

<<顾问式推销>>

图书基本信息

书名：<<顾问式推销>>

13位ISBN编号：9787806547205

10位ISBN编号：7806547207

出版时间：2002-7

出版时间：海天出版社

作者：刘生峰

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<顾问式推销>>

内容概要

本书向您展示顾问式推销的理念、流程和技巧，为您的职业生涯助一臂之力。书中所阐述的理念、技巧，不仅对推销人员具有重大的指导作用，而且对各行各业的人士也具有重要的启迪作用。

<<顾问式推销>>

书籍目录

前言

1 总论

2 顾问式推销流程

3 顾问式推销技巧

附录1 推销员成功的信条

附录2 人际关系的信条

附录3 奥城良治魔鬼十则

附录4 操之在我

附录5 改变

主要参考书目

<<顾问式推销>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>