

<<老板是如何炼成的>>

图书基本信息

书名：<<老板是如何炼成的>>

13位ISBN编号：9787806756997

10位ISBN编号：780675699X

出版时间：2009-6

出版时间：内蒙古文化出版社

作者：王军云 著

页数：383

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<老板是如何炼成的>>

### 前言

经商创业，自己当老板已成为一种时代潮流。

许多人想当老板，却不知如何创业入门，更不知怎样选择生意项目；许多人生意刚起步，就遇到经营冷淡、资金短缺等问题，却不知怎样应对；许多人做梦都想提高销售额，获得高利润，却苦于没有营销策略；许多人想提高竞争力，将自己的生意步步做大，却不知从何处着手；许多人希望成功地与人交际，成为一个商战高手，却不谙商界交际之道……面对竞争激烈的市场，他们无不慨叹：“创业当老板可真难啊！”

” 其实，经商、当老板并没有你想象中那样难。

在许多成功老板的眼中，经商是一件非常简单的事情，他们认为，只要遵循一定的规律，学会应时而动，掌握经营的学问，就能够轻松实现财富梦想。

成功老板做人的功夫很深，做生意的手段很精，办事说话的水平很高。

他们好像天生就有一副商人的头脑，总能先人一步占领市场先机，能够轻松躲过商路上的陷阱，在商场上进退自如。

有人讲，经商需要“软”、“硬”两套手腕，对商人来说，其守业、合作、获利、分享等多种经济行为，无不需“软”手腕；其创业、投资、竞争等过程，更离不开“硬”的手段。

所以，做一名成功的老板，不仅要有志在必得的坚定信念，还要有坦然面对商海沉浮的积极心态；不仅要具备承受创业艰难的耐力，还要明白怎样巧妙经营。

做一名成功的老板，既要遵循诚信的经商之道，又要有防范奸诈厚黑的商场谋略。

其实，真正成功的老板并不是满腹经纶的“知识宝库”，而是掌握了正确的思维方法、懂得经商家则的人。

这些法则看似简单，却是经商成功的关键。

为了让更多的创业者成功地圆一个老板梦，我们编著了这本《老板是如何炼成的》，它涉及创业入门、经商实战、智慧管理、商场交际、老板素质等诸多方面的内容，由浅入深地向你剖析经商的奥妙、商场的法则，向你揭示成功老板的商战制胜之道。

书中既有生动有趣的事例，又有鞭辟入理的说理；既有成功者的经验之谈，也有失败者发人深省的教训启迪，使你明白经商不但需要勤奋的“实干”，还需要灵活的“巧干”。

只有这样，才能在风云变幻的商海里游刃有余、少走弯路。

成功老板不是天生的，而是造就的。

商场如战场，人生百味尽在其中，每一个有志于成功的商人，都需要细细品味书中的经验，从而在竞争激烈的商场中立于不败之地。

## <<老板是如何炼成的>>

### 内容概要

《老板是如何炼成的(最新版)》涉及创业入门、经商实战、智慧管理、商场交际、老板素质等诸多方面的内容，由浅入深地向你剖析经商的奥妙、商场的法则，向你揭示成功老板的商战制胜之道。做老板不易，做老板艰难，每位成功的老板都有一把辛酸泪，背后都有许多鲜为人知的故事。做一名成功的老板，不仅要有志在必得的坚定信念，还要有坦然面对商海沉浮的积极心态；不仅要具备承受创业艰难的耐力，还要明白怎样巧妙经营。做一名成功的老板，既要遵循诚信的经商之道，又要有防范奸诈厚黑的商场谋略。

## &lt;&lt;老板是如何炼成的&gt;&gt;

## 书籍目录

一、创业前先磨练心态心态决定经商成败财富梦想成就富商巨贾缺钱时更需要赚钱掌握成功赚钱的正确心态创业力戒浮躁二、不知道爱哪行，你就不要经商想发财先找对创业目标从你最熟悉的领域做起寻找市场空缺是创业的捷径将目光瞄准热门行业冷门生意更易出人头地三、慧眼瞄准最赚钱的生意“讨好”孩子是经商的一条捷径牵动女人的心就牵动了财富的“神经”嘴巴之中有金可淘从特殊需求中寻找财源四、资金充足是创业的关键先筹资金再开张依靠勤俭积累创业资金借钱是“穷人”的创业之道创业资金最好自筹五、成功创业离不开技术与经验开业前先储备相关知识、技术成功离不开创业能力行业经验最重要六、投资要把握好分寸投资观念必须正确审时度势，掌握投资策略尽量减少投资利润高、风险大的项目明察秋毫，减少盲目投资七、合伙创业，抱团打天下合伙创业好处多生意伙伴要以和为贵合作不是表面牵手，而要做成双赢局面朋友不是最好的生意伙伴绕开合伙经营的三大歧途八、当机立断，快速捕捉创业良机机会不是等来的对机会要有预见性抢占先机，占据市场的主动权绝不放弃万分之一的机会九、抓住商机，就能赚大钱商机在市场中，不在想象中逆向思维是捕捉商机的诀窍细分市场找商机利用政策变化揽商机平凡中蕴藏着非凡的商机十、从小生意做起，白手起家天道酬勤，白手起家从最简单的生意做起巧用时间差发财妙用地区差价做生意捡破烂也能发大财十一、以小搏大，小本买卖发大财小本也能赚大钱贴近百姓生活的小本买卖更有利可图小产品也可做成大生意小投大赚，薄利多销“四两拨千斤”的小本经营术赚钱不必太心急十二、经商不能蛮干，赚钱要靠巧劲把经商看作一个斗智的过程好创意可以开辟新市场经商要多谋善断：七分盘算，三分魄力死脑筋难成功，改变思路才会赢十三、善于借力才能将生意做大巧妙借鉴别人的成功模式巧借他人的智力谋发展让名人成为你发展的奠基石巧妙借用媒体扬名十四、知识可以带来财富知识变资本，打开财富门策划成金，知识先行将文化与儒雅融入商业经营经商胜在广博的知识十五、知己知彼，信息决定经商成败利用信息好赚钱寻觅信息，重在调查研究与时俱进，留意新信息确保掌握的信息是真实的十六、审时度势，顺应潮流赚大钱眼光决定经商成败最时兴的往往是最赚钱的制造流行生意好做潮流变革中有无限机会十七、创新是经商的灵魂创新经营，成功之道出奇制胜，财源茂盛从模仿中寻找创新的新落点拾人牙慧没出路十八、富贵本是险中求机遇与风险是孪生兄弟预见能力和冒险胆略是赚大钱的资本敢冒大风险，才能赚大钱处处求安钱难赚十九、急躁冒进，经商易失利冒险不是冒进“浪漫”是做生意的大敌稳健才能求得生意发展二十、营销有术，才能打开市场销售出奇招，才能扩大销路奇异广告，带来奇效有奖促销，巧抓顾客侥幸心理厚利适销，紧盯富人“口袋”二十一、不追求经营质量，生意就会短命产品质量过硬才能赢得顾客市场定位一定要准确要靠特色产品吸引人任何时候都不能在质量上动手脚二十二、找到打开顾客钱包的窍门热情服务，顾客就是你的财源笑脸迎顾客，和气生财以诚心换来顾客的耐心不了解顾客心理，经商易吃亏二十三、悟透商品定价的学问巧妙定价，才能随行就市利用数字错价定价高价定价，险中求胜折扣定价，灵活经营二十四、商场竞争，胆识决定命运竞争方显英雄本色取信于消费者是赢得竞争的捷径竞争中始终保持理智的头脑竞争一定要慎打价格战二十五、用智谋与竞争对手抗衡不要小看比你弱的对手知己知彼，方能百战百胜以己之长，攻对手之短有利共享，竞争也要合作二十六、做一个善于识人、用人的高手得人才者得天下练就一双识别人才的慧眼一用信任和关怀培养贤才弃人之短，用人之长任人唯亲，必受挫败二十七、经商无小事，管理是关键智慧管理，决策是关键依靠制度进行管理在员工管理上下功夫最好的管理是少管理不善管理，经营就会混乱二十八、当好老板，必须学会理财严格把好财务关让钱转起来，是理财的高境界降低成本就是增加利润钱要用在刀刃上二十九、关系也是资产，用人缘求取财源生意场上要多交朋友良好的商务形象可获得好人缘殷勤结交，贵人就是你的财源客户关系是最重要的商业关系三十、掌握商场上的语言艺术老板应有伶牙俐齿得体赞美，会让顾客心甜如蜜学会迎合顾客的口味说话掌握经商讨债的说话策略做好生意，避免口舌之争三十一、灵活谈判，才能稳操胜券商务谈判，灵活把握进与退学会应对不同性格的谈判对手向犹太商人学习讨价还价的本事三十二、经商如逆水行舟，不进则退心中要有赚大钱的愿望更新经商观念，跟上时代步伐服从特定口味，生意才能做大做强三十三、面对危机，要善于随机应变预先筹划，避免危机谨慎应对经营危机既要赢得起，也要输得起三十四、面对失败，保持理智居安思危，防败守业善待厄运，因为它可能是个机会在困境中需要乐观精神商场上失败而不失志三十五、时刻警惕商场“厚黑术”商场有陷阱，粗心大意要不得商场上“小心驶得万年船”一定要

## <<老板是如何炼成的>>

保守自己的商业机密做生意不能依赖“君子协定”三十六、生意场上，多务实才能少跌跟头商场上务实才能求真生意场上要学会专一在同行中出类拔萃三十七、做生意切忌一条道走到黑做生意要灵活，不能死搬老一套做生意要学会听取他人的意见生意不景气时要学会及时转行死守经验不如无经验三十八、不做金钱的奴隶不要让金钱支配你的生活善举也是一种财富健康比金钱更重要要赚钱，更要享受人生要做钱的主人，冷静应对“一夜暴富”三十九、人品即商品，利从文中取经商先从做人始做人不昧良心，经商恪守诚信宽容可以增加财源经商弄奸耍滑就是自砸招牌四十、经商成功，最终是人的成功做商人要学会保持低调忍耐是赚钱之道吃苦是赚钱的首要条件态度决定商人成败好商人永远不会满足现状

## &lt;&lt;老板是如何炼成的&gt;&gt;

## 章节摘录

心态决定经商成败 创业伊始，积极的心态能吸引财富，消极的心态则会排斥财富，心态往往决定着经商的成败。

那些成功的老板始终以积极的心态在商场上打拼，克服重重困难，最终获得了不菲的财富。

相反，那些心态消极的创业者，往往缺乏一种刚强和毅力，爬到财富之巅的半山腰，便跌落下来，从此一蹶不振。

1929年的一天，奥斯卡在美国中南部的俄克拉荷马州首府俄克拉荷马城火车站上等候火车。他在气温高达43度的西部沙漠地区已经待了好长时间，他正在为一个东方的公司勘探石油。

毕业于麻省理工学院的奥斯卡，据说他已经将旧式探矿杖、磁力计、示波器、电流计和其他仪器结合成为勘探石油的新式仪器。

现在奥斯卡知道，他所在的公司因无力偿付债务而破了产。

面临失业的奥斯卡踏上了归途，前景很黯淡，消极的心态开始影响他。

因为需要在火车站等待几个小时，他便决定在那里架起他的探矿仪器来消磨时间。

仪器上的读数表明车站地下有丰富的石油资源。

但奥斯卡并不相信这些，他在无比愤怒中将那些仪器踢毁，并反复地念叨着：“这里不可能会有那么多的石油。”

饱经失业的挫折，消极的心态一直影响着奥斯卡。

他一直寻找的机会就在自己脚下，但是因为受消极心态的影响，他不愿承认它，他不再相信自己的创造力。

他将用以勘探石油的新式仪器毁掉了，同时也丢掉了一个全美国最富饶的石油矿藏地。

没过多久，人们便发现了俄克拉荷马城地下埋着石油，甚至可以不夸张地说，这座城市就浮在石油上面。

奥斯卡的故事更加深刻地说明了这样一个道理：积极的心态能吸引财富，消极的心态只会排斥财富。

美国心理学家屠姆士说过：“本世纪最重大的发现是，我们已知，通过改变我们的心理态度可以改变我们的人生。”

因此，一个人要想致富，赚到更多的钱，首先需要改变有缺陷的心态。

有一个这样的故事：上世纪80年代，一位大学生看到校门口有一位20岁左右的温州姑娘在补鞋子。

大学生开玩笑似的问她：“你不读书却做这个，不怕被别人瞧不起吗？”

姑娘讥讽道：“你穿一双破鞋就被人瞧得起吗？”

大学生又问：“那你将来打算去干什么？”

姑娘一本正经地回答：“想开店赚钱，自己当老板。”

大学生感到很奇怪：“好大的口气，你有资金吗？”

姑娘微微一笑说：“你没有看见，我这不是正在攒钱吗？”

大学生听后，半晌无语。

后来，这位姑娘本着这种积极的心态，经过多年的经营，积累了一笔可观的利润，并投资开办了一家制鞋厂，成为名副其实的民营企业家。

创业者需要有一种良好的心态。

既不能被创业过程中取得的种种荣誉冲昏头脑，又不能被创业道路中的艰难险阻吓住。

“不管风吹浪打，胜似闲庭信步”。

只要拥有良好的心态，就能迈上成功创业的阶梯。

财富梦想成就富商巨贾 世人皆知，梦想是人走向成功的原动力，一切伟大的成功都来源于光荣的梦想。

发财的梦想和漫无边际的空想是迥然相异的——空想是白日做梦，永远难以实现，而发财的梦想是指人人可及的，以热诚、精力、期望作为后盾的一种具有想象力的思考。

## &lt;&lt;老板是如何炼成的&gt;&gt;

当今，在世界的每一个角落，不管是清晨还是傍晚，总有不计其数的男人脸上涂抹着肥皂泡儿，面对着镜子，用一种叫作“蓝吉列”的刀片刮胡子。

世人对于美国“刀片巨人”吉列公司或许很熟悉，然而却很少有人知道这样一个让男人的日常生活变得轻松、有趣的发明是源自吉列公司创始人吉列的一个梦想。

吉列小时候家境贫寒，没读多少书，十多岁便开始学做买卖，后来当上了推销员，过着无忧无虑的生活。

然而，吉列对当时的生活并不满足，总想干出一番大业来，周围的人们都讥讽他想过上等人的生活简直是不可能的。

1891年，吉列碰到了锯齿瓶塞的发明人彭特尔。

彭特尔向他提建议，集中精力去开发顾客需要反复购买、用完就扔的产品，是一条成功捷径。

这种观点激发了吉列强烈的兴趣与好奇心。

从那时候开始，每逢晚上，吉列总要煮上一壶咖啡，一个人在沙发上坐着，一边喝着咖啡，一面不断地思索：开发顾客需要反复购买、用完就丢的产品。

1895年夏天的一个清晨，吉列正在一家旅馆中刮胡子，当他将刮刀拿起时，却发现刀口已经很钝了，外出推销是不宜携带笨重的磨刀石的，无可奈何之余，他只好忍着痛慢慢地刮着胡子。

费了好大的劲儿才将胡子刮好，脸上却留下了几条伤疤。

难道世界上就没有比这更要好的剃须刀吗？

思索着，吉列突然有了主意，这不就是“用完就能扔掉”的物品吗？

回家后，吉列马上辞去了推销员工作，专心研究、设计一种锋利、安全的剃须刀。

没有了收入，吉列本来就不富裕的生活更是惨淡了，就在万分艰难的时候，他的妻子努力支持他，并用打短工的钱支撑着自己的家庭。

有一日，正在从事实验的吉列忽然眼前发黑，摔倒在地，妻子赶快将他扶到了屋外的长椅子上休息。

当吉列从昏迷中苏醒过来后，忽然被眼前的一幕情景所吸引：离他不远的田野中，一位农民操着一把耙子，将地修整得既平又细，是不是与那紧密的耙齿有关？

突然，吉列眼前一亮：我为何不能将安全剃须刀设计成为耙子一样呢？

想到此，吉列立刻跑回实验室，着手研制薄钢刀片，并用一个如同耙子一样的“T”形架子将刀片夹了起来。

然而，当他高兴地将自己的新产品摆在朋友面前之时，却受到了一阵嘲笑。

然而，他并没有放弃。

1901年，吉列的朋友将吉列研制剃须刀的想法告诉了麻省理工学院毕业的机械工程师尼克逊，尼克逊同意研究吉列的设想。

过了几个星期，尼克逊成为了吉列的合伙人。

尼克逊在吉列原有设想的基础上进行改造，于是安全、方便的吉列剃须刀便诞生了。

吉列刀片问世以后，竟创造了1240万美元的惊人业绩。

接着，吉列着手在世界各地投资建设了许多座吉列刀片分厂，使得吉列刀片的生产与销售量不断上升，吉列因此成功实现了自己的梦想，并走上了创业生涯。

吉列用自己多年如一日、默默无闻的潜心研究使自己从一位小人物一跃成为改变数亿普通人生活质量的天才。

如今，当吉列刀片走进家庭当中，成为成年男人必备的生活用品之时，又有谁还会嘲笑起初那个梦想的荒唐呢？

“奋斗改变命运，梦想让你与众不同”。

任何一位成功人士，他们的光荣都筑于梦想之上。

只要你的追求无止境，越来越大的梦想就会如同滚雪球一般，使你的财富逐渐增多。

综观世界许多财富拥有者，没有哪位发家的老板不具备梦想，没有哪位不为实现发财梦想而努力。

梦想使他们拥有了财富、获得了成功。

<<老板是如何炼成的>>



## <<老板是如何炼成的>>

### 编辑推荐

真正成功的老板并不是满腹经纶的“知识宝库”，而是掌握了正确的思维方法、懂得经商法则的人。

这些法则看似简单，却是经商成功的关键。

《老板是如何炼成的(最新版)》是为了让更多的创业者成功地圆一个老板梦所编著的，它涉及创业入门、经商实战、智慧管理、商场交际、老板素质等诸多方面的内容，由浅入深地向你剖析经商的奥妙、商场的法则，向你揭示成功老板的商战制胜之道。

书中既有生动有趣的事例，又有鞭辟入理的说理；既有成功者的经验之谈，也有失败者发人深省的教训启迪，使你明白经商不但需要勤奋的“实干”，还需要灵活的“巧干”。

只有这样，才能在风云变幻的商海里游刃有余、少走弯路。

<<老板是如何炼成的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>