<<用演示说话>>

图书基本信息

<<用演示说话>>

内容概要

你已被要求——更可能被告知——将作一场商业演示。

《用演示说话》将使你克服恐惧心理,给你洞察力和技巧,使你的演示生动有趣,振奋人心,并产生轰动效应。

作者基恩·泽拉兹尼以其数十年经验,将助你把表达焦点信息与令人难忘的演示结合起来,从而达到预期的结果。

书中首次披露了作者成千上万次成功演示的秘密。

<<用演示说话>>

作者简介

基恩·泽拉兹尼是世界著名管理咨询公司——麦肯锡公司负责形象化沟通的主管。在麦肯锡公司,司,他和他的管理咨询同事们一起创造、设计和排练演示。 泽拉兹尼经常和很多世界一流的商学院交流思想。 这些商学院包括:芝加哥、哥伦比亚、哈佛、凯等。 他著的畅销书《用图表

<<用演示说话>>

书籍目录

导言

明确情势

- 一、你为什么要进行这次演示?
- 二、你想要说服谁?
- 三、演示的时间需多长?

筹划演示

- 一、确定信息
- 二、起草演示的情节 三、准备开场白

表述演示内容

- 一、信心、信念、热情
- 二、排练:找出不足之处 三、安放设施和设备

结束语

附录 如何使用LAP直观教具

中英关键词汇对照

关于作者

<<用演示说话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com