

<<说话妙招119>>

图书基本信息

书名：<<说话妙招119>>

13位ISBN编号：9787806531259

10位ISBN编号：7806531254

出版时间：2006-1

出版时间：广东旅游出版社

作者：陈涵平

页数：255

字数：190000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<说话妙招119>>

### 内容概要

语言不仅仅是人际交流的中介，智慧较量的战场，心灵表现的途径，思维碰撞的舞台，它还是沟通情感的手段，展示魅力的艺术。

总之，语言是一个蕴藏着巨大磁力的魔场，它让无数人为之倾倒。

本书通过119个实例评析，将语言的无穷魅力及语言技巧的可模仿性和可操作性呈现给读者，使读者能学以致用，用而弥新。

语言是人类思维和交际的工具，本书通过实例评析，将语言的无穷魅力及语言技巧的可模仿性和可操作性呈现给读者，使读者能学以致用，用而弥新。

<<说话妙招119>>

书籍目录

1.用语言的魔棒降龙伏虎2.设喻，辟出柳暗花明的境界3.迂回，通向语言的曲径4.在语言的圈套面前5.搬起石头砸自己的脚6.反唇相讥，坚实的防身盾牌7.顺其意而用之，反其道而行之8.针锋相对9.温和与疼痛10.“揭短会”的奥妙11.喝了牛奶，你就有牛的血统12.水激石则鸣13.语言的“借”术14.言语含情最动人15.言在此而意在彼16.妙联藏妙法17.釜底抽薪18.将错就错，点石成金19.强词夺理也无妨20.如欲擒之，必先纵之21.此时无声胜有声22.顺水推舟行千里23.移花接木，别有洞天24.答非所问，妙趣天成25.语言的反弹术26.一则寓言的启示27.亲爱的，我和你一起走28.风不止，树尤静29.软言硬语，珠联璧合30.引蛇出洞，诱敌上钩31.最好听的是饭勺刮锅的声音32.模棱两可，无懈可击33.语言攻防转换的妙招34.以虚对实，高深莫测35.以实对虚，情趣盎然36.“支点”理论37.问繁答简，举重若轻38.二难制敌39.无中生有的妙言40.您怎么能罚我的款呢41.言外之意，意味无穷42.语言的“蠢”相43.金蝉脱壳44.暗渡陈仓45.蚊子“礼赞”46.混水摸鱼、乱中取胜47.借刀杀人48.语言的“垫”术49.唯唯诺诺50.投其所好.....

## 章节摘录

书摘 中国民间流传着这样一个故事：一天，两个差役对仗义疏财的商人庞振坤说：“你家养着的贼，偷了这一带财主的东西，现在在县衙候审。”

庞振坤一听，就知道是他得罪的财主要陷害他，于是他弄了个纸盒戴在头上，只露出两只眼睛，跟着差役来到了县衙。

在大堂上，他对县官说：“因为家里养了贼，没脸见人，所以才用纸盒盖住。”

县官问那贼：“这就是你的主人？”贼说：“是的，我在他家已经三年了。”

这时，庞振坤问那贼道：“我庞振坤不出名，可脸上的大麻子是远近闻名的。”

你在我家三年了，你说我是大麻子还是小麻子？是黑麻子还是白麻子？”那贼愣了一会，心想，好厉害的角色，我说个话络话来对付你，于是说：“你这个麻子嘛，不大不小，不黑也不白。”

这时，庞振坤取下纸盒来：“县太爷，你看我脸上哪有麻子？”原来这贼是财主买通的一个二流子，在庞振坤的圈套面前，一下就露了原形，最终被治了诬陷罪。

这里，庞振坤的圈套就是运用了复杂问语，而复杂问语的奥妙则在隐含一个虚假的预设，使论敌无论作何种回答都得承认这个前提，从而显示自身的虚假性。

在上述故事中，假如盗贼确实是庞振坤家养了多年的，那么就必然知道主人脸上是否有麻子，庞振坤料定盗贼不知道这一点，因而用了“我脸上是大麻子还是小麻子，是白麻子还是黑麻子”这个复杂问语来询问对方。

不管对方如何狡猾都得承认此语所包含的虚假预设：“主人脸上有麻子。”

这样对方就势必落人为之布置的圈套之中而难逃厄运了。

具有异曲同工之妙的故事还发生在美国首任总统华盛顿身上。

华盛顿年轻的时候，家里的一匹马给邻人偷了。

华盛顿同一位警官到邻人的农场里去索讨，但那人口口声声说那是他自己的马而拒绝归还。

华盛顿立即用双手蒙住马的双眼，对邻人说：“如果这马是你的，那么，请你告诉我们，马的哪只眼睛是瞎的？”“右眼。”

华盛顿放开蒙右眼的手，马的右眼并不瞎。

“我说错了，马的左眼才是瞎的。”

邻人急忙争辩说。

华盛顿放开蒙左眼的手，马的左眼也不瞎。

“我又说错了……”邻人还想狡辩。

“是的，你错了。”

警官说，“这证明马不是你的，必须把马交还给华盛顿先生。”

面对这位厚颜无耻的盗马者，聪明的华盛顿略施“复杂问语”这个小计，就轻而易举地让偷马者落入陷阱，乖乖就范，把马交了回来。

由此可见，复杂问语确实是一种神奇的语言圈套，在它面前，任何狡辩者都难匿行踪。

上述智慧的故事还启示我们：运用复杂问语取胜的关键在于，虚假的预设必须是按常理完全有可能存在的事实，这种事实对方应当清楚了解而事实上却并不知道，这样才能有效地显示对方论点的荒谬性。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>