

<<怎样成为赚钱高手>>

图书基本信息

书名：<<怎样成为赚钱高手>>

13位ISBN编号：9787806756973

10位ISBN编号：7806756973

出版时间：2009-6

出版时间：内蒙文化

作者：王向南

页数：351

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<怎样成为赚钱高手>>

前言

当今时代，经商创业、渴望赚钱是许多人梦寐以求的期盼。

但是，做生意的人成千上万，为什么有的人能够赚得盆满钵满，而有的人到头来却亏得血本无归？原因很简单。

古时行走江湖的侠客，除了备有常用的兵器外，都有几招“杀手锏”。

赚钱也是同理，除了好的项目、充足的资金、良好的人际关系等条件外，更需要具备赚钱的智慧与谋略。

这些无非就是一种创富的思路，而大凡失败的商人往往欠缺这种商业头脑与创富素质。

著名的成功学家拿破仑·希尔说过，一个人要想在今天这个竞争激烈的世界崭露头角，成为高手，就要多方发展智慧和能力，努力去拼搏，并为之付出代价。

当今商界虽风云变幻，却涌现出许多赚钱高手，成就了一批富商巨贾。

他们赚钱靠的并不是力气，而是智慧。

纵观商界，不管是智慧而神秘的西方犹太人，还是我们身边精明而勤快的东方温州人；不管是像通用、英特尔这样的超级航母，还是像海尔这样成长中的巨人：不管是一帆风顺的微软帝国，还是倡导在“绝望中寻找希望”的新东方，无一不是靠着独特的智慧而获得财富的。

赚钱高手之所以会赚钱，并不是仅仅靠着对财富的心灵渴望。

他们在激烈的商业竞争中，用敏锐的洞察力，及时地捕捉着一个个赚钱机会，巧用独特新颖的赚钱绝招，在商场纵横驰骋，从而获得了财富。

经商赚钱不能随心所欲，而要根据商场上的基本规则去运作。

既要智慧用到巧处，又要谋略用到妙处，只有这样才能确保生意成功。

会赚钱的人在这两方面，都能做到炉火纯青，出神入化。

商无定法，商机无限，财富的获得是一个不断奋斗、拼搏的过程，更是一次不懈前进的漫长旅行。

要想轻松赚钱，最简单有效的方法就是向那些赚钱高手学习：学习他们创业的方法、投资的技巧、经营的智慧与胆识、对待金钱的态度等。

为了让你领悟到经商的奥秘，早日成为赚钱高手，我们编著了这本《怎样成为赚钱高手》，本书以全新的视角、独特的理念，运用通俗易懂的商理，配合以生动有趣的故事，向你揭示经商赚钱的真谛，内容涉及创业入门、捕捉商机、投资理财、经营方略、竞争手段、赚钱绝招、老板素质等方面，生动地向你展示轻松赚钱的智慧谋略及方法。

赚钱高手不是天生的，而是练就的。

一个人能否成为赚钱高手，关键要看他是否能够充分挖掘自身的创富潜能，是否拥有正确的创富理念，是否懂得巧妙运用创富技巧，是否真正拥有创富的资本。

想赚大钱的朋友，请仔细品读这本书吧！

你会学到赚钱的思维与模式，发现适合自己的赚钱商机，领悟到独特的赚钱窍门，获得轻松赚大钱的“法宝”。

<<怎样成为赚钱高手>>

内容概要

本文以全新的视角、独特的理念，运用通俗易懂的商理，配合以生动有趣的故事，向你揭示经商赚钱的真谛，内容涉及创业入门、捕捉商机、投资理财、经营方略、竞争手段、赚钱绝招、老板素质等方面，生动地向你展示轻松赚钱的智慧谋略及方法。

<<怎样成为赚钱高手>>

书籍目录

第一章 这样创业容易成功

老板是干出来的

创业激情成就财富梦想

想赚钱必须做好吃苦的准备

勤奋和节俭能帮你赚钱

多思考就能够创业成功

创业成功不是一个模式

不怕失败的人才能创业

选好目标再创业

细心选择有前途的行业

创业何必舍近求远

女人和嘴巴的钱最好赚

在冷门中寻找创业机会

在朝阳产业中发现金矿

放弃不切实际的创业想法

创业伊始先筹资金

积极借鉴别人的创业经验

合伙创业是一个好办法

巧妙回避创业风险

中国富豪挖掘第一桶金的方法

创业失败的六大原因

第二章 这样容易把握赚钱机遇

商机在于发现

商机在市场，不在想象中

把握机遇，将创意付诸行动

果断出击，把握市场先机

把握商机，以奇制胜

看清商机的六张面孔

小灵感成就大商机

自创商机来赚钱

捕捉各种信息，发现赚钱良机

填补市场空缺是赚钱的捷径

审时度势，善抓政策商机

从科技发展中捕捉商机

从不满中发现商机

平凡中蕴藏着非凡的商机

变危机为发财契机

细分市场觅商机

在潮流变革中发现商机

第三章 这样投资能获利

投资是最好的生财之道

缺钱时更需要投资

巧妙把握投资时机

根据自身条件，确定投资领域

制定详实、具体的投资计划

<<怎样成为赚钱高手>>

制定合适的投资战略

创建一家最赚钱的公司

投资要看清财势走向

掌握好进货成本是赢利的基础

善用别人的钱投资

投资“注意力”也会变热钱

投资要把握好进与退

尽量减少投资风险大、利润高的项目

明察秋毫，减少盲目投资

小额投资巧赚钱

聪明人的五种投资渠道

走出投资理财的误区

第四章 这样策划能获得高额回报

创造财富是智慧的比拼

“金点子”是不倒的摇钱树

想象力是创造财富的魔方

依靠杰出的创意赚钱

思路决定财路

兴趣可以创造财富

根据顾客的需求做生意

独辟蹊径财路宽

逆向思维创造财富奇迹

生意炒作才能兴旺

将文化与儒雅融入商业经营

只要脑筋活，白手也可起家

巧用时间差发家

妙用地区差价做生意

发财致富七大智慧

第五章 这样经营能赚大钱

经营有高招，财源滚滚来

物以稀为贵获取大利润

微利时代，靠成本优势取胜

生意经营的精髓：精打细算

会赔才能赚大钱

小本经营也会赚大钱

小投大赚，薄利多销

个性经营是经商必胜的法宝

用特色吸引顾客

奇特包装，夺人眼目

奇异广告可带来奇效

好奇顾客的钱好赚

厚利适销，紧盯富人口袋

巧妙定价，轻松获利

热情服务，顾客就是财源

把商品介绍得人见人爱

说服不同年龄顾客的妙法

第六章 这样竞争能获胜

<<怎样成为赚钱高手>>

市场竞争智者胜

精彩布局，竞争不失算

取信于消费者是赢得竞争的捷径

依靠技术进步，保证竞争优势

知己知彼，百战不殆

避实就虚，虚中取胜

深藏不露，准时出击

以退为进，巧妙竞争

改变思路，竞争成功

善于向比自己强的对手学习

莫把同行当冤家

商界竞争的六大“金点子”

超越竞争对手的“另类对策”

第七章 掌握百战百胜的赚钱绝招

经商之道，绝招获胜

巧借他人的“智力”发财

借名生财，名利双收

把知识转化为财富

以德为本，诚信经营

小细节可带来大财富

用智慧空手套白狼

变废为宝，废品之中有“金”淘

积极创新，财源滚滚

小改进可带来大财富

欲擒故纵，先送后卖出绩效

连环相套，财源滚滚

反弹琵琶，让顾客当你的推销员

敢冒大风险，才能赚更多的钱

葬礼时买下，婚礼时卖出

第八章 赚钱高手必备的素质

商人要有赚大钱的心态

眼光决定财富多寡

观念是赚钱的先决条件

态度决定经商成败

忍耐是赚钱的必修课

有见识，好赚钱

平易近人可成为赚钱高手

赚钱高手应有好人缘

赚钱高手应知管理之道

老板要学会理财

珍惜钱财，但不贪婪

<<怎样成为赚钱高手>>

章节摘录

想赚钱必须做好吃苦的准备许多创业者，在创业伊始，都是超常的工作，到处奔波忙碌，风雨无阻，生活没有规律，身体上经受折磨。

很多成功的徽商背后都有一段辛酸史。

他们难能可贵的地方在于不怕困难、锐意进取。

“一贯不利再贾，再贾不利三贾，三贾不利犹未厌焉”，大有“驴上徽州、不死不休”的执著。

在徽州流传着“一文钱”的故事，说的是乾隆年间少年奇才鲍志道的创业历程。

鲍志道是徽州歙县人，由于家境贫寒，11岁时便走上了经商的道路。

出门时鲍志道两手空空，母亲便从箱柜底拿出了一直珍藏着的鲍志道婴儿时的襁褓。

将襁褓的虎头帽上镶嵌着的那枚“康熙通宝”铜钱取下，让鲍志道携带着去创业。

鲍志道心中悲苦，郑重地将这一文钱收在内衣夹层口袋中，决心不让母亲失望。

鲍志道几乎是一路乞讨来到江西鄱阳，路途的辛苦自不必言。

到达鄱阳后，他一面帮助别人打工，一面学习会计。

学成会计后，他积攒了一些钱，离开鄱阳，来到浙江金华。

在金华。

他利用积累的钱开始做小本生意。

为找到更佳的市场，他从金华又来到扬州，从扬州又转徙湖北，不断地奔波忙碌，然而始终没有找到立足之地。

20岁的时候，鲍志道再次来到扬州。

十多年的商场奔波，他渐渐成熟了起来。

繁华的扬州使鲍志道感到惊奇，他决定在此发展。

或许是他赶对了机会，这时一位歙县大盐商急需招聘一位经理，要求是能够吃苦耐劳、精于核算的。

学过会计的鲍志道抓住良机，前去应聘。

初次面试后，大盐商命伙计给每一位应聘者一碗馄饨，算是犒劳。

吃完后，大盐商让每位回去准备第二天的考试。

谁料想，次日盐商出了这样几道题：请回答昨天你所吃的馄饨共有几只？

有几种馅？

每种馅分别有几只？

应聘者被这种稀奇古怪的题目弄得瞠目结舌，有的摇头苦笑，有的后悔不迭。

然而鲍志道凭他10年从商的经验，昨日就料到那碗馄饨很不寻常，因此他对那碗馄饨做了仔细观察。

这时候应付这几道题，自然得心应手。

他得到了聘用。

他被聘用后，时常与商场行家交往，由于他踏实肯干，业务素质得到迅速提高。

凭借他超群的经商才华，盐商的经营很有起色，他自己也有了丰厚报酬。

经过几年的积累，鲍志道有了经济基础后，便辞去了经理职务，决心自己开创一番事业。

他瞅准了盐业经营，这几年的经理生涯，使他早就摸透了市场行情，结交了一些社会各界的朋友，建立起一张张人际关系网。

这使他的事业快速走向了成功，家资累积巨多。

正在这时候，清政府为了很好地控制盐商，在盐商较为集中的地方设立了盐务总商，鲍志道当上了总商。

鲍志道担任总商后，处事公正、果断，受到众盐商的拥护，也得到了清政府的赏识，因此他在总商职位上一干就是二十多年，名声日益显赫。

当年的鲍志道怀揣一文钱出门去经商，可以说一路备尝艰辛；在商场数十年摸爬滚打，辛酸的历程不少。

不管在什么境况，他都能立于不败之地。

<<怎样成为赚钱高手>>

徽州人为了彻底摆脱困境，追求理想的生活，他们克服了多种困难，以“不成功，便成仁”的大无畏气节到市场上闯荡，正是徽州人这种敢于吃苦的“徽骆驼”精神，才使得他们保持勇往直前的精神力量，从而创造了徽商数百年来辉煌。

香港富翁霍英东幼年家境贫寒，全靠父亲租船运输货物维生。

收入并不多，生活很艰辛，他们家十分穷，不管寒来暑往，都是打赤脚。

霍英东7岁的时候，年仅四十多岁的父亲因患病不幸离世。

因为染病时间十分长，每天用中草药治疗，将本来就很有限的一点钱都用完了。

后来，霍英东一家的生活更为艰难了。

那时候，他还有一个9岁的姐姐、一个5岁的妹妹，生活的重担全部落到他母亲身上。

霍英东的童年就是在这种贫困状况下度过的。

他18岁时寻到了首份工作，在一艘轮船上做火夫，轮船是烧煤的，他的任务就是铲煤。

当时霍英东干得很吃力，回到家中全身像一摊泥似的，躺在床上便睡着了。

他只上了九个月的班，在老板裁员的时候被解雇了。

后来，霍英东又到太古船坞抡大锤打铁，到机场做壮工，到仓库去帮人磅米。

直到他母亲倾其所有与他人合股在湾仔鹅颈街开了一间杂货店，霍英东才结束打工生涯，开始管理这一家杂货店。

霍英东20岁的时候，购买了一条旧的运输船雇人到南沙群岛冒险去采购海草卖钱，结果没赚到钱，险些命丧荒岛。

25岁的时候，霍英东与别人合股成立了公司。

后来，霍英东苦尽甜来、时来运转，从房地产发迹，又从挖海沙、承包工程之中赚了许多钱，事业逐渐发展起来，最终积累了亿万元家财。

<<怎样成为赚钱高手>>

编辑推荐

《怎样成为赚钱高手(揭示有钱人的发家史)》：赚钱高手不是天生的，而是练就的。一个人能否成为赚钱高手，关键要看他是否能够充分挖掘自身的创富潜能，是否拥有正确的创富理念，是否懂得巧妙运用创富技巧，是否真正拥有创富的资本。想赚大钱的朋友，请仔细品读这《怎样成为赚钱高手(揭示有钱人的发家史)》吧！你会学到赚钱的思维与模式，发现适合自己的赚钱商机，领悟到独特的赚钱窍门，获得轻松赚大钱的“法宝”。

<<怎样成为赚钱高手>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>