开始引进个人成长教育，培育、引进中国内地百位以上培训讲师，是第一个开创创富教育先河的行业领导者。

2006年开设《绝对成交》课程，已帮助无数个人和企业倍增业绩，杜云生老师也因此成为第一位创富教育华人导师。

近20年时间研究并效法世界第一成交大师和各行业之亿万富翁的致富模式，是成交训练和创富教育的终生研究者。

自24岁起，他以创富教育中分享的原则和个人影响力已经创造出每年超过100万元的捐款，他是倡导捐助社会的慈善家。

著有畅销书：《绝对成交》、《赚钱机器》、《无敌谈判》、《行销》……

<<赚钱机器>>

书籍目录

推荐序 自序 个人篇 第一章 从贫穷走向富有 第一节 我的致富之路 第二节 金钱和时间 第三节 收入和被动收入 第四节 从贫穷走向富有 第二章 在赚钱的道路上只有四种人 第一节 走进四种人 第二节 多渠道创收 第三节 富人的行动模式 第三章 赚钱机器就在身边 第一节 版权 第二节 地产 第三节 网站 第四节 企业 第五节 有价证券 第六节 专利权 第七节 品牌 第八节 其他打造赚钱机器的方法 第四章 精心打造自己的赚钱机器 第一节 改变思想——赚钱真好 第二节 大量——小钱多了就是大钱 第三节 系统——一只无形的手 第四节 复制——增加为你赚钱的人 第五节 杠杆——以小博大 第六节 趋势——把握趋势赚大钱 第七节 时机——抓住时机做老大 第八节 马上行动——该出手时必出手 第五章 如何实现财务自由 第一节 三种不同的花钱模式 第二节 实现财务自由的六大步骤 企业篇 第六章 完善的企业是最好的赚钱机器 第一节 使命：为你的行为找到崇高的动机 第二节 团队：赚大钱是一项团队运动 第三节 领导：不倒的舵手 第四节 现金流管理：流进永远大于流出 第五节 沟通管理：血脉畅通才健康 第六节 系统管理：一个都不能落下 第七节 法律管理：永恒的护身符 第八节 产品管理：好树结好果 第七章 你的员工也可以拥有赚钱机器 第一节 那不是员工的错 第二节 让员工的口袋鼓起来 第八章 销售与行销 第一节 成交一切都是为了爱 第二节 引导顾客说YES 第三节 倍增业绩的三个方法 第四节 行销 第九章 顾客服务 第一节 口碑比媒体有效50倍 第二节 抓住顾客服务的关键点 第三节 公司制定政策的出发点 第十章 公众演说与谈判 第一节 公众演说是推销的最高境界 第二节 谈判是赚大钱最快的方法

<<赚钱机器>>

章节摘录

第一章 从贫穷走向富有 第一节 我的致富之路 在25岁以前，我从东到西，从南到北，四处巡回演讲，被各大企业团体邀请出场讲话。我发现自己有一种独特的天才和能力，就是擅长总结已经在全世界被证实有效的方法和经验，然后分享给那些需要帮助的人。

在25岁的时候，我创办了我人生中的第一家教育培训公司，专门提供各式各样的个人成长讲座，包括开发潜力、公众演讲、增强说服力、增进销售技巧等各方面的商业课程和个人课程。我记得我创业不到六个月，个人收入就超过了七位数字。

我很感谢在我25岁以前所有指导过我的老师——他们包括世界上最顶尖的推销员、吉尼斯世界纪录保持者、世界上各行各业白手起家的亿万富翁以及世界第一名的演说家，他们给我的教育，让我在25岁就能获得月收入达到七位数字以上的成绩。

我曾经问过父亲一句话，我说爸爸，怎样才可以让我在25岁以前赚到500万元？当时父亲笑我神经病，他说不可能。

于是我在全世界到处上课和学习，每年阅读三四百本不同的书籍，拜世界上最优秀的老师为师。这100多位大师对我的指导，让我终于在父亲面前扬眉吐气，在创业不到一年的时间里，就实现了这个当初跟父亲许下的诺言，赚到了人生中的第一个500万元。

当时我非常开心，我到处去演讲，可以获得高昂的出场费，我去企业对企业家讲话，他们要付我咨询费，我在很小的年纪、很差的背景以及毫无人际关系的情况下，就获得了这样的成就。我当时感觉自己真的很了不起。

但是没多久就出现了一个人，这个人，改变了我的后半生。

当时我看了一本书，名字叫《富爸爸，穷爸爸》。

我相信有很多人都看过这本书，但是有的人看看封面和封底就不看了，有的人看完第一本就没有再去看第二本，有的人即使每一本都看完了，也不一定照着里面的内容去做。

但是我看完作者罗伯特·清崎的理论之后，彻底被震撼了。

我不仅看完了他所有的书籍，购买了他所有的教材和光碟，甚至还去参加他的课程，并把他英文版本的知识全部翻译成中文。

在我25岁那年，我彻底学习了清崎先生所有关于财商教育的精髓。

这些财商教育课程让我明白，富人即使在不工作的时候，依然可以有源源不断的收入，所以即使他停止工作，依然可以生存很长的时间，甚至一辈子。

而一般人不能停止工作，因为一旦停止工作就意味着停止收入，于是他只有不停地运转，不停地努力赚钱，来支付他庞大的开销。

就算他再会赚钱，但是他不会用钱和别人去赚钱，他只会用自己去赚钱，他没有保留下钱去为他生钱，他没有创造出团队、创造出系统、创造出资产去为他生钱，所以他一直不停地做，不停地运转，把自己变成赚钱的机器。

但是富人懂得在退休之前，打造出无数台为他赚钱的机器，所以在他不工作的时候，依然能够生存很长的时间。

于是，我决定完全按照我的老师清崎先生和我分享的原则，去改善我的企业。

清崎先生说，你必须让自己即使人不在场，你的企业依然能够运作得很好，不是你为企业工作，而应该让企业来为你土作。

我本来每个月大量地开班授课，后来就变成了将我的课程变成系列的教材，全世界想要学我课程的人，可以把教材买回家自己学，这叫做打造赚钱机器。

我将我的课程放到互联网上，我的学员可以在网上学习，而我不用再去为这些课程而工作，因为网站替我24小时不停地工作，这叫打造赚钱机器。

清崎先生说，你的企业赚来的钱，要投入房地产中，房子买下来不要自己住在里面，也不要卖掉，要租给别人住。

我照着他的话做了，于是我的房子在帮我赚钱，我的企业也在帮我赚钱。

<<赚钱机器>>

他说你赚来的钱，要再投资别人的企业，当一个投资者。

于是我投资别人的美容企业，我投资别人的保健品企业，然后我发现别人在赚钱，而我不需要为他去工作，就可以获得这些收入的一部分。

我从25岁开始转型，一直到27岁，完全依照这一套财商教育的原则去改善我的生活。

我在27岁那年发现了一件事情，我已经完全可以不用再去做任何工作了，因为我的钱在赚钱养我，我的股票在赚钱养我，我的房子在赚钱养我，我的企业在赚钱养我，我所投资的种种生意，它们所带给我的收入，已经可以跟我25岁的时候不停工作所赚到的钱一样多，也就是说我不用做任何事，也可以过着跟原来一样的理想生活。

于是在27岁那一年我做了一个决定，叫做退休。

有人说我是所有同行中最早退休的，最年轻退休的。

也许是的。

我什么事都不做了，每天不是去购物就是去健身，或者去游泳，睡觉睡到自然醒，带家人到处旅游。

就这样过了半年，我突然产生了一些不一样的想法：我虽然获得了财务上的成功——不用工作也能过我想过的富裕生活，可是时间还是应该用于最有责任感、使命感的事情——也就是帮助他人致富，不应该浪费上天给我的才智和天赋。

于是我在28岁的时候，再度出来演讲。

从东到西，从南到北，到现在为止，我依然在四处开班授课。

但我从来不从我的演讲中获得一分钱的个人收入，因为我不是赚钱机器，我要打造赚钱机器，并不是我做慈善事业，而是每一分创造出来的收入是我的企业收入，我的企业不用付给我任何一分钱的工资，我的企业将来有更多的现金去创造资产。

这些资产，会在我将来不演讲的时候依然能够赚钱养活我，在我不工作的时候，这一家教育企业，依然能够提供给别人源源不断地创造财富的教育，这就是我现在不为我的演讲获得一分钱收入的最主要的原因，我要打造一台更庞大的赚钱机器。

第二节 金钱和时间 我很推崇罗伯特·清崎先生带给我的财商教育。

在一次演讲中，他说你们知不知道什么叫“富有”？

我说知道，我一个月收入可以超过百万，我就是有钱人。

他说：“错！”

富有并不是以收入来计算的，富有也不是以金钱来计算的。

”当时我吓了一跳，富有不是以收入来计算，富有不是以金钱来计算，那到底是以什么来计算？

他说：“富有是以时间来计算的。”

富有是以时间来计算的？

我当时还从来没有听到过这种说法。

清崎先生说，富有就是你停止工作时，你能生存并仍然维持你的生活标准的天数。

这个时间的长短，说明了你是富人还是穷人。

有些人从现在开始停止工作，可能只能生存一个月他的富有程度就是一个月；有些人从现在开始停止工作，可以生存一年，他的富有程度就是一年；有些人只能生活三天，那么他的富有程度就是三天。

那么清崎先生和他的太太如果从现在开始停止工作的话，能生活多长时间？

清崎先生47岁的时候退休，在全世界他所购买的房地产中，每年流进他账户的房租收入，就有200万美金。

即使每年什么事都不用做，也有200万美金的净收入。

他创办了5家公司，其中有3家倒闭，2家上市成功，他是上市公司的董事，他不用工作，每年他的公司要付给他庞大的利息。

他出了一本书叫《富爸爸，穷爸爸》，他写书工作一次，然后这本书在全世界畅销超过1亿本，如果一本书付他一块钱美金的话，他不用做任何事，就可以净赚1亿美金。

清崎先生和他的太太不工作能生活多久呢？

答案是一辈子，假如经济不发生巨大变化的话。

清崎先生的这个观点把我点醒了：“杜云生，你虽然收入很高，但停止工作后你能生存多久呢？”

<<赚钱机器>>

” 如果不出来给公司开会，不出来进行演讲，不出来给客户做咨询，能生活五到十年就不错了，停止工作我不能生活一辈子，所以我还不是一个富有的人。

当时我就想，如果我能跟清崎先生一样，拥有富裕的生活，那该有多好！想什么时候睡就什么时候睡，想什么时候醒就什么时候醒，想去哪里就去哪里，想吃什么就吃什么，想工作就工作，不想工作就不工作。这就是自由。

有人能过这样的生活是因为他获得了财务上的自由，所以他有时间上的自由，他更有心灵上的自由。

从那一刻开始，我严格执行他的观念，在房地产、有价证券、企业等方面投资理财。

几年以后，当有学员问我：“杜老师，请问您教别人创富，那您富有吗？”

如果不工作，您能生活多长时间？

”我的回答是：“我很富有，假如现在开始不工作的话，我能生活一辈子。”

”当你不再为钱烦恼，不用工作就能过上理想生活的时候，那你还会做什么工作呢？”

答案是，做你喜欢的工作，做让你最有满足感和成就感的工作。

那时工作将变成你的娱乐，比如现在的我。

然而，很多人在不停努力赚钱的过程中，却发现他没有时间享用他的财富，没有时间与家人相处，没有时间去国外旅游，也无法离开他的企业，更离不开他的工作。

工作到最后反而成了一种束缚，失去了自己的时间与自由。

所以，你要仔细想清楚这个很容易遮住心灵的问题。

心灵被遮住，便看不到赚钱背后的真正原因。

赚钱是为了有更多的时间，以便享受更有价值的人生，包括与家人相聚，获得更多的自由，做自己想做的事情，去自己想去的的地方，获得更大的快乐。

所以，时间除了可以用来赚钱外，还可以用来享受生活。

人们拿时间出来赚钱的真正目的，不是为了赚钱，而是为了得到更多的时间去享受生活。

所以，我们要看全面一点时间的价值不只是金钱，时间的价值是再多的金钱也买不到的，要用那些真正属于你的时间去做你最喜欢做的事情，这也是财务自由的标准之一。

因为只有当你在金钱上无后顾之忧、不用花时间去换取金钱的时候，你才能获得你一生真正的快乐。

所以，一生的财富并不仅仅是钱而已，还包括了时间上的自由和心灵上的自由，这些东西加起来才是真正的富有。

第三节 收入和被动收入 我是一个标准的工作狂，每天的日程从早排到晚。

早晨我要给员工开会，开完会又要写书，写完书又要处理公司的行政事务，周末还要为很多企业和团队演讲。

在刚开始创业的时候，我在公司管理着上上下下所有的事情，几乎每天都从早上8：00忙到晚上12：00。

为什么要工作到12：00呢？

因为我当时住的地方晚上12：00电梯就停运了，所以有好几次还不得不爬楼梯回家。

我为什么这么努力地工作呢？

无疑是为了高收入。

不断地开会让业绩提高，不断地演讲让更多的客户来听课，不断地出书来宣传我的课程，不断地进行培训让更多的人来买书。

我要获得更多的收入，一切都只是为了高收入！

后来，我的收入确实很高，但是从早到晚、一周七天都忙得不可开支。

虽然我很享受工作的快乐，但是坦白地讲，是高收入蒙蔽了心灵，看不到高收入的背后其实是为了获得更多的自由和时间，所以我也曾犯过上面所讲的一些错误，也存在过一些认识上的盲点。

我有一个很要好的亲戚，现在已经成了我的合作伙伴。

他在美国留学多年，到上海后经常对我说，他喜欢在大企业拥有一份稳定的工作。

考高分——上大学——讲大企业——拥有稳定收入，这种人生模式也就是前面所讲的用时间换收

<<赚钱机器>>

入。
虽然获得了高收入，却没有时间去享受自由。
那么，他与我的差别在哪里呢？
从时间上说，同样是花时间工作，我的时间是花在建立我的事业、我的赚钱机器上，他的时间则卖给了大企业；从收入方面讲，我的收入时高时低，他的收入持续稳定，但是除了一个叫做高收入，一个叫做稳定收入外，没有多大差别。
以前聊天时他经常说：“杜云生，你为什么不去大企业找一份收入稳定的工作呢？你自己创业开公司，靠销售业绩决定你的收入，这样会不会太冒险了？”
但是有一天，他突然想到：“我已经工作这么多年了，目的是什么？一旦失去工作该怎么办？能不能不工作也能赚到钱？”
他开始有创业的想法了，意识到以前走的路并不是人生的唯一模式。
于是，他尝试着做生意，走上了我的道路。
而我比较幸运的是，较早学到了做生意的方法和秘诀，没有去绕那一段弯路。
其实我想告诉大家的是，高收入、稳定收入都不是最诱人的，真正诱人的是被动性的持续高收入。

所谓被动性的持续高收入，也就是不需要再去操劳，或者再继续付出一点点时间，就可以获得的稳定收入。

有一件事让我对被动性的持续高收入感受特别深：有一次，我在新疆乌鲁木齐演讲，有将近800人听课。
我当时讲的是销售技巧，销售需要好的方法和技巧，但更需要激情，所以我比谁都有激情。我演讲的时候有一个重要的任务，就是在结尾的时候做一个宣传，让大家都知道：在新疆我们将有更重要的培训班，希望有更多老总来参加。
但是演讲到下午5：00的时候，我突然感觉到鼻子怪怪的，原来是流鼻血了。
乌鲁木齐的气候非常干燥，不适应就很容易流鼻血，所以我不得不暂停演讲十分钟，赶紧去后台止血，再出来演讲。

由于还没有开始宣传就流鼻血了，所以当时心里想的不是鼻子的问题，而是耽误了时间会不会影响我们预定计划的执行结果。

这就是靠劳动获取收入的最大问题。
因为每个人本身有太多的风险，当风险发生的时候，收入就会受影响或者因此而中断。
曾经有一次，我在广州开一个高层的谈判训练班，第一天还不到中午的时候，突然感觉身体不适，于是我就停止了讲课，告诉大家先休息吃午饭。
大家觉得很奇怪，不到中午怎么就吃午饭了呢？
可既然老师说吃午饭大家就照做了。
我马上赶到医院，由于疼痛难忍，打了止疼针后做检查时才发现身体里面有几颗结石。
演讲也从中午1：00一直耽搁到下午3：00。

这些经历让我明白：不能只靠个人劳动取得收入。

虽然我有非常远大的使命感和强烈的责任感，要将我所有的本事教给所有的创业者，要将创富教育传播给所有的学习者，帮助那些企业家获得更多、更大的成功，但是必须有很好的方法将这些传播出去，否则光靠我个人来进行演讲大家才能学到、我不讲大家就学不到的这样一套方法，不但难以真正教给全中国企业家真正的东西，而且我也不能做一个很好的示范。

<<赚钱机器>>

编辑推荐

《赚钱机器(精华版)》已帮助10万人实现财务自由最实用的管理理财经典。

为什么有人终生努力只能赚小钱？

为什么有人轻轻松松却可以赚大钱？

因为思想不同，观念不同，导致结果不同。

这套《赚钱机器》创富教材将你带入全新的创富世界，三天的课程精华尽收《赚钱机器(精华版)》为你提供了一套实现你人生梦想的操作系统，帮助你彻底摆脱贫穷，走向富裕，并教你如何建立强大的企业，让你收入越来越高，时间越来越多，生活越来越快乐，享受有钱有闲的理想人生。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>