

<<双赢轨迹>>

图书基本信息

<<双赢轨迹>>

内容概要

神经语言编程（NLP）听起来真是一个复杂而难懂的概念。

然而，NLP 却是近年来商界人士所获得的最有力的工具之一。

NLP 在商业活动中会为有需要的人们提供种种帮助：设定有效目标；建立良好的人际关系；对变化作出灵活、合适的反应；调节心理，使自我控制和自我管理达到最

<<双赢轨迹>>

书籍目录

NLP：15种预设 预设的类型 榜样的作用 NLP之发凡 取胜之道 为我所用 自找烦恼 本书的结构 何为“发展NLP技能” 基本理念 地图燕非疆域 如果地图就是它所标绘的某个地方，那么我们还要地图干什么？
文化，价值和信念 公司的地图还是公司的现实？
为了同一个目标？
选择：当个人的价值与老板的价值不一致时 追求卓越了解你所要，才能获得你所要 你到底需要什么？
目标的力量 看、听或感觉 成功像什么？
发怒还是不发怒？
实施控制信任、合用、和睦体势语言你也是向导给狗取一个新名字怎样说话是思维还是直觉？
使信息有意义避免对抗自我管理优先的思维风格发言“难弄的人”人无完人哪种人最容易被激发？
谈判：谋事在人销售开会诚实为本

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>