

<<开窍就能赚大钱>>

图书基本信息

书名：<<开窍就能赚大钱>>

13位ISBN编号：9787806755525

10位ISBN编号：7806755527

出版时间：2007-10

出版时间：内蒙古文化出版社

作者：程欣

页数：259

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<开窍就能赚大钱>>

### 前言

你想过要改变现实吗？

你想过要把“赚大钱”付之于行动吗？

“君子爱财，取之有道。

”这是我们祖先信奉了千百年的经营信条。

这里的“道”在古人看来是要合乎法定规范、遵循道德法则。

而现代人对现代“道”的理解，就是方法之外有方法，“窍门”之外有窍门。

这一切全靠悟性，也就是你脑袋会不会“开窍”。

我们来看看他们是怎么赚到大钱的。

比尔·盖茨一心钻研软件，成为了世界首富；沃伦巴菲特潜心研究股票，很快做到了亿万富翁；乔治·索罗斯一心钻研对冲基金，结果成了金融大鳄；英国四十多岁的女作家罗琳，专写哈利波特，竟然成了亿万富婆。

具体来说，每个行业都有赚大钱的方法：在商品零售业，英国沃尔玛始终坚持“只赚可以赚利润的一半，用另一半吸引多出3倍的客”的经营理念，想方设法靠最低价取胜，结果做成了世界零售业最大；在股市，美国的沃伦巴菲特一直坚持集中投资长线持有的方法，拥有了亿万资产，并被誉为一股股票王者。

在制造行业，战败后的日本松下、索尼、本田等企业用美国管理学家戴明博士“每天进步1%”的简单方法，便取得了神效，“日本制造”震惊全世界。

可见，赚钱的方式和心态是各不相同的。

有人投机倒把，最终也捞了一笔钱。

有人甘于清贫，一心做自己喜欢做的事，金钱得来却毫不费功夫。

更多的人，还是靠自己的大脑，踏踏实实，最终获得撬开财富大门的钥匙。

在本书中，我们把动脑子找钱称为“开窍”。

“开窍”是一种智慧，一种境界。

“开窍”是一种谋略，一种技巧。

“开窍”也是一种思想，一种理念。

## <<开窍就能赚大钱>>

### 内容概要

在阅读本书的过程中，合理的人生职业规划也是我们要明确的一个定位。

认识你自己，充分了解自己的优势，把握自己所处的时机、地位，不失时机地促成自己职业生涯的飞跃。

唯此，才能真正发挥自己的创造力、发掘自身的潜质。

在商品经济时代，赚钱无疑可以实现自己的人生价值和人生理想。

但是，人生价值的实现除了个人价值外，社会价值也不可或缺。

个人的技能水平必不可少，社会经验也不可或缺。

人和人没有本质的不同，只有后天的差异。

世上没有真正的穷人，只有懒惰造成的贫穷。

世上没有天生的富人，只有善于思考才能带来滚滚财源。

开窍，就能赚大钱。

## &lt;&lt;开窍就能赚大钱&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 积极健康的赚钱心理——赚大钱的预备状态 1.让心先“富”起来 2.舍不得孩子套不住狼 3.心动不如行动

第二章 知识创造财富——文化人“开窍”的赚钱经 1.“知识改变命运” 2.寻找知识的含“金”量

第三章 精明赢得金钱——生意人“开窍”的赚钱经 1.慧眼识“金”，善抓商机 2.乘时借势旺财气 3.防人之心不可无

第四章 向管理要效益——企业领导者“开窍”的赚钱经 1.擅用人才，化才为“财” 2.领导艺术也出“金”

第五章 信息就是财源——小本创业者“开窍”的赚钱经 1.想钓到鱼，就先问问鱼吃什么 2.小本投资创业宝典 3.小本创业小贴士

第六章 家有万贯不如技能在身——手工业者“开窍”的赚钱经 1.无铺也能创业 2.把“小”技术变成“大”事业 3.技能就是金饭碗

第七章 能说会道，赚钱之道——推销人“开窍”的赚钱经 1.一开口就给人好印象 2.巧用讲解用语：推销人的炼金术 3.趁热打铁赢得利

第八章 和气生财——服务行业者“开窍”的赚钱经 1.微笑是最好的招牌 2.让顾客发自内心微笑

第九章 “打”出自己的一片天地——打工仔“开窍”的赚钱经 1.实用技术是致富的敲门砖 2.赚钱不忘赚观念 3.从打工仔到大老板

第十章 “打工不如开小店”——底层人“开窍”的赚钱经 1.开小店选项秘笈 2.小店经营赚钱绝招 3.开小店一点通

第十一章 天生丽质难自弃——漂亮女人“开窍”的赚钱经 1.漂亮是张通行证 2.发挥女人优势，人“缘”就是财“源” 3.男人改变世界，女人改变男人

第十二章 智慧是棵常青树——优雅女人“开窍”的赚钱经 1.眼光让女人腰包鼓起来 2.职场女人成功的锦囊 3.弱者因知识而强大 4.最适合女人“财”情的行业

第十三章 创新是赢利的资本——聪明男人“开窍”的赚钱经 1.拍拍脑袋，说不定就能钓条大鱼 2.思路决定出路

第十四章 信誉是财富的支撑——成熟男人“开窍”的赚钱经 1.诚信是财富的基石 2.人格：人生最宝贵的财产 3.编织真正的富足人生

第十五章 “人无外财不富”——上班族“开窍”的赚钱经 1.兼职：上班族发财之道 2.赚钱算大账花钱算小账 3.安全投资收益稳妥的几种方式 4.“钱”途是个未知数

第十六章 审慎使你旺财——初来乍到者“开窍”的赚钱经 1.大处着眼，小处着手 2.吃亏便是“福” 3.跳槽：三思而后行

第十七章 “无心插柳柳成荫”——平常心者“开窍”的赚钱经 1.梦想照进现实 财富点亮人生 2.走自己的路

第十八章 创意决定成功——标新立异者“开窍”的赚钱经 1.“楼上小店”有赚头 2.网上开店也火爆 3.小资情调有“钱”景

## <<开窍就能赚大钱>>

### 章节摘录

“我非常了解你目前的困境，原因是我弟弟有浪费的习惯。

从现在起，我负责解决你们日后的生活及子女的教育问题。

”说完这些话之后，他把1万美金交给她，并且告诉她：以后每周会送来一些金钱。

这不是偶然，而是妇人相信世界巨富所说“需求得到满足”的应证。

上述实例就是潜意识的明证，潜意识让人更加平和，总是充满希望地看到未来。

有位业务员因近来业绩不好，便烦恼不已，加上负债在身，生活忧虑。

因此他求救于人。

从他的谈话中，我们发现是他的心态让他越来越糟。

自从他的业绩每况愈下之后，便将注意力集中到他人，对于同事的好业绩是又嫉妒又羡慕，这样更加使他的心情感到焦虑不安。

后来巴菲特告诉他：“由于习惯性的嫉妒和羡慕，使你本身变得更加贫乏，当今之计，你应假设自己拥有最佳心情，面对自己的处境。

”想到自己过去性情开朗、乐于助人，现在真是悔恨交加，于是他按照巴菲特说的做。

于是变得不再羡慕别人的成功，而是自信、专心地投入工作，恢复过去精明干练，成为一名成功的推销员。

而卡内基的成功就更加印证了这个定理。

想好自己要的是什么，信心和欲望可以助人一臂之力。

卡内基没有受过什么教育，年轻时只能干一些锅炉工、记账员、电报业务办事员等最低层的工作。

除了机敏和勤奋，卡内基一无所有。

但卡内基具有强烈的致富欲望。

他在少年时代就立下誓言：赚钱成为大富豪。

在当时美国动荡及动乱年代，他的梦想被人耻笑，说他是可笑的野心家。

但他就是在这种强烈的致富欲望的激励下，最终登上了美国“钢铁大王”的宝座。

## <<开窍就能赚大钱>>

### 编辑推荐

《开窍就能赚大钱》：钱有奇特的个性，不因你有多爱它来到你身边，而因你有多智慧来到你身边。人和人没有本质的不同，只有后天的差异。  
世上没有真正的穷人，只有懒惰造成的贫穷，世上没有天生的富人，只有善于思考才能带来滚滚财源，开窍，就能赚大钱。

<<开窍就能赚大钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>