

<<会说话是本事>>

图书基本信息

书名：<<会说话是本事>>

13位ISBN编号：9787806756003

10位ISBN编号：7806756000

出版时间：2008-4

出版时间：内蒙古文化

作者：郭碧莲

页数：294

字数：334000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<会说话是本事>>

### 内容概要

有人说：“说话谁不会？

你看我口齿伶俐、吐词清晰，难道还不会说话？

” 善于说话的人，不仅仅能够谈笑自如、妙语连珠，更能看准时机、分清场合、掌握分寸。不管是把人说跳还是说笑，都能最终把话说圆、把人说服、把事办好。

本书通过具体的分析、生动的例子告诉你：这样说话，才是会说话。

同时也教你坏话好说，狠话柔说，让你把坏话变成好话！

书籍目录

第一章 人微言不轻——让人刮目看的本事 第一节 话未出口，气胜三分 第二节 四两拨千斤的说服方式 第三节 以量取胜的“蘑菇战术” 第四节 智者吹牛不破天 第五节 暗藏机锋，反唇相讥第二章 八面玲珑——智言妙语打通人脉的本事 第一节 寻找同陌生人交谈的突破口 第二节 把对方放在第一位 第三节 受人欢迎的七种武器 第四节 这样说话惹人烦 第五节 讨人喜欢的“加减法” 第六节 忠言何必逆耳 第七节 冤家宜解如何解 第八节 妙语巧逐饶舌客 第九节 “小处发力”对付“不拘小节” 第十节 如何选择同外国人交谈的话题 第十一节 看情况传达坏消息 第十二节 好声好气好交谈第三章 一鸣惊人——求职时推销自己的本事第四章 刚柔并济——巧对上司赢得晋升的本事第五章 恩威并用——让下属心服口服的本事第六章 爱你在心口会开——谈情说爱的本事第七章 求人还得靠自己——让对方为你办事的本事第八章 互利双赢——掌控谈判局势的本事第九章 唇枪舌剑——辩论称雄的本事第十章 调动公众情绪——演讲服人的本事

## &lt;&lt;会说话是本事&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 人微言不轻——让人刮目看的本事 第一节 话未出口，气胜三分 作为“小人物”，更应该以大气势给人以强烈的刺激，令人洗耳恭听，使自己的名字伴随“大话”脱颖而出。

(1) “大话”开场自 许多人把“说大话”视为“吹牛皮”的同义语，保持着国人谦虚谨慎的“传统美德”，在说话时显得唯唯诺诺，毫无生气可言。

其实，正因为自己平凡，才应该去争取注意，才更需要独特的惊世骇俗之言，以大气势给人以强烈的刺激，令人洗耳恭听，最终使自己的名字伴随“大话”脱颖而出。

唐代宰相李绅位尊名盛，他出使淮南时，一律不接见下人。

小小书生张祜偏要结识一下这个大人物，他先写了名帖，署名“钓鳌客”。

李绅一见这名帖顿生怒气，于是破例召见了。

为了给对方一顿羞辱，李绅故意问：“秀才既懂得钓鳌，那么用什么东西作钓竿呢？”张祜脱口便道：“用长虹！”

李绅再问：“用什么作钓钩？”张祜大气张扬：“用新月！”

李绅再问：“用什么作钓饵呢？”张祜大笑：“用我作钓饵，当然也就不难钓到大鳌啦！”

听到这些话，他高兴地款待了这个口出狂言的书生，对饮聊天，不亦悦乎。

显然，张祜能折服李绅这个大人物，用的正是大言惊骇之法，其才华才最终得到大人物的认可。

表达自己的志向少不了豪言壮语，如果只是泛泛而谈，未必能引起他人注意。

真正振聋发聩之语，应该是一种心底激情之宣泄，一种颇有个性色彩的挥洒。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>